

Naftagas promet na obisku v Ljubljani

Maja so bili na obisku v Petrolu predstavniki Naftagas Prometa, ki jih je vodil glavni direktor podjetja Milan Doronjski. S kolegi iz našega sozda so se posvetili vprašanju, s katerimi se ukvarjajo ob vsakodnevnem delu, in ker je oskrba z naftnimi derivati osnovna naloga obeh organizacij, je bilo snovi za razgovor dovolj.

V Petrolu smo vedno videli svojo nalogo pri oskrbi Slovenije v tem, da moramo sami tudi zagotavljati gorivo, medtem ko v Naftagas Prometu smatrajo, da so trgovina, in prodajajo, kar dobijo. To je bilo zanje vsekakor pametnejše, saj jim je odpadla skrb, kje naj dobijo blago, kadar ga zmanjka. In ko so nekega dne v letu 1985 ostali brez goriva, so zaprli vse bencinske servise v pokrajini, ne da bi o tem koga spraševali. Za vse prometne organizacije z naftnimi derivati pa bi bilo dobro, da bi zavzele skupna stališča in skupno nastopale do rafinerij, kajti če ne bodo delale usklajeno, bodo potegnile kratko. Naftagas Promet bi bil pripravljen sodelovati, čeprav je v tem pogledu na boljšem ka-

kor drugi, saj ima v sistemu dve rafineriji in najbrž prav zato ni imel večjih težav z oskrbo. To pa ne pomeni, da je prijateljstvo z rafinerijama popolno. Tam namreč mislijo – kakor v vseh jugoslovanskih rafinerijah – da gre samo njim slabo, prometne organizacije pa da dobro živijo v njihovi senci, in da bi jim morale dati celo del prometne marže. Toda maržo morajo prometne organizacije očuvati, saj pokriva stroške, omogoča razvoj ter pomaga, da živimo. Kljub dobrim odnosom pa tudi v Naftagasu obstaja vprašanje, ali naj uvažata nafto Naftagas Promet ali Rafinerija. To je povzročalo problem, o katerem se niso mogli sporazumeti, škodo pa so trpeli vsi. A v bolj tržnem gospodarstvu se



Resni razgovori v prijateljskem vzdušju

bodo vendarle morali dogovoriti. Naftagas Promet je sklenil že prvi dogovor z novosadsko Rafinerijo, da bo sam za svoj račun uvozil nafto, vendar tega še ni storil. Toda zdaj je največja možnost, da prometne organizacije same uvozijo nafto in jo dajo predelati v zelene derivate.

Naftagas Promet dobro sodeluje tudi s pokrajinskimi blagovnimi rezervami. Uspel jim je dopovedati, da je bil ustanovljen zato, da skrbi za kupca, ne zase, in v rezervah so to doumeli. Sklenili so poslovni odnos, kakršen velja med dvema organizacijama, in obe ustanovi veže kupoprodajna pogodba, s katero odpadejo vsi problemi v zvezi z vračanjem blaga, višjih cen in obresti, s kakršnimi se mora ubadati Petrol.

Naftagas Promet želi biti trgovska hiša s prodajo na debelo in drobno ter se razvijati naprej in ob tem izkoristiti možnosti tržišča, na katerem delajo. To pa je agrarno področje. Tako so sklenili dogovor s tovarno sladkorja, in za njo izvozili rezance sladkorne pese in uvozili mazut. Izvozili so tudi že 140 tisoč ton pšeni-

ce, in čeprav se ne ukvarjajo dolgo s tem delom, so po velikosti drugi v državi.

V maloprodaji lahko gradijo le bencinske servise, in odločili so se, da jih bodo postavljali ob magistralnih cestah, vendar so aktivni tudi na agrarnem področju. Bencinski servisi naj bi postali trgovske postaje za širše trgovanje z blagom dodatne ponudbe kakor doslej.

Ob bencinskih servisih je treba omeniti tudi free shope. Sedem so jih odprli skupaj z Genexom, vendar s sodelovanjem niso bili zadovoljni. Zato jih zdaj odpirajo sami. Od novih velja omeniti predvsem trgovino z blagom Carrere, čeprav letos v njej niso dosegli predvidenega prometa. Blago je bilo zimsko, zima pa se ni prikazala. Zdaj so razstavili poletno blago in predvidevajo, da bo šlo v prodajo, saj vendar ne more zatajiti tudi poletje. Trgovino z enakim blagom bi radi odprli tudi v Ljubljani, a Carrera hoče lokal, ki mora meriti najmanj 50 m², v središču mesta, in dovoli v njem le prodajo svojega blaga, katerega cene so enake kakor v Italiji. Oprema lokala bi bila



Lojze Blenkuš – Pri nas lahko o kupoprodajni pogodbi z blagovnimi rezervami samo sanjamo

njegova, delavci v njem pa naši.

Med razgovorom so se predstavniki Naftagas prometa in Petrola dotaknili tudi plinifikacije. Prodajo plina bi v Naftagas Prometu želeli povečati

za dve milijardi kubikov in s tem doseči, da bi ga porabniki kupovali namesto mazuta. S tem ne nameravajo škoditi rafineriji, temveč se približati tržnemu gospodarstvu.



Franc Premk – Kaj vam niso niti grozili, ko ste ob pomanjkanju goriva zaprli bencinske servise?

Skozi očala generalnega direktorja

Razgovor z generalnim direktorjem Naftagas Prometa Milanom DORONJSKIM

4. marca letos so se delavci Naftagas Prometa v Novem Sadu na referendumu odločili, da bodo poslej družbeno podjetje, razdeljeno na pet direktij kot delovno-organizacijskih enot. To so nekdanje štiri osnovne organizacije in delovna skupnost. Posamezne direktije se bodo ukvarjale s prodajo na debelo, prodajo na drobno, zunanjo trgovino, transportom in s splošnimi zadevami.

Zaposlenih je 3 050 delavcev, operativno delo se odvija na ravni sektorjev, ki so v okviru direktij ali poslovnih in delovnih enot. Koordinacija poteka preko kolegija, v katerem so generalni direktor, njegovi pomočniki in direktorji direktij.

V razgovorih ste omenili, da se želite orientirati v širšo trgovsko hišo.

Vsekakor. To pa pomeni, da bomo trgovali z vsem, kar prinaša dobiček. Z izkoriščanjem komparativne prednosti asortimenta s področja naftnih derivatov, za katere smo registrirani 44 let, s prelivanjem aktivnosti določenega kapitala s tega področja smo ustvarjali promet na področju kemije, petrokemije in blaga za široko porabo. Zadnjih pet, šest let smo resneje začeli delati na področju zunanje trgovine izven nafte in naftnih derivatov. V zadnjih dveh letih smo se spustili tudi na nova področja, na agrarno in



na zunanjetrgovinsko poslovanje na tem področju, zunanjetrgovinsko poslovanje v zastopstvu in zunanjetrgovinsko poslovanje na področju

petrokemije, pri čemer izkoriščamo predvsem nove kapacitete Naftagasa.

Nameravate vse to še razširiti ali samo poglobiti?

Oboje, razširiti in poglobiti ter tudi reducirati.

Najbrž tisto, kar se ne izplača. A kaj je to?

V glavnem za določene skupine blaga za široko potrošnjo – podrobnega seznama še nimamo – ki dolgo ležijo na zalogi in vežejo sredstva, zaradi česar ne prinašajo tolikšnega zaslužka, da bi z njim pokrili inflacijo. Čeprav se ne odpovemo zaslužku na račun marže pri prodaji na debelo in drobno, so stroški tega kapitala tolikšni, da bomo te izdelke izločili iz programa. V teh dneh bo pripravljen nov pravilnik o poslovanju, predvsem z blagom široke porabe.

To pomeni, da se ne boste odpovedali nobenemu celotnemu področju, ampak posameznim proizvodom.

Absolutno. In opredelili bomo pogoje, pod katerimi bomo delali, ti pogoji pa bodo obvezovali poslovno obnašanje delavcev na terenu. Z enakega stališča pa bomo določili tudi pogoje za nagrajevanje, in za kaznovanje – seveda poslovno, da ne bi kdo napačno razumel.

Zanimiva je vaša odločitev, da ne boste posojali finančnih sredstev, ampak jih boste vlagali v razširitev poslovnih aranžmajev.

S tem smo začeli že pred časom in to je element, na katerem smo verjetno v sedanjí eksplozivni inflaciji izgubili del sredstev, ki bi sicer pomenila dobiček oziroma bi jih imeli v poslovnem skladu podjetja. Z druge strani smo na ta način odprli kanale, ki so pripomogli, da se smatramo za trgovsko podjetje, in z izkoriščanjem poslovne politike, ki smo jo uvedli, bomo vezali kapital na področja, na katerih bo potreben.

Ste vse to težko dosegli?

Zelo. Najprej nas je stalo materialno, a to je strateška

odločitev, in v sedanjí inflaciji najbrž vsaka stvar nekaj stane, pa je prizadela tudi nas. To je velika sprememba, smisel cele reforme. V Naftagas Prometu je nastala sprememba v glavah, ne toliko v pogojih, kajti pogoji so bolj ali manj znani. To je sprememba v ljudeh, a ljudje so se zelo težko prilagodili novim pogojem. Zdaj se pojavlja vprašanje, kako se bodo prilagodili. Najbrž z osebno iniciativo in z organizirano iniciativo managementa v hiši in pravili, ki bodo nosila na žalost tudi restriktivne ukrepe, kar pa je najbrž nujno.

V vašem sistemu sta tudi dve Rafineriji. Kakšno je sodelovanje? Ali vi postavljate zahteve Rafinerijama, ali onidve odločata?

Sodelovanje je dolgoletno in dobro. To pa ne pomeni, da v določenih elementih nimamo svojih posebnih interesov, ki pa smo jih do zdaj skupaj uspešno reševali. Osebno mislim, da je naša prednost, da imamo v sistemu dve Rafineriji, kar je najbrž doprineslo tudi k našemu drugačnemu pogledu na delo Rafinerij, drugačnemu, kakor ga imate na primer v Petrolu, ki se je v določenih trenutkih, ko je bilo povpraševanje po naftnih derivatih večje, znašel »na drugi strani barikad«. Ne smem reči, da se tudi nam ne zgodi kaj takega, a najbrž redkeje.

Jemljete blago samo od vaših Rafinerij, ali smete tudi od ostalih?

To je odvisno od naše osnovne politike. Predvsem jemljemo iz Rafinerije v Pančevu in Novem Sadu, vendar nekaj tudi od drugih, na primer iz Bosanskega Broda in iz Siska. In naši Rafineriji ne zahtevata, da bi jemali samo pri njiju.

