


# Novo Glasilo

LETO 3

PETEK, 13. 02. 2004

ŠT. 12



V nedeljo, 8. februarja na SLOVENSKI KULTURNI PRAZNIK, se je v Vrbi zbrala velika množica ljudi in na tak način doživelo PREŠERNOV DAN. Glavni povezovalac na prireditvah je bil tudi naš sodelavec Alojz Ropret, ki je z veliko mere kulturnega navdiha usmerjal in vodil obiskovalce Prešernove Vrbe.



**lipbled**



Začnemo tretje leto izdavanja Novega glasila Lipbled. Pred vami je tako prva številka v letu 2004, do konca leta pa jih bo sledilo še pet. Obstoječe zasnove glasila ne bomo bistveno spreminjali, razen nekaj oblikovnih malenkosti, kot ste najbrž že opazili na naslovnici. Seveda pa ostajamo odprti za vaše predloge in pobude, ki naš časopis lahko vsebinsko in oblikovno dopolnijo.

Uredniški odbor bo imel oči na pečljih in odprta ušesa za vse pomembne stvari, ki se bodo dogajale v podjetju ali v našem kraju, v katerega je Lipbled s svojo dejavnostjo in zaposlenimi tako ali drugače močno vpet. Upamo, da vam bomo vedno uspeli podati ažurno in verodostojno informacijo.

Ob tako intenzivnem dogajanju preteklega leta, ob vseh spremembah in izvedenih poslovnih ukrepih, s katerimi prenavljamo Lipbled, se je o našem podjetju veliko govorilo oziroma se še vedno veliko govori med ljudmi in je bilo že veliko napisanega v raznih medijih, predvsem v lokalnih. Kljub splošno razširjenemu mnenju, da je vsaka novica (beri reklama) boljša kot nobena novica, pa tovrstne izjave in zapisi niso vedno zgled profesionalnega in objektivnega poročanja. Za Lipbled so to gotovo neprijetna »doživetja«, saj ti dogodki največkrat ne prispevajo k pozitivni klimi med zaposlenimi in povzročajo materialno škodo tudi na področju odnosov z javnostmi. To pa je škoda, ki jo utrpri Lipbled kot podjetje, skupaj z vlogo v lokalni in širši skupnosti, s svojim kapitalom, lastniki in nenazadnje tudi z zaposlenimi.

Dragi bralci, ne verjemite torej vsaki novinarski raci ali govorici, pa naj bo še tako zanimivo napisana ali izrečena. Kot glavni urednik Novega glasila, katerega najpomembnejši cilj in namen je obveščanje zaposlenih in bivših zaposlenih o dogajanju v Lipbledu, vas na tem mestu prosim, da ohranite zaupanje v naš časopis, ki ga sooblikujete s svojim delom in prispevki. V nasprotju z ostalimi žurnali (in takšnimi ali drugačnimi mediji) se bomo trudili, da vam vsaka dva meseca posredujemo resnično preverjeno in pravo informacijo o podjetju.

Andrej Naglič,



V letu 2003 je PC Opažne plošče dosegel pohvalne proizvodne in prodajne rezultate, saj so v večini mesecev presegali načrtovane cilje in tudi dosežene v letu 2002. Načrtovano proizvodnjo so dosegli 103 %, doseženo v preteklem letu pa 105 %, prodajno vrednost so dosegli 105 % glede na načrt in 109 % glede na preteklo leto.

V PC Masivno pohištvo so pri proizvodnji in prodaji zaostali za načrtom za 17 %, glede na doseženo v letu 2002 pa je zaostanek manjši, in sicer 6 % pri proizvodnji in 1 % pri prodaji.

Bohinj kot celota obeh programov malenkostno zaostaja za načrtovanimi cilji, dosega oz. presega pa dosežene v letu 2002.

V PC Notranja vrata na Rečici so proizvodni in prodajni rezultati precej pod načrtom in doseženim v letu 2002. Vzroke za 22 % zaostanek pri planirani proizvodnji in 29 % zaostanek pri doseženi v letu 2002 je iskati v recesiji na nemškem trgu, kjer je naš najpomembnejši kupec MB precej zmanjšal obseg in velikost naročil. Poleg manjšega povpraševanja po notranjih vratih in podbojih se je torej spremenila tudi velikost naročil, saj je vedno manj večjih naročil in vedno več razdrobljenih posamičnih. Glede na to je prodajna vrednost 20 % pod načrtovano ter 16 % pod doseženo v letu 2002.

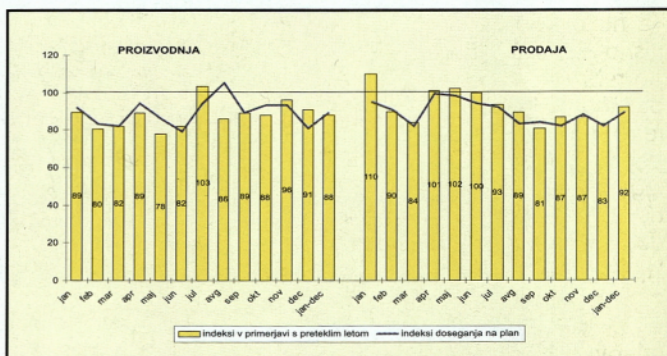
Lipbled v letu 2003 torej ne dosega načrtovanih ciljev ter doseženih rezultatov leta 2002, predvsem zaradi pomanjkanja naročil za program notranjih vrat in podbojev.

V januarju 2004 Lipbledovi prodajni rezultati sicer še zaostajajo za ambicioznim načrtom za letošnje leto za 7 %, vendar izključno na račun manjše prodaje v PC Opažne plošče. Zaostanek bo v naslednjih mesecih nadoknaden. V PC Notranja vrata, PC Masivno pohištvo in MC Maloprodaja in inženiring so načrtovani cilji doseženi in znatno presegajo lanskoletne januarske rezultate prodaje. Ob vsem tem pa nadaljujemo s procesom prestrukturiranja prodaje programa notranjih vrat in podbojev s ciljem zmanjšati delež našega kupca MB.

Irena Cepič

### KAZALO:

Dragi bralci	2
PROIZVODNJA IN PRODAJA v letu 2003	2
ZAKAJ DEZINVESTIRAMO OZ. PRODAJAMO LIP-OVO LASTNINO	3
POHIŠTVENI SEJEM KÖLN 2004	4
Novosti pri notranjih vratih	4
PREDSTAVLJAMO SODELAVCE	6
Naša prizadevanja za učinkovito ravnanje z okoljem	7
REDNI LETNI SESTANEK IN PLAN 2004 PLANINSKE SEKCIJE LIP Bled, d.d.	8
Dnevi svetovne kuhinje v restavraciji Lipbled	9
Besede preminejo, dobra dela ostanejo	9
TISOČLETNICA PRVE OMEMBE BLEDA	11
NAGRADNA KRIŽANKA	12



### UREDNIŠKI ODBOR:

Glavni urednik: Andrej Naglič,

### ČLANI:

Andreja Čoralič, Stojan Ulčar, Maja Lakota, Metod Purgar, Martina Šefman, Ciril Kraigher

