



TEDENSKO GLASILO DELOVNEGA KOLEKTIVA ISKRA — INDUSTRIJE ZA ELEKTROMECHANIKO, TELEKOMUNIKACIJE, ELEKTRONIKO IN AVTOMATIKO, KRANJ

Mnenja in kritika

Ne bojmo se odkrite besede o naših problemih!

Slišimo očitke, da naš tovarniški časopis vse pre malo kritično obravnava probleme v podjetju, pri čemer vsi vemo, da jih ni malo in kateri se iz dneva v dan povečujejo in zastrujejo. K iznašanju problemov v naš časopis so nedvomno poklicani naši vodilni delavci, predstavniki naših samoupravnih organov, člani kolektiva in pa ne nazadnje tudi naši novinarji in to tisti, ki delajo v okviru tovarniškega časopisa, kakor tudi tisti, ki delajo za naše zunanje časopise.

Večkrat se prav med našimi novinarji pojavljata dve vprašanji:

1. da so premalo seznanjeni s problematiko podjetja;
2. da si ne upajo pisati problemov, ker bi zanje kot delavce v podjetju nastal težaven položaj.

K prvemu vprašanju naslednje:

Naši novinarji so vabljeni na vse seje DS podjetja, na seje razširjenega kolegija, lahko se udeležujejo vseh zasedanj DS po tovarnah in enotah skupnih služb ter delovnih enot. Tudi material za te seje jim je dosegljiv. Od časa do časa so nadalje novinarske konference, poleg tega pa imajo tudi stalen dostop do vseh oseb v podjetju, s katerimi se lahko pogovorijo o raznih vprašanih in seznanijo s problemi z vseh področij. Jasno je, da se v okviru vseh navedenih organov in sestankov obravnava v glavnem vsi problemi, ki so pomembni za podjetje. Nadalje imajo možnost, da se udeležujejo tudi sestankov naših družbeno-političnih organizacij, zlasti sindikata, ki prav tako obravnava najvažnejše probleme našega podjetja.

Razumljivo pa je seveda, da je odvisno od pobude in zavesti samega novinarja, koliko se vsega tega udeležuje in samoiniciativno tudi seznanja z vso ustrezno problematiko. Menim, da je izmed osnovnih lastnosti novinarja samoiniciativnost in njegov občutek za družbene probleme v okviru podjetja, katere potem obravnava s tiskano besedo v časopisih. Tukaj je potrebna široka razgledanost in stalno študira-

nje problematike. Novinar mora biti na tekočem z našim družbeno-ekonomskim razvojem, ker le tako bo lahko te probleme obdeloval. Poudarjam, da je v novinarstvu treba gledati družbeno-političnega delavca, ki s konstruktivno kritiko nakazuje odpravo raznih pomanjkljivosti in napak ter predlaga izboljšanja dela na vseh področjih družbenega razvoja.

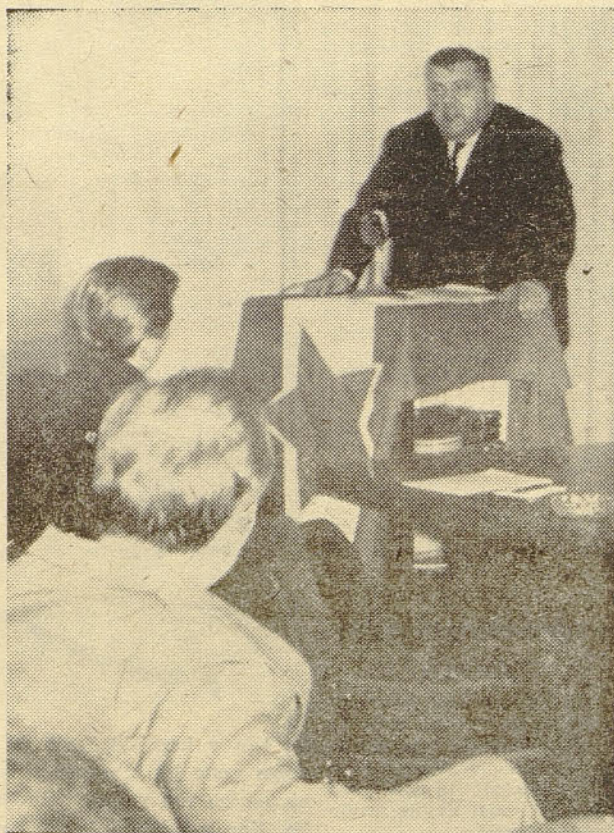
Strinjam pa se, da je treba odpreti novinarjem še vse mogoče vire informacij v okviru podjetja, da bodo res lahko probleme podjetja nakazovali v našem časopisu.

Glede drugega vprašanja pa pripominjam, da je to stališče novinarjev nekoliko naivno. Ponovno poudarjam, da je treba novinarje šteti za družbeno-politične delavce in je zato treba tudi njihove prispevke gledati s tega stališča. Naš samoupravni sistem

se je že toliko razvil, da ni več možno zoper novinarja, ali drugega avtorja, ki poskuša čimbolj na objektivni in konstruktiven način obravnati določene probleme — pa naj si bo to komu vseh ali ne — podvzemat ali ne, da bi se celo zamajala njegova služba.

Ce bi kdo v takem primeru poskušal izvajati kakršnekoli ukrepe oz. sankcije, kar je sicer možno, pa je treba ta korak obsoditi, saj je decela v nasprotju z našim družbeno-političnim sistemom in našo socialistično moralo.

Konstruktivna kritika je ena izmed osnovnih gibal našega napredka. Zato navet našim novinarjem: čimbolj se seznaniti s problemi našega podjetja, biti na tekočem z vso našo družbeno-gospodarsko problematiko in polno mero korajže za objavo raznih problemov! G. P.



Generalni direktor, tov. Dušan Horjak je na mladinski konferenci spregovoril o problematiki podjetja in vlogi mladih proizvajalcev

Zaključni govor Josipa Broza - Tita

Zahvaljujem se delegatom na kongresu za zaupanje, ki so nam ga izkazali s tem, da so izvolili centralni komite, kar je za nas, ki smo izvoljeni v najvišji forum partije, velika obveznost v našem bodočem delu. Prizadevali si bomo upravičiti zaupanje, ki ste nam ga tu izkazali. Seveda bomo lahko v polni meri izpolnjevali svoje naloge, če nas boste tudi v prihodnje podpirali.

Dovolite mi, tovarišice in tovariši, da se v svojem in v imenu vseh članov novega Centralnega komiteja zahvalim tovarišem, ki tokrat niso izvoljeni zato, ker je bilo potrebno, da se Centralni komite poveča in obnovi z več mlajših ljudi. To so naši dolgoletni sodelavci. Skupaj z mnogimi izmed njih smo doživeli veliko tudi v obdobju ilegalnega dela, zlasti pa v veliki osvobodilni borbi. Skupaj z nami so nosili breme ilegalnega dela in breme osvobodilnega boja, pozneje pa tudi breme graditve naše socialistične stvarnosti. Upam, in ne samo upam, marveč sem tudi prepričan, da bodo tudi v prihodnje skupaj z nami po svojih možnostih, fizičnih in umskih, tako pomagali, da bomo izpolnili sklepe, sprejete na VIII. kongresu. Vam tovariši, ki tokrat niste izvoljeni, se zahvaljujem za dosedanje delo.

Rad bi se zahvalil tudi vsem delegacijam komunističnih, socialističnih in drugih naprednih organizacij iz tujine za njihovo udeležbo in sodelovanje na tem kongresu naše Zveze komunistov Jugoslavije. Rad bi izrazil prepričanje, da bo njihovo bivanje tu in udeležba na našem kongresu v veliko korist za nadaljnje delo in sodelovanje med našimi partijami in gibanji. Želel bi, da to, kar so tovariši slišali na našem kongresu, omogoči nadaljnjo krepitev naših stikov. Mislim, da so se tudi v tem kratkem času, kolikor se mude med nami, lahko seznanili z našo stvarnostjo, z našim gledanjem na razne probleme, zlasti na probleme našega notranjega razvoja in mednarodnega delavskega gibanja. Hkrati jim želim mnogo uspehov v bodočem delu v njihovih deželah, v socialističnih deželah ter v razvitih partijah in gibanjih. Hvala vam, tovariši!

Mislim, da se vsi strinjate z menoj, če rečem, da se moramo zahvaliti tudi našemu in tujemu tisku, radiu in televiziji, ki so ves čas tako izčrpno in objektivno obveščali našo in svetovno javnost.

Tovarišice in tovariši, že večkrat smo poudarili, da je ta kongres velikega pomena za nadaljnji razvoj naše socialistične dežele. O diskusijah na kongresu lahko rečem samo najbolje, ker menim, da so bile na visoki ravni. Mislim, da smo tu temeljito povedali vse, kar bi bilo treba izboljšati in da smo dolžni v našem bodočem delu upoštevati rezultate diskusije in gledišča iz referatov. Osnovna pojasnila delegatov in resno obravnavanje raznih problemov kažejo, da je misel marksizma-leninizma globoko in široko prodrla v vrste Zveze komunistov in v vrste naših delovnih ljudi. Nikoli prej nobenega našega kongresa ni spremljalo toliko ljudi, iz vseh krajev naše dežele, kakor je spremljalo ta kongres. To pomeni, da je naše ljudstvo hotelo vedeti, o čem smo tu govorili in ali smo dovolj razumeli potrebo po izpolnjevanju vsega tistega, kar naše ljudstvo pričakuje od nas.

S tega mesta lahko rečem, da bomo te sklepe uveljavili zlasti zato, ker je naše ljudstvo s tolikšnim zaupanjem spremljalo ta naš kongres in ker je tako potrpežljivo čakalo, da bomo sprejeli sklepe. Sklepi, ki smo jih tu sprejeli, zadevajo predvsem nas zgoraj, ki smo izvoljeni v centralni komite, in mi moramo biti zgled v uresničevanju teh sklepov. Sklepe pa bomo lahko izvajali samo, če nas bodo podpirali vsi naši delovni ljudje.

Prav tako bi rad poudaril, da morajo vsi člani centralnega komiteja, kjerkoli so, a člani, ki so bili danes izvoljeni v centralni komite, so na raznih sektorjih družbenega dela, zmeraj misliti na besede, ki smo jih slišali na tem kongresu. (Dalje na 2. strani)

Zaključni govor Josipa Broza - Tita

(Nadaljevanje s 1. str.)

gresu, v razpravi in v referatih in da ne smemo niti za trenutek pozabiti na svoje obveznosti in dolžnosti. Prepričan sem, da bodo novi člani centralnega komiteja tako tudi delali.