Obstaja pa nekaj, kar vam v Petrolu lahko zavidamo – kupoprodajno pogodbo s pokrajinskimi materialnimi rezervami.

To so odnosi na ravni avtonomne pokrajine. Imamo pa odnose tudi na ravni federacije. Odnose, ki ste jih omenili, smo gradili z veliko muko, zdaj pa so resnično dobri. Iz-

hajali smo iz dejstva, da ni oskrba trga, ki ga pokrivamo, samo naša skrb, ampak da je širša družbena skrb, in da so rezerve kot družbena in državna institucija dolžne sodelovati.

In samo zaradi tega so pristali na pogodbo?

Pristali so zaradi lastnega interesa, ki so ga videli v poslovnem obnašanju in v poslovnih odnosih z Naftagas Prometom. Kakor so skozi to videli interes, so tudi reagirali. In mislim, da je edino to realno.

Veliko govorimo o novih zakonih o podjetjih, spremembah, reorganizacijah. Bodo pri nas še kakšne spremembe?

Mi smo se že reorganizirali,

ko smo postali družbeno podjetje. Na referendumu se je 97 odstotkov delavcev izreklo za predlog, kar je izreden rezultat, in imeli smo že volitve za nov delavski svet po novem sistemu. Delali smo na osnovi svojih družbenih obvez, ne da bi čakali na zakonski rok. To daje rezultate, vendar se ob tem še učimo, kar pomeni, da bomo nekatere stvari morda še spremenili, če se bo spremenil tudi zakon.

Zdaj je pred nami še resen razgovor v sistemu Naftagasa in tudi širše o novi organizaciji.

Spremembe so v Naftagas Prometu. Kaj pa sozd, boste ostali skupaj?

Mislim, da ni razloga, da bi spreminjal tisto, kar se je izkazalo za dobro.

Točni podatki bodo znani konec leta, ko naj bi dokončno definirali obseg investicije.

PO SOZD Petrol je v letošnjem letu dvakrat obravnaval predinvesticijsko študijo o nameravani investiciji (februarja in v začetku maja). Izhajal je iz obveznosti, ki jih nalaga oskrba slovenskega tržišča z naftnimi derivati in ugotovil, da je potrebno definirati z DO Nafto v Lendavi osnovna izhodišča za udeležbo SOZD Petrol v nameravani investiciji.

Na osnovi količin in strukture naftnih derivatov iz družbenih planov SR Slovenije do leta 1995 oziroma do leta 2000 ocenjujemo, da je v severovzhodni Sloveniji možno plasirati do 300.000 ton naftnih derivatov, ki naj bi jih proizvedli v novi rafineriji. Bolj natančen odgovor (po količini in strukturi derivatov) bo dala posebna študija, ki naj bi opredelila transportni model za vso Slovenijo. Upoštevala bo vse racionalne vire za oskrbo Sr Slovenije z

naftnimi derivati (Reka, Sisak, Lendava, Bosanski Brod) in transport surove nafte po jugoslovanskem naftovodu. Razen transportnega modela pa bo potrebno še definirati status bodoče rafinerije in status sovlagateljev. SOZD Petrol letos ne razpolaga z investicijskimi sredstvi.

Na zadnjem sestanku predstavnikov INE Nafta Lendava in SOZD Petrol 19. maja 1989 je bilo dogovorjeno, da je potrebno na osnovi transportnega modela in interesov potencialnih sovlagateljev (INA Trgovina, INA Commerce, INA Naftaplin, SOZD Petrol, avstrijska firma Rott in morda še nekateri) proučiti možnosti za ustanovitev mešanega podjetja. Nosilec priprave gradiva, ki bo omogočil dokončno odločitev, je team strokovnjakov INE Nafta Lendava, SOZD Petrol in Inštituta za ekonomska raziskovanja. Odločitev naj bi sprejeli konec letošnjega leta.

F.P.

Stara oprema v Rafineriji INA Nafta Lendava kliče po obnovi (revitalizaciji)

V lanskem letu so se v Inini DO Nafta Lendava odločili, da bodo revitalizirali obstoječe rafinerijske kapacitete (obstoječa proizvodnja za 650.000 ton predelave surove nafte na leto). Glede na zastarelost opreme je to normalen korak, vendar pa se zastavlja vprašanje, zakaj ga nameravajo podvzeti dve leti po prodaji nove opreme za rafinerijo s kapaciteto 2000 mio ton na leto.

Odgovor na to vprašanje naj bi dala predinvesticijska študija, ki so jo strokovnjaki iz Nafta Lendava pripravili konec lanskega leta.

Iz omenjene študije je razvidno, da načrtujejo gradnjo novih kapacitet za predelavo milijona ton surove nafte letno in obnovo starih naprav, ki bodo omogočale še dodatno predelavo 300.000 ton letno. Razširjena rafinerija bi ponudila trgu naslednje proizvode:

- tekoči naftni plin,
- primarni bencin,
- 86 in 98 oktanski bencin,
- gorivo za reaktivne motorje,
- vse vrste plinskih olj,
- vse vrste kurilnih olj,
- ogljikovodikova topila.

Rekonstrukcija naj bi potekala postopno. Najprej (I. faza) je predvidena gradnja naprav za primarno destilacijo, nizkotlačni katalitični reforming in izoreimizacija lahkega bencina, nato (II. faza) pa še

naprave, ki bodo omogočale hidrosulfurizacijo plinskih olj in blago krekiranje težkega plinskega olja.

Pričetek proizvodnje v prvi fazi je predviden za konec leta 1992, če bi se odločili za investicijo do konca letošnjega leta.

Drugo fazo nameravajo pričeti najhitreje dve leti po zaključku prve faze.

Po zaključku druge faze bo struktura proizvedenih naftnih derivatov bolj ugodna in prirejena strogim evropskim standardom (neosvinčeni motorni bencini in manjša vsebnost žvepla v proizvedenih derivatih).

Groba ocena investicijskih stroškov;

- I. faza 40–45.00 mio \$,
- II. faza 32–35.00 mio \$.

PO Pg-8 ŠE VRTINA Pg-9

Komaj so na Petišovskem polju končali vrtanje globoke vrtine Pg-8, so že takoj po 1. maju Naftaplinova dleta vrtalne garniture pričela vrtati vrtino Pg-9. Do 25. maja so prišli 1200 m globoko. Vrtina je raziskovalnega značaja, saj želijo v Naftinem sektorju RPNP raziskati novi blok. Po izjavi vodje sektorja Marjana Kraljiča še ni mogoče napovedati, kakšne količine plina bo vrtina dajala. To pa ne pomeni, da plina ne bo. Pričakujejo namreč podobno proizvodnjo kakor iz ostalih petišovskih globokih vrtin. Pred prvomajskimi prazniki so končali tudi vrtanje vrtine Pg-8. Pri delu niso naleteli na tehnično-tehnološke težave, in so takoj po selitvi vrtalne garniture začeli graditi temelje za remontno garnituro, s katero bodo nadaljevali delo v vrtini. Potrebno bo namreč nadaljevati z raziskavami plinskih slojev, ki so jih navrtali, čeprav so kolektorske lastnosti podobne kakor v

ostalih petišovskih globokih vrtinah.

Ker je Naftaplin preveč zaseden, ne bo mogel takoj izvršiti hidravličnega frakturiranja ležišča E 1, zato so se v RPNP odločili, da bodo raziskali še ležišče E 4. Tako bi dobili informacijo, ali lahko dobijo tudi iz ostalih ležišč ekonomske količine ogljikovodikov, ne le iz ležišča E 1. To delo bi končali v juniju.

Po raziskavi E 4 bodo raziskali in pripravili za frakturiranje še najperspektivnejše ležišče E 1. Frakturiranje naj bi bilo zaključeno v prvi polovici junija, v drugi pa bi vrtino vključili v proizvodnjo, če ne bodo nastali kakšni nepredvideni problemi. Obstaja tudi možnost, da bo pri frakturiranju sodeloval tuj izvajalec (Douwells Schlumberger).

Do vključitve vrtine v proizvodnjo bodo morali zaključiti tudi montažo plinovoda Pg-8 do centralne plinske postaje.

Š. P.

USPEŠEN POSLOVODJA NE ŠTEJE DELOVNIH UR



Bencinski servis Hudinja v Celju je v fizičnem obsegu prometa največji v teritorialni enoti, izredno dobre rezultate pa dosega tudi pri prodaji blaga dodatne ponudbe za gotovino in preko sistema H-prodaje.

Na servisu je zaposlenih dvanajst prodajalcev, kar se bo nekomu morda zdelo visoko število, vendar to ne drži, in so ob 470 tonah povprečne mesečne prodaje ter izredno velikega prometa pri blagu dodatne ponudbe – povprečno za 300 milijonov – vsi delavci močno obremenjeni. Kljub temu pa posvečajo postrežbi veliko skrb in pazijo, da kupci odhajajo z njihovega servisa kar najbolj zadovoljni. Ta njihova zavzetost se je izkazala tudi v ocenah kvalitete njihovega poslovanja.

Največ zaslug za uspeh ima gotovo poslovodja Jakob ŠTADLER, ki se ne trudi le med delovnim časom, ampak porabi tudi ogromno prostega časa za opravljanje nalog na servisu, pa tudi za obiske pri kupcih, ki jim je treba posvečati vse več pozornosti. Počasi bo moralo vsem preiti v zavest, da se ob konkurenci, ki se začinja razvijati, in ob manjši kupni moči porabnikov nihče več ne bo mogel »greti na soncu« in za to prejemati dobre dohodke. To je poslovodja Štadler dovolj zgodaj spoznal, in to spoznanje uspel prenesti tudi na svoje sodelavce, saj popolnoma sam, brez pomoči ostalih članov servisovega kolektiva ne bi mogel resnično uspeti. Fantom se pa končno tudi osebno splača »zavihati

rokave«, kajti to jim prinese zelo visoko vrednost točke in s tem dobre osebne dohodke.

V letu 1988 so servis rekonstruirali, letos pa namestili nove digitalne črpalke, kar je močno povečalo propustnost pri prodaji goriv, predvsem super bencina. Na servisu pa prodajajo tudi neosvinčen bencin, ki gre vsako leto bolje v kup, in so ga v prvih štirih mesecih prodali povprečno že po 7100 l.