## ZAKAJ DEZINVESTIRAMO OZ. PRODAJAMO LIP-OVO LASTNINO



Že nekaj let Nadzorni svet  
Zugotavlja, da je v našem  
podjetju veliko nepremičnin (zemlje  
in stavb), ki niso potrebne za  
poslovanje oziroma so le delno  
izkoriščene. Kaj to za Lipbled  
pravzaprav pomeni? Najprej to, da  
podjetje ni obubožano, kar velja za  
precejšen del slovenske lesarije.  
Zato je bilo v lesarski panogi v  
zadnjih letih kar nekaj stečajev in  
prisilnih poravnav. Država že več let  
pomaga najbolj kritičnim

podjetjem z nepovratnimi sredstvi, krediti, poroštvi in  
posredno tudi preko nižje obdavčitve invalidskih podjetij, ki  
jih imajo vsa večja slovenska lesarska podjetja razen nas.  
Zaradi tega je Lipbled, ki ni nikdar prejel takšne vrste  
pomoči od države v neenakopravnem položaju. Naši  
rezultati poslovanja prav zato niso v celoti primerljivi s  
sorodnimi slovenskimi podjetji. Ampak to je že druga  
zgodba. Visoka vrednost nepremičnin pomeni potencialno  
varnost za naše bodoče poslovanje ter v sedanjem trenutku  
prenavljanja podjetja vir, ki ga lahko uporabljamo za ta  
namen. Vsako podjetje se namreč v določenem trenutku  
zaradi notranjih slabosti ali objektivnih razmer na trgu  
(običajno pa je to kombinacija obeh faktorjev) znajde v  
težavah. Takrat so takšni viri zlata vredni za varnost  
nadaljnje usode firme kot tudi zaposlenih. To seveda velja  
v primeru, ko lastniki verjamejo v razvoj podjetja in so  
pripravljeni sredstva od odprodanih nepremičnin vložiti  
nazaj v podjetje.

Žal pa odvečne nepremičnine za Lipbled niso samo nekaj  
pozitivnega, ampak predstavljajo za naše poslovanje tudi  
breme. Nekdo bo rekel, da je to težko razumljivo, še  
posebej, če velja srbski pregovor, da »od viška glava ne  
boli«. Pa temu ni tako, vsaj v današnjih časih ne, ko pri nas  
velja drug družbeni red, kot je pred dvema ali več desetletji.  
Najbolj očitno je, da je vzdrževanje stavb in plačilo vedno  
dražjih prispevkov za zemljišče nepotreben strošek, če  
nepremičnina ni v funkciji. Potem je tu še »nevidni« del, ker  
je potrebno v poslovni izkaz obračunati kot strošek  
amortizacijo stavb. Pa ne samo to. Ko firma posluje  
pozitivno, verjamem pa, da bo kmalu prišel čas, ko bo to  
veljalo tudi za Lipbled, je ključno merilo uspešnosti  
poslovanja donos na vloženi kapital. Zaradi nepotrebnih  
nepremičnin je vloženi kapital večji, kot bi bilo potrebno in  
je zato denar na enoto vložene kapitala nižji.

Ta nekoliko daljši »teoretični« uvod zato, da bo bralcem  
jasno, zakaj je Nadzorni svet sprejel že nekaj sklepov, da je  
potrebno na področju dezinvestiranja nekaj storiti. Po  
odprodaji Tovarne v Podnartu in Filba v letih 1996 in 1997  
je bilo storjeno prvo večje dezinvestiranje, odprodaja  
počitniškega doma na Seči. S kupnino smo financirali  
izgradnjo kanalizacijskega omrežja in sistema za  
odsesavanje prašnih delcev v Tovarni Bohinj. Seveda pa je  
denar prišel prav tudi za tekoče poslovanje, saj vemo, da  
Lipbled že dalj časa posluje slabo. Sedaj se pripravljamo na  
odprodajo Centra za inženiring in marketing na Ljubljanski  
c. 27 (stavba CIM v kateri je naš maloprodajni salon). Na  
osnovi javnega razpisa v Delu dne 8. 2. 2003 in  
izvedenskega mnenja dveh cenilcev je vodstvo podjetja  
izbralo kot najbolj ugodnega kupca Triglavski narodni park  
(TNP), ki je s svojim konceptom razvoja namembnosti tega  
objekta tudi najbolj primeren za Bled kot celoto. Ne smemo  
pozabiti, da je pred izgradnjo poslovne stavbe CIM na  
istem mestu stala stara graščina, v kateri je domoval ravno  
TNP. S TNP je bilo 24. 7. 2003 podpisano pismo o nameri

in predpogodba 15. 12. 2003. Računamo, da bo pogodba  
o prodaji CIM podpisana do 20. 2. 2004.

S kupnino nameravamo zgraditi dobrih 13 metrov dolg  
podaljšek proizvodne hale na Rečici, ki bo namenjen  
organizacijski preureditvi in postopni dopolnitvi obstoječe  
tehnoške opreme. Gre za zamenjavo stare dotrajane  
Weeke linije, ki predstavlja ozko grlo, z moderno opremo  
za vrtnanje in montažo standardnih ključavnic in nasadil. V  
naslednjem letu načrtujemo modernizirati vrtnanje in  
montažo funkcijskih kril ter izrezovanje standardnih in  
stilnih kril, katerih naročila so v porastu. Načrtujemo  
investicijo v linijo za strojno embalarjanje in etiketiranje  
izdelkov, ki bo omogočala boljše učinkovitost pri  
komisioniranju vedno večjega števila manjših naročil.  
Dodaten prostor bo omogočal bolj racionalno organizacijo  
ostalih delovnih mest, ki danes predvsem zaradi porabe  
velikega dela prostora z novo linijo za izdelavo  
suhomontažnih podbojev, ni več optimalna. V prvo  
nadstropje bo preseljena režija iz poslovne stavbe CIM in iz  
stare upravne stavbe. Načrti za gradnjo so zasnovani na  
predpostavki racionalne gradnje s cenovno sprejemljivimi  
in funkcionalnimi gradbenimi elementi. V teku je izdelava  
prostorskega razvoja Rečice, s katerim skušamo med  
drugim tudi opredeliti, kje bomo gradili nov maloprodajni  
salon. Izkupiček od prodaje CIM bo poleg izgradnje  
podaljška hale ter novega maloprodajnega salona  
omogočil tudi plačilo investicij v Bohinju, ki so opredeljene  
z letošnjim gospodarskim načrtom. Del sredstev bomo  
uporabili za predčasno plačilo naših nabav in s tem  
pridobitev ugodnih popustov pri nabavni ceni ter poplačilo  
nekaj kratkoročnih kreditov. To bo pocenilo naše stroške  
poslovanja. Še bolj pa jih bo pocenila sama selitev Direkcije  
in Trgovine (začasno z izjemo Maloprodaje) na Rečico. Na  
podlagi izračuna prihrankov bomo na račun zmanjšanja  
stroškov plačil mestnega zemljišča, električne energije,  
ogrevanja in manjših stroškov dela letno prihranili približno  
20 mio SIT. Poleg tega bomo dobili prihodke od najemnine  
stare upravne stavbe, za katero zaenkrat še nimamo  
pravega kupca in zato računamo na oddajo teh prostorov  
v najem, za kar imamo nekaj interesentov. O dokončni  
usodi stare upravne stavbe je zaenkrat pravzaprav še  
prezgodaj reči zadnjo besedo, ker bo potrebno podrobneje  
proučiti vse možnosti za njeno trženje. Za to pa bo pravi  
čas po podpisu pogodbe o odprodaji CIM in potrditvi  
izgradnje podaljška hale na Rečici. Dejstvo pa je, da bo  
potem stara upravna stavba nepotrebna. Kronološko je s  
TNP dogovorjeno, da po podpisu pogodbe do konca maja  
letos izpraznimo najmanj eno nadstropje stavbe, da se bo  
TNP lahko preselil v CIM. Dokončna izpraznitev pa je  
načrtovana do konca letošnjega leta, ko naj bi že zgradili  
nove prostore na Rečici. Rok za izselitev maloprodajnega  
salona bo 31. 12. 2007.