Če govorimo o tem, kateri kongres, denimo, je zgodovinsko važen, tedaj je treba poudariti, da noben kongres ne postane zgodovinski samo po tem, o čem so na njem govorili in kakšni sklepi so bili sprejeti, marveč po tem, kako se bodo ti sklepi izpolnjevali. Tako naj tudi ta kongres postane zgodovinski z izpolnjevanjem zastavljenih nalog v naši vsakdanji praksi. To pomeni, da moramo preiti od besed k dejanjem. Naše sklepe smo spravili na papir, zdaj pa morajo postati jedro vsega našega dela v podjetjih, raznih ustanovah in povsod, na vsakem kraju. Kolikor sem mogel, sem se te dni zanimal, kaj naše ljudstvo govori o tem kongresu. In prepričan sem se, da 99 odstotkov naših ljudi z globokim zaupanjem in odobravanjem sprejema naše besede in stališča, izražene v referatih in v diskusiji, in da so prepričani, da bomo to tudi storili. Opravititi imamo tudi z malenkostnimi dvomi, izvirajočimi iz raznih vzrokov. Dvomijo tisti, ki nam ne žele dobro, ti pa predstavljajo odstotek minulosti. Je pa tudi nekaj dvomov pri ljudeh, ki so imeli slabe izkušnje in ki so bili doslej večkrat razočarani in zato težko verjamejo. Storimo tokrat vse, da v naši deželi ne bo nihče razočaran!

Ne želim bi več poudarjati stvari, ki so bile tako na široko povedane v referatih in v diskusiji. Rad bi samo povedal, da je meni in vsem nam žal, da se diskusije niso mogli udeležiti vsi tisti, ki so to želeli. Nad dvesto delegatov je diskutiralo, bilo pa je tudi mnogo takih, ki niso diskutirali, čeprav so želeli. Toda tudi želje in težnje tistih, ki niso posegli v razpravo, bodo izpolnjene in morajo biti izpolnjene.

Kot rečeno, moramo preiti od besed k dejanjem. Prvo, kar moramo storiti, in sicer mi zgoraj, je to, da se lotimo urejanja tistih percčih vprašanj, ki najbolj zanimajo našega delovnega človeka.

Jasno je, da vseh problemov, navedenih tu, ne bomo mogli naenkrat urediti. Zato bo potrebno krajše obdobje, toda takoj se bomo morali lotiti urejanja teh problemov. Pozivam vse vas, vse naše ljudstvo, da nam pomagate, da bomo to dosegli.

Vsem vam, tovarišice in tovariši, želim mnogo uspehov pri izpolnjevanju nalog, ki nam jih je zastavil VIII. kongres Zveze komunistov Jugoslavije.

Tovarišice in tovariši, sklicujem prve seje centralnega komiteja ter kontrolne in revizijske komisije Zveze komunistov Jugoslavije, da se konstituirajo.

Proizvodnja kranjske tovarne v novembru

Dočim je proizvodnja v prvi polovici nov. potekala normalno, so se začeli v drugi polovici meseca zastoj, ki so izgledali nepremostljivi. Izgledalo je, da bo realizacija proizvodnje v novembru zelo slaba. S posebnim trudom pa je bilo mogoče preskrbeti nekaj najbolj kritičnih materialov, tako da je uspeh v novembru kljub temu razmeroma dober.

Posamezne delovne enote so imele naslednje uspehe:

PROIZVODNJA V NOVEMBRU	
(družbeni plan) EE	Proizv. %
Mont. rot. strojev	44,7
Kontakt. — releji	140,9
Splošna montaža	104,6
Kinoakustika	95,9
Tel. centrale	78,6
Lipnica	103,8
Deli avtomatike	132,8
Deli za N. G.	478,5
Deli za Otoče	301,5
Deli za N. m.	10,5
Deli za Trbovlje	99,4
Usluge	481,4
Skupaj	102,0

MONTAŽA ROTACIJSKIH STROJEV se je znašla v neugodnem položaju, saj sta obstala oba glavna izdelka te montaže. Za EVS 10 je že v začetku meseca zmanjkalo krogljčnih ležajev in smo jih uspeli sestaviti le 360 kosov. Za dinamom za kolo pa niso prejeli magnetov in je bilo odposlanih na skladišče le 495 kosov. V preteklem mesecu še vedno nismo začeli z montažo stroja EVS-06, za katerega so sedaj glavni problemi rešeni, čeprav bo treba za bodoče izvesti še nekaj konstrukcijskih sprememb, ki jih zahteva inozemski kupec.

MONTAŽA KINOAKUSTIKE je imela v začetku meseca dokajšnje število nekompletnih projektorjev KN-3. Tekom meseca je kritični material le prispel, tako da je bilo mogoče odposlati na skladišče 34 kosov. Zaradi velikih težav pri justiranju ni bilo mogoče doseči predvidene količine projektorjev za ozki film, ker tonske gla-

vice, ki jih imamo še na zalogi, ne ustrezajo. Dosti nevspečnosti je tudi pri proizvodnji ojačevalnih naprav, ker le z največjo težavo in s stalnimi zamudami dobivamo material.

MONTAŽA TELEFONSKIH CENTRAL je posebno v prvi polovici meseca izgledala zelo kritično. Stanje je bilo tako, da smo računali na proizvodnjo komaj 200 milij. dinarjev. V drugi polovici meseca se je stanje popravilo, saj so za centrale s koordinatnimi stikalniki le začele prihajati tračnice, za koračni sistem pa smo prejeli nekaj več kondenzatorjev. Na žalost se je stanje s kondenzatorji proti koncu meseca zopet slabšalo, tako da se delo v montaži ni moglo normalno odvijati. Za centrale 20/200 smo prepoznali prejeli uvožene stikalnike. Za centrale 2/14 pa ni bilo mogoče pravočasno izdelati sestavnih delov zaradi pomanjkanja pločevine. Za boljši potek proizvodnje telefonskih central bo treba še bolj skrbeti za pravočasno izdelavo sestavnih delov, za preskrbo z materialom iz uvoza, kakor tudi od domačih kooperantov. Velike težave imamo tudi s preskrbo z različnimi polizdelki, ki nam jih dobavljajo posamezne tovarne Iskre.

OBROT KONTAKTORJEV je vložil izredne napore v proizvodnjo ploščatih relejev za izvoz. Ta izdelek je v pre-

teklem mesecu pokazal že lepe devizne uspehe.

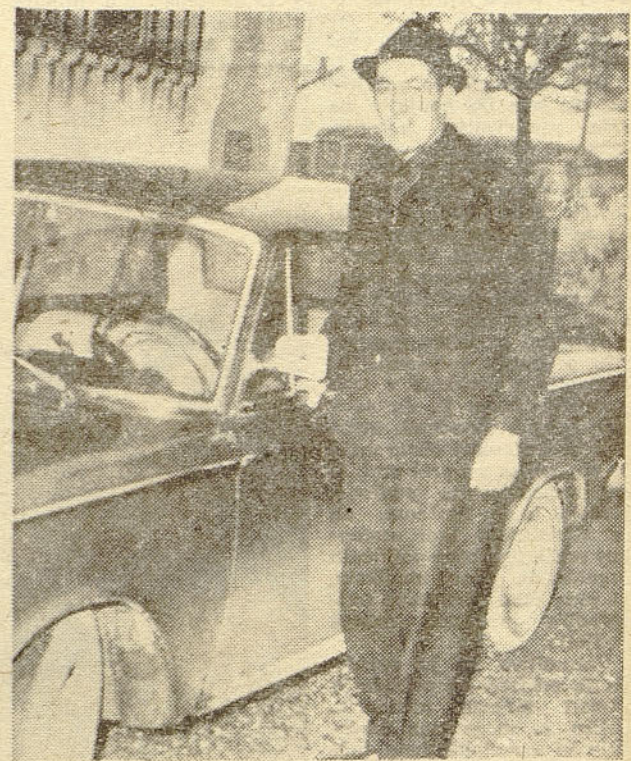
MONTAŽA ELEMENTOV AVTOMATIKE je v zadnjih dnevih le uspela dobiti v železnih magnetne sklopke, da je lahko dosegla zahtevane termine.

LIPNICA je v preteklem mesecu dosegla lep uspeh s tem, da je montirala večje količine stikalnih ur, ker so mehanizmi prispeli.

SPLOŠNA MONTAŽA je dosegla mesečno zadolžitev kljub zastoju v zadnji tretjini meseca, kakršnega nismo imeli že več let. Ustaviti je bilo treba namreč trak enofaznega števca, ker ni bilo nekaterih delov iz uvoza. Ker so bile v umerjalnici večje količine števec, zastoj ni viden v realizaciji v novembru, pač pa bo viden v decembru. Ker je bilo treba v preteklem mesecu popraviti še preostale telefone, ki so bili že na skladišču. Pri telefonih nismo dosegli predvidene proizvodnje.

Ob koncu prejšnjega meseca smo ugotovili, da imamo napram družbenemu planu naskok 207 milij. dinarjev. V mesecu novembru se je naskok povečal na 230 milij. dinarjev. Da dosežemo letošnji družbeni plan, je treba v decembru doseči vrednost 945 milij. din. oziroma 1205 milij. din. da presegemo družbeni plan za 260 milij. dinarjev, kakor smo si zadali nalogo.

(Dalje na 3. str.)



Le kdo v kranjski Iskri ga ne pozna? Joža Kapušin že dolgo vrsto let z vso vestnostjo in globoko ljubeznijo do zaupanega mu vozila, opravlja dokaj težko šofersko službo. Kar precejšnja je že številka, ki govori, koliko kilometrov je vrli Joža doslej že prevozil, brez večjih težav in nezgod. Kot vestnemu in prizadevnemu šoferju želimo, da bi svoje vozilo krmaril še dolgo in varno!

ZAHVALA

Prisrčna zahvala vsem sodelavcem finančnega sektorja »Elektromehanike« in kolektivu »Iskra« v Novi Gorici za izrazno sožalja in podarjeno cvetje ob smrti najzine mame Marije Kavčič.

Anica Kavčič
Slavka Prinčič

Izvoz v novembru 1964

Naša izvozna dejavnost v preteklem mesecu je bila kljub vsem prizadevanjem nepričakovano nizka, saj je znašala le nekaj nad 116 tisoč dolarjev ali 68% mesečnega izvoznega plana. Podatki za enajstmesečni izvoz kažejo, da je bilo do konca novembra izvoženih za 1.632.000 dolarjev naših izdelkov, oz. naš rebalansirani letni izvozni plan izpolnjen z 80%. Po vsem tem bi morali v decembru izvoziti še za 410.000 dolarjev, da bi rebalansirani plan izvoza v celoti izpolnili.

Tej nalogi po vsej verjetnosti ne bomo kos, čeprav na primer samo iz kranjske

tovarne na skladišču ZTO še iz novembrske proizvodnje čaka za dobrih 111 tisoč dolarjev izvoznega blaga na odpoklic kupcev. Vsekakor je pričakovati tudi v decembru, še zlasti pa v naslednjih mesecih izdatne težave z uvoznim reprodukcijskim materialom, ki bodo nedvomno otežkočale boljše izpolnitev izvoznih obveznosti, čeprav je prav od le-teh odvisen uvoz materiala.