Kljub rekonstrukciji, pred-

vsem cestišča in strojne opreme ter opreme v garderobi pa servis nujno potrebuje dodatno skladišče, saj je za promet, kakršnega imajo, sedanji skladiščni prostor občutno premajhen. Sedanji objekt bi ustrezal mesečnemu prometu 200 do 250 ton, ne pa tako obsežnemu poslovanju, kakor ga ima servis Hudinja. Zaradi tega načrtujejo, da bodo postavili k skladišču prizidek, in upajo, da se jim bo želja uresničila.

BAYER DOSEGEL REKORDEN USPEH

Dividenda povišana na 24 odstotkov

Nemški kemijski koncern Bayer, s katerim sodeluje naša delovna organizacija Pimus, je dosegel v preteklem letu največji uspeh v vseh 125 letih svojega obstoja. Z devetodstotnim povišanjem se je celotni promet dvignil na 48,5 milijard mark, pri čemer se je količinska prodaja povečala za 8 odstotkov. Dobiček po odpisanem davku je porasel skoraj za 24 odstotkov in je znašal 1,9 milijarde mark, dividenda pa je poskočila z 22 na 24 odstotkov.

Vsi trije nemški kemijski velikani – BASF, Hoechst in Bayer – ki so dosegli po 30 milijard šilingov prometa, se zaradi dobre konjunkturo lahko veselijo rekordnih dosežkov. Na tiskovni konferenci, posvečeni bilanci, je predsednik posloводства Hermann J. Strenger podal povzetek – »Bayerjeva ladja je ob dobrem vetru na sijajnem kurzu.« 761 milijonov mark, ki so jih za leto 1988 razdelili delničarjem, je najvišja vsota, ki jo je kakšna nemška družba izplačala svojim akcionarjem. Dobiček vsake akcije se je v letu 1988 dvignil s 30,5 na 35 mark.

V prvem četrtletju 1989 je znašal promet koncerna 11,3 milijarde mark, kar je za 13,2 odstotka več kakor v enakem lanskem obdobju. Dobiček pred obračunano dohodnino je bil z 960 milijoni mark za 20,8 odstotka višji. In po mnenju Strengerja so tudi možnosti za nadaljnjo rast dobre. Da bi podjetje dobilo še bolj obsežno mednarodno veljavo, načrtujejo v Bayerju, da

bodo po uspešni vključitvi na tokijsko borzo do poletja začeli sodelovati tudi na amsterdamski, milanski in madridski borzi. Pozneje nameravajo stopiti še na Wallstreet. Visoke prirastke so dosegli predvsem v tujini.

Najbolj razveseljiv je razvoj industrijskih proizvodov, ki je v trenutno največjem Bayerjevem sektorju dosegel 9 milijard mark prometa. Od obratovalnega dosežka, ki je znašal v celotnem konceptu 4 milijarde mark, je prineslo to področje eno milijardo.

Zahodnoevropski trg, vključno z državami EFTA, obstaja še naprej izredno pomemben. 60 odstotkov premoženja v napravah in 70 odstotkov od 165 tisoč Bayerjevih delavcev prigrisopari dve tretini koncernovega dobička. Kljub temu pa nameravajo pospeševati tudi trgovanje s Severno Ameriko in Azijo.

Varstvo okolja je postalo za Bayer samo po sebi umevno. Od lanske jeseni odpadkov ne sežigajo več na odprtem morju. In od 3,4 milijarde mark, ki so jih letos namenili za investicije, bodo 20 odstotkov porabili za varstvo okolja.

V Avstriji obseg Bayerjevega prometa stagnira. Celotni angažma dosega 7 milijard šilingov. Nazadovanje dobav za oblačilno industrijo in farmacevtsko je treba iskati v povečanem prometu Krems-Chemie (z 1,2 na 1,4 milijarde šilingov). Zaradi močnega pritiska na cene na fotografskem področju pa ima težave Bayerjevo podjetje Bilderland.



Računalniško podprto poslovanje bencinskih servisov

Ker sta obe trgovinski delovni organizaciji pri načrtovanju blagovnega informacijskega podsistema posebej izražali zahtevo in potrebo in ob upoštevanju bistvenih prednosti s tehnološkega, uporabniškega in poslovnega vidika, predstavlja realizacija računalniško podprtega poslovanja bencinskih servisov enega od prioritetenjših projektov v okviru izgradnje celovitega informacijskega sistema SOZD Petrol v letu 1989.

Temeljno izhodišče realizacije tega projekta je popolna združljivost izbrane rešitve z obstoječim konceptom informacijskega sistema, kar pomeni, da se mora računalniška strojna in sistemska programska oprema na bencinskih servisih v celoti vklapljati v obstoječo enotno računalniško mrežo, aplikativna rešitev pa mora biti, poleg podpore vsem lokalnim poslovnim funkcijam, v celoti združljiva z že realiziranimi segmenti IS. V ta namen je bila za računalniško opremljanje bencinskih servisov izbrana standardna mikroračunalniška konfiguracija kot že nastopa v okviru obstoječe računalniške mreže z nekaterimi specifičnimi opcijami kot so čitalec črtnih kod, blagajniški predalnik, blagajniški tiskalnik in sistemska programska oprema za komuniciranje med programi na mikroračunalniku in programi v centralnem sistemu. Sprejeta je bila tudi opredelitev za lastni razvoj potrebne mikroračunalniške aplikativne programske opreme z našimi standardnimi razvojnimi orodji.

S tehnološkega vidika so osnovne prednosti takšne rešitve pred drugačnimi možnostmi variantami predvsem:

- popolna združljivost z obstoječo zasnovo celovitega integralnega IS in jamstvo za ohranitev združljivosti tudi v nadaljnjem razvoju tako strojne kot programske opreme;

- popolna prilagojenost aplikacij za podporo poslovnih funkcij bencinskih servisov dejanskim potrebam in zahtevam;

- vse funkcije (tudi blagajniške) izvaja mikroračunalnik, s čimer odpade potreba po sorazmerno dragih elektronskih blagajnah in se bi-

stveno zmanjša cena in kompleksnost potrebne strojne in programske opreme v primerjavi z rešitvami, ki take blagajne zajemajo;

- izbrana mikroračunalniška konfiguracija je preko običajne klicne telefonske povezave v celoti povezljiva s centralnim sistemom in po predhodni vzpostavitvi zveze – tako kot vsi ostali mikroračunalniki v mreži – omogoča uporabo vseh funkcij centralnega sistema in je popolnoma v skladu z opredelitvijo enotne računalniške mreže.

S poslovnega vidika prinaša avtomatizacija poslovanja bencinskih servisov naslednje bistvene prednosti:

- sprotno računalniško podprto spremljanje vseh lokalnih poslovnih dogodkov posameznega bencinskega servisa, s čimer odpade celotna administracija, ki trenutno predstavlja pomembno obremenitev delavcev na bencinskih servisih;

- takojšnje občutno zmanjšanje – v končni fazi, ko bodo ustrezno opremljeni vsi servisi, pa popolna ukinitve – pisanega pretoka informacij in masovnega zajema podatkov na TOE DO Trgonina in SPE DO Istrabenz;

- avtomatsko posredovanje za poslovanje bencinskih servisov potrebnih ažurnih podatkov (npr. spremembe cen, ceniki, artikli, poslovne stranke itd.) z odpravo dose-danjih zamudnih postopkov in njihovih negativnih ekonomskih učinkov;

- dnevno ažurno stanje vseh podatkov o poslovnih dogodkih s področja blagovnega poslovanja za vse lokacije DO Trgovina in DO Istrabenz, kar daje možnost za kvalitetnejše in učinkovitejše poslovanje;

- direktni pristop do vseh občasno potrebnih (in dovoljenih) centralnih funkcij IS (npr.: razni pregledi, povpraševanja, uporaba INDOK sistema itd.);

- možnost sorazmerno enostavne in cenene vključitve potrebnih procesnih funkcij (npr.: merjenje podzemnih rezervoarjev, krmiljenje agregatov itd.).

V okviru realizacije projekta za avtomatizacijo poslovanja bencinskih servisov so že bile izvedene naslednje aktivnosti:

- definiranje uporabniških zahtev in potreb;

- globalni dizajn celotnega systemskega in aplikativnega okolja;

- definiranje potrebne računalniške strojne in systemske programske opreme ter spremljajočih tehnoloških predpogojev;

- izbira ustreznega ponudnika računalniške opreme;

- nabava in testiranje računalniške opreme.

V teku izvajanja so naslednje aktivnosti:

- eksterni dizajn, programiranje in testiranje posame-

znih aplikativnih sklopov;

- dizajn in izdelava programov za izmenjavo podatkov med mikroračunalniki in centralnim sistemom;

- zagotavljanje predpogojev za povezavo v enotno računalniško mrežo;

- priprave za instalacijo opreme na posameznih bencinskih servisih.

Do konca leta 1989 je pred nami še:

- izvedba testne produkcije na nekaj izbranih bencinskih servisih v bližini poslovne stavbe SOZD Petrol, Titova 66;

- postopna instalacija računalniške opreme in prehod v dejansko produkcijo ter vzporedno usposabljanje delavcev bencinskih servisov za delo ob računalniški podpori.

Izvedbo testne produkcije lahko realno pričakujemo najkasneje do septembra 1989, do konca leta 1989 pa tudi postopni prehod na dejansko produkcijo na približno 50 bencinskih servisih DO Trgovina in 30 bencinskih servisih DO Istrabenz.

B. Kuštrin

NAFTAPLINOV PLINSKI KONDENZAT BODO PREDELOVALI V LENDAVI

Nafta Lendava in Naftaplin sta sklenila pogodbo o predelavi Naftaplinovega kondenzata v lendavski rafineriji. V juniju naj bi na napravah T 1 predelali 12 tisoč ton, v vsakem naslednjem mesecu do konca leta pa po 30 do 40 tisoč ton kondenzata. Če bo računica pozitivna (po pogodbi bo cena kondenzata za 20 odstotkov višja od cen domače nafte), bo pogodba sklenjena tudi za naslednje leto. Letos name-ravajo predelati ca 200 tisoč ton kondenzata.

V ta namen so v Lendavi skupaj z delavci JUNE 25. maja že spojili naftovod z rezervoarjem, z Naftaplinovih naftnih polj Molve, Kalinovac in Stari gradac do Virja, kjer ima Nafta Lendava dva rezervoarja, od tam pa po naftovodu do Nafte Lendava.

Predelava kondenzata pomeni za Lendavčane veliko pridobitev, saj pri predelavi v platformat (ki ga potrebujejo

poleg ostalih substanc pri namešavanju MB 98) ostanek znaša le 20 odstotkov, medtem ko je pri predelavi primarnega bencina v platformat kar 40 odstotkov ostanka (kurilnega olja).