Kot predsednik uprave se zavedam, da so takšne odločitve  
življenjsko pomembne za podjetje in včasih pri zaposlenih  
odpirajo dvome o pravilnosti le-teh, češ: ali ne bomo z  
odprodajo kvalitetnih nepremičnin samo osiromašili  
podjetje, Lipbled pa bo še naprej posloval slabo? Ali ne  
bodo te nepremičnine čez npr. 10 let vredne več ko danes?  
Tudi sam sem veliko razmišljal o tem, preden smo pričeli z  
aktivnostmi za odprodajo. Zato smo program  
dezinvestiranja pripravljali skrbno in temeljito in odločitve  
zori že več kot leto dni. Prepričan sem v nujnost in  
koristnost takojšnje odprodaje nepotrebnih nepremičnin,  
ki bodo pomembno pripomogle k uspešni prenovitvi  
podjetja, ki temelji na novi prodajni strategiji ter  
spremenjeni organizaciji podjetja. Menim, da smo v  
preteklih letih preveč odlašali s temi neprijetnimi  
odločitvami in upali, da se bo situacija izboljšala. Časa za  
čakanje ni več.



Alojz Burja,



**O**d 19. do 23. januarja 2004 je v Kölnu potekal mednarodni pohištveni sejem.

Sejmišče v Kölnu se razprostira na 286.000 m<sup>2</sup> površine in obsega 14 razstavnih hal v dveh nadstropjih. Letos je razstavljalo 1280 razstavljalcev, kar je manj kot preteklih letih. Nasploh Kölnski sejem izgublja na svojem pomenu, saj se negativni trend števila razstavljalcev nadaljuje že več let, temu pa je treba dodati še precejšnje recesijo, predvsem v Nemčiji. Vse to se rezultira v slabšem obisku kupcev, predvsem tistih zunaj Nemčije, zaradi



**N**ovi izdelki so rezultat razvoja, pomembne poslovne funkcije v vsakem podjetju, ki dolgoročno hoče preživeti. Za posamezno novostjo se skriva ponavadi precej dolg proces, ki se prične s konkretnim povpraševanjem in zahtevami kupca ali pa s tržno analizo in prognozo, na podlagi katere se nato v skladu s strategijo

podjetja konkretno definirajo razvojne naloge. Potrebno je konkretno definirati osnovne lastnosti novih izdelkov in način pristopa k razvoju posameznega izdelka. V PC Notranja vrata je trenutno v pripravi nov organizacijski predpis za razvoj izdelkov, ki naj bi na čim bolj razumljiv in enostaven način obvladoval to zahtevno in kompleksno poslovno funkcijo.

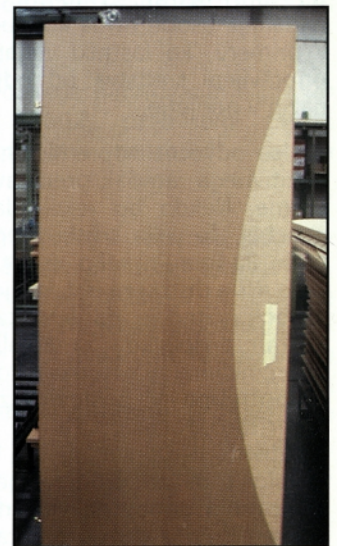
V lanskem letu smo na zahtevo kupca Moderne Bauelemente izdelali novo družino furniranih kril Vivace, s prečno sestavljenim furnirjem, ki jih že tržimo na vseh trgih. S kupcem Rudda iz Avstrije letos nadaljujemo z razvojem zahtevnejših furniranih vrat z intarzijami. Intarzijska krila so odgovor evropskih proizvajalcev furniranih kril na agresiven pritisk cenejših foliranih Dekor in CPL vrat. Furnirana vrata so s tem poleg naravnega materiala in izgleda pridobila dodatno primerjalno prednost v ekskluzivni grafični obliki.



Spalnica "NOSTALGIJA"



Vivace F2 bukev/javor



Intarzijsko krilo C bukev/javor

katerih je ta sejem za nas pravzaprav zanimiv. Za Nemško tržišče je namreč pomembnejši jesenski sejem MOW v Badsalzufenu, kjer smo se v preteklem letu uspešno predstavili.

Lipbled se je predstavil na 49 m<sup>2</sup> površine z dvema novima spalnicama: Zeto v bukovem in Nostalgijo v smrekovem lesu ter ambientom dnevne sobe Tara. Kljub majhnemu razstavnemu prostoru je bila predstavitev uspešna, vsi trije programi pa tržno zanimivi, predvsem program Zeta. Obisk nemških kupcev je bil več kot zadovoljiv, tudi po zaslugi dveh novih agentur, ki smo jih angažirali konec lanskega leta, pogrešali pa smo kupce iz drugih evropskih držav, predvsem Skandinavije in Beneluxa, ki so za nas še posebej zanimivi.

Ivan Bassanese



Spalnica "ZETA"

S sodelovanjem kupca Moderne Bauelemente so bila razvita notranja vrata visokega cenovnega razreda Supera oziroma Avantgarde. Vrata odlikujejo posebej izbran furnir, močnejša konstrukcija krila, tišja ključavnica, lepša in močnejša nasadila ter širše bombirane obloge.

Za Moderne Bauelemente, je bilo pripravljenih tudi 11 idej za nove izdelke, ki jih bo kupec analiziral in izbral tri, ki jih bomo nato razvili



Intarzijsko krilo D jelša/javor



Prerez vrat Avantgarde

do konca in vpeljali v proizvodno-prodajni program. Na področju funkcijskih vrat smo v lanskem letu, s kupcem Merkur Türen, pričeli z razvojem vrat z visoko zvočno izolativnostjo SSK3 - 42 dB, na podlagi zahtev prodaje pa z razvojem novih kombinacijskih požarnih vrat z višjo zvočno izolativnostjo EI30 + SSK1-32 dB. Po definiranju osnovnih zahtev vrat se prične konstruiranje prototipov na podlagi informacij iz raznih virov, izkušenj, novih idej in ob upoštevanju proizvodnih možnosti. Izdelajo se vzorci, ki se nato testirajo na zahtevane lastnosti. Na podlagi rezultatov predtestiranja se izvedejo korekcije konstrukcije in izdelajo novi vzorci. Po uspešnem predtestiranju se glede na zakonodajo izvede še uradni preizkus lastnosti. Večinoma zadostuje poročilo pooblaščenega inštituta, v primeru požarnih vrat pa je potrebno za vrata pridobiti certifikat, kar pomeni pogodbeno razmerje med proizvajalcem in inštitutom, ki vključuje nadzor proizvodnje.

