



Nasveti za neposredno prodajo čebeljih pridelkov

Nataša Klemencič Štrukelj*, natasa.strukelj@czs.si

V okviru slovenskega medenega zajtrka ČZS vsako leto pripravi anketo, s katero zaposleni pridobimo podatke o porabi medu na člana gospodinjstva, o kraju nakupa čebeljih pridelkov itd. Ankete izvajamo zato, ker se dobro zavedamo, kako pomembni so na ta način pridobljeni podatki.

Na podlagi analize lanske ankete, v kateri je sodelovalo 668 posameznikov, smo pridobili pomembne podatke. Na vprašanje, kje največkrat kupujete čebelarje pridelke, kar 79 odstotkov sodelujočih odgovorilo, da jih kupujejo neposredno pri čebelarju. Preostalih 31 odstotkov vprašanih jih kupuje v specializiranih trgovinah (5 %), supermarketih (11 %) in drugod (5 %).

Glede na to, da čebelarji večino svojih čebeljih pridelkov prodajo na svojem domu, bomo vzeli pod drobnogled značilnosti neposredne prodaje in vam skušali podati koristne nasvete, povezane s tovrstno prodajo. Naj za začetek omenim, da kupci vedno bolj cenijo in se vse bolj zanimanje za izdelke domače pridelave. Naloga čebelarja pa je, da opozori nase kot na ponudnika kakovostnega, v Sloveniji pridelanega medu.

Neposredna prodaja omogoča predvsem neposreden stik med uporabnikom in čebelarjem. Čebelar naj izrabi priložnost neposredne prodaje in kupcu posreduje izčrpne informacije o čebeljih pridelkih.

* Svetovalka JSSČ za ekonomiko



Kupci zelo cenijo osebni pristop, saj je prav to tisto, kar neposredno prodajo razlikuje od prodaje v velikih trgovskih centrih.

Prednost neposredne prodaje je tudi ta, da čebelarji poznajo svoje stalne stranke. Tako dobro vedo, zakaj določeni kupci kupujejo njihove čebelje pridelke, katere pridelke imajo najraje, za kaj jih uporabljajo, kako pogosto kupujejo pri njih ... To so zelo pomembne informacije, ki so vam na voljo brezplačno in ki jih lahko s pridom uporabite pri trženju svojih čebeljih pridelkov. Če boste znali prisluhniti vašim kupcem in če boste dovolj prožni in prilagodljivi, boste svojim strankam ponudili izdelke, ki jim bodo pisani na kožo, s tem pa jih boste spodbudili, da se bodo vedno znova vračali k vam. Saj poznate tisti rek, ki pravi, da dober glas seže v deveto vas. Zadovoljne stranke so vaši promotorji v dobrem

Sušilniki SUŠA

Za sušenje cvetnega prahu in topljenje kristaliziranega medu, sušiti je mogoče tudi sadje, zelenjavo, zelišča, gobe itd.



Blaž Okorn, s. p.
Sp. Sorica 1a
4228 Železniki
tel.: 04/519 80 30 ali
031/542 517
e-pošta:
blaz.okorn@siol.net
www.susilnicesadja.si

**Sušilniki spadajo med
subvencionirano
čebelarstvo opremo**

ali v slabem. Zato naj vam ne bo odveč vzpostaviti pristnega odnosa s kupci, predvsem pa je treba tak odnos negovati in ohranjati na kolikor mogoče primerni ravni. Dandanes, ko imamo ljudje vse manj časa drug za drugega, sta prav pozornost in prijaznost, ki ju boste namenili stranki, ključni za vzpostavitev široke baze stalnih kupcev.

Zelo pomembno je, kakšen vtis boste naredili na kupca. Ta zna zelo dobro opazovati, zato bodite pozorni na to, da boste urejeni, naravni, da boste pristno pristopili k stranki in ji na tak način tudi po-

nudili čebelje pridelke. Prostor, v katerem prodajate čebelje izdelke, ali stojnica naj bosta lepo urejena, poskrbite, da boste v očeh kupca nekaj posebnega in izjemnega. Naj vas kupci prepoznajo po vaši drugačnosti.

Zavedati se morate tudi, da kupcev ne zanimajo vaši problemi, raje jim postrezite z veselimi novicami, bodite ambasador dobre volje in optimizma. Za konec pa še misel iz Kekčeve pesmi, ki jo lahko s pridom uporabite tudi pri trženju čebeljih pridelkov: »Dobra volja je najbolja.« ■



GJ PANJ

Izdelujemo nakladne GJ panje, Univerzalno Večnamensko Podnico (podnica je združljiva z GJ, LR in DB nakladami). Izdelava poteka po načrtih in pod nadzorom univ. dipl. inž. Ivana Jurkoviča. Nakup je možen tudi preko spletne trgovine:

www.mojcebelnjak.si



Mizarstvo Strgar d.o.o. 041/844-482



Telefon: 01/361 24 28

Vzreja matic BUKOVŠEK

- od leta 1934 -

Ponujamo vam označene matice kranjske sivke iz odbranih matičarjev, vzrejene pod nadzorom KIS.

- Matice lahko dobite od konca maja do pozne jeseni bodisi po pošti bodisi na naslovu: Golo Brdo 19, 1215 Medvode.
- Matice pošiljamo večkrat na teden.



Wachsverarbeitung | Imkereiarartikel
Deutsch Haseldorf 75 | A-8493 Klösch, Avstrija
Tel. & faks: +43 (0) 3475 / 2270
info@wachs-hoedl.at | www.wachs-hoedl.at

Delovni čas
Ponedeljek-petek
8:00-12:00 13:00-18:00
Sobota 8:00-12:00

Jezik za sporazumevanje: nemščina
Naše satnice lahko kupite tudi v podjetju
Logar trade d.o.o. iz Šenčurja
Jana posredovanje, zastopanje, Maribor

Kako nas najdete:



Imejte svoj vosek pod nadzorom! Satnice iz lastnega voska so spet aktualne.

-Imate možnost prisostvovati predelavi vaših starih satnic oz. predelavi vašega voska!
Obvezna je predhodna telefonska najava!

-Najmanjša količina obdelave je 20kg surovega voska, oz. 50kg starih satnic.

-Garantiramo razkuževanje s paro.
Zelo ugodno razmerja kvaliteta-kakovost.

-Po želji izdelujemo vsako debelino in dimenzijo satnic.

-Obdelava voska možna skozi celo leto.

-Velika izbira pripomočkov za čebelarjenje.



darf die Austria Bio Garantie kontrollierter Betrieb