BOLJ RACIONALNA PROIZVODNJA

V sektorju za razvoj in projektiranje skopske Rafinerije so izdelali projekt za pretakanje, skladiščenje in doziranje na linijah za doziranje inhibitorja in amonijaka.

Poleg tega so strokovnjaki Rafinerije raziskovali možnost za popolno izpraznjenje rezervoarja, nato so analizirali izkoriščanje toplotne odpornosti solne raztopine za pregrevanje vode v elektrodehidratih, kar se ujema s programom aktivnosti za varčevanje te racionalne proizvodnje.

Tudi Petrol pomaga razvijati kulturo

16. junija bodo v Moderni galeriji v Ljubljani odprli 18. mednarodni grafični bienale, ki ga pripravljajo v Mednarodnem grafičnem centru, vendar naloge ne bi mogli opraviti, če jim pri tem ne bi nekatere delovne organizacije priskočile na pomoč. Ker je med njimi tudi Petrol, želimo svojim bralcem nekaj več povedati o tej pomembni in zanimivi mednarodni prireditvi, in smo prosili direktorja Centra **Zorana KRŽIŠNIKA**, da odgovori na nekaj vprašanj.

Začetek bienala sega v leto 1953.

Leto 1953 je bilo čas, ko je v Sloveniji prevladovala lažja likovna presija, uradni umetniški jezik je bil realsocialističen, in potrebno je bilo nekaj storiti, postaviti nove norme, vzpostaviti stik s svetom, ki je živel že svoje posebno življenje. Tam je bil to čas velikega pohoda abstraktne umetnosti s pariško šolo na čelu. Tudi Amerika je imela svoje nove trende, mi pa smo ostajali blokirani. Iz želje, da bi posegli v mednarodni dialog, smo poskušali kaj storiti. Na področju velike slikarske ali kiparske akcije nismo imeli pogojev, niti teoretičnih niti praktičnih. Zato je vzklikla misel, da bi poiskali možnost na področju grafike, ker je najbolj komunikativna, najbolj poceni in najbolj distributivna. Odšel sem v Pariz, kjer sem spoznal Zorana Mušiča ter po dogovoru z njim obiskal razne ateljeje. V tednu dni sem obiskal več slikarjev, tudi najpomembnejših ustvarjalcev, ter zbral nad 140 najbolj kvalitetnih grafičnih del. Slikarjem sem uspel dopovedati, da gre za deželo, ki se odpira svetu, sicer pa je bila Jugoslavija takrat geopolitično zelo zanimiva. Na podlagi tega materiala smo povabili k razstavi 12 dežel, vse so se odzvale, in to je bil začetek ljubljanskega grafičnega bienala. Da bi stvar kar najboljše izpeljali, smo sestavili tudi zelo kvalitetno žirijo, ki je dobro opravila delo.

Število vabljenih dežel in umetnikov se je z vsakim bienalom večalo in v zelo kratkem času je sodelovalo že 40, 50 držav. Vztrajali smo na tem, da je bil pravilnik bienala zelo široko odprt, to se pravi, reproduktivna grafika in vse smeri. Nismo se oklepali



ene same, nobene nismo forsirali, tako da smo bili pravzaprav že takrat pluralistični. Vztrajali pa smo na principu kvalitete.

Ste se odločali samo za zahodne umetnike?

Že ob sedmem, osmem bienalu smo opazovali, da živi v manj razvitih državah zelo kvalitetna grafika, in že pred uradno politiko naše neuvrščenosti lahko zasledite v našem katalogu, da smo forsirali umetnike iz držav, ki so se pozneje pridružile gibanju neuvrščenih.

Še na nekaj bi moral opozoriti. Na prvem ljubljanskem grafičnem bienalu je bil praktično sklenjen krog udeležencev, tako da so bili od velikih prisotni Rusi, Američani in Kitajci, kar se je zgodilo mnogo prej kakor v Benetkah.

Selekcija pri nas je rasla, vse se je razvijalo, naše žirije so bile vedno bolj popolne, in so na neki način utirale pot novim tendencam, ter utrjevale profilirane osebnosti. Mislim, da je bil to že kažipot za sodobno grafiko, in v sorazmerno kratkem času je bil ljubljanski bienale vzor ostalim tovrstnim prireditvam. Ob tem moram omeniti, da je že

dve leti pozneje po našem vzorcu postavil bienale Tokio, nekaj let za njim Krakov, pa Friedrichsstadt, Bredtford, Frechen, Varna, vendar smo vse do danes obdržali sloves najbolj obsežnega in zanimivega bienala, in sicer zato, ker smo bili odprti. Nismo se likovno ideološko zapirali. Doma smo sicer večkrat slišali, da smo nekoliko preširoki, vendar sem osebno videl v ljubljanskem bienalu neke vrste zemljevid sodobne svetovne grafike. Seveda z amplitudami – najvišjimi in manj visokimi. Problemi so bili vedno v tem, da smo mogli le v deželah, kjer se lahko svobodno izražajo, sodelovati direktno z avtorji. V ostalih smo morali delati preko državnih institucij. Na eni strani je šlo za poseben profesionalni odnos, na drugi je pa vsak na novo predstavljeni bienale vzpostavljali neke vrste dialog med zahodnim in vzhodnim svetom. Tako da je bilo to predstavljanje tudi sociološko zelo zanimivo. Vendar so se te stvari vedno bolj normalizirale, tako da v današnjem času skoraj povsod neposredno sodelujemo tako z umetniki kakor tudi selektorji

Ste delali vsa leta po enakem vzorcu?

V teh 36 letih smo poskušali znotraj bienala nekatere stvari drugače postavljati, ali organizirati poseben pristop. Tako smo se na primer odločili za poskus, da predstavimo odnos med kritikom in umetnikom. Iz vsake dežele je neki kritik izbral najbolj tipičnega umetnika, kar je bilo seveda le delno objektivno, delno tudi subjektivno izbiranje, odvisno od selektorja, koliko je bil sposoben to nalogo opraviti, in pokazalo se je, da nam to ni bistveno koristilo. Seveda pa je bienale kot preokupacija živel še v nekaj variantah.

S prireditvijo smo dobivali tudi informacije, kaj se dogaja v svetu. Nekaj časa so npr. govorili, da Afrika sploh ne pozna grafike, a izkazalo se je, da to ne drži. Potem smo naredili poskus, in pripravili zelo kvalitetno jugoslovansko razstavo grafike, ki je bila v nekaterih državah odkritje in je pomenila razstavo leta. To se pravi, da je tudi tam, kjer

je obstajala doslej predvsem tehnika »batik«, ta zadeva prodrila. Pozneje smo se odločili, da bomo postavili nagajencem iz preteklih let male retrospektive na tekočem bienalu, in s tem vzdrževali neke vrste kontinuiteto.

Ste na teh retrospektivah razstavljali nova dela?

Avtorja smo poskušali pokazati nekoliko retrospektivno, torej dela, ki jih je že predstavil in tudi novitete, tako da bi se pokazalo, če je nagrado »zaslužil«.

Kasneje se je izkazalo, da ostaja bienale torzo, torzo v tem smislu, da razstavo postavimo, za njo ostane katalog, česa drugega stalnega pa ne nudi. Sredstev za sistematični odkup pa žal ni bilo. Zato se mi je porodila nova misel. Predstavljal sem si, da je treba stvari drugače zajeti in skozi leta se mi je izoblikovala ideja o mednarodnem grafičnem centru. To se pravi poligonu, ki se ukvarja s samim bienalom in z vsem, kar sodi zraven, dodati predstavljanje osebnih razstav, tematskih, državnih in vzpostaviti produkcijski, eksperimentalni atelje.

To se pravi, da bodo v tej hiši stalne razstave.

Ideja je bila naslednja – da predvsem osnujemo mednarodni grafični kabinet, da bomo tudi ekonomsko izkoristili predstavitev, da nimamo le promocije, ampak da polnimo tudi kabinet. Jasno mi je bilo, da ne moremo posegati v likovnem svetu na področje slikarstva in kiparstva, ker je predrago, pač pa da ob popularnosti bienala počnemo to na področju grafike. Nekaj fundusa imamo, nekaj ga bomo sistematično zbirali, in sicer na zelo različne načine. Organizirali smo atelje, v katerem bomo lahko z novo materialno bazo vzpostavili stik s svetom tudi tam, kjer je bilo to iz tehničnih razlogov nemogoče. Sodobna grafika zahteva tudi veliko tehničnih priprav in seveda odgovarjajoče opreme.

Kot stalna zbirka se ne moremo primerjati z velikimi centri, ker nam za to manjkajo sredstva, in si ne moremo privoščiti, da bi dali za neko sliko

pol milijona dolarjev. Toda na bienale smo vabili tudi umetnike, ki so pozneje postali velika imena moderne likovne umetnosti na področju grafike, vendar jih nismo znali izkoristiti. Tega zdaj ne želimo več ponavljati in v grafičnem centru naj bi vse avtorje, ki jih odkrivamo, tudi produkcijsko izkoristili. Naj bom konkreten. Če bi imeli pred leti delavnice, bi na primer Rauschenberg prišel sem delat, grafika, za katero je dobil nagrado, je veljala takrat 90 dolarjev, dolar pa deset dinarjev. Danes stane tista grafika morda 4000 dolarjev, vrednost dinarja se je pa tudi nekoliko spremenila. To so stvari, ki smo jih zamujali, ker družba še ni dojela procesov na likovnem področju.

Mislimo pa tudi, da bi delavnice lahko služile izmenjavi dobrin. Danes ne bomo našli možnosti, da bi kupovali zelo kvalitetne grafike, ki stanejo osemsto, tisoč dolarjev. Zato nameravamo najboljše domače avtorje tiskati in jih na osnovi kvalitete izmenjavati. Na primer Japoncem bomo dali deset najboljših avtorjev, oni pa nam enako število svojih.

Tudi bienale se ne vzdržuje sam, in če grafike z lahkoto dobite za razstavo, z denarjem ni tako.