Testiranje na zvočno izolativnost se prične najprej z informativnim predtestiranjem zvočne izolativnosti kril v zakitanem stanju (glej prvo sliko testiranja požarnih vrat), zatem pa se nadaljuje s predtestiranjem vrat v funkciji oziroma v zaprtem stanju brez uporabe kita na pripirah. Če je predtestiranje uspešno, se izvede še uradni tipski preizkus. 02.09.2003 smo v Sauerland Test Centru v Gothi izvedli in z uradnim tipskim preizkusom potrdili zvočno izolativnost 42 dB za vrata SSK3 na kovinskem podboju.



Laboratorij za akustiko v Sauerland Test Centru - testiranje krila SSK 3, 02.09.2003

#### Testiranja novih požarnih vrat EI30+SSK1:



Predtest zvočne izolativnosti, Sauerland Test Center, Gotha, 11.03.2003



Predtest požarne odpornosti, Sauerland Test Center, Gotha, 12.03.2003



Predtestiranje požarne odpornosti (24. minuta), ZAG Ljubljana, 04.09.2003



Tipski preizkus požarne varnosti (31. minuta) ZAG Ljubljana, 14.01.2004

Predvidoma do konca februarja bomo na podlagi uspešnega tipskega preizkusa požarne varnosti (14.1.14) in sklenjene pogodbe med ZAG-om pridobili certifikat za slovenski trg, istočasno pa preko inštituta LTM Zagreb tudi za hrvaški trg. Za dokončanje razvoja novih kombinacijskih požarnih in zvočnoizolativnih vrat bo potrebno izvesti še tipski preizkus zvočne izolativnosti vrat.

V februarju bo zaključen tudi projekt novega prospekta notranjih vrat za potrebe vele- in maloprodaje, v slovenskem, nemškem in angleškem jeziku, v katerem bo predstavljen kompleten proizvodno-prodajni program PC Notranja vrata.

Blaž Turk

## PREDSTAVLJAMO SODELAVCE

Janez Ravnik, obratovodja obrata Masivno pohištvo



**Z**dravo Janko. Ti si prvi, na katerega pomislim, ko nekdo omeni izdelavo masivnega pohištva Lipbled. Po mojem mnenju si pohištvu zapisan že od mladosti. Pa nam povej kaj o njej.

Rodil sem se leta 1955 na Nemškem Rovtu, kjer živim še sedaj. Po končani osnovni šoli sem se odločil za poklic, ki je povezan z lesom. V takratnem LIO Tomaž Godec Boh. Bistrica so iskali vajence za poklic »strojni mizar«. Poslal sem prošnjo in bil sprejet. Obiskovati sem pričel Poklicno lesno šolo v Škofji Loki. Leta 1973 sem opravil izpit za poklic, ki sem si ga izbral in bil v tovarno sprejet v delovno razmerje.

### Katera dela si opravljal v podjetju Lipbled?

Kot vajenec sem pričel delati v obratu opažnih plošč in nato v takratni mizarški delavnici, po končani poklicni šoli pa sem dobil delo v obratu opažnih plošč. Leta 1974 sem se vpisal v Tehniško šolo za lesarstvo - finalna smer v Ljubljani. Končal sem jo leta 1976. Pripravištvu sem opravljal v obratu pohištvo, ki je bil ustanovljen leta 1974. Po opravljeni pripravniški praksi sem v obratu ostal in opravljal različna dela. Leta 1978 sem bil sprejet na opravljanje del in nalog tehnologa II. v pripravi proizvodnje. To delo je obsegalo izdelavo časovnih in materialnih normativov, izdelavo tehnološke in delavniške dokumentacije ter določanje tehnoloških postopkov. Delo je vključevalo tudi menjavo izmenovodij v proizvodnji, ko so imeli ti dopust. Tako sem spoznaval vse plati dela. Leta 1984 sem bil prerazporejen na dela »planer pohištva«. Tam sem se seznanil s planiranjem in ostalimi deli, ki jih je treba opraviti, preden se postopek realizira v sami proizvodnji. Od leta 1987 pa sem vodja obrata pohištvo.

### Katerega obdobja v svojem delu ter katerih sodelavcev se še posebej rad spominjaš?

Rad se spominjam začetkov dela v pripravi proizvodnje. Tam so takrat delali: Janez Stare, Janez Žitnik, Metod Malej, Jelka Mencin, Anica Veber, Janko Zalokar, Adolf Rozman, Lado Cesar in Jože Repinc. Bil sem precej mlajši od sodelavcev. Vsakogar sem lahko povprašal za nasvet in ga tudi dobil. Po značajih so si bili zelo različni. Danes mislim, da je vsak izmed njih opravljal delo, ki mu je bilo nekako pisano na kožo. Ob delu z njimi sem tudi sam prevzel del njihovih navad in načinov dela. Največ pa me je v tistem času naučil Jože Repinc, ki je bil vodja tehnološke priprave dela.

### Kakšno delo in zadolžitve pa opravljaš na sedanjem delovnem mestu vodje obrata v PC Masivno pohištvo ter s katerimi sodelavci največ sodeluješ?

Moje delo je vodenje in koordiniranje dela posameznih skupin v obratu, ki so potrebne, da se izdela kakovosten izdelek v čim krajšem času, s predvidenimi stroški in je dostavljen kupcu v dogovorjenem roku. Cilji so postavljeni zelo visoko, vendar je njihovo doseganje bistveno za obstoj in delo PC Masivno pohištvo. Moje delo se prepleta z delom vseh zaposlenih, predvsem pa z delom vodij delovnih skupin. Usklajevanje različnih pogledov je včasih kar težavno, vendar smo samo s skupnimi močmi sposobni doseči postavljene cilje. Zato je zelo pomembno, da vsak delavec svoje delo opravi vestno, kvalitetno in pravočasno. Spoštovanje odprednih rokov marsikdaj od zaposlenih terjajo delo preko polnega delovnega časa, precej imamo

delovnih sobot. Delovna zavest je pri večini zaposlenih na visoki ravni, kar je pogoj za doseganje dobrih rezultatov. Poleg dela v proizvodnji pa z ostalimi člani kolegija sodelujem še v različnih teamih.

### Kakšen je tvoj pogled na novo organiziranost dela po delovnih skupinah?

Nova organiziranost po delovnih skupinah prinaša hitrejšo izpostavljanje tekoče problematike in reševanje problemov, ki so v pristojnosti posamezne delovne skupine. Pristojnosti in odgovornosti pa so dokaj dobro definirane. Vse službe (prodaja, nabava), ki so neposredno povezane s



proizvodnjo, so v Bohinju, kar tudi pripomore k hitrejšemu in lažjemu odzivu na potrebe proizvodnje. Veliko izboljšava v pričakujemo od novega informacijskega sistema, ki pa se še vzpostavlja oziroma izboljšuje. Trenutno pa nam dela težave pravočasna dobava ustreznih materialov.

