

Velenje, 1. julija 1992

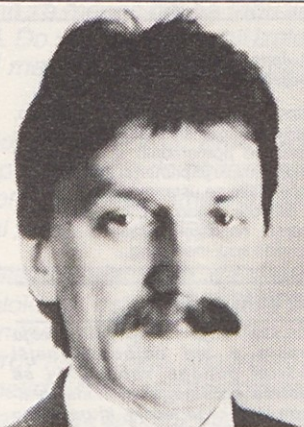
Leto XXVI.

Številka 24

Gorenje Koncern

Ivan Vitežnik, v.d. predsednika PO

Od danes, 1. julija 1992, vodi koncern Gorenje Ivan Vitežnik. Upravni odbor koncerna Gorenje ga je imenoval za vršilca dolžnosti predsednika poslovnega odbora koncerna Gorenje na seji 22. junija. Predtem pa je s 30. junijem 1992 na lastno željo sporazumno razrešil dolžnosti predsednika poslovnega odbora Mitja Jenka in podpredsednike poslovnega odbora Andreje Kržiča, Milana Jagriča in Martina Marolta.



Ivan Vitežnik, diplomirani ekonomist, vršilec dolžnosti predsednika poslovnega odbora koncerna Gorenje, je prišel v Gorenje leta 1983. Prevzel je vodenje Gorenje Interna banka. Pozneje je za nekaj časa odšel nazaj v Slovenj Gradec, v tamkajšnjo LB - Splošno banko, da bi se spet vrnil v Gorenje.

Imenovan je bil za podpredsednika poslovnega odbora koncerna Gorenje za finance, pred odhodom na Dunaj, v Gorenje Beteiligungs, pa je bil izvršni podpredsednik poslovnega odbora koncerna Gorenje.

Do sprememb v vodstvu je prišlo po seji skupščine koncerna Gorenje 19. junija 1992, ki je obravnavala pobudo za spremembo načina upravljanja in vodenja našega poslovnega sistema, in to z namenom, da se odpravi kriza odločanja. Skupščina koncerna Gorenje je pobudo za spremembo načina upravljanja in vodenja koncerna Gorenje sprejela, o potrebnih spremembah in dopolnitvah pravi koncerna Gorenje pa bo odločala na eni od prihodnjih sej.

Tempo zakup je priložnost

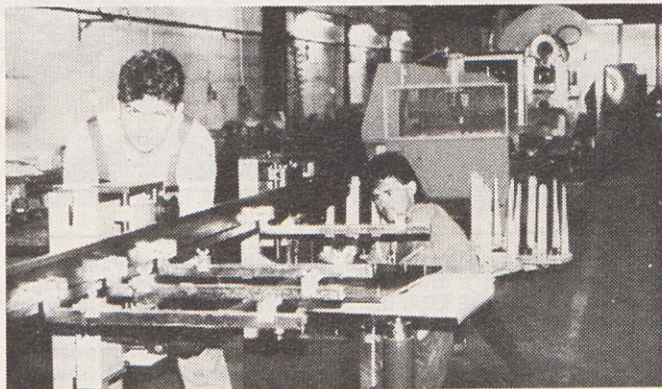
Kmalu po objavi in predstavitvi Tempo zakupa v občinah je Gorenje Servis obiskala občanka Agata Zgonc in z Gorenjem Servis sklenila pogodbo o zakupu barvnega televizijskega sprejemnika Gorenja Elektronika.

Ob prevzemu sprejemnika, simbolično ji ga je predal direktor Gorenja Servis Todor Dmitrovič, je prva stranka Tempo zakupa Gorenje Servis Agata Zgonc dejala: "Z možem sva se odločila za televizor iz Gorenja, ker sva bila s predhodnim Gorenjevim zadovoljna šestnajst let. Odločila sva se tudi zaradi kakovosti Gorenjevih izdelkov, ki jih imava doma kar nekaj in z nobenim ni nikakršnih sitnosti. Ni zanemar-

ljivo še brezplačno vzdrževanje v času zakupa aparata.

V prostoru Gorenja Servis, kjer poteka Tempo zakup, smo pri podpisu pogodbe zmotili tudi drugega partnerja Gorenja Servis Bogdana Podpečana iz Celja. "Pred sedemnajstimi leti smo kupili Gorenjev televizor, ki je deloval brezhibno deset let. Tudi potem je manj nagajal kot Fisherjev, ki smo ga kupili pred tremi leti.

Za vsako okvaro smo ga morali peljati v Ljubljano na popravilo. Jasno je torej, da smo se za Gorenjev televizor odločili zaradi dobrih izkušenj s prvim, zaradi dobrega servisa, saj ga le pokličemo in je okvara hitro odpravljena. Vse gospodinjse aparate imamo iz Gorenja Servis. Zato načrtujemo v Tempo zakupu še kupiti Gorenjev pralni stroj, saj je to res ugodna priložnost."



V Strojegradnji Gorenja Procesna oprema bodo tudi te stroje izdelali in kupcem predali ob dogovorjenem roku.

Znajo in hočejo delati

V Strojegradnji Gorenja Procesna oprema so prejšnji teden hiteli dokončati nekaj zahtevnih naprav za tuje in domače partnerje, saj se roki prevzema hitro bližajo. Gre v prvi vrsti za stroj za polnjenje ohišij hladilnih aparatov za kupca iz Nemčije in stroj za polnjenje pokrovov hladilnih aparatov za slovenjegraški Nieros.

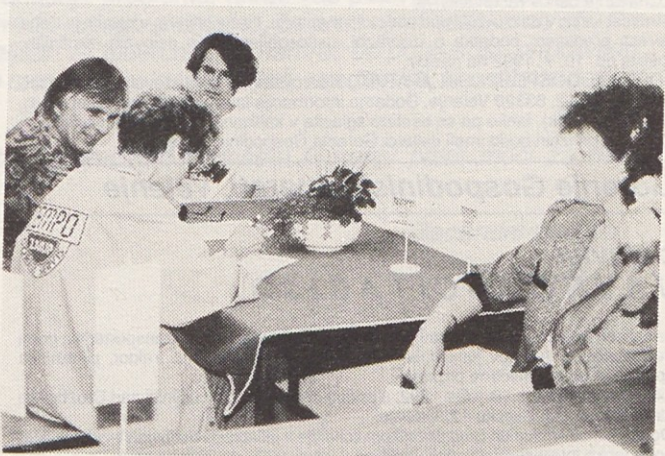
Stroj za polnjenje ohišij hladilnih aparatov za nemškega kupca v osnovi ni za njih novost, saj s podobnimi že delajo v Gorenjevi proizvodnji. Stroj za polnjenje pokrovov hladilnih aparatov pa je že tretji, ki ga izdelujejo za Nieros.

Stroji za polnjenje pokrovov hladilnih aparatov so nekoliko drugačni od tistih,

ki delujejo v Gorenju. To drugačnost predstavljajo posebna grelna jedra oziroma grelne plošče, ki vzdržujejo stalno in enakomerno temperaturo polnjenja in so rezultat znanja strokovnjakov v Gorenju Procesna Oprema.

Izdelava tretjega stroja za slovenjegraški Nieros je, po besedah oddelkovodje v Strojegradnji Bogdana Kočevarja, čeprav zahtevna, trajala le mesec dni. To si upravičeno štejejo za uspeh. Do srede julija bodo končali še napravo za obrez pločevine za firmo Heller. Pred Strojegradnjo so še naprej zahtevne naloge.

Lotili se bodo izdelave strežne naprave za prečni razrez pločevine za novomeški Imv. S to tovarno sicer želijo poglobiti in nadalje širiti dosedanje sodelovanje, je povedal Bogdan Kočevar.



Tempo zakup Gorenja Servis vzbuja vse večje zanimanje potencialnih kupcev Gorenjevih izdelkov. Prva kupca med podpisom pogodb Tempo Zakup.



Radko Polič navdušil

Prvi večer letošnjih nekaj prireditev, srečanj z znanimi slovenskimi umetniki, ki jih organizira sektor za kulturo v Gorenju Družbeni standard v parku vile Herberstein, je potekal v razgovoru z Radkom Poličem.

Nedvomno je kramljanje Silva Terška z Radkom Poličem, sodeč po udeležbi gledalcev in vzdušju, navdušilo večino, čeprav ni izčrpalo vseh možnosti za širši oris igralčevih osebnostnih in umetniških razsežnosti, ki jih Radko Polič s svojo temperametno pojavnostjo prepričljivo izkazuje.

Razgovore v živo si zamišljam kot srečanje z igralčevim

ustvarjalnim umetniškim impulsom, ki ga venomer razlaga in tke v mozaik lastnih gledaliških ali filmskih stvaritev, po katerih ga posredno poznamo. Naj bi bila na stečaj odprta vrata mojstrske delavnice, v kateri ti ljudje ustvarjajo v kateri in za katero dihajo, živijo, kjer se medsebojno srečujejo, sodelujejo, se dopolnjujejo. In šele potem ali med tem kaj povsem intimnega, zasebnega.

Prava priložnost za takšno srečanje se nam ponuja v četrtek, 2. julija, ko se bo Silvo Teršek pogovarjal z Borisom Cavazzo, nedvomno zanimivim in uglednim kulturnim ustvar-

Srečanje ob upokojitvi

Prisrčno slovo in krajše srečanje z vsemi zaposlenimi so delavci Gorenja Finance pripravili ob invalidski upokojitvi sodelavke Ljubice Karolji.

V šestnajstih letih dela v Gorenju je Ljubica Karolji opravljala različne naloge in si pri vsaki prizadevala izpolniti pričakovanja ter skupaj s sodelavci prestajala tudi težke delovne preizkušnje. Zdravje, kot največja preizkušnja, ji ni dopustilo še naprej deliti s sodelavci bremena dela in sedan- jega časa.



Nove knjige v knjigarni Gorenja

Dr. Janez Šinkovec: Temelji podjetništva

Avtor dr. Janez Šinkovec je iz sodobne, predvsem nemške literature najbolj znanih in pomembnih strokovnjakov izbral snov, ki je primerna za naše razmere. Kako se ustanovi podjetje, kako se ga vodi, organizira, kontrolira poslovanje, nagrajujejo vodilne delavce, uspešno vodi marketing...

Dr. Vladimir Kenda, Andrej Hazabent: Kako uspeti v zunanji trgovini

Teme v knjigi: kako izbrati primerno dejavnost in uspešen izvozni program, kako oceniti lastni konkurenčni položaj na trgu, kaj je mogoče storiti za izboljšanje svojega položaja na trgu, kako izvažati...

Teniški tečaj

Vse, ki želijo izpopolniti svoje znanje v eni najpopularnejši športni panogi, vabimo da se udeležijo začetnega ali nadaljevalnega teniškega tečaja, ki ga bomo organizirali na igriščih ob jezeru, od 6. do 10. julija 1992.

Deseturni tečaj bo organiziran v večernih urah in to ob vsakem vremenu, saj se bomo v primeru dežja selili v teniško Belo dvorano.

Cena tečaja je 2000 SLT in jo lahko poravnate v dveh obrokih. Prijave sprejemamo v sektorju za rekreacijo (tel. II. ATC) do zasedbe prostih mest.

Skupaj z našim vaditeljem Milanom Pukličem vas vabimo, na prijetno snidenje na teniških igriščih.

Miro Pruš

Naši športniki po svetu

Pred kratkim je bil v Milanu mednarodni turnir v karateju, ki so se ga udeležili predstavniki šestih držav. Barve Slovenije je zastopal tudi naš sodelavec Sead Baručić, član KK Velenje. Zasedel je odlično tretje mesto, za kar mu čestitamo.

Na številnih tekih doma in tudi zunaj naših meja se člani Tekaske sekcije Gorenje znova potrjujejo kot odlični in vztrajni maratonce.

Tako so bili uspešni na tradicionalnem teku v švicarskem Bielu, kjer je zlasti presenetil Stanko Barber z odličnim 5. mestom na 100 km dolgem teku. Zadnje prvenstvo Slovenije v malem maratonu pa tudi ni minilo

brez kolajn za člane Tekaske sekcije Gorenje. Na 10. mirnopoškem teku so na zmagovalne stopnice stopili Obrad Lazič (1. mesto med veterani) ter (Anka Pugelj in Edita Jerčič (2. in 3. mesto med starejšimi članicami).

To nedeljo pa bo nekaj tekačev sodelovalo tudi na 3. maratonu v Pragi.

D.F., H.J.

Malemu Craigu 242 vizitk

Ko smo v Informatorju objavili zapis o 7-letnem dečku iz Anglije, nismo verjeli, da bo notica naletela na tak odmev.

Skupno smo prejeli kar 242 vizitk in jih pred kratkim poslali na dečkov naslov. Seveda smo mu v pismu začeli, da bi ozdravel in postal tudi svetovni rekorder z zbirko vizitk.

Vabimo

V četrtek zvečer pod vilo Herberstein

Boris Cavazza in Silvo Teršek se bosta ta četrtek, 2. julija, pogovarjala na kulturnem večeru v parku vile Herberstein.

Prireditve se bo pričela ob 19.30. Vstopnice lahko kupite v sektorju za kulturno dejavnost Gorenja Družbeni standard ali na Herbersteinu.

Gorenje Gospodinjski aparati, Kadrovska in izobraževalna dejavnost

Interno OBJAVLJAMO prosto delovno mesto oddelkovodja površinske zaščite (program Kuhalni aparati)

Za delovno mesto oddelkovodje iščemo delavca, ki izpolnjuje naslednje pogoje:

- da ima VI. ali V. stopnjo strokovne izobrazbe kemične, strojne ali elektro usmeritve

- da ima 5 let delovnih izkušenj na delih v proizvodnji ali pa na področju tehnologije.

Delo zahteva sposobnost vodenja in komuniciranja in seveda poznavanja tehnologije površinske zaščite in emailiranja. Zaželeno je znanje tujega jezika in poznavanje osnov računalništva.

Kandidat se bo v delo uvajal pod vodstvom mentorja. Pisne prijave, v katerih je treba navesti predvsem podatke o izobrazbi, usposobljenosti in delovnih izkušnjah, pošljite do 10. 7. 1992 na naslov:

GORENJE GOSPODINJSKI APARATI, Kadrovska in izobraževalna dejavnost, Partizanska 12, 63320 Velenje. Dodatne informacije lahko dobite na interni tel. št. 327 (Podgoršek), lahko pa se osebno zglasite v kadrovski službi, pisarna št. 4. Prednost pri izbiri bodo imeli delavci Gorenja Gospodinjski aparati.

Gorenje Gospodinjski aparati, Velenje

objavlja JAVNO LICITACIJO

za odprodajo osnovnih sredstev (stiskalnic 125 t in 25 t, visečih transporterjev, gumi transporterjev, robotov, vilicarjev, točkalnik, žaga za kovine, traktor, pisarniška oprema in ostale delovne priprave.

Licitacija bo v petek 10. julija 1992, s pričetkom ob 10. uri v učilnici nad Družbenim standardom, Parizanska 12, Velenje.

Ogled je možen dve uri pred pričetkom licitacije v skladišču osnovnih sredstev, kjer bodo lahko zainteresirani vplačali varščino v višini 10 % od izključne cene.

Prometni davek ni zajet v izključni ceni in ga plača kupec.

Licitacija bo potekala po sistemu "videno - kupljeno".

Vse dodatne informacije dobite na telefon 063 853-321, int. 583.

INFORMATOR, list za obveščanje delavcev Gorenja v Velenju ter Gorenja Mali gospodinjski aparati Nazarje. Družbeni organi: Izdajateljski svet. Ureja Uredniški odbor - Glavni in odgovorni urednik: Hinko Jerčič. Izhaja tedensko. Naklada 7270 izvodov. Grafična priprava, tisk in odprema: Tiskarna Velenje. Oproščeno prometa: nega davka po sklepu 421-1/72 z dne 23. 1. 1974. Poština pri pošti Velenje.

Spoštovana sodelavka,
spoštovani sodelavec!

Normalno bi bilo, da ob pričetku obdobja dopustov poslovodstvo zaželi delavcem prijeten dopust in obilo sprostitve. Nespametno vas je pred obdobjem, ko si nabiramo vsi novih moči, obremenjevati s tekočimi problemi poslovanja. Nekdo celo poreče: "Zakaj nam govorijo o tem šele sedaj? Ali bi nam radi pokvarili dopust?" Ne, ni naš namen zagreniti brezskrbne dni. Enostavno nas nuja in po svoje nemoč silita v to. Kljub velikosti podjetja, katerega poslovodstvo smo, ne uspemo niti vodilnim v Banki Slovenije, niti vladi dopovedati, kako pogubna je tečajna politika v zadnjih štirih mesecih.

V Gorenju GA se nahajamo že mesec dni na robu likvidnostnega zloma. Ne uspevamo več poravnati v roku nobenih svojih obveznosti. Do sedaj smo uspeli izplačevati edino osebne dohodke v določenem roku (to je med 12. in 15. v mesecu). Od meseca aprila naprej poslujemo z izgubo, ki se vsak mesec povečuje. Poglavitna vzroka za te razmere sta:

1. Razpad bivšega jugoslovanskega trga. Proizvodnja se je zmanjšala za dobrih 20 %, spremenila se je tudi struktura prodaje. Danes prodamo na domačem trgu (Slovenije) 5 % proizvodnje, izvozimo pa 95 %. Dodaten vpliv na zvišanje obsega proizvodnje bo imela uvedba davčnih taks na uvoz slovenskega blaga v Hrvatsko. Ta trg je do sedaj predstavljal blizu 5 % prodaje.

2. Nerazumna tečajna politika. Verjamemo, da sedanji tačaj tujih valut ustreza državljanom, kadar se pojavimo kot kupci le-teh. Žal le malokomu ostaja del plače, s katerim kupuje tujo valuto. Pritisk na cene je premočan in realni osebni dohodki iz meseca v mesec padajo. Tu je nelogičnost. Kako je mogoče, da s svojo plačo lahko kupiš vsak mesec manj litrov mleka, olja, kilogramov sladkorja in kruha, na drugi strani pa več DEM, ITL, ATS. Izgleda, kot da so se do nekdaj trdne valute pokvarile in nimajo več svoje vrednosti. Kdor tega ne vidi, je slep ali se močno slepega dela. Ilustrirajmo ta dogajanja z našim primerom. Medtem ko statistika za prvo polletje priznava skoraj 100 % inflacijo, se je tečaj nemške marke dvignil za slabih 20 %. Seveda pri tem ne upoštevamo uradnega tečaja Banke Slovenije, ki služi vedno bolj statističnim namenom, temveč tečaj, po katerem smo uspeli prodajati tujo valuto v našem podjetju. Še enostavnejša ilustracija vpliva tečajne politike je naslednja: če smo si 31. 12. izposodili pri banki 100 SIT, je bilo takrat to za naše podjetje 2,3 DEM. V obdobju do 30. 6. smo redno plačevali realne obresti banki, kar je zneslo 9 SIT, 30. 6. pa moramo banki vrniti revalorizirano glavnico 194 SIT ali skupno z obrestmi 203 SIT, kar je 4,06 DEM. Nobenega podjetja ni v Sloveniji, ne v razvitih državah, ki bi lahko takšno povečanje stroškov pokrilo iz poslovanja in ki bi ne imelo ob tem likvidnostnih problemov.

Vlada v zadnjem času napoveduje spremembo tečajne politike, vendar po dosedanjih izkušnjah ocenjujemo, da pomembnejšega premika ne bo kmalu. Pričakujemo, da se bodo zaradi nerednega poravnavanja obveznosti pričele motnje v proizvodnji. Prav tako obstajajo možnosti zamikov pri izplačilih osebnih dohodkov. Ne bi bilo smotno, če bi se v takšnih situacijah začeli obtoževati znotraj kolektiva in povzročati nervozo. Ohraniti moramo dostojanstvo, kot smo ga vseskozi doslej in to predvsem zaradi naših poslovnih partnerjev, ki zelo budno spremljajo vsa dogajanja v našem kolektivu. Zavedati se moramo, da je trg bele tehnike v Evropi nasičen in da nima noben kupec problema v zelo kratkem času preusmeriti svojih nakupov. Kako težko si je priboriti mesto na evropskem trgu, vemo najbolje mi v Gorenju. Izgubimo pa ga lahko čez noč. Povratek na trg pa je včasih celo nemogoč.

V poslovodstvu zato pričakujemo, da boste razumeli današnje probleme, hkrati vas pozivamo, da se aktivno vključite v odpravljanje slabosti, ki jih tudi ni malo. Medvedjo uslugo si delamo, če pred njimi zatiskamo oči. Po kolektivnem dopustu, ki bo zaradi vseh problemov podaljšan za teden dni, bo namreč do potankosti pripravljen program ukrepov za izboljšanje poslovanja. Program bo morda za nekatere boleč, vendar tisti, ki pošteno delajo in čutijo pripadnost kolektivu, ga bodo samo pozdravili.

Naj vam ob koncu zaželim prijeten dopust z željo, da se srečamo v našem Gorenju polni moči za delo inpremagovanje včasih že nemogočih ovir.

Generalni direktor

Jože Stanič