Sam bienale v njegovi temeljni dejavnosti podpirata slovenska in ljubljanska kulturna skupnost. A samo postavitev razstave in temeljno dejavnost USLC. Za vse okrog nje, kar je veliko več, pa potrebujemo pomoč. In tu se je premaknilo; prva akcija, ki smo jo podvzeli, je bil prevzem Tivolskega gradu, ki ga je bilo treba najprej izprazniti, pri čemer nam je šla stanovanjska skupnost zelo na roko. Nato smo osnovali skupino sponzorjev, ki so prispevali sredstva za obnovo in eno ključnih podjetij je bil Petrol. Zdaj prihajamo do možnosti, da objavimo, pripravljamo mape, tiskamo dela, postavljamo eksperimentalni atelje, ki naj doseže kvaliteto, kakršno imajo zunaj in revitalizira t. i. »ljubljsko šolo«, ki je v določenem trenutku pomenila vstop v svetovno areno. Tega s sredstvi za razstavo ne bi mogli izvesti. Program, ki je zdaj vezan na sponzorje, pa to omogoča. To se pravi, da sta gospodarstvo in kultura enota, neke vrste simbioza, sposobna vzpostaviti tisto, česar do danes nismo mogli realizirati.

Vendar sponzorstvo ni slovensko odkritje, in grafični center ni edini, ki ga potrebuje. Pomoč dobijo tudi drugi, na primer bene-

ški bienale, čeprav drugače.

Beneški bienale podpira država, v Sao Paulu ga je v začetku sponzoriral gospod Matarazza kot privatnik. Po njegovi smrti je prevzela naloge država, ker ga ni hotela ukiniti. Sicer pa je ta odnos odvisen od razvitosti družbe. V svetu ni to nič nenavadnega. Velike razstave predkolumbijske umetnosti in likovne prireditve podpira Shell, BP je prav tako močan sponzor na tem področju. Znano je, da je Manhattan Bank eden najmočnejših sponzorjev likovne umetnosti, in da tudi zbira dela. Obenem so ugotovili, da so to njihova najboljše vložena sredstva, da se niso nobena druga tako obrestovala.

In obenem pomeni, da človek, ki tako zadevo vodi, ne sme biti samo poznavalec umetnosti, ampak tudi dober trgovec (posrednik).

V nekem smislu že. Mislim, da gre za trezen dogovor med tistim, ki ima sredstva, in onim, ki pozna gradivo. In ko smo mi iskali sponzorje, so se posamezna podjetja neverjetno dobro odzvala. Najdlje smo prišli pa s Petrolom, ki je poleg Adria Airways, Papirnice Radeče in Kompasa na neki način postal glavni sponzor

bienala, in sodelovanje smo direktno predvideli v samem programu. Sklenili smo dogovor za nekaj let, po katerem bomo program sistematičnega publiciranja, tiska, prezentacije izmenjave lahko izvedli tako, kakor je treba. To bo torej vzporedna akcija ob sami razstavi, ob samem bienalu, ki ga v današnjih kriznih finančnih pogojih ne bi mogli izvajati tako, kakor smo si zamislili. Ostajali bi torzo, bivačirali na tistem, kar je bilo, ne bi pa mogli naprej. Toda z obnovo hiše, postavitvijo programa zelo smiselno vključujemo tuje partnerje, Japonce, Nemce, delno Američane, da bo baza, ki smo jo s pomočjo Petrola postavili, osnova za nadgradnjo tistega, kar mislimo, da bi moral biti mednarodni grafični center. V tem je smisel naše prihodnosti in zdi se mi, da smo se približali poslovanju, kakršno je v svetu normalno. Nismo želeli, da bi kdo podpiral naše življenje, pač pa želimo, da s svojo produkcijo neposredno izmenjujemo dobrine. Gre enostavno za partnerstvo, po eni strani za afirmacijo imagea, po drugi strani za možnost, da z materialom, z umetniškimi grafikami substituiramo tisto, kar dobivamo.

NOV DUTY FREE SHOP

Ko so v ljubljanski TOE kupili lokal v Kidričevi ulici v Ljubljani, so nameravali prodajati v njem posebno blago dodatne ponudbe, to se pravi takšno

blago, ki bi ga kupci lahko odnesli v rokah, kajti parkiranje je v tem delu mesta zelo problematično. Ko so ugotovili, da so duty free shopi donosni, so se odločili raje zanj. In ga tudi odprli. V novi trgovini

prodajajo kozmetiko, alkoholne pijače in cigarete, krznene in usnjene izdelke ter nekaj športnih oblačil. Kupci, ki jih ni malo – radovednežev pa še več – sprašujejo tudi po tehničnem blagu,

in ker so v trgovini elastični, se bodo prilagajali zahtevam porabnikov. In še neka pametna odločitev – obe prodajalki prihajata iz »dutyfreejske« stroke.



Skupne službe niso same sebi namen

Delovne skupnosti skupnih služb so ustanovljene zato, da opravljajo naloge na vse članice sozda, ali za njegove posamezne organizacije. Njihovo delo mora biti kvalitetno, pravočasno in racionalno.

V naših skupnih službah večina delavcev do zdaj očitno še ni čutila pritiska od zunaj, torej od delovnih organizacij, zaradi katerih obstajamo. Splošno slabši pogoji gospodarjenja se vse bolj odražajo na finančnih rezultatih delovnih organizacij SOZD in zato morajo povsod bolj skrbno spremljati, nadzorovati in po možnosti zmanjševati stroške. Mi kot DSSS smo njihov strošek. Zaradi tega so vse manj pripravljeni plačevati za naloge, ki jih ne poznajo, pa čeprav smo jih dejansko opravili. Najbrž so se prav zaradi tega lani v nekaterih delovnih organizacijah odločili, da v bodoče ne bodo plačevali skupnih stroškov, iz katerih ni možno razbrati vrste in strukture opravljenih nalog in s tem njihovega deleža pri plačilu. In morda so iz enakega razloga zavrnil nekatere fakture, ki so jih dobili iz skupnih služb.

To, da moramo v skupnih službah poslušati očitke iz nekaterih okolij, da za dobljeno plačilo ni dovolj storjenega, ni nič nenavadnega. Po eni strani se zdi tistemu, ki mora nekaj plačati, vedno vse predrago, po drugi strani pa je včasih kljub vsej delovni zagnanosti vendarle razumljiv tudi kakšen očitek na račun dela DSSS. Toda pripomb, da za dobljeno plačilo ni dovolj narejenega, ne bi mogli sprejeti kot splošno mnenje zaradi narave dela, ki ga dejansko opravljamo. S tem v zvezi bi se morali med seboj predvsem dogovoriti ali razjasniti, kaj v programu dela DSSS in njegovem vsakodnevem operativnem izvajanju je sozdovsko, saj nekateri enačijo oziroma zožujejo delo za SOZD na delo poslovnega odbora in gledano skozi ta očala tudi na finansiranje.

To so bili razlogi, da smo v letošnjem letu program dela in finančni načrt DSSS nekoliko drugače zastavili. Tako kakor vsaka delovna organi-

zacija moramo tudi skupnim službam pripraviti letni program dela s finančnim načrtom, ki ga potrdi delavski svet. Toda skupne službe ga morajo potem predložiti še svojim naročnikom v potrditev. Da zadovoljimo delovne organizacije, da lahko spremljamo stroške in ukrepamo znotraj DSSS, smo izhajali iz vrste opravljenih del, to se pravi, za koga bo delalo na primer računovodstvo, za koga razvojno-planski sektor, pravna služba itd. in kolikšen bo obseg tega dela. To smo potem uporabili kot ključ za določanje finančnih deležev posameznih delovnih organizacij, ki so letos nekoliko drugačni kakor v preteklih letih, saj se je tudi struktura dela skupnih služb precej spremenila.

Osebnost sem prepričana, da je osnovni pogoj kakršnega koli zdravega dohodkovnega odnosa čisti račun med izvajalcem in uporabnikom.

Zaradi načina pridobivanja dohodka delovne skupnosti skupnih služb je ta osnovni vzvod za dobro gospodarjenje manj prisoten kot v organizacijah, ki pridobivajo dohodek povsem na tržni način. Toda pritiski na kvaliteto naših storitev in njihovo ceno niso več izjema. Zaradi tega je naša naloga dvojna. Na eni strani dvigati kvaliteto storitev, na drugi strani pa ekonomizirati stroške ob istočasni višji delovni intenzivnosti in ustvarjalnosti. Ker teh delovnih ciljev ni mogoče doseči brez večjih odrekov, spreminjanja navad oziroma brez doslednega vztrajanja pri izvajanju delovnih obveznosti v skladu s programom in z dogovorjeno delitvijo dela, so težnje po zavračevanju uveljavljanja takih pristopov normalen pojav. Vprašanje je le, kako čimprej aktivirati in stimulirati tiste sile in posameznike, ki že danes tvorijo in načrtno prispevajo h kvalitetnemu delu delovne skupnosti, ne glede na

obliko statusne reorganiziranosti, ki nas čaka.

Obstajajo namreč tudi nasprotne težnje – kaj bi se trudili, saj nas čaka reorganizacija. Smatram, da je tak pasivizem neupravičen, sicer bi se morali sprijazniti tudi z relativno nižjimi osebnimi dohodki. Tu pa imamo, kot vsi, seveda drugačen meter.

Vsa taka in podobna razglabljanja ter vprašanja, ki se pojavljajo v DSSS in izven nje, je potrebno sproti reševati tudi v neposrednih razgovorih z direktorji delovnih organizacij, članic sozda, če naj bo delo skupnih služb racionalneje izvajano in usklajeno s potrebami naročnic. Le na tak način lahko delo dobro poteka in v korist vseh sodelujočih.

Sem sodi npr. tudi vprašanje, koliko se res ukvarjamo sami s seboj, in ali bi tako označili tudi različne organizacijske aktivnosti, ki so bile v polnem teku ob mojem prihodu v SOZD Petrol 1. 6. 1988. 29. VI. so delovne organizacije SOZD Petrol na referendumih sprejele samoupravni sporazum o združitvi v sestavljeno organizacijo s firmo SOZD Petrol. Delo je bilo v taki fazi, da smo nadaljevali izdelavo in sprejemanje statuta sestavljene organizacije s firmo SOZD Petrol. Na tej podlagi je bil iz DSSS izločen komercialni sektor in jeseni istega leta ustanovljena DO Petrol Commerce.

Zaradi organizacijske spremembe SOZD je bilo potrebno opraviti več nalog.

1. Spremembo aktov

- spremembo samoupravnih splošnih aktov SOZD (samoupravni sporazum o združitvi v SOZD Petrol in statut SOZD Petrol),

- spremembo samoupravnih splošnih aktov DSSS,

- samoupravnega sporazuma o urejanju medsebojnih pravic, obveznosti in odgovornosti med delovnimi oziroma združenimi temeljnimi organizacijami in delovno skupnostjo skupnih služb v sestavi SOZD Petrol,

- samoupravnega sporazuma o združevanju dela delavcev v delovno skupnost skupnih služb v sestavi SOZD Petrol,

- statuta DSSS SOZD Petrol,

- izdelavo vseh potrebnih

aktov za DO Petrol Commerce.