### Kaj je po tvojem mnenju najbolj pomembno za uspešnost delovnega procesa ter s tem povezano uspešnost poslovanja?

Za uspešnost delovnega procesa so najbolj pomembni ljudje s svojim znanjem in primerna delovna oprema. Zahteve kupcev in tržišča po kvaliteti in posebnostih v izdelavi so čedalje večje. Pri nekaterih pohištvenih programih zahteve po posebni izdelavi izdelkov dosegajo precejšen odstotek proizvodnje (npr. pri programu Tara kar 20 %). Željam in zahtevam kupcev bomo lahko ugodili s posodabljanjem obstoječe in nabavo nove opreme ter izboljšavo tehnoloških postopkov. Delavci pa svoje znanje



dopolnjujemo še z dodatnim izobraževanjem. V prihodnje bo potrebno opraviti tudi selekcijo programov v proizvodnji. Obdržali naj bi le tiste, ki bodo tržno najbolj zanimivi. Poslovna uspešnost je rezultat dela vseh služb od razvoja izdelka do njegove prodaje.

### Trenutno zelo aktualna je nova organiziranost delniške družbe Lipbled po profitnih centrih. Kakšna je tvoja izkušnja, glede na dejstvo, da je PC Masivno pohištvo prvi začel delovati po tem principu?

Nova organiziranost podjetja je smiselna, kadar se stroški zmanjšajo in poti za dosego cilja skrajšajo. To je važno tudi v Lipbledu, saj rezultati (razen pri opažnih ploščah) niso vzpodbudni. V PC Masivno pohištvo je nova organiziranost po mojem mnenju že prinesla rahle izboljšave. Smer je prava, cilj pa je še daleč. Sam sem optimist in verjamem, da je nastalo situacijo možno izboljšati. Potrebno je veliko znanja, vztrajnosti in tudi nekaj sreče.



**Bralci Novega glasila bomo veseli, če nam boš povedal tudi kaj o svojem zasebnem življenju.**

Z ženo Jelko in hčerko Vesno živimo na vasi. Veseli me, da smo prijatelji - da se skupaj veselimo uspehov in lažje premagujemo hude čase. Jelka prav tako kot jaz dela v PC Masivno pohištvo, Vesna pa opravlja pripravništvo po zaključenem študiju prava, obenem pa še naprej študira na podiplomskem študiju. Prostege časa imamo bolj malo. Radi pa zahajamo v hribe, skočimo na kak potep. Tudi dopusti nam minejo v znamenju potepov, raziskovanj in ogledov znamenitosti, lepote in posebnosti krajev. Sam rad poslušam zborovsko petje in tudi pojem v moškem pevskem zboru Bohinj. Ravno v letošnjem letu se soočamo s težavami in zbor ni aktiven.

**Katere stvari so ti v življenju najpomembnejše?**

Največ mi pomeni sreča v družini. Vesel sem tudi vsakega delovnega uspeha, saj je plod našega skupnega dela in prizadevanj, včasih tudi odrekanih. Pri sodelavcih pa posebno cenim poštenost, vztrajnost, natančnost in zaupanje.

Prav s temi besedami bi opisala tudi tebe. Tisti, ki te še bolje poznajo, pa bi zagotovo dodali še kakšno pozitivno lastnost. Želim ti veliko uspeha pri delu, pa sreče v družini ter še naprej optimističen pogled na svet. Hvala lepa za zanimiv razgovor.



## **Naša prizadevanja za učinkovito ravnanje z okoljem**



Lipbled je v letu 2002 prejel certifikat za standard ISO 14001. Ta standard opredeljuje ravnanje z okoljem kot sistem in vključuje zahtevo, da lastnik certifikata ustrezno opredeli komuniciranje z javnostjo. To opredelitev smo zapisali tudi v okoljski politiki, ki jo predstavljamo skupaj s politiko vodenja kakovosti. Z okolico in poslovnimi partnerji želimo delati odkrito in z odnosom, ki bo temeljil na vsestranskem zaupanju. Danes skoraj ni dejavnosti, ki ne bi povzročala negativnih vplivov na okolje. Zavedamo se, da se naša lesno-proizvodna dejavnost nahaja v zelo občutljivem naravnem okolju. To okolje hočemo obdržati čim bolj naravno in prijazno, nenazadnje tudi zato, ker večina naših zaposlenih prebiva v tej okolici. Naše geslo je usmerjeno k naravi in vrednotam, ki dobijo pravi pomen v sožitju s sosedi.

Obvladovanje ravnanja z okoljem zahteva torej sistematičen in strokoven pristop ter vključuje učinkovito komunikacijo. V smislu skladnosti z zahtevami standarda so aktivnosti in rezultati podvrženi preverjanju znotraj podjetja, z zunanje strani pa inšpekciji, pooblaščenim organizacijam za izvajanje monitoringov in certifikacijski hiši. Kritično presojo podaja tudi javnost.

V podjetju imamo na osnovi politike okolja in upoštevanja zakonodaje postavljene okvirne okoljske cilje, in sicer:

- izpolnjevanje zakonskih zahtev in
- stalno zmanjševanje negativnih vplivov na okolje.

Na tej osnovi imamo izdelan pregled okoljskih vidikov za tovarno v Bohinju, tovarno na Rečici in Direkcijo na Bledu. Na podlagi ocen okoljskih vidikov postavimo okoljske cilje in v nadaljevanju okoljske programe, iz katerih so razvidne pomembnejše aktivnosti in pričakovani učinki na lokaciji.



## Tovarna Bohinj

### Aktivnost

Odvajanje odpadne vode na čistilno napravo  
Zmanjšana poraba vode  
Sanacija emisij iz kotlov in odsesavanja  
(projekt – ogrevanje na lesno  
biomaso in zamenjava silosov odsesovalnega  
sistema)  
Urejeno in ločeno zbiranje odpadkov  
Skrbno ravnanje z nevarnimi snovmi  
Priprava na zamenjavo materialov za  
površinsko obdelavo

### Učinek

Zmanjšano onesnaževanje Save

Znižanje emisij dimnih plinov,  
trdih delcev in lesnega prahu

Boljša raba surovin in manjša obremenitev deponije  
Zmanjšanje nevarnosti onesnaževanja

Znižanje emisij organskih topil

## Tovarna Rečica

### Aktivnost

Zmanjšana poraba vode  
Obvladovanje emisij iz kotlov v primeru  
izpadov sistema  
Urejeno in ločeno zbiranje odpadkov  
Skrbno ravnanje z nevarnimi snovmi

### Učinek

Zmanjšano onesnaženje Save  
Znižanje emisij dimnih plinov

Boljša raba surovin in manjša obremenitev deponije  
Zmanjšanje nevarnosti onesnaževanja

Vsebinsko smo sistem ravnanja z okoljem nadgradili z uvajanjem preventivne strategije imenovane Čista proizvodnja. Uporabna je v procesih in za proizvode.

Bled, november 200  
Pooblaščenec za kakovost in okolje  
Srečko Magister

## REDNI LETNI SESTANEK IN PLAN 2004 PLANINSKE SEKCIJE LIP Bled, d.d.



V soboto, 20.12.2003 smo se zopet zbrali planinci na rednem letnem sestanku Planinske sekcije Lipbled.