V novembru je največ izvozila kranjska tovarna in sicer za prek 57 tisoč dolarjev in to telefonskih aparatov in števec, kinoprojektorjev za normalni in ozki

film, ojačevalnih naprav in njihovih delov ter relejev in delov za električne vrtnalno stroje. Tovarna elektro-

(Dalje na 3. str.)

Proizvodnja kranjske tovarne v novembru

(Nadaljevanje z 2. str.)

PROIZVODNJA EE V ENAJSTIH MESECIH (družbeni plan)

EE	Proizv. %
Mont. rot. strojev	89,6
Kontakt. — releji	108,3
Splošna montaža	109,3
Kinoakustika	90,9
Tel. centrale	80,9
Lipnica	61,0
Deli avtomatike	118,0
Deli za N. G.	505,0
Deli za Otoče	394,0
Deli za N. m.	44,2
Deli za Trbovlje	124,7
Usluge	556,3
Skupaj	101,8

Iz gornjih podatkov je razvidno, da bo letni plan dosežen. Hud problem pa bo doseči prekoračitev za 250 milij. dinarjev. Ker se je v zadnjem času stanje z materialom začelo izboljševati, še vedno upamo, da bo v letošnjem letu proizvodnja v vrednosti 13,600 milij. din dosežena.

PRIMERJAVA EKSTERNE PROIZVODNJE

(od 1. do 11. 1963 in od 1. do 11. 1964)

EE	Proizv. %
Mont. rot. strojev	137,0
Kontakt. — releji	164,0
Splošna montaža	104,0
Kinoakustika	103,0
Tel. centrale	135,0
Lipnica	112,0
Deli avtomatike	148,0
Deli za N. G.	108,0
Deli za Otoče	121,0
Usluge	106,0
Skupaj	120,0

Slab odziv na cepljenje proti gripi

V tovarni električnih aparatov v Ljubljani so te dni imeli prvo letošnje cepljenje zoper gripo, ki pri nas prav rada leto za letom povzroča precejšnje izostanke od dela. Kljub temu, da je to cepljenje koristno in je marsikoga obvarovalo obolenja, je bilo letos premalo zanimanja zanj.

Na dan, ko je prišla v tovarno na Savski cesti zdravstvena ekipa obratne ambulante ZZA, se je za cepljenje prijavilo od okrog 500 zaposlenih le komaj nekaj nad 200 delavcev in delavcev, pa še od teh je bilo nekaj takih, ki jim je v zadnjem trenutku splahnela »korajža.« Zares nerazumljiv odnos do zdravstvenega ukrepa, ki naj bi slehernega člana kolektiva obvaroval pred neprijetno boleznijo in izgubo delovnega časa!

Na sliki: kamera je uspela ujeti »žrtev«, ki so jo cepili

Največje povečanje prikazuje obrat kontaktorjev. Tudi montaža elementov avtomatike je letos povečala proizvodnjo za skoraj 50%. Montaža rotacijskih strojev in montaža telefonskih central povečujeta v letošnjem letu proizvodnjo za približno eno tretjino. Skupno povečanje proizvodnje v letošnjem letu v višini 20% sicer ni veliko, vendar ga moramo smatrati kot uspeh, saj so v letošnjem letu znatno večje težave z materialom, kakor v preteklem letu. Posebno kritično postaja pomanjkanje domačih surovin, ker je večina jugoslovanskih podjetij usmerila vso proizvodnjo na izvoz! V zadnjem času opažamo, da stalno

raste število nalogov, ki bi morali biti v izdelavi, pa niso pokriti z materialom. V kolikor se to stanje ne bo v kratkem izboljšalo, lahko pričakujemo, da bomo v prvem četrtletju prihodnjega leta imeli zaradi tega hude zastoje v montažah, saj nam ne bo primanjkovalo samo nekaterih delov, kot doslej, ampak bodo zastoj veliki širši.

Kritičnost pri nabavi materialov nas sili v to, da moramo biti še bolj elastični kot doslej in da moramo čimprej okrepite našo nabavno službo.

Šef proizvodnega sektorja:
ing. Alojz Grčar

Prodaja rezervnih delov

Po letošnjem gospodarskem planu bi moral servisni sektor Prodajno servisne organizacije realizirati prodajo rezervnih delov v višini 1 milijarde, prav tako pa za 600 milijonov dinarjev izvršiti servisnih uslug. Ob koncu prvega polletja je delavski svet ekonomske enote servisni sektor PSO pregledal realizacijo teh obveznosti in na osnovi ugotovitev ter potreb, ki so jih nakazali uporabniki naših izdelkov, sklenil plan prodaje rezervnih delov še povišati za 300 milijonov dinarjev in plan servisnih uslug za 54 milijonov dinarjev.

Ceprav je celoletno poslovanje servisnega sektorja spremljala množica raznih težav in ovir, so pred dnevi člani tega delovnega kolektiva dosegli lep poslovni uspeh. Izpolnili so oba prvotno postavljena plana in tudi povečani plan prodaje rezervnih delov.

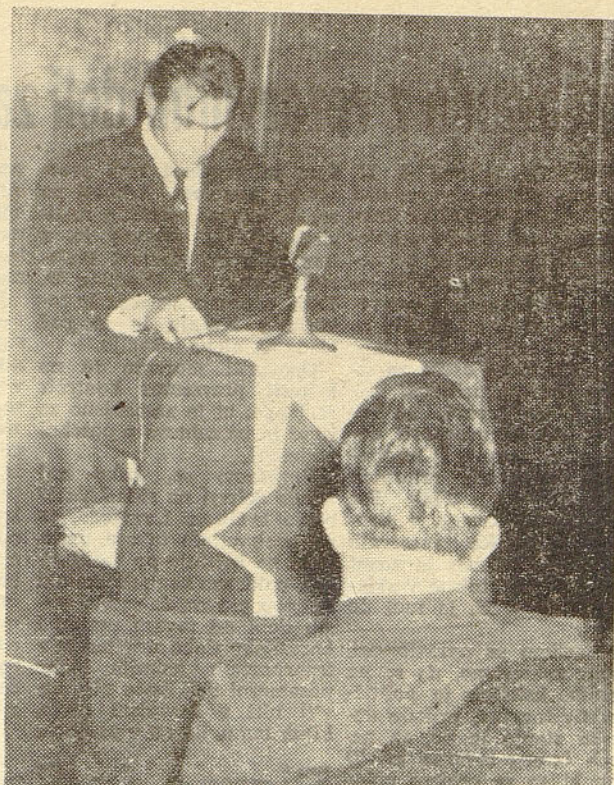
Realizacija v višini prek 1,3 milijarde v prvih dneh decembra nas navdaja z upanjem, da bo ta sektor svoje povečane planske obveznosti v celoti dosegel, ali celo še presejel. Hkrati je izpolnjen tudi plan dobave predispozicij na skladišča naših servisnih delavnic, kar je eden izmed osnovnih pogojev za izpolnitev letnih planov teh delavnic.

Prodaja rezervnih delov v višini 1 milijarde 335 milijonov sicer bistveno ne vpliva

na izpolnitev letnega plana podjetja, je pa dovolj zgovoren dokaz, kako velika postaja potrošnja rezervnih delov za naše izdelke, čeprav v nekaterih panogah še zdaleka nismo uspeli zadovoljiti vseh potreb. Tolikšen promet z rezervnimi deli nam bo tudi pomagal v kratkem času sortirati naše zaloge, za kar doslej sploh ni bilo mogoče postaviti solidnih normativov. Dobra založenost tržišča z rezervnimi deli pa bo nedvomno lahko še pospešila nadaljnjo prodajo finalnih izdelkov, hitra popravila naših servisov in pogodbenih delavnic, prav gotovo pa tudi povečala zaupanje kupcev v naše izdelke.

Ce primerjamo lanske in dosežke servisnega sektorja PSO v letošnjem letu, lahko ugotovimo velik napredek, ki je vsekakor rezultat skupnih naporov tako tovarn, kot servisnega sektorja. Letos so si tudi tovarne bolj prizadevale skladno s planom dobavljati rezervne dele servisnemu sektorju, čeprav včasih ni šlo lahko in so bile potrebne urgence ali upravljene kritike GTS v tovarnah. Toda vse to je bilo potrebno in umestno in sadovi prizadevanj so tu. Na podlagi le-teh pa smo tudi poglobili ugled celotnega podjetja pri porabnikih naših izdelkov, kar je še zlasti pomembno v vedno večjem konkurenčnem boju na tržišču.

-J-



Pednesday KK LMS ISKRA tov. Viktor Korošec podaja poročilo

Mladinska konferenca Iskre

V nedeljo, 13. t. m. je bila v dvorani Doma sindikatov redna letna konferenca mladinske organizacije podjetja Iskra. Razen lepega števila mladincev iz vseh naših tovarn in enot skupnih služb, so se konference udeležile tudi mladinske delegacije iz EI Niš, »Mikrona« iz Prilepa in »t. tovarne« Rudi Čajevec v Banja Luki ter »Saturnusa«. Na konferenci sta bila tudi generalni direktor, tov. Dušan Horjak, predsednik DS podjetja, tov. Ivo Stembergar in sekretar ZK podjetja ing. Rudi Vavpotič, medtem ko razen predstavnikov tovarne elementov za elektroniko in ZZA ni bilo nikogar, ki bi se udeležil mladinske konference v imenu tovarne ali enot skupnih služb. Podrobnosti iz referatov o delu mladinske organizacije v preteklem obdobju, kakor tudi bistvene izvečke iz razprave, predvsem pa sprejete sklepe na letni konferenci LM bomo objavili prihodnjič!

Izvoz v novembru

(Nadaljevanje z 2. str.)

motorjev v Železnikih je izvozila celotno količino motorjev za ZDA, vendar je bil njen izvozni delež v novembru precej manjši od deleža v preteklem mesecu. »Avtomatika« je izvozila manjše količine gramofonov in radijskih sprejemnikov »Triglav« in »Opatija«, medtem ko tovarna polprevodnikov v Trbovljah selenske ploščice in germanijeve diode, živahnjšo izvozno dejavnost pa sta pokazali tudi tovarna elementov za elektroniko z izvozom prek milijona uporov in tovarna kondenzatorjev v Semicu z izvozom manjših količin papirnih kondenzatorjev.

V novembrskem izvozu so bile najbolj udeležene naslednje države: ZDA, Turčija, Zah. Nemčija, Avstrija, Svica, Poljska, Costa Rica, z manjšimi deleži pa še Indija, Sirija, Saudska Arabija, Kolumbija, Kongo, Velika Britanija, Tunis, Alžir, Kanada in Ceylon.