- 2. Spremembo statusa delavcev bivšega komercialnega sektorja

- 3. Spremembo odnosov v pridobivanju dohodka v DO Trgovina in DO Istrabenz

Če se osredotočim le na 1. in 2. točko, smo kot DSSS imeli dve možnosti – prvič, izvesti vse statusne spremembe za SOZD Petrol in DO Commerce ter izdelati vse potrebne samoupravne splošne akte samo za DO Commerce in nujne spremembe teh aktov za DSSS. Drugič, izkoristiti to priložnost za vsebinsko preverjanje samoupravnih splošnih aktov DSSS, kajti večina samoupravnih splošnih aktov DO Trgovina, DO Gostinstvo in DO Commerce direktno izhaja iz prilagoditve aktov DSSS tem organizacijam. Odločili smo se za drugo varianto, pri čemer je bilo bistveno da:

- so na prvem mestu naloge, ki se nanašajo na usposobitev DO Commerce, da začne v vseh ozirih poslovati kot delovna organizacija;

- so vsi samoupravni splošni akti, ki jih izdelamo za DO Commerce in DSSS, toliko celoviti in kvalitetni, da jih lahko ponudimo združenim organizacijam kot vzorec, kajti vse OZD so v istem času usklajevale svojo zakonodajo z zakonskimi spremembami iz leta 1988 in iz prejšnjih let (npr. z novelo ZZD, zakona o delovnih razmerjih, zakona o stečaju in sanaciji, varstva pri delu itd.);

- spoštujemo dogovorjene roke za pripravo obravnave in sprejemanja samoupravnih splošnih aktov zato, da bi zagotovili istočasno samoupravno obravnavo vseh sprememb in bi delo v okviru DSSS zaključili do konca leta 1988.

V ta namen smo organizirali tudi dva strokovna posveta, in sicer za delovna razmerja in urejanje stanovanjskih razmerij. Oba posveta so udeleženci pozitivno sprejeli, saj je izmenjava strokovnih mnenj in izkušenj znotraj SOZD pomemben dejavnik za krepitev enotnosti in celovitosti SOZD!

Nosilec teh aktivnosti je bila pravna služba, ki je seveda glede na vsebino priteg-

nila ustrezne strokovne službe. Ugotovili smo, da mora sleherna organizacija združena dela imeti okoli 30 različnih samoupravnih splošnih aktov, če naj zadosti vsem zakonskim in drugim predpisom. Zaradi tega je bila naloga pravne službe, da oceni oziroma ugotovi, katere akte bomo menjali, kateri pa še ustrezajo. Na tej podlagi smo v DSSS sprejeli osem splošnih aktov.

Sprva je delo v glavnem potekalo v rokih, kasneje pa so razprave vso proceduro bistveno podaljšale. Kar zadeva akte DSSS je k prestavljanju rokov prispeval tudi zakon o podjetjih, ker so nekateri menili, da bomo najkasneje februarja letos že vedeli, kako v bodoče. Predvsem iz tega razloga smo odlagali sprejemanje pravilnika o stanovanjskih razmerjih, ki kasneje ni bil sprejet. Nazadnje pa smo sprejeli pravilnik o notranji organizaciji DSSS, ki ga doslej nismo imeli.

To delo je v glavnem za nami. Kakor doslej so tudi v

prihodnje na prvem mestu naloge s področja informatike in s tem povezana tudi ureditev pogojev za ažurno poslovanje finančno računovodskega sektorja. Nekoliko bolj strateško gledano je v prioriteti tudi usposobitev razvojno-planškega sektorja za razvoj sekundarnih področij naftno-plinske dejavnosti. Tudi za pravnike je očitno, da jim ne bo zmanjkalo dela, kajti bolj ko so gospodarski pogoji težki, bolj so gospodarske organizacije previdne v vsakdanjem ukrepanju, da ne omejamo neprestanega spreminjanja zakonodaje. In v takih zunanjih in notranjih pogojih morajo seveda brezhibno in ekonomično delovati zaledne službe, saj so eden od pogojev uspešnega izvajanja funkcij SOZD in nalog delovne skupnosti. Skratka, vsak delavec se mora v skladu s pravicami in obveznostmi, ki jih je prevzel, konkretno truditi za doseganje boljše kvalitete, tako na poslovnem kakor samoupravnem področju

M. Buda

V LEDNAVSKI RAFINERIJI BODO GRADILI BLENDING

V Nafti Lendava bodo montirali blending, ki ga Kitajci niso kupili. Investicija bo znašala 4 milijarde dinarjev, v Naftinem RIS pa bodo do sredine junija izdelali investicijski program. INA Projekt je do konca maja nostrificiral projekte, Projekt Inženiring iz Maribora pa gradbene projekte. RIS bo izdelal projekte za manipulacijo in povezavo rezervoarskega prostora, skupaj z mariborskim ZUM pa tudi lokacijsko dokumentacijo, medtem ko so lokacijsko dovoljenje že dobili.

Gradbena dela bodo začeli izvajati v drugi polovici junija. Zaradi manjše odpreme bencinov bodo drugo fazo investicije (povezava rezervoarjev) izvedli jeseni. Projekt zajema tri dele – komandni prostor za bencinsko skupino, naprave za etilizacije in barvanje bencina ter namešavanje motornih bencinov z rezervoarskim prostorom.

Š. P.

KOTIČEK IDEJ

Ko smo dobili v uredništvo pismo tovariša Cajgerja iz Maribora, smo razmišljali, na kakšen način naj bi ga objavili, in odgovorni urednik je predlagal, da bi odprli novo rubriko KOTIČEK IDEJ, v kateri bi se morda oglašali tudi drugi bralci s predlogi, ki bi bili lahko koristni za celotne delovne organizacije ali za posameznike.

Zato vas vabimo, da napišete svoje ideje in nam jih pošljete. Če se bojite, da niste popolnoma vešč pisanja, premagajte strah, saj vam bomo pri tem z veseljem pomagali. Torej, veliko korajže in na delo!

KREDITI

Kreditni so v današnjih časih najpogostejša tema pogovorov, vendar se v Petrolu izogibamo tej besedi. Seveda ne mislim na kredite za kupce goriv in maziv, a prodajamo tudi blago dodatne ponudbe, ki ga individualni kupci v Petrolu tudi ne morejo kupiti na kredit. Prav ta togost – v pri-

V SLOVO

Nepričakovana smrt **VIKE TARY** nas je delavce v Petrolu globoko pretresla. V več kakor tridesetih letih njenega dela v naši hiši smo se vsi tako navadili na njeno prisotnost in vestno opravljeno delo, da v trenutku žalosti toliko bolj občutimo praznino, ki je nastala z njeno smrtjo.



Sodelavci iz
Skupnih služb

Ko stojimo ob njenem grobu, se s spoštovanjem oziramo v leta, ko smo skupaj gradili in ustvarjali delovno organizacijo, ki ji je Vika Tary vse skozi ostajala zvesta. Človeku, ki je vso svojo delovno dobo posvetil eni sami delovni organizaciji, dolgujemo več, kakor je možno izgovoriti v teh otožnih trenutkih. Najbolj od vsega pa si želimo, da tega slovesa sploh ne bi bilo.

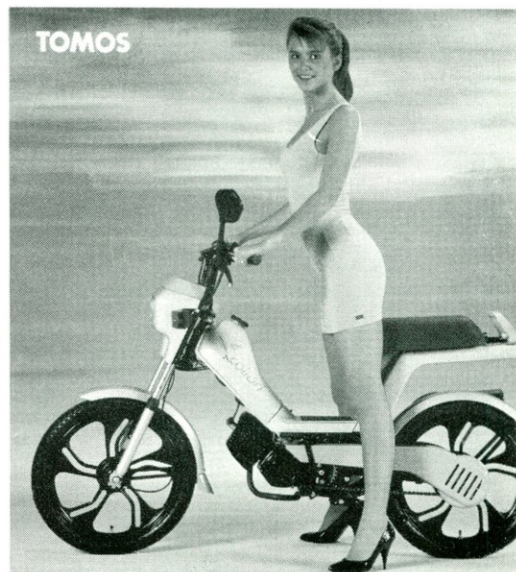
Reči samo, da bomo sodelavko ohranili v trajnem spominu, je premalo. Spominjali se je bomo kot vestne delavke in kot dobrega človeka. Pogrešali jo bomo prav tako kakor njeni svojci in njeni bližnji.

merjavi z drugimi trgovskimi organizacijami, na primer Gorenjem, Kovinotehno, Šipadom... – mi je dala pobudo, da napišem prispevek za naše glasilo v upanju, da bo tako vodstveni kader kakor tudi osebje na bencinskih servisih moj predlog pozitivno sprejelo.

Nekatere delovne organizacije se dobro in uspešno prilagajajo tržišču oziroma kupni moči potrošnika, in to tudi tako, da prodajajo blago široke potrošnje na kredit. Zdaj predlagam, da bi tudi v naši delovni organizaciji uvedli ugodnosti pri nakupu. Vendar ne mislim, da bi morali biti krediti povezani s kakšnimi administrativnimi komplikacijami. Kredit je tudi obročno odplačevanje s čeki občanov, kar je menda zakonsko dovoljeno. Tako bi po mojem mišljenju lahko prodajali blago, ki bi preseglo določeno vsoto (morda milijon dinarjev), ali samo proizvode določenih proizvajalcev. V kategorijo določenih proizvajalcev pa bi osebno uvrstil proizvode Tomosa in Roga. Menim, da bi odplačilo v štirih mesecih veljalo legalizirati, kar bi pri kupcih našo delovno organizacijo izenačilo z ostalimi trgovskimi organizacijami. Seveda pa bi morali ohraniti ceno mopedov in koles enako vse dotlej, dokler ne bi prodali posamezne pošiljke, ne pa da dvigamo cene takoj, ko neki bencinski servis nabavi blago

po novi ceni. Osebno vidim v takšnem sistemu nabave, oblikovanja cen in nenazadnje prodaje proizvodov rešitev in pravilno pot do obročnega plačevanja oziroma prilagajanja naše delovne organizacije kupni moči porabnikov, ki kar naprej peša. Morda bodo bralci mnenja, da sem pri izbiri predmetov, ki bi jih prodajali na kredit, zelo ozek. A to so artikli, ki jih predlagam kot poznavalec svojega področja, ostali poslovođe pa vedo, kateri artikli bi šli pri njih na tak način bolje v promet. Vsekakor pa mislim, da bi se morali o zadevi dogovoriti, saj nas bremenijo zaloge blaga, nam jemljejo dohodek, borba za skupni in osebni dohodek je kruta, zaradi vsega tega pa tudi predlagam obročno plačevanje.