Tokrat smo se zbrali pri g. Lipniku v Završnici. Predsednik P.S. je podal poročilo o delu sekcije. Ugotovili smo, da je bilo uspešno. Nato smo sestavili še plan za leto 2004 ter zaključili z izdatno malico. Obenem bi se zahvalili Lipbledu za podporo v prevozi in plačilu malice za zaključni sestanek.



### Plan pohodov 2004

1. 01.01.2004	Rudnica	946 m
2. 20.03.2004	Mirna Gora	1047 m
3. 03.04.2004	Kozji vrh	1628 m
4. 24.04.2004	Rudnica	946 m
5. 08.05.2004	Menina planina	1453 m
6. 23.05.2004	Breginjski stol	1673 m
7. 13.06.2004	Črna gora v Radovni	1378 m
8. 04.07.2004	Veliki Nabojs Italija	2313 m
9. 25.07.2004	Pri treh macesnih nad Martuljkom	1891 m
10. 07.08.2004	Oltar	2621 m
11. 22.08.2004	Marmolada Italija	3343 m
12. 12.09.2004	Wiintertalernock Avstrija	2404 m
13. 25.09.2004	Tosc	2275 m
14. 09.10.2004	Kamniški vrh	1259 m

Zdravko Zalokar



## Dnevi svetovne kuhinje v restavraciji Lipbled

Sodexho, izvajalec prehranskih storitev v restavracijah podjetja Lip Bled, bo za vse svoje goste v mesecu marcu pripravil posebne kulinarične dneve – dneve svetovne kuhinje.

Tako vas bomo presenetili s posebnimi oziroma tipičnimi jedmi iz španskega, grškega in mehiškega področja. Skupni imenovalec vseh treh kuhinj so vsekakor raznovrstne začimbe, ki jedem pričarajo poseben okus s pridihom morja in eksotike.

Za grško kuhinjo smo izbrali tradicionalno jed, imenovano **suvlakija** (pečen ražnjič) z omako **tzatziki** (kumarična omaka) in **zelenjavnim narastkom**.

Vročekrven španski temperament vam bomo pričarali z značilno **česnovo juho** in **paello**, najbolj znano špansko jedjo. Posebnost paele je to, da rižoto z vsemi dodatki pripravljajo skupaj v ponvi, tako da se vsi okusi med seboj prepletajo.

Daljna Mehika je po svetu najbolj znana po pekoči papriki, **čiliu**. Zato smo se pri Sodexhu odločili, da vam ponudimo čili z mesom – **chili con carne**, za desert pa še posebno **mehiško pecivo**, ki bo umirilo vaše razdražene brbončice. Pri Sodexhu upamo, da vam bodo jedi svetovne kuhinje všeč, saj so zares nekaj posebnega in nevsakdanjega. Obenem pa vam sporočamo, da se bomo še naprej trudili in vas presenečali s podobnimi animacijami posebnih kuhinj. Pa dober tek!

## Besede preminejo, dobra dela ostanejo

Lipbled je preko Lions kluba Bled Golf s pohištvom Viva pomagal opremiti sobo Grege Valjavca, fanta iz Leš pri Trziču, ki zaradi trajne invalidnosti vezan na preživljanje življenja v svoji sobi. Odprtje obnovljene sobe je bilo 18. decembra 2003. S strani Lipbled sta se otvoritve udeležila Andrej Polajnar in Ciril Kraigher.

Soba je bila potrebna obnove ter nekaterih infrastrukturnih posegov, ki lajšajo življenje Gregi ter nego njegovi družini. Zato so se v klubu »Lions klub Bled Golf« odločili, da priskočijo na pomoč tako z organizacijske kot s finančne plati. Finančna sredstva so zbirali na stojnici na Šuštarski nedelji v Trziču, k akciji so pritegnili tudi več podjetij, med njimi Lipbled. Tri mesece od začetka akcije je bila Gregova soba že preurejena.

Grega stanuje v Lešah, mali vasici pod Dobrčo, star je 15 let. Pred leti je imel srčno operacijo, ki so jo opravili v Londonu.

Redno je hodil v šolo do 4. razreda, ko je imel ponoven srčni napad. Tri mesece je preživel v komi, zaradi začasne prekinitve dotoka kisika v možgane je ostal nepokreten in je



v popolni domači oskrbi. Ne hrani se sam, verbalno ne komunicira z okolico in nima perspektive za izboljšanje stanja. Mati je upokojena, oče dela, zaradi slabih razmer dobivajo občasno denarno pomoč od CSD Trzič.



Greg je preživljal svoje dneve v mali kmečki izbi, ki ni bila primerna za bivanje mladega težkega invalida. Obnovljena soba pa omogoča večje udobje bivanja, obenem pa je staršem olajšana celodnevna nega njihovega sina. Soba je popolnoma prenovljena, izolirana, ima nove stropne, stenske in talne obloge ter stavbno pohištvo, nove elektro instalacije ter sanitarni voz s toplo vodo, prav tako pa je nova tudi pohištvo oz. oprema sobe.

Urban centa, Lions Club Bled Golf, priredila Maja Lakota



**GARSONJERE** - BARBARIGA pri Peroju (1), MIHOLAŠČICA na Cresu (1), LOPARI na Lošinj (2), in GAJAC na Pagu (2)  
- izmena traja 10 dni / menjave bodo v naslednjih dneh med 10.00 in 12.00 uro:  
1.6. - 11.6. - 21.6. - 1.7. - 11.7. - 21.7. - 31.7. - 10.8. - 20.8. - 30.8. - 9.9. - 19.9.

**POČITNIŠKI HIŠICI v Atomskih toplicah (camp)**

Dve počitniški hišici. Izmjena traja 7 dni, menjava bo v petkih po 14.00 uri:  
23.4. - 30.4. - 7.5. - 14.5. - 21.5. - 28.5. - 4.6. - 11.6. - 18.6. - 25.6. - 2.7. - 9.7. - 16.7. - 23.7. - 30.7. - 6.8. - 13.8. - 20.8. - 27.8. - 3.9. - 10.9. - 17.9. - 24.9. - 1.10. - 8.10.

**KOČA V VRATIH** - Izmjena traja 7 dni, menjave bodo v petkih po 12.00 uri.

Izven omenjenih terminov se proste počitniške kapacitete koristijo po dogovoru. Zaposlene prosimo, da o razpisu obvestijo tudi upokojeence.

Prijavnice dobite v tajništvu posamezne tovarne oz. v splošnem sektorju. Prijave pošljite na naslov splošnega sektorja Lipbled do 31. 3. 2004. Prijavnic, na katerih ne bosta vpisana dva termina, ne bomo upoštevali!

**PLAČILNI POGOJI:**

Zaposleni v Lipbledu plačajo počitnikovanje v dveh zaporednih mesečnih obrokih, s tem da prvi obrok zapade plačilu v mesecu pričetka letovanja. Zunanji gosti plačajo celotni znesek pred pričetkom letovanja.

Morebitno povzročeno škodo na objektu, opremi ali inventarju je koristnik na podlagi komisijskega zapisnika dolžan povrniti.