Spričo težav okrog deviznih sredstev za uvoz prepo-

trebnega reprodukcijskega materiala z letošnjimi izvoznimi rezultati prav gotovo ne moremo biti posebno zadovoljni, vendar pa nam podatki hkrati kažejo, da pa dejanski izvozni posli le niso bili tako skromni. ISKRA je letos namreč izvozila doslej 8% svoje celotne fizične proizvodnje, kar je nedvomno najboljši izvozni rezultat med vsemi podjetji jugoslovanske elektroindustrije. Seveda pa bi bil njen izvozni uspeh lahko še občutno večji, če ne bi, bodisi zaradi subjektivnih ali objektivnih vzrokov prišlo do tako bolečih izpadov pri izvozu AT central, telefonov, kinoprojektorjev, elektromotorjev, dinam za kolesa in drugega, česar pač nismo uspeli realizirati!

Vse to pa govori le za to, da smo prisiljeni izvozu v prihodnje povsod in predvsem dajati izključno prednost, če nočemo, da bomo ostali brez uvoznega reprodukcijskega materiala, od katerega je v tolikšni meri odvisna celotna proizvodnja našega podjetja.

-ko-



Poslovanje z rezervnimi deli za izvoz

V »ISKRI« z dne 4. 12. 1964, smo pod naslovom »DS ELEKTROMECHANIKE« lahko čitali, med ostalo problematiko, tudi pritožbe na neažurno poslovanje PSO — Servisnega sektorja z rezervnimi deli, ki so namenjeni za izvoz. Pri tem so diskutanti in odgovorne osebe za izvoz te tovarne prikazali kritičen položaj izvoza, za kar naj bi del odgovornosti nosil Servisni sektor, ki ne preskrbi pravočasno rezervnih delov v skladišče ZTO. Pot materiala iz Kranja v Centralno skladišče rezervnih delov, zaradi štetja in zopet nazaj v Kranj, tokrat v skladišče ZTO — 59, je tudi do 30 dni.

Ne želimo se opravičevati, vendar zahtevamo, da se na organih, kakršen je politični aktiv tovarne, prikaže dejansko stanje in ne, za neuspeh izvoza tovarne kriviti tiste, ki so za celoten položaj izvoza, tako kranjske tovarne, kot celotnega podjetja, verjetno najmanj odgovorni oz. krivi. Lahko trdimo — če je kje vzrok za neažurno poslovanje, potem je v tem, da se nihče v podjetju ne zamisli v predpise o poslovanju z naročili, vendar kadar postane zadeva kočljiva, vsak išče »grešnega kozla«.

Predpis v tem pogledu predvideva naslednje poslovanje: naročilo ZTO se dostavi PSO — veleprodaji, kjer ga razčlenijo na gotove izdelke in rezervne dele. Veleprodaja izstavi dispozicijo — potrdilo naročila prodaji rezervnih delov. Koliko je zahtevani material v skladišču 79, tako dispozicijo takoj realizirajo, material pa dostavijo v skladišče izvoza. V nasprotnem primeru, pa tak material naročijo v tovarni — nabavnim nalogom. O dobavnih rokih za tak material, takoj obvestijo ZTO. Iz tega lahko povzamemo, da celotno pošiljko po naročilu kompletiramo v Centralnem skladišču rezervnih delov,

kjer ga pregleda tudi prevzemna kontrola. Primeri pa se, da celotno naročilo realizira prodaja tovarne in v tem primeru dostavi material direktno v skladišče 59. Taka odprema ustreza le tovarni v Kranju in to pač gléde na njeno lokacijo.

Opozoriti moramo še na kriterij prevzemne kontrole za blago, ki je namenjeno za izvoz in na zahtevo o posebni embalaži.

Vprašamo se, kako naj servis dobavi na skladišče 59 blago kvalitete I. razreda, če pa proizvodnja takega materiala ne izdeluje po kategorijah, pakirano za prekomorski in grob prevoz, če servis včasih dobi od tovarni material korozijsko slabo zaščiteno in v transportnih zabojih, kjer posamezni deli često niso zaviti niti v časopisni papir, kljub temu, da vsi v podjetju

vemo, kakšne kvalitete mora biti blago, predvsem za izvoz, kako naj bo pakirano. Dobimo veliko uvoznega materiala, na katerem bi se lahko naučili embalariti!

Poleg omenjenega imamo tudi izvlečke celotnega poslovanja na področju rezervnih delov za izvoz s tovarno v Kranju, za kar zahtevamo sestanke po panogah, na katerih naj prisostvujejo odgovorne osebe ZTO, servisa in tovarni, da od primera do primera pogledamo, kje je krivda, in kdo ni pravočasno izvršil obveznosti. Naročil ni malo in pri mnogih so dobavni roki neizvedljivi. Zato prihaja do številnih urgenc in včasih tudi nekorektnih odnosov. Prepričani smo, da bo tudi ZTO moral v najkrajšem času pomisliti na planiranje izvoza rezervnih delov.

Servisni sektor PSO

Pismo iz Sarajeva

Tovariš urednik!

Sem bivši član »Elektromehanike« v Kranju. Glasilo »Iskra« redno dobivam in se za pozornost lepo zahvaljujem. Zadnja številka pa me je zelo iznenadila; priznati moram, da me je zelo prizadela novica o težki situaciji zaradi pomanjkanja deviznih sredstev. Skoraj nisem mogel verjeti, da je kaj takega mogoče.

V glasilu ste za praznik republike objavili tudi križanko. Priznam, da je to prijetno poživilo za časopis in menim, da bi bilo prav, če bi take in podobne križanke, ki bi bile čimbolj vezane na dejavnost podjetja ISKRA, večkrat objavljali. Morala bi kazalo objaviti razpis za zadevne »naše« križanke. Prepričan sem, da bi dokaj članov kolektiva rado sodelovalo in da uredništvo ne bi ostalo praznih rok. Na ta način bi lahko zbirali tudi »bodice« oziroma humor v Iskrini obleki, ki ga res po-

grešamo. Zagotovo pa imate med svojimi člani tudi talente, ki bi kaj takega znali narisati.

Zelim, da kolektiv čimprej prebrodi sedanjo perečo situacijo in da uredništvo prek časopisa bralce čimbolj seznanja s problematiko podjetja in naj se ne boji pogledati resnici v oči!

Viktor Fras
V. P. 7525
Sarajevo

Odgovor: Vaše pismo je bilo res zanimivo. Prepričani smo, da je tudi druge vojačke, bivše člane kolektiva, prizadela novica o težavah ISKRE. No, kakor smo poročali v naslednji številki (48), se je situacija delno izboljšala, vendar bodo v naslednjem letu potrebni izredni napor in vestnost vsakega posameznika, da bo proizvodnja do neke mere normalno tekla.

V zadevi križank, bodice, humorja — tako pisanega kot tudi risane — imate prav! Vabimo vse, ki jim ta zvrst dela leži, da nam pošljejo svoje prispevke. (Naslov: Uredništvo »Iskra«, Kranj — Tavčarjeva 43). Najboljše bomo priobčili in tudi lepo honorirali. Razumljivo je, da je naš časopis v prvi vrsti namenjen informaciji in problematiki in kar pogrešamo — kritičnemu odnosu do vseh nepravilnosti — vendar je prav, da se tudi v bodicah in humorju (ki pa mora biti naš, Iskrin!) pogledamo v lastnem ogledalu; občasne križanke pa služijo spoznavanju tovarni in dejavnosti našega podjetja.

Uredništvo

ZAHVALA

Ob izgubi mojega očeta **FRANCA PAVLETIČA** se iskreno zahvaljujem kolektivu »Iskre« iz Novega mesta za poklonjen venec in izrečno sožalje.

Alojz Pavletič

Razpis

za redna delovna mesta

Zunanjetrgovinska organizacija Ljubljana

1. več izvoznih referentov
Pogoj: visokošolska izobrazba in znanje angleškega jezika.
2. uvozni referent:
Pogoj: visokošolska izobrazba in znanje nemškega jezika.
3. referent izvozne operative
Pogoj: srednja ekonomska šola.
4. več inozemskih korespondentov
Pogoj: srednja ekonomska šola z znanjem angleškega jezika ali nemškega jezika.
5. sekretar ZTO

Pogoj: Pravna fakulteta z nekaj let prakse. Za vsa navedena delovna mesta imajo prednost delavci z nekaj let prakse.

Ponudbe pošljite na naslov: ISKRA KRANJ — Zunanjetrgovinska organizacija Ljubljana, Miklošičeva 10/V.

Tovarna avtoelektričnih izdelkov Nova Gorica

1. šef tehničnega sektorja
Pogoj: diplomirani inženir strojne ali elektro stroke ter večletna praksa na vodilnih delovnih mestih
2. zdravnik za samostojno delo v obratni ambulanti
Pogoj: zdravnik splošne prakse z opravljenim strokovnim izpitom.
3. več strojnih in elektro inženirjev za delo v proizvodnji in pripravi dela
Pogoj: dokončana ustreznost fakulteta, lahko začetnik.
4. diplomirani ekonomist za delo v analitski službi
Pogoj: dokončana ekonomska fakulteta z nekaj let prakse in zanimanje za analitsko delo.
5. več strojnih tehnikov
Pogoj: dokončana strojna tehniška šola.

Ponudbe pošljite na naslov: ISKRA KRANJ — tovarna avtoelektričnih izdelkov NOVA GORICA.

Tovarna elektronskih naprav Ljubljana

1. vodja računovodskega sektorja
Pogoj: visoka, višja in srednja ekonomska ali finančna šola s 5 do 8-letno prakso.
2. varnostni tehnik
Pogoj: višja tehnična — varnostna šola, ali tehniška srednja šola s 3-letno prakso v HTZ pri delu.

Razpis velja do zasedbe delovnih mest.

Pismene ponudbe naslovite na: ISKRA KRANJ — tovarna elektronskih naprav Ljubljana, Stegne b. š. p. p. 269/V (kadrovski odd.).

Tovarna elementov za elektroniko Ljubljana

1. vodja operativne priprave dela v DE Keramika
Pogoj: strojni inženir ali tehnik.
 2. 2 inženirja elektro stroke šibki tok za delo v tehnološkem oddelku v proizvodnji magnetnih materialov.
- Nastop delovnega razmerja po dogovoru.
Pogoj: lahko začetnik, vojaščine prost.

Ponudbe sprejema kadrovski oddelek ISKRE KRANJ — tovarne elementov za elektroniko, Ljubljana, Linhartova 35.

Bled vas vabi!

Silvestrovanje tudi na Bledu

Članom kolektiva sporočamo, da je počitniški dom »Iskra« na Bledu odprt vsak dan tudi v zimski sezoni. Razpolaga s 30 ležišči.