J. Cajger



ŠPORTNO DRUŠTVO INA NAFTA ORGANIZATOR PETROLOVIH ŠPORTNIH IGER

VSE PRIPRAVLJENO ZA 17. JUNIJ

17. junija bodo v Lendavi preskusili športno srečo in znanje športniki iz delovnih organizacij in organizacijskih enot oziroma tozdov sozda Petrol. Organizacijo in izvedbo športnega srečanja sta prevzela Nafta Lendava in komisija za počitniške domove in rekreacijo sozda.

Moške ekipe bodo tekmovala v balinanju, kegljanju, malem nogometu, namiznem tenisu, odbojki, streljanju, šahu, tenisu in teku na 2400 m.

Ženske ekipe pa se bodo pomerile v kegljanju, namiznem tenisu, tenisu, teku na 1600 m in rekreativnem dvoboju.

Ob pol osmih zjutraj bo zbor udeležencev pred hotelom Lipa, ob devetih bodo odprli športne prireditve s kulturnim programom, ob pol desetih bo odhod na športna igrišča. Ob desetih bo začetek tekmovanja v posameznih panogah, ob štirih popoldne pa v termalnem kopališču Petišovci družabno srečanje in razglasitev rezultatov.

Š. P.

VEDNO VEČ ČRPALK Z NEOSVINČENIM BENCINOM

V zahodni Evropi je vedno več vozil, ki uporabljajo neosvinčen bencin, a naša mreža

bencinskih servisov je vedno pomembnejši del skupne turistične ponudbe. Tudi pri nas vlagajo velike napore, da bi do začetka poletne sezone odprli kar največ prodajnih mest s tem gorivom.

Mreža črpalk z neosvinčnim bencinom je popolna v Zvezni republiki Nemčiji, Belgiji, Danski, Italiji, Luksemburgu, Nizozemski, Norveški, Avstriji, Švedski in Švici. Celo Velika Britanija je letos podvojila število črpalk z zelenim znakom. Zdaj jih ima 2260, pa vendar še ni možno na vseh cestah kupiti neosvinčenega bencina.

Na evropski lestvici zavzema Jugoslavija s svojimi 125 črpalkami in najkvalitetnejšim neosvinčnim bencinom mesto nad Španijo, ki prodaja to gorivo na 86 prodajnih mestih, Irsko (56), Madžarsko (42), Nemško demokratično

republiko (40), Portugalsko (36), Poljsko (23), Češkoslovaško (23), Bolgarijo (15) in Romunijo (10).

Na avtocesti Zagreb-Beograd sta dve novi črpalke za to vrsto goriva, do začetka turistične sezone pa jih bodo odprli v državi vsaj še deset.

RAZISKAVE V MAKEDONIJI

Strokovnjaki Naftagas Geofizika iz Beograda pripravljajo elaborat za raziskovanje nafte in plina na področju Tikveša, Ovcjega polja in Skopja.

V raziskavah so upoštevali dosedanje ugotovitve že opravljenih del na teh lokacijah. Od tega elaborata in od finančnih možnosti je odvisna usoda nadaljnjih raziskav v tem delu Jugoslavije.

Prodaja super bencina na obmejnih servisih

V tržaški pokrajini so že 26. septembra 1988 začeli razdeljevati svojim prebivalcem bone za nabavo bencina po nižani ceni in sicer po 550 lir za liter – maloprodajna cena pa je bila 1360 lir. Letos je

maloprodajna cena še vedno enaka, medtem ko so bonso ceno povišali na 635 lir. Čeprav na naših servisih prodajamo to gorivo v glavnem po ceni, ki je nižja od 630 lir za liter, je prodaja veliko manjša

od dosedanje. Že oktobra 1988 se je zmanjšala za 24 odstotkov, na obmejnih servisih celo za 50 odstotkov. Kljub temu, da smo v letu 1988 na bencinskih servisih prodali toliko super bencina kakor v letu 1987 oziroma celo odstotek več, smo imeli po naših ocenah najmanj 10 milijonov litrov izpada zaradi ukrepa italijanske vlade.

Kaj pa letos?

Mesec januar je bil najbolj porazen. Na obmejnih servisih je padla prodaja za 67 odstotkov, najbolj pa sta bila prizadeta servisa Plavje (85 odstotkov) in Osp (82 odstotkov). Sicer pa pogledimo, kako se je gibala prodaja v prvih štirih mesecih na obmejnih (19) in tudi ostalih servisih.

PRODAJA
SUPER BENCINA OB MEJI
JANUAR

z. št.	bencinski servis	1987	1988	1989	89/87	89/88
1.	LAZARET	238.355	376.767	209.639	73	56
2.	HRVATINI	161.022	195.244	59.122	37	30
3.	ŠKOFLJE VAS	160.850	183.960	69.589	43	38
4.	ŠKOFLJE BLOK	598.442	626.467	297.858	35	33
5.	PLAVJE	502.203	550.488	92.916	19	17
6.	OSP	691.340	722.381	139.358	20	18
7.	PESEK	169.502	342.934	86.972	51	25
8.	KRVAVI POTOK	950.33	151.594	78.043	82	51
9.	LOKEV I.	432.342	623.528	121.999	25	20
10.	LOKEV II.	317.814	380.228	78.728	25	21
11.	FERNETIČI I.	474.684	611.488	221.532	47	36
12.	FERNETIČI II.	224.324	317.902	141.539	63	45
13.	SEŽANA I.	216.208	274.253	140.687	65	51
14.	SEŽANA II.	335.462	411.127	220.931	66	54
15.	REPENTABOR	329.601	436.107	91.111	28	21
16.	DUTOVLJE	70.903	119.542	37.293	53	31
17.	GORJANSKO	263.678	333.687	85.594	32	26
18.	KOMEN	57.755	64.675	34.525	60	53
19.	BRESTOVICA	534.412	721.068	366.101	70	47
SKUPAJ:		5.974.090	7.564.461	2.482.587	42	33

PRODAJA
SUPER BENCINA OB MEJI
FEBRUAR

z. št.	bencinski servis	1987	1988	1989	89/87	89/88
1.	LAZARET	207.963	322.527	157.606	52	48
2.	HRVATINI	160.142	182.141	87.944	55	48
3.	ŠKOFLJE VAS	141.127	168.879	97.992	69	58
4.	ŠKOFLJE BLOK	489.912	526.616	279.651	57	53
5.	PLAVJE	496.462	505.109	139.124	28	28
6.	OSP	714.395	726.584	222.907	31	31
7.	PESEK	182.370	291.257	156.258	86	54
8.	KRVAVI POTOK	903.62	138.026	82.347	89	64
9.	LOKEV I.	401.447	519.348	192.554	39	35
10.	LOKEV II.	337.436	383.703	122.960	34	32
11.	FERNETIČI I.	474.262	568.031	351.450	74	62
12.	FERNETIČI II.	211.867	282.937	186.598	88	66
13.	SEŽANA I.	202.112	206.973	181.397	90	59
14.	SEŽANA II.	274.201	264.211	262.210	96	99
15.	REPENTABOR	359.418	398.309	145.399	40	37
16.	DUTOVLJE	85.986	94.465	54.380	63	58
17.	GORJANSKO	278.269	299.176	131.363	47	44
18.	KOMEN	50.078	56.913	41.806	83	73
19.	BRESTOVICA	445.450	491.926	353.592	79	72
SKUPAJ:		5.814.265	6.557.781	3.251.245	56	50

IZLET NA BRIONE



13. in 14. maja 1989 je TOE Celje za svoje delavce organizirala izlet na Brione, v kategoriji pa smo vključili tudi ogled instalacije v Srminu.

Udeležilo se nas je 74 zaposlenih in z nadstropnim Kompasovim avtobusom smo se odpeljali proti Srminu. Tam

sta nas že čakala tov. Ante in tov. Aldo, ter nas ljubeznivo popeljala na ogled skladišča in nato še na ogled rezervoarjev. Po dolgi hoji se nam je zelo prilegla pijača, na katero so nas na koncu povabili gostitelji.

Po skoraj triurnem po-

stanku smo se odpeljali naprej v Poreč – Zeleno laguno v hotel Delfin, kjer smo se namestili. Po kosilu smo imeli prosto do jutra, ko smo se po zajtrku odpravili do Fažane in nato z ladjo na otočje Brioni. Tam smo si ogledali vse znamenitosti, čudoviti muzej, nasade dreves, z vlakom smo

se popeljali skozi safari in si nato še ogledali živalski vrt. Videli smo živali, ki jih je tovariš Tito dobil od državnikov kot darilo. Po skoraj štirih urah ogleda smo se polni čudovitih vtisov vrnili v pristanišče, kjer nas je že čakala ladja.



Servisi	JANUAR			FEBRUAR			MAREC			APRIL		
	1988	1989	89/88	1988	1989	89/88	1988	1989	89/88	1988	1989	89/88
Obmejni	5628	1847	33	4879	2419	50	5465	3070	56	5960	3255	55
Ostali	2880	3853	34	2578	2572	100	2986	3166	106	3477	3342	96
Skupaj	8508	5700	67	7457	4991	67	8451	6236	74	9437	6597	70

v tonah

Zanimiv je tudi pregled prodaje na posameznih bencinskih servisih. Ker je bila v prvem polletju 1988 prodaja bencina izredno velika, je zanimiva primerjava z letom 1987. Računamo, da se bo zdaj

stanje nekoliko izboljšalo, saj je bil pritisk tržaških kupcev na lastne bencinske servise zelo močan v prvih dveh mesecih, ko so razdelili velik del bonov za leto 1989.

Poleg tega pričakujemo

večji promet na ostalih servisih, kar nam obeta tudi napovedana dobra turistična sezona. Vsekakor pa se moramo sprijazniti z dejstvom, da je nekdo drugi na oni strani meje prodal tiste količine bencina,

ki jih mi izkazujemo kot padec prodaje. Prav gotovo je bil namen italijanske vlade dosežen s tem, da je obmejnemu »ubogemu« prebivalstvu pomagala s prelivanjem sredstev z »razvitega« juga. Ugotavljamo, da ima ta »ubogi« tržaški prebivalec to srečo že od leta 1945, ko ga je »okupirala« zavezniška vojska.