Samovoljna zamenjava gostov v počitniških kapacitetah ni dovoljena. Vsaka kršitev se kaznuje s 50 % zneskom letovanja.

**STANJE ZAPOSLENIH**

	DECEMBER	JANUAR
PC opazne plošče	271	277
PC masivno pohištvo	82	83
PC notranja vrata	242	258
Maloprodaja&inženiring	51	26
Direkcija	29	30
<b>LIP BLEED</b>	<b>675</b>	<b>674</b>

**KADROVSKE SPREMEMBE V DECEMBRU IN JANUARJU**

**Program opaznih plošč**

prišli : Kežar Dušan, Biščević Edisa, Bernik Lidija, Radičič - Cvijic Dragana, Pintar Miroslav, Švab Anica, Frelih Nada, Pretnar Branko, Logar Marjan, Mulič Tamara, Žunič Branko, Kalan Marjeta, Starčević Dalibor, Herič Branko  
odšli : Repinc Peter, Arh Olga, Jeršič Miroslav, Grm Janez, Sivčević Sanel, Šimnic Alojz, Žvan Aleksander  
umrli : Kavčič Janez

**Program pohištvo**

prišli : Rozman Andrej, Vukašinović Zoran  
odšli : Odar Davorin, Logar Marjan

**Program notranja vrata**

prišli : Eržen Klemen, Marolt Nika, Zupan Klemen, Šimnic Alojz, Cesar Marinka, Beznik Branka, Gaberšček Branka, Poklukar Bogdana, Zupan Lidija, Jakopič Marjeta, Jeglič Zoran, Lotrič Vesna, Polanc Magda, Repinc Olga, Stare Karmen, Arh Olga, Resman Bojan, Urh Branko, Eržen Helena, Knaflič Marjan, Potočnik Franci, Svoljšak Primož  
odšli : Potočnik Poldka, Urh Andrej, Žvan Martin  
umrli : Žemva Alojz, Pečar Stanislava, Konda Anton

**Direkcija - Trgovina**

prišli :  
odšli : Frelih Nada, Švab Anica, Pretnar Branko, Pintar Miroslav, Benčina Irena, Cesar Marinka, Beznik Branka, Gaberšček Branka, Poklukar Bogdana, Zupan Lidija, Jakopič Marjeta, Jeglič Zoran, Lotrič Vesna, Polanc Magda, Repinc Olga, Stare Karmen, Arh Olga, Resman Bojan, Urh Branko, Eržen Helena, Knaflič Marjan, Potočnik Franci, Svoljšak Primož

LTP Bled d.d.

**Cene letovanja za leto 2004**

**GARSONJERE :**

	sezona od 1.7. do 31.8.		pred sezona / pred 1.7. po 1.9.	
	zaposleni Lipbled	zunanji g.	zaposleni Libled	zunanji g.
Cres - Zaglav	4.800 SIT	6.500 SIT	3.800SIT	5.500 SIT
Lošinj - Lopari	5.850 SIT	7.350 SIT	4.750 SIT	6.350SIT
Barbariga	6.500 SIT	8.000 SIT	5.300 SIT	7.000 SIT
Pag - Novalija	7.200 SIT	8.600 SIT	6.000 SIT	7.600 SIT

**POČITNIŠKA HIŠICA V PODČETRKU:**

Zaposleni Lipbled / 7.000 SIT      Zunanji gostje / 8.200 SIT

V ceno je vključeno:

- bivanje v kampu v času od 23. aprila do 30.septembra vendar za največ pet oseb na poč. enoto;
- brezplačno kopanje v hotelskem bazenu BREZA\*\*\*\* v času bivanja, vendar največ pet oseb na dan;
- brezplačno kopanje v Termalnem parku Aqualuna z možnostjo dvakratdnevnega vstopa za dogovorjeno število oseb (tri odrasle) v času od 23. aprila do 30. septembra;
- brezplačno kopanje v bazenih Termalija v času od 1. maja do 30. junija in od 1. do 30. septembra, vendar je skupno število vstopov v bazen (Aqualuna in Termalija) omejeno na dva vstopa.

**KOČA V VRATIH:**

Zaposleni Lipbled / 4.700 SIT      Zunanji gostje / 6.900 SIT

Cene so okvirne in se bodo v primeru večjih sprememb spremenile!

**SNEŽNI DAN**

**Anton Golc**  
Nekoč "zvezda" v sankanju in humorju na Lipovih SNEŽNIH DNEVIH (posnetek iz leta 1980)  
Dovje-Mojstrana

**Kobla, sobota 28.2.2004**

- ob 10<sup>h</sup> veleslalom
- ob 11<sup>30h</sup> smučarski tek
- ob 13<sup>h</sup> dirka z gumo

Podelitev priznanj, malica ter družabno srečanje v restavraciji Sodexho v Bohinju.

Prijave do pustnega torka, 24. 2. 2004.  
Prijavnina 500 SIT



Prva znana omemba Bleda je datirana s 10. aprilom 1004, ko je sveti rimski cesar Henrik II. Bled z okolico poklonil škofu Albuinu iz Brixna na južnem Tirolskem.

Albuin je bil po rodu s Koroškega, zato lahko

sklepamo, da je na drugi strani Karavank ležeče Blejsko jezero dobro poznal in se zavedal, kakšne dohodke bo za njegovo škofijo pomenila pridobitev že takrat znanega romarskega središča.

Romarji so že od srede 8. stol. prihajali k Sveti Mariji na Blejskem otoku, kjer so predniki današnjih Slovencev, Karantanci, častili živo - staroslovansko boginjo ljubezni in plodnosti.

Ves srednji vek so Blejci zaradi dobrega stranskega zaslužka z romarji živeli precej bolje kot njihovi sosede., prvi turizem pa se je začel razvijati šele s prihodom Švicarja Arnolda Riklija leta 1854. Spoznal je veliko zdravilno moč jezerske in termalne vode, sonca in zraka ter pod grajsko skalo ob jezerski obali postavil skromne kočice in zraven sezidal zdraviliško stavbo. Zaradi strogega hišnega reda se je marsikak gost poslovil že pred koncem vnaprej plačanega zdravljenja. Vsak pa ni hotel domov, rad bi še ostal v tem prelepem kraju, a kaj ko ni bilo na voljo nič bolj udobnega. Domačini so hitro spoznali, da se iz teh gostov da iztržiti precej več kot z romarji in so začeli stare romarske gostilne preurejati v penzione in zgradili prve hotele. Ob prelomu devetnajstega in dvajsetega je na Bledu lahko prenočilo že več kot tisoč gostov. Prva železnica je bila do bližine Bleda speljana že 1870, naslednja pa 1906. Leta 1902 je cesarjeva najljubša vnukinja, Elizabeta, hči že pokojnega prestolonaslednika Rudolfa, v vili svojega mladega moža kneza Windischgrätza tu preživela medene tedne. Naslednje leto je Bled na Dunaju dobil zlato medaljo kot najlepše zdravilišče cesarstva.

Po razpadu Avstro-Ogrske je Bled pripadel novi kraljevini Jugoslaviji. Kraljeva družina, še posebej kraljica Marija, iz bavarske rodbine Coburg - Ghot, se je v Bled naravnost zaljubila in tu preživljala poletja. Na Bled je kralj Aleksander vabil tuje državnike, Bled je postal najbolj mondano letovišče tistega časa z več kot dvajsetimi igrišči za tenis in od leta 1937 celo z lastnim igriščem za golf. Med leti 1941 do 1945 je Bled trpel pod nacistično okupacijo.

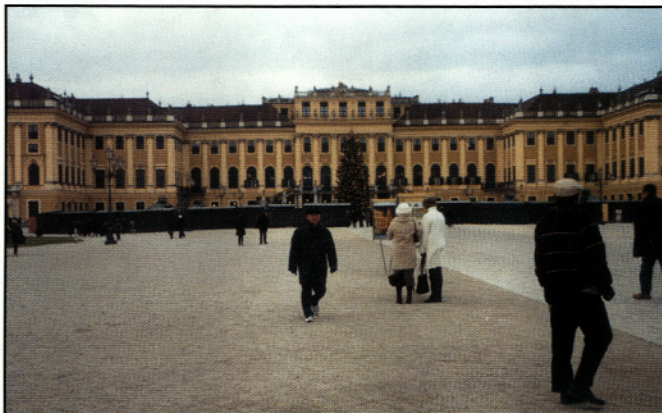
Po vojni je imel Bled spet srečo: maršal Tito si je na kraju stare kraljeve vile dal postaviti mogočno rezidenco, kjer je rad sprejemal pomembne goste iz vzhodno-evropskih in neuvršenih držav. Zgradili so se novi hoteli s skupaj 2.300 ležišči. Od šestdesetih let naprej je bil Bled popularen predvsem med gosti iz Velike Britanije, pa tudi s celinske Evrope, predvsem Nemčije in Italije.

Po l. 1991, ko se je Slovenija ločila od Jugoslavije, se za Bled po nekaj suhih letih začne obdobje novega razvoja s ciljem, da bi se ponovno prebil v mednarodni vrh - 1000. letnica leta 2004 pa bo s celo vrsto predvidenih prireditev, ki naj bi na Bled privabile čimveč obiskovalcev, za katere seveda upamo, da se bodo še radi vračali.

Prof. Janez Fajfar



Utrujeni, vendar zadovoljni iz sindikalnega izleta na Dunaj.



Ena izmed dunajskih lepotic.




Letos je "Dedek Mraz" otroke lipovih staršev obiskal ob Bohinjskem jezeru.

## PRIŠLA BO KOT NEVESTA

Prišla bo s cvetkami v naročju in zaplesala s toplim vetrom preko trat. Regratov klobuk na glavi bo imela, v soncu zlatem srajčka bo žarela. Nasmeh njen iz upanja in radosti stkan in vsem bo oznanila, da se daljša dan.

Prišla bo kot nevesta vesela in topla k nam pomlad, pozabljena sivina in pusti zimski hlad.

Januša Dežman

				AVTOR KRIZANKE: ACI PETERNEL	NARAVO- SLOVJE	PODROČJE POD VLADAVINO EMIRJA	SPOJ ROKE S TRUPOM	DALJŠE ČASOVNO OBDOBJE, VEK	POLDRAG KAMEN, CIRKON	IVAN LOTRIČ	DRŽAVA V SREDNJI AMERIKI	PRIPADNIKI ESENOV
										ZAČETEK KEMIJE		
								PARADOKS V ZEN BUDIZMU		ZGRADBA		
								VOJAŠKI NOŽ				
							ROMAN JANEZA JALNA					
							CIGAN					
												RIMSKI NARAVO- SLOVEC TIT LUKRECIJ
<b>lipbled</b>	ODREVE- NELOST, OTRPLJOST	RAZMNOŽEK	MESTECE V LATVIJI OB MEJI Z ESTONIJO	<b>lipbled</b>	SPONA, OKOV EGIPČANSKI BOG SONCA			STIK DVINEH KORALOV OLGA JEŽ		NEM. SKLA- DATELJ (WERNER) SOSEDNJA DRŽAVA		
ORANŽADA				MOJZESOV BRAT				GL. MESTO RUSIJE				
				PISATELJICA VAŠTE				TANJA ODER				
KAPITANIJA								JAVNI PISAR				
								ZMIKAVT, KRADLJIVEC				
LEOPARDU PODOBNA DIVJA MAČKA							BELEŽNICA, ZAPISNICA			NALEPKA	RDEČA KRVNIČKA	KARCINOM JAPONSKA DENARNA ENOTA
							VSADITEV					
ROM BREZ SREDINE			SL. NOGO- METAŠ (ALE- KSANDER VNETLJIVA TEKOČINA				ST. GRŠKA VIS. ŠOLA EST. SKLA- DATELJ (EVALD)					
ITALJANSKI BAKRO- REZEC VICO				RADIOAKT. ELEMENT Z OZNAKO A1				IGRALEC ULAGA				
				UŽITNE GLIVICE				KANA, HENA				
CIN, SPAJKA				TROPSKO DREVO Z UŽITNIMI PLODOVI; GVAJAVA				PTICA PEVKA				
								ARTHUR (KRAJŠE)				
VRV, OŽA				SKLADATELJ GOBEC					ERIK TUL			ESTONSKI ŠAHIST (JIVO)
				NAŠA NEK. SMUČARKA KOREN					VRSTA OMELA			JEZERO NA FINSKEM
AM. PIANIST KOMORNE GLASBE (RUDOLF)							<b>lipbled</b>	KOŠARKAR SKELIN	TENIŠKA IGRALKA (PETRA)			
								HR. IGRALKA (INGE)				
TON BREZ SREDINE			AŽOGA IZVEN IGRIŠČA				BAJKA		REKA V MONGOLJI			
			ORGAN VOHA				ŠOLSKA OCENA		DRUŽINA KOŽO- KRILCEV			
<b>lipbled</b>	FUNKCIJA DOBLJENA Z INTEGRI- RANJEM GRČIJA								ČLOVEKU PODOBNA ŽIVAL			
									ZAČETEK UJME			
ŽIVALSKI IZTREBKI					RIM. VOJ- SKOVODJA, AETIJ					NAREČNI IZRAZ ZA OKRAS		
LJUDJE ISTE BARVE KOŽE					ZARDE- VANJE					ATA (NAREČNO)		

**SLOVARČEK:** EGK - nem. skladatelj, AETIUS - Aetij, SERKIN - am. pianist, ENEA - it. bakrorezec, AAV - est. skladatelj

Geslo iz nagradne križanke pošljite na naslov : LIP Bled, Ljubljanska 32, Bled (za Novo Glasilo) do ponedeljka, 15. marca 2004. Nagrade so : 1. vikend v Podčetrtku, 2. majica, 3. dežnik.

Pravilna rešitev gesla iz nagradne križanke 11. številke Novega Glasila : PROIZVODNJA OPAŽNIH PLOŠČ

Izžrebani so bili : 1. nagrada – SIMONA RAVNIK z Bohinjske Bele, 2. nagrada – ALBIN MEDJA iz Šenčurja, 3. nagrada – METKA POR iz Podhoma.

Čestitamo !