Uprava počitniške skupnosti obvešča vse kolektive, da je dom pripraven za izvedbo raznih seminarjev in sestankov, prav tako pa je na razpolago tudi izletnikom, ki se želijo za nekaj ur ali dni ustaviti na Bledu.

Za novoletno praznovanje je predvideno v našem domu na Bledu tudi veselo SILVESTROVANJE! Vse informacije daje Uprava počitniške skupnosti v Kranju, Kidričeva 40 — telefon 25-69.

Vodja tehnične kontrole v Otočah tov. Beničič odgovarja

Kako je s tehnično kontrolo po združitvi, je po Vašem mnenju napredovala ali nazadovala?

Bistvenih sprememb ni.

Ali menite, da bi bilo umestno formirati skupno vodstvo vodij kontrol in stalnih kolegij?

Menim, da je to ne samo umestno, pač pa celo nujno potrebno!

Ali je po Vašem mnenju prevzemna kontrola pri PSO uspešna in ima potreben vpliv na kakovost izdelkov ali morda ovira tehnične kontrole v tovarnah?

Menim, da prevzemna kontrola ne ovira tovarniške kontrole.

Kaj sodite o sedanjem stanju kontrole v tovarnah?

Stanje v kontroli je problematično, saj kontrola lahko izgubi svoj pomen, kadar jo prisilijo v barantanja ob slabše izdelanih kosih.

Kaj na splošno mislite o kvaliteti naših izdelkov?

Naši izdelki niso več tako kvalitetni, kot v kranjski tovarni pred združitvijo.

Na kakšne težave naletite pri delu?

Težave? Predvsem zaradi forsiranja slabše izdelanih kosov. Težave nastopajo, ker mora kontrola pretežni del izdelkov pregledati na koncu meseca.

V čem menite, da ste pri svojem delu dosegli največji uspeh, oziroma neuspeh?

Doseženi uspeh je v tem, da se je vhodna kontrola zopet priključila tovarniški kontroli. Pred tem namreč je spadala pod nabavo. Drugi uspeh je v tem, da je sedaj spet merilnica meril (justirnica) v prostoru, kjer ni brusilnih strojev.

Kako je s kadrom v tehnični kontroli pri vas?

Stremimo za tem, da ne bi kontrolorji odhajali na druga delovna mesta; le na ta način si bomo utrdili kader. Po sistematizaciji še nimamo zasedenih vseh delovnih mest. Kvaliteta kadra je zadovoljiva.

Ali je v sedanjih obliki organizacije tehnične kontrole omogočeno samostojno odločanje kontrole brez zunanje vpliva?

Menim, da ne!

Sedem odgovorov iz propagandne službe

Po splošnem prepričanju je prav v teh dneh za našo Propagandno službo »mrtva sezona.« Ker pa nas le zanimajo načrti in priprave za naslednje leto, smo postavili ing. Mitji Tavčarju nekaj vprašanj.

Kako ocenjujete delo Propagandne službe v »mrtvi sezoni«?

Z vsemi mojimi sodelavci vred bi bil presneto vesel, če bi sedaj zares bila takšna »mrtva« sezona. V resnici je precej drugače. Hkrati, ki z vsemi močmi zaključujemo letošnje naloge, pripravljamo noveletne akcije, smemamo dva filma in še marsikaj. Pripravljamo s precejšnjo zamudo tudi načrte za naslednje leto. Predvsem slednje pa ni lahka naloga!

Predlog gospodarskega načrta predvideva za naslednje leto precej skromna sredstva za ekonomsko propagando in publiciteto. Če je tako, potem priprave za leto 1965 najbrž le niso tako težke?

Na prvi pogled je morda zares tako — žal pa samo na prvi pogled! Čeprav bi rad zamolčal mnenje o najbrž silno površnem in kratkovidnem ocenjevanju potreb po sredstvih za naslednje leto, ki ga bomo znali najbrž kritično presojati, po stari navadi, šele takrat, ko bo že prepozno, naj pa le povem, da je vsklajevanje vedno večjih potreb s pičlimi sredstvi izjemno težavno.

Morda pa bi le skušali ugotoviti, kje so težave?

Vsekakor v dejstvu, da bomo imeli v naslednjem letu za 17% manj sredstev, kot smo jih potrosili letos — čeprav se hočemo uveljaviti in inozemskih tržiščih, kjer brez propagande ni prodaje in čeprav so tudi tržni pogoji v državi vedno težji. Mimogrede naj omenim, da porabimo danes za propagando za okrog tretjino manjši odstotek celotnega dohodka, kot ga je pred mnogimi leti, v obdobju distributivne prodaje, porabila kranjska Iskra sama!

Z druge strani se srečujemo s skoraj nepremosljivimi težavami zaradi naraščajočih potreb. Zahtevka, ki smo ju prejeli od PSO in ZTO za izdajanje komercialno-tehničnih publikacij, zahtevata skoraj 200 milijonov sredstev ali še enkrat toliko, kot letos. Povrh tega cene stalno naraščajo. Tiskarniški stroški so samo letos narasli za dobro četrtino, televizija je svoj cenik dejansko zvišala za 100%, številni časopisi napovedujejo podražitev oglasov, prostor na sejnih in izdelava stojnic se skokoma dražita! Torej...!

Ce je tako, boste morali pri odmerjanju sredstev za posamezne kategorije dejavnosti neusmiljeno »rezati.« Ali morate to delo opraviti izključno z lastnimi močmi?

Na srečo ne! Na srečo zato, ker bomo med letom zanesljivo hvaležna tarča za vse nepoučene kritike, ki bodo ugotavljali, česa vse smo

premalo storili. V zadnjem času je zelo temeljito začel z delom strokovni team za ekonomsko propagando in publiciteto kot strokovni organ generalnega direktorja. Team, ki ga vodi tov. Slavko Fatur, skuša zelo skrbno zorati ledino v proučevanje ekonomike našega poslovanja, ekonomike vlaganj v posamezne kategorije propagandnih akcij in predvsem v načelno usmeritev naše propagandne in publicistične dejavnosti. Le-ta mora biti bistven in skrbno vsklajen del poslovne politike podjetja. Prav zaradi tega nam team izredno pomaga pri iskanju najboljših poti in rešitev, čeprav nam nepremostljive ovire mnogokrat narekujejo, da se zadovoljimo z zelo polovičarskim kompromisom.

Naštetje nam nekaj osnovnih vodil in ukrepov, s katerimi nameravate vskladiti potrebe z očitno zelo skromnimi možnostmi.

Predvsem bomo morali izvesti brezobzirno redukcijo pri tistih kategorijah propagandnih akcij, kjer nam zmanjšanje obsega najbrž še najmanj škoduje. Tako bomo predlagali zmanjšanje površine stojnic na treh ključnih sejnih — Beograd, jesenski velesejem v Zagrebu in sejem elektronike — od sedanjih povprečno 300 do 500 m² na največ 150 m². To bo kajpak pomenilo, da bo veliko večino zavzela komercialna, izdelki pa bodo v popolni manjšini. Za izravnavo bomo predlagali ureditev skromne stalne razstave Iskrinih izdelkov v Ljubljani, kjer bi jo za najrazličnejše poslovno in ostale obiske že zdavnaj presneto potrebovali.

Izjemno skromno bomo odmerjali sredstva za oglase, čeprav imamo ob tem precej slab občutek, saj bi nam skrbno pripravljeno in v pametnem obsegu izvedeno oglaševanje predvsem za izdelke široke potrošnje najbrž v naslednjem letu edinole koristilo. Isto velja seveda tudi za televizijo!

Zal bodo pičla sredstva prizadela tudi področje komercialno-tehničnih publikacij. Tako PSO kot ZTO bomo morali predlagati, naj precej skržita svoje predloge za osnovne in skupinske prospekte, pa tudi oprema ne bo nič bogatejša kot letos, kar se bo maščevalo predvsem na tujih tržiščih. Tehniška poročila Iskre, dragocena vez med našim podjetjem in strokovnjaki izven njega, ki vsaj posredno vselej odloča pri nakupu izdelkov investicijske smeri, bodo še vnaprej ostala revni in neugledni zvezki, mnogo pretanki, da bi se mogli imenovati revija. Kar malce sram nas je, ko se srečujemo na primer s podobno izdajo Rade Končarja in še marsikoga...

Ob varčevanju — najbrž ne utemeljenem — vas torej čaka v Propagandni službi vse leto prav lagodno življenje?

Tole trditev sem v zadnjih tednih že nekajkrat slišal. Moji sodelavci ob njej samo skomigujejo z rameni in se vprašujejo, kako je mogoče, da v podjetju odmerjamo tako malo razumevanja službi, ki izvaja vsekakor pomemben del poslovne politike podjetja.

Resnica je žal docela drugačna. Predvsem moramo vedeti, da je treba za izpolnitev vsake naloge — samo letos smo delali v Propagandi na preko tisoč delovnih nalogih — vložiti ustrezno množino dela, ki ne upada vzporedno z zmanjševanjem sredstev za eno akcijo. Predvsem imamo še vedno katastrofalno malo strokovnjakov za ekonomsko propagando, načrtovalcev, kreatorjev in organizatorjev propagandnih akcij. V vsej Propagandni službi imata samo dva uslužbenca visokošolsko izobrazbo, v vsej službi ni niti enega ekonomista, niti enega psihologa in — kar je najbolj poučno — niti enega elektroinženirja, ki bi delal — v svoji stroki!

Ker števila zaposlenih ne bomo mogli povečevati, bomo skušali izvršiti nekaj kadrovskih premikov, da bi si zagotovili ugodnejšo kvalifikacijsko strukturo. Poleg tega bomo izvedli notranjo reorganizacijo, ki bo — tako upamo — prinesla boljše vsebinsko enotnost in hitrejšo izvajanje nekaterih kategorij nalog. Predvsem pa bomo v prvem četrtletju skušali izvesti dvomesečni poldanski seminar za strokovno osebje službe. Seminar bo zajemal celotno področje ekonomske propagande in delno tržnih raziskav ter bo skušal vsaj v določeni meri omiliti posledice pomanjkanja notranjih strokovnjakov za to področje.

Nazadnje — ker sva že govorila o varčevanju — pa nam povejte še to — kaj pripravljate za Novo leto?

Bolj malo — pa najbrž še preveč! Stenski koledarji, ki so po kakovosti tiska in izvedbe prav na meji še mogočega pri nas in čestitke smo večinoma že dostavili posameznim službam in tovarnam. Drugih daril ne bo — in prav je tako, saj nam neugledni kramarski »odpustki« zares nikjer ne povečujejo ugleda.

Zanimivo pa je, da se okrog koledarja vsako leto vrta v podjetju vsaj petkrat toliko interesentov, kot okrog menda vse ostale propagandne dejavnosti. Če po tem presojamo naše znanje s področja ekonomske propagande in upoštevamo aksiomatično dejstvo, da je propaganda bistveni del poslovne politike še prav posebej pa zrcalo kulture poslovanja, se misliti.

Hvala za sicer malce pikre, čeprav najbrž dokaj resnične odgovore — sicer pa mnogo uspeha pri delu letos in v naslednjem letu.

-Jan-

Racionalizatorji v „Aparatih“



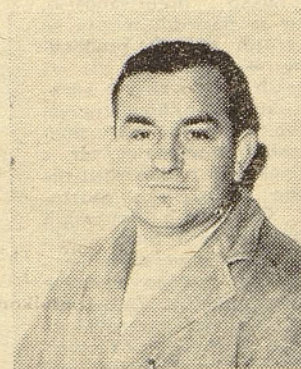
NINO BRECELJNIK — je izdelal novo napravo za centriranje bobnov FR 2 in dal vrsto predlogov, ki so jih realizirali. Nagrade ga vzpodbujajo k nadaljnjemu racionalizatorstvu.



JUSTI ŽUPANEK — je predlagala nov način racionalnega izkoriščanja vrstnih sponk, za kar so jo nagradili s 5000 din



DANIJEL MALI — je dal došlejši za več koristnih predlogov. Za dva med njimi je prejel 100.000 din nagrade



MARTIN ZVER — si je s predlagano spremembo tehnološkega postopka za stranico TVS (rezanju pločevine) pridobil nad 88.000 dinarjev nagrade

Dopisujte v »Iskro«

NASLOV UREDNISTVA: KRANJ, TAVČARJEVA 43

Iskra na sredozemskih paralelah Kegljači

V Današnji in prihodnji številki objavljamo zanimiv, čeprav malo zapoznel razgovor o Sredozemlju, s katerim Iskra trguje.

Na splošno veliko govorimo o pomoči nerazvitim deželam in državam v razvoju. Kjer niso po sredi posebni politični interesi, se vrši prodiranje na nova tržišča z Vzhoda in Zahoda ob ne prehudih cenah: kajti eni kot drugi vedo, da bodo posejono kokoš dobili jutri vrnjeno — s piščanci vred.

Naš sodelavec iz ZTO, tov. Hočevnar, nam je posredoval nekaj zanimivih vtisov s svojega poslovnega potovanja po treh severnoameriških deželah: Maroku, Tunisu in Libiji.

»Tisti, ki namerava napraviti uspešne trgovske posle v državah Magreba«, meni tov. Hočevnar, »se mora otrestiti nekaterih zmotnih predstav o teh deželah, ki so posledica pomanjkljive šolske izobrazbe ali pa nezanimanja za tekoče politične dogodke na teh področjih. Med posameznimi državami sicer obstajajo določene zgodovinske pogojene razlike, ki pa jih siloviti tempo sodobnega razvoja v teh deželah postopoma spravlja na skupni imenovalc: doseči razvite dežele.«

Zelo se torej moti tisti, ki meni da bo v teh deželah srečal ljudi, ki tekajo v bur-nusih, jahajo na kamelah in kadajo iz dolgih nargil in ki jim lahko ponudiš rog namesto sveče. Res, tradicija — zlasti verska — ima pri njih še veliko besedo. Toda sodobni tranzistorji vedno bolj preglasujejo svete besede korana, beli burnusi pa se čedalje bolj resignirano umikajo ameriškim farmerkam in ultramodernim pariškimi krojem. Te ugotovitve veljajo seveda za priobalne pokrajine, zlasti za obmorska pristanišča! Toda puščavski pesek na jugu teh pokrajin diši po nafti, ki ima znansko prijetne vonjave za poslovne kroge v tujini in ki je solidna podlaga za vsakovrstne oblike trgovske ljubezni, ne glede na poreklo in politično prepričanje snubcev.

In kot kaže se arabske dežele tega dobro zavedajo. Z orientalsko prebrisanostjo, ki so jo nasledili morda še od svojih daljnih predhodnikov — Feničanov ali od arabskih trgovskih karavan skušajo njihovi trgovci pridobiti čim več od raznih trgovskih aranžmajev ter s tem nekoliko nadomestiti relativno industrijsko zaostalost. Od svojih evropskih partnerjev so se hitro naučili sodobnih komercialnih prijemov in splošno veljavne poslovne morale. Zato, potnik, ki prihajaš navezovat trgovske stike na vroče severnoafriške obale, pozor: imel bo opravka s trgovskimi firmami in organizacijami, ki bi se jih ne sramovalo nobeno povprečno evropsko mesto.

Ce sem dobro razumel be-

sede tov. Hočevnarja, so naši stiki z deželami Magreba še dokaj rahli in nesistematični. Nekaj našega blaga, v prvi vrsti TV in RA sprejemnikov, smo že ponudili in prodali prek jugoslovanske izvozne organizacije Interexport, ki ima svoje sedeže oziroma filijale v glavnih mestih teh dežel. Toda ta organizacija mora biti enako skrbna mati za vsa naša podjetja, ki želijo plasirati svoje blago ali usluge v teh deželah in zato ni pričakovati, da bo za ISKRO veljalo posebno stališče, razen če bi šlo morda za velike dobave v državnem merilu, n. pr. telefonijo. Teh pa za sedaj

še ni na pomolu. Zato se zdi najboljša pot, ki jo ubirajo tudi druga inozemska podjetja, potrpežljivo navezovanje osebnih trgovskih stikov ter ažurno dobavljanje kvalitetnega, krajevnim pogojem prilagojenega blaga. Kajti konkurenca je huda in razne svetovne firme kot n. pr. Philips, Grundig, Telefunken ter razna francoska podjetja se prav nič ne obotavljajo in ne branijo arabskega denarja. Vse te firme imajo v glavnih mestih svoje lokale in skladišča in so si ustvarile solidna tla za dolgoletno poslovanje z domačimi trgovskimi podjetji.

(Dalje na 8. strani)

kranjske tovarne popolni zmagovalci

Ob 10-letnici kranjskega športnega društva »Triglav« se je zvrstil bogat športni program, v katerega so posegli tudi kegljači. Kar 16 ekip se je v ta namen borilo za čimboljšo uvrstitev in med njimi dve ekipi iz kranjske tovarne. Ti dve naši ekipi sta z doseženimi rezultati znova dokazali, da imata zelo močne kegijače. Ekipa ISKRA, ki so jo sestavljali: I. Stružnik (419),

Kranjc (385), Antolič (417), Ziberna (430), Bregar (413), Kordež (429), je v tem medkrožkovnem tekmovanju zasedla 1. mesto z 2493 podrtimi keglji. Na drugo mesto se je uvrstila ekipa ISKRA B s skupno 2400 podrtimi keglji. Najboljši v drugi naši ekipi je bil Brezar, ki je podrl 426 kegljev. Sledile so ekipe: 3. Elektro Kranj, 4. Sava A, 5. Gorenjka, 6. Plavnika, itd.

In-

Sindikavno prvenstvo »Elektromehanike« v plavanju

Letošnje prvenstvo kranjske tovarne je prineslo pravo osvežitev v program športnih tekmovanj. Prvič so se namreč lahko udeleženci te vsakoletne prireditve pomerili med seboj tudi v plavanju. Zimski bazen v Savskem logu je bil v torek, 8. decembra priča temu pomembnemu dogodku in lahko rečemo, da je to prvo tekmovanje v celoti uspelo. Nastopajoči plavalci so se pomerili med seboj v štirih disciplinah in dosegli nekaj dobrih rezultatov. Med nastopajočimi je bil tudi Bevc Ivo, ki je sicer invalid, vendar je zasedel v disciplini 50 m prosto med 14 nastopajočimi častno 7. mesto z rezultatom 39.0. Je poznan športni član državne invalidske reprezentance.

Rezultati tekmovanja so naslednji:

50 m prosto: (nastopilo 14 tekmovalcev):

1. Albin Purgar, »Tehnični sektor« 31,8;
2. Bojan Klemenčič, »Kino montaža« 32,4;
3. Ivo Triler, ZZA 34,8.

50 m prsno: (nastopilo 12 tekmovalcev)

1. Ivo Arizanovič, »Vzdrževanje« 41,4;
2. Bojan Klemenčič, »Kino montaža« 43,2;
3. Ivo Triler, ZZA 46,2.

50 m hrbtno: (nastopili 3 tekmovalci)

1. Bojan Klemenčič, »Kino montaža« 43,2;
2. Albin Purgar, Tehnični sektor« 45,6;
3. Dorjan Robida, CTK 47,4.

Stafeta 4 x 25 m prosto

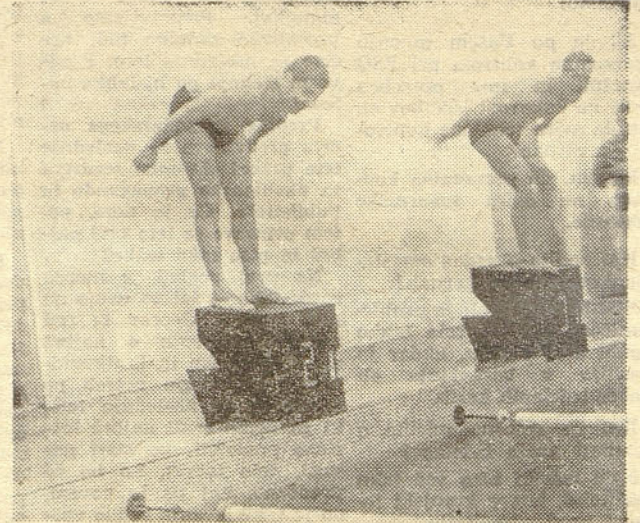
- | | |
|------------------|------|
| 1. CTK | 64,8 |
| 2. »Orodjarna« | 67,8 |
| 3. »Teh. sektor« | 70,8 |
| 4. »Vzdrž. str.« | 73,8 |

Po seštetju točk iz posameznih disciplin so se delovne enote razvrstile takole:

- | | |
|----------------------|---------|
| 1. »Tehnični sektor« | 30 točk |
| 2. »Kino montaža« | 29 točk |
| 3. CTK | 19 točk |
| 4. »Vzdrževanje« | 19 točk |

Ekipa »Tehničnega sektorja« je tako svoji delovni enoti priborila še en prehodni pokal (prvega imajo strelci), ostale ekipe pa so prejele diplome. Prav tako so trije najboljši posamezniki v vsaki disciplini dobili za doseženi uspeh praktične nagrade.

B. M.



Pridobitev Kranja — zimski plavalni bazen je omogočil plavalno »ISKRIADO« za dan republike

Kako je z malico v ZZA na Tržaški cesti

Ze dva meseca je minilo, odkar je buffet v ZZA v Ljubljani na Tržaški cesti zaprt, brez kakršnega koli pojasnila kolektivu.

Obstajajo razna ugibanja, ki pa se v vseh primerih ujemajo — posredi je menda velik primanjkljaj.

Kljub temu, da sta Uprava ZZA in sindikat krila vso rezižo, popust in procent za kalendarje, s katerim je blago

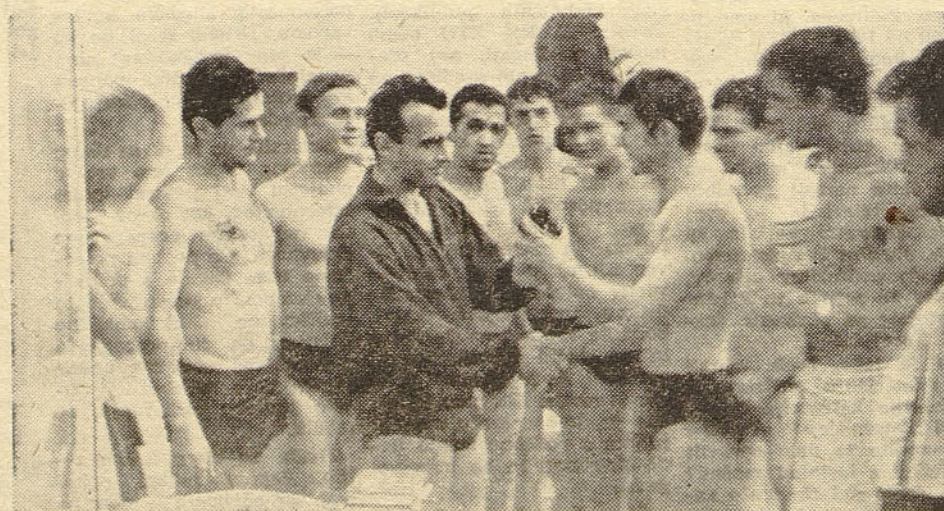
dobavljeno, je ostalo še neplačanih računov skoraj za 3 milijone dinarjev.

Zaradi velikega števila zaposlenih v ZZA, za katere malica dobavlja ves ta čas za vsak oddelek posebej, je izguba časa zelo velika in stroški v zvezi s tem verjetno tudi. Zato je čimprejšnja rešitev tega problema neobhodno potrebna.

V zvezi s tem prosimo merodajne službe in organe, da kolektiv ZZA natančno seznanijo s sedanjim stanjem in bodočimi ukrepi.

Prizadeti delavci smo mnena, da smo upravičeni do malice na delovnih mestih, zato zahtevamo od merodajnih služb, da nam to čimprej omogočijo. V nasprotnem primeru bo disciplina še slabša in izguba časa zaradi nabavljanja malice še občutnejša!

S. M.



Predsednik športne komisije sindikata kranjske tovarne Drago ARH podeljuje nagrade najboljšim plavalcem

ISKRA — glasilo delovnega kolektiva Iskra industrije za elektromehaniko telego komunikacije elektroniko in avtomatiko — urejuje uredniški odbor — Glavni urednik: Pavel Gantar — odgovorni urednik: Igor Slavec — izhaja tedensko — Tisk in klišejji: »CP Gorenjski tisk« Kranj

Iz vlečki iz sklepov samoupravnih organov

Sklepi 4. seje DS tovarne za elektroniko in avtomatiko (2. decembra 1964)

Delavski svet je na predlog UO sprejel sklep, da se cene v obratni ambulanti po priloženi pogodbi ne osvoje za letošnje leto. Storitve Obratne ambulante se zaračunajo za sistematski pregled po 3000 din, za ostalo pa cene ostanejo iste, kot so predlagane v pogodbi.

Pogodbeni odnosi za storitve in najemnine se uveljavijo s 1. januarjem 1965.

Delavski svet je na predlog upravnega odbora odobril izplačilo za novoletno obdaritev upokojevcem 637.000 din bito (370.000 din netto) in 1.715.000 din bito (netto 1.000.000 din) za novoletno obdaritev 825 otrok.

Delavski svet je na predlog upravnega odbora potrdil povišanje nagrade vajencev za 1500 din.

Delavski svet potrjuje sklep upravnega odbora v zvezi stroškov za cepljenje, ki znašajo 250 din na osebo. Tovarna nosi polovico stroškov za cepljenje, 50 odstotkov pa Zavod za socialno varovanje.

Delavski svet je na predlog upravnega odbora sprejel sklep, da se odpiše material za AG-5 v vrednosti 27.000 din.

Ker se nahaja v skladiščih že več let nekurantni material in ga po nabavnih cenah ni mogoče odprodati, je delavski svet na predlog upravnega odbora sprejel sklep, da se odpiše v isti vrednosti 6.395.869 din.

Delavski svet se s predlogom upravnega odbora za odpis viškov v višini 3 milijone 926.899 din in manjkov v višini 6.124.791 din ne strinja ter je sprejel sklep, da je potrebno ves material pregledati po pozicijah. Material za odpis je potrebno predložiti delavskemu svetu do prihodnje seje. Priloženi morajo biti vsi zapisniki in zagovorni prizadetih oseb.

Sklepi 32. seje UO tovarne Elektromehanika (7. in 9. dec. 1964)

Pri obravnavi problematike obrata urnih mehanizmov je upravni odbor sprejel sklep, da se izdela nov sistem organizacije obrata, ki bo omogočal hitrejšo in boljše poslovanje. S tem v zvezi zadolžuje upravni odbor organizacijski biro, da v sodelovanju s šefom proizvodnje in direktorjem obrata v Lipnici izdela novo organizacijsko shemo, v kateri naj bodo zajete vse službe, ki so

potrebne za nemoten potek proizvodnje obrata v Lipnici.

Istočasno zadolžuje upravni odbor vse odgovorne službe, da se 5-mestni števec pogovorov čimprej fersira v proizvodnjo.

Pri obravnavi problematike orodjarne je upravni odbor sprejel naslednje sklepe: — Kadrovski oddelek naj v najkrajšem času zagotovi 30 učencev v gospodarstvu za potrebe orodjarne. Pogoji 7 razredov osnovne šole.

Vodstvo šolskega centra naj poda poročilo, kako napreduje vzgoja 108 KV delavcev, za katere je dala orodjarna potrebe 16. 3. 1964 po sestanku pri generalnem direktorju tovarišu Horjaku.

Kadrovska uprava naj z oglasom v dnevnem časopisu razglasi, da sprejema za potrebe orodjarne ročne orodjarje, strojne ključavničarje ter štrugarje, brusilce in rezalce.

Tov. Mihelič naj naredi predlog o stimulaciji, s katero bi bilo možno obdržati kader v orodjarni.

Upravni odbor je sprejel predlog komisije za HTV za dodatke na pogoje dela v lakirnici — DE produkcija in v DE umelne mase. Predlog naj se vnese v pravilnik za OD.

Dogaja se, da v zadnjem času prihaja vedno več prošenj za izredne dopuste od strani športnega društva, ki so zelo slabo utemeljene, večkrat tudi brez podpisa in podobno. Upravni odbor bo

upošleval le tiste prošnje, ki bodo izdane v centralni pisarni športnega društva in to le za državne reprezentante in kandidate za državno reprezentanco.

Sklepi 14. redne seje UO tovarne elementov za elektroniko (8. decembra 1964)

Na osnovi poročila predsednika komisije za uvedbo 42-urnega delovnega tedna je UO sklenil in predlaga DS tovarne v potrditev, da se glede na to, ker vsi pokazatelji in analize kažejo možnost za skrajšanje delovnega tedna preide postopno s 1. 1. 1965 na skrajšani delovni teden in sicer v prvem kvartalu na eno prosto soboto.

Hkrati naroča vsem DS DE, da takoj naredijo plan realizacije predvidenih ukrepov, da bodo doseženi zahtevani rezultati. Ta plan pa naj DS DE dostavijo do 20. t. m. komisiji za uvedbo 42-urnega delovnega tedna.

UO tovarne predlaga vsem DE, da dne 20. t. m. redno delajo s tem, da bi bilo dne 31. 12. 1964 prosto, kar bi omogočilo, da se gotovi izdelki pravočasno predajo v skladišče PSO v odpremo, da se s tem zagotovi čimvečja realizacija v tem letu in zmanjšajo naše zaloge gotovih izdelkov ob koncu leta.

Strelci za dan republike

Na razpis sindikalne družnice »Elektromehanike« se je za letošnje strelsko tekmovanje z zračno puško v počastitev dneva republike — prijavilo kar 63 strelcev iz kranjske tovarne in obrata »Kontaktor«. Letošnji rezultati, ki so jih dosegli nekateri posamezniki, posebno pa prvoplasirana ekipa, dokazujejo viden napredek in kvaliteto nastopajočih strelcev. Posebno je razveseljiva udeležba ženske ekipe Solskega centra, saj je bila udeležba strelk na vseh dosedanjih sindikalnih tekmovanjih dokaj slaba. Skupno je nastopilo 12 ekip in 15 posameznikov.

REZULTATI:

Ekipa	St. krogov od 600 možnih	Najboljši v ekipi	Število krogov
1. Priprava dela I.	505	B. Malovrh	129
2. Vzdrževanje I.	451	K. Kmetič	126
3. Priprava dela II.	451	M. Hafner	119
4. Kontaktor	419	F. Naglič	125
5. Produkcija	405	J. Stroj	118
6. Solski center I.	381	A. Ciglič	120
7. Orodjarna	372	J. Lombar	117
8. Priprava dela III.	352	S. Bernard	106
9. Solski center II	292	Tatjana Stružnik	103
10. Orodjarna II.	273	M. Grilc	76

Rezultati v posameznem streljanju (150 možnih):
1. Franc Černe, ZTO — 132; 2. Božo Malovrh, »Priprava dela« — 129; 3. Henrik Peternej, »Priprava dela« — 129; 4. Karlo Kmetič, »Vzdrževanje« — 126; 5. Franc Na-

Lanskoletni zmagovalec v ekipni razvrstitvi »Solski center« je moral letos prepustiti prehodni pokal mnogo močnejši ekipi »Priprava dela«, medtem ko je bil kot posameznik tudi letos najboljši Franc Černe, član »SD ISKRA« in večkratni zmagovalec sindikalnih strelskih tekmovanj. »Priprava dela« se ni predstavila samo z najboljšo vrsto, ampak je bila tudi najštevilnejša, saj so za to enoto nastopile kar 4 ekipe in 2 posameznika, izkazali pa sta se še dve delovni enoti »Orodjarna« in »Vzdrževanje« z dvema ekipama skupno s Solskim centrom, ki je letos predstavil ekipo mladink in mladincev,

glič, »Kontaktor« — 125; 6. Vinko Vilfan, »Priprava dela« — 124; Ivan Gros, »Priprava dela« — 123; 8. Vinko Peternej, »Kontaktor« — 121; 9. Marjan Mravlje, »Vzdrževanje« — 120; 10. Anton Ciglič, »Solski center« — 120, B. M.

Dve pismi naših vojakov

POZDRAV IZ PULE

Tovariš urednik!
Že dalj časa se nahajam v Puli, kjer služim vojaški rok. Zahvaljujem se za redno prejemanje časopisa, saj mi je v precejšnji korist, ker še vedno lahko zasledujem potek in razvoj dela v tovarni. Kolektivu želim mnogo delovnih uspehov, hkrati pa lep pozdrav tovarišem iz »kinoakustike« in vsem članom mladinske organizacije z željo, da bi se dobro odrezali v mladinskem

tekmovanju. Želim, da bi o tekmovanju mladine čimprej kaj več brali v našem glasilu!

Bine Murko,
V. P. 5760/4
Pula

Hvala za pozdrave! Veseli nas, da vestno spremljate razvoj podjetja in tovarne. Upamo, da bo predsedstvo mladine v kratkem poslalo uredništvu zadovoljive rezultate tekmovanja, saj smo v navodilih brali, da letos v

poročanju ne bo problemov, ker bodo rezultate tekmovanja obdelovali strojno. Tudi nas skrbi ta molk, zato bi bilo prav, da vodstvo mladinske organizacije odgovori, kako je s podatki tekmovanja.

Lepo Vas pozdravljamo in želimo čim prijetnejše sodelovanje in **SREČNO NOVO LETO!** Vse te želje pa naj veljajo za vse vrle vojake, bivše člane našega velikega kolektiva in ZZA.

Uredništvo

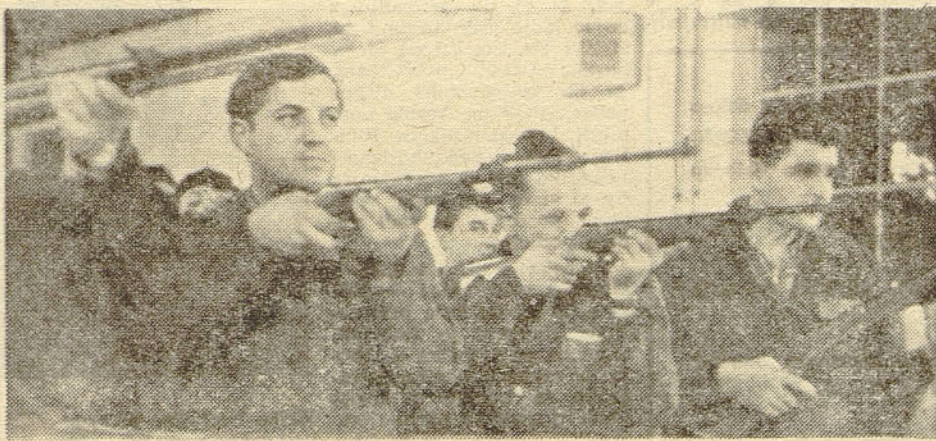
JOŽE NADRAH PIŠE IZ MAKEDONIJE

Tovariš urednik!
Sem zvest bralec lista, ker pa se nahajam v Kumunovem na odsluženju vojaškega roka — prosim, da mi pošljate list na novi naslov. Prejmite lepe pozdrave iz Makedonije, hkrati pa pozdravljam vse bivše sodelavce!

Jože Nadrah
V. P. 6948-1
Kumanovo
Makedonija

Bodite brez skrbi; Vaše me smo z veseljem natisnili seznam vojakov, naših bivših sodelavcev. Št. 48 našega glasila bo že našla pot v Kumanovo na novi naslov. Želimo Vam prijetno počutje pri vojakih in Vas toplo pozdravljamo. Ko nam boste poslali drugič, v kar ne dvomimo, pa nam pošljite pozdrave na kakšni lepi razlednici, da bomo Kumanovo bolje spoznali.

Uredništvo



Strelci med svojim bojem za čimboljšo uvrstitev

Iskra na sredozemskih paralelah

(Nadalj, s 6. strani)

Trgovska politika teh dežel je pametno preračunana na to, da ne more nobena od inozemskih firm zavzeti izključne in dominantne pozicije. Dobrodošel je vsak ponudnik, ki nudi robo po solidnih cenah. Ta politika vsekakor ustreza splošnim interesom dežel v razvoju, ki hranijo vodilne položaje za porajajočo se domačo industrijo. Razen tega pa — kjer so prepričani dva...

Sicer pa — skušajmo si ogledati posamezne dežele skozi oči tov. Hočevarja, seveda skozi komercialna očala (upoštevajoč pri tem, da je bil omenjeni tovariš bolj »izvidnik« kot trgovski potnik — zaradi skopo odmerjenega časa — in devizl).

Maroko — trgovsko nevtralen

V Maroku je sicer čutili močan francoski vpliv, toda nimajo nobenih posebnih pomislekov nasproti blagu, ki izvira iz drugod: predpogoj je solidna cena in svetovna kvaliteta. Iskrine izdelke nudi in zastopa naša organizacija »Interexport« v Casablanci, že kakih 6 let. Na tržišču profesionalnih elektro-naprav so zanimivi RA in TV sprejemniki, števec in telefonija. Naročeni so solidni plačniki, na bazi akreditivov. Konkurenca: Philips, Telefunken Grundig — opremljeni s solidnimi lokali in skladišči! Pospeševanje medsebojnih trgovskih odnosov — na bazi osebnih stikov in sistematične obdelave tržišča. Dosedanji naši uspehi so sorazmerni našim naporom na tem področju: kakih 500 RA sprejemnikov prek firme FRIGIMA, Casablanca.

Tunis — naroča v Franciji

Izredne carinske ugodnosti, ki jih uživajo Francozi na tuniškem tržišču, omogočajo tuniškim trgovcem, da »naročajo« blago enostavno brez carinskih nevspečnosti — neposredno iz Francije. Prednost, ki jo razume vsak količkar trgovsko razgledan človek, kajti med uvažanjem in naročanjem v inozemstvu je otipljiva razlika!

V pogledu trgovske politike je situacija podobna kot v Maroku, le s to razliko, da hoče biti poslovni človek — Tunijan in ne Arabec in ne Francoz. Tudi takim rečem je treba prisluhniti.

Naši dosedanji uspeh (prek Bureau Comercial — oddelka »Interexporta«) predstavlja manjša količina ne ravno posrečenega asortimenta RA sprejemnikov (ne tropska izvedba!). Perspektive pa so ugodne: zlasti na področju telefonije, kjer sicer suvereno gospodari švedski Ericson. Zdi se nepotrebno poudarjati, da so osebni stiki tudi tu odločilnega pomena.

Libija — plod lastne preteklosti

Zgodovina Libije, ki je bila dolgo pod italijansko okupacijo, je dala svoj pečat: dežela se precej razlikuje od ostalih dveh članic Magreba. Močan italijanski in anglo-ameriški vpliv je logična posledica svojevrstne preteklosti, arabska solidarnost pa je močnejša kot v deželah, ki so imele samo enega gospodarja nepreočito asimilacijsko tendenco.

O domači trgovini v evropskem smislu skoraj ne moremo govoriti: prevladuje sistem komisijskih zastopnikov (kupec — špediter — prodaja). V poznejšem vzdrževanju prodanih tehničnih artiklov ne velja posebna skrb, orientalski bazar ima še močne korenine.

Vendar, dežela je zelo interesantna za poslovne kroge — duh po nafti je tu najmočnejši. Črno tekoče zlato se bodo vložena sredstva je dovolj močan porok, da obstojala. Zato v Libiji mrngoli poslovnih ljudi iz Vzhoda in Zahoda, tudi Jugoslovani nismo med zadnjimi.

Dežela se počasi industrializira, zaenkrat je na vrsti tekstilna stroka, standard je razmeroma nizek — toda na cesti (za razliko od ostalih dveh članic Magreba) ni beracev in famozni bakšiši izgubljajo svojo čarodejno moč.

V elektrogospodarstvu veljajo angleške norme, poleg Philipsa in nekaterih italijanskih firm nastajajo tudi domača podjetja — kruha je zaenkrat dovolj za vse. Vzhodne države konkurirajo z Japonci, ki ne uživajo posebne ugleda: znak, da dajejo tudi Libijci prednost kvaliteti pred nizko ceno — zlasti ker so servisne službe še v povojih.

Sedemletni gospodarski plan je prepuščen privatni iniciativi, država pa si je pridržala vpliv na najnujnej-



Nogometna ekipa tovarne električnih aparatov

Tekmovanja športnikov tovarne električnih aparatov

O namenu in pomenu športnih tekmovanj v počastitev dneva republike v naši tovarni smo že pisali, rezultati tekmovanj pa so bili naslednji:

Kegljači so bili zelo uspešni, saj jim je uspelo privedi na tekmovanje tudi ekipi iz ZZA in PSO. V ekipnem tekmovanju za pokal so zmagali kegljači prve ekipe »Aparati« s 657 podrtimi keglji, pred ekipo ZZA, drugo ekipo »Aparati« in ekipo PSO. Po zaključku tekmovanja je bilo čutili željo, da bi bila taka sreča-

nja pogostejša, saj taka tekmovanja zblizujejo delovne ljudi iz raznih naših delovnih enot.

Zelo aktivna sekcija nogometišev je organizirala »tekmovanje med starimi nogometiši »TELE« in mlajšo ekipo »Aparati«. Srečanje je bilo zelo zanimivo, saj kljub letom ni izgubila borbenosti večina tekmujočih. Starim je na kraju vseeno zmanjkalo sape in so morali pre-pustiti zmago 3:1 mlajšim nogometišem z boljšo kondicijo.

Po daljšem premoru so se zbrali tudi šahisti. Udeležba je bila skromna. V dvokrožnem brzoturnirju je nadmočno zmagal Daniel ČERNE, za kar je prejel kot nagrado šahovsko knjigo. Po končanem turnirju so se dogovorili, da bodo igrali šah od 8. decembra vsak

Pred leti je bilo v tovarni zelo veliko zanimanje za strelstvo, zato je odbor orga-niziral tudi tekmovanje v tej panogi. Tekmovali so z zračno puško. Zmagal je naj-boljši strelec tovarne Janez Miklavčič s 152 krogi. Tudi strelci so se zmenili, da bodo vadili vsak četrtek od 17. ure dalje v dvorani občine Center.

Foto sekciji je uspelo pri-pravit eksponate za razstavo, toda do danes jih še niso razstavili, ker nimajo stekla za zasteklitev slik. Na razstavi bo sodelovalo le malo članov kolektiva, kljub temu, da je v našem kolektivu zelo veliko dobrih foto-amaterjev. Za najboljšo sliko je dobil prvo nagrado Karel LAZAR.

B. B.

še sektorje v razvoju dežele: šolstvo, zdravstvo, komunikacije.

In ISKRA? Na sejmu v Tripolisu smo prodali vse, kar smo razstavili, potem pa je ostalo pri starem — pomanjkanje osebnih stikov in nesistematičnem proučevanju tega izredno zanimivega