G. Bertok

PRODAJA
SUPER BENCINA OB MEJI
MAREC

z. št.	bencinski servis	1987	1988	1989	IND. 89/87	IND. 89/88
1.	LAZARET	350.227	365.630	208.997	58	57
2.	HRVATINI	184.243	210.860	108.433	59	52
3.	ŠKOFIJE VAS	157.530	204.676	116.794	74	56
4.	ŠKOFIJE BLOK	560.216	561.450	383.578	68	68
5.	PLAVJE	561.232	521.324	175.736	31	34
6.	OSP	843.331	817.042	266.890	32	33
7.	PESEK	225.909	331.316	231.221	102	70
8.	KRVAVI POTOK	134.871	161.498	130.173	97	81
9.	LOKEV I.	592.363	614.620	230.017	39	37
10.	LOKEV II.	401.285	420.815	153.143	38	36
11.	FERNETIČI I.	561.900	627.926	465.069	83	74
12.	FERNETIČI II.	267.331	413.878	254.326	95	61
13.	SEŽANA I.	239.195	575.661	216.320	90	38
14.	SEŽANA II.	360.850	-	394.458	109	-
15.	REPENTABOR	431.163	467.728	179.324	42	38
16.	DUTOVLJE	99.216	120.356	63.642	64	53
17.	GORJANSKO	317.021	328.727	153.972	49	47
18.	KOMEN	62.491	66.052	48.086	77	73
19.	BRESTOVICA	524.312	524.214	845.636	66	66
	SKUPAJ:	6.884.326	7.345.732	4.126.810	60	56

PRODAJA
SUPER BENCINA OB MEJI
APRIL

z. št.	bencinski servis	1987	1988	1989	IND. 89/87	IND. 89/88
1.	LAZARET	392.184	403.731	204.881	68	66
2.	HRVATINI	230.346	256.060	125.087	54	49
3.	ŠKOFIJE VAS	177.248	225.226	113.703	64	50
4.	ŠKOFIJE BLOK	615.333	640.938	428.454	70	67
5.	PLAVJE	565.415	538.887	189.358	33	35
6.	OSP	841.003	852.262	280.621	33	33
7.	PESEK	275.936	395.840	264.964	96	67
8.	KRVAVI POTOK	167.829	204.765	138.303	82	67
9.	LOKEV I.	646.361	660.938	239.624	37	36
10.	LOKEV II.	414.769	433.831	162.356	39	39
11.	FERNETIČI I.	557.754	637.659	419.219	75	66
12.	FERNETIČI II.	312.655	431.235	241.531	77	56
13.	SEŽANA I.	253.498	653.865	219.736	87	34
14.	SEŽANA II.	435.803	-	371.461	76	-
15.	REPENTABOR	463.653	524.872	191.710	41	36
16.	DUTOVLJE	123.496	123.607	79.471	64	64
17.	GORJANSKO	314.708	338.830	177.443	56	52
18.	KOMEN	60.093	80.332	45.914	76	57
19.	BRESTOVICA	595.664	607.515	420.547	71	69
	SKUPAJ:	7.493.751	8.010.407	4.374.383	58	55

Nagradna križanka

										PETROL	DUNAJSKO ZABAVIŠČE	TEKMA JADRNIC	ČIROMA	POVRATEK Z GORE	NAMIZNO PREGRIJALO	PRVA ŽENSKA	KOVANJE	NEDOTA KLJIV PREDMET	ARABSKA DRŽAVA	
										REKLAMEN TISK (MNOŽ.)										
										ZBIRALNIK ZA TEKOČINE										
										SREBRO		ZGRADBA SAVIN RISTO								
										ŽENIN OČE				SEZNAM, SPISEK	GOSTILNIČAR	UČENJE VINKOVCI				
										HOKEJSKA PLOŠČICA								BRENCELJ	TEŽA EMBALAŽE	
PETROL	KJER JE STALA DINJAD USTRELEK	NAUK O VESOLSKIH POLETIH	OMETIJSKO OPRAVIL	ČRNILLO	100 m ²	URNA OTOK V JADRANU				KEKS										
USTNIK								PEVKA PRODNIK	IZRAS-TEK NA GLAVI	AUGUST ŠENOVA	SPLIT SKOPJE				BARIJ	KARLOVAC				
PRAŠEK ZOPER BOLEČINE VROČINO								ČLAN SKLJETOVE FRAKCIJE												
ŽITO						STANE SEVER NADAV		ZABAVA MASKAH SIFILIS												
LIVADA							OBLIKA ŽITNEGA PLODU													
PREKUCH						3. IN 5. SAMOGL 100		PREBIVALEC KAIRA	TRDNOST											
IT, NAFTNI KONCERN				STALIŠČE SINJSKA VITEŠKA IGRA																
VOJVO-DINEC						ORBAT-NIK KOKOŠ														
PETROL	RUSKI ASTRO-NAVT OBER							IGOR DEKLEVA TURČIJA												
ASTATIJ			KREK UROŠ NAPAD ATAKA			ZGORNJI DEL SOBE				HRUŠČOV	PETROL	PETROL	OBVEZNA OPREMA PILOTA	MEHIŠKA ROPAR-SKA MAČKA	GORSKA SKUPINA V BOLGARIJI					
STAR DENAR						REBEC MESTO V JAPONSKI					ROMAN-SKA NIKAL-NICA	PRAVO-SLAVNI DUHOVNİK								
PRISTAN V IZRAELU				GORSKI REŠČOV POLOTOK V SZ				MESTO S ČI BIHAČA ANTON ASKERC					NORMJ. BCGOVI GLAS PRI PRELOMU							
DANSKI JEZIKO-SLOVEČ					REDKO Z. IME ZMRZNA VODA			NORDIJ. GOSPO-DARICA MORJA	KDOR DELA NA AKORD											
PETROL	SVETOVNO PRAVEN-STVO	GEOM. LIK 3,14							RAVNILO (MNOŽ.) ZALOŽBA OZDORJA											
MESTO V SREDNJI ITALIJI								DUŠIK					VELIKA ŽIVAL							
BIKOBO-REC NA KONJU								SPODNJA OKONČI-NA					GEOME-TRIJSKI POJEM				PETROL			

Prišli – odšli

Prišli

DO Trgovina z naftnimi derivati

TOE Celje

Ivan Rozman, prodajalec, Damjan Tamše, prodajalec, Matej Svetelšek, prodajalec, Hermina Gracar, snažilka

TOE Kranj

Jože Kešnar, prodajalec, Gorazd Blatnik, prodajalec, Siniša Gabud, prodajalec, Blaž Knific, prodajalec

TOE Ljubljana

Boris Požeg, prodajalec, Stojan Kocjančič, prodajalec

DO Istrabenz

Angel Marsetič, org. dela in AOP, Branko Pupis, delavec instal. in vzdrž. del, Boris Mežulj, org. račun. mreže, strojne opreme, Franc Tomšič, sklad. delavec-viličarist, Aleš Poljšak, manipul. dodat. asort.

DO Transport Ilirska Bistrica

TOZD Tovorni promet

DO Commerce

Sonja Glinšek, pripravnica, Renee Lah, deviz. ref.

Milan Uljan, monter avtoplaščev

Do Gostinstvo

TOZD Motel Čatež

Renata Povše, kuhinjska

delavka

TOZD Motel Lom
Donald Ventriglia, točaj I

TOZD Motel Podlehnik
Anica Rep, snažilka

TOZD Gostinski obrati Ljubljana

Franc Burkeljc, voznik-vzdrževalec, Marija Podobnik, kuhinjska delavka

TOZD Hotel Špik

Lazar Simjanovski, receptor

DSSS SOZD

Jakob Šterbenc, voznik, Jože Novosel, sam. razvoj. tehnolog

Odšli

DO Trgovina z naftnimi derivati

TOE Celje

Jožica Zlodej, ref. za OD in evidenco, pokoj, Franc Toplak, poslovodja, pokoj

TOE Kranj

Franciška Bevc, snažilka, pokoj, Zdenko Čuden, prodajalec, Ferid Crnović, prodajalec

TOE Ljubljana

Fani Lukek, snažilka, invalid. pokoj, Ernest Piškur, prodajalec, Pavel Kristan, prodajalec PCP

TOE Inženiring

Viktorija Vehovec, sam. ref. za invest. programe

DO Istrabenz

Silvio Kozlovič, delv. instal. in vzdržev. del, Franc Podovšovnik, sistem. organiz., programer, Izidora Klemenčič, admin. pokoj, Nazarij Kavalič, pomoč. skladiščnika maziv, Sonja Kocjančič, telefonistka, Ana Zupan, knjig. gotov. polog, Edi Bonin, prodajalec, Marjan Bizjak, viličarist, sklad. delavec, polnilec goriv, pokoj, Sabina Tement, blag. ref. pokoj

DO Rafinerija mineralnih olj

Miroslav Zavec, transport. delavec, Zmago Finžgar, polnilec drobne in velike embal.

DO Transport Ilirska Bistrica

TOZD Avtoservis

Franc Fatur, avtomeh. Jože Janežič, avtomeh.

DO Gostinstvo

TOZD Gostinski obrati Ljubljana

Antonija Orsag, kuharica II, pokoj

TOZD Hotel Špik

Ivančica Adamek, gl. blagajničarka

DSSS SOZD

Janko dr. Köstl, pravni svetov. pokoj, Veronika Strah, strojepiska, pokoj, Tanja Čepin, ref. fin. sl., Tanja Masnec, ref. fin. sl., Renee Lah, ref. rač. sl., Viktorija Tary, sam. ref. rač. sl., smrt

NAGRAJENI REŠEVALCI

Nagrade delovne organizacije Zemeljski plin bodo dobili –
Jelka Piber, DSSS SOZD
Viktor Gombač, TIB
Cvetka Jenko, TIB

PETROL

Glasilo delavcev združenih delovnih organizacij v sestavi SOZD Petrol • Ureja uredniški odbor: Marička Biček, Minka Demšar, Rajko Muljavec, Darinka Pavlič, Cvetka Pisar, Štefan Prša, Nevenka Šantič, Ada Valenčič • Odgovorni urednik: Aleš Peternel • Urednik Jelka Žmuc-Kušar • tehnični urednik, lektor in korektor: Jelka Žmuc-Kušar • Naslov uredništva: SOZD Petrol, Ljubljana, Titova 66, tel.: 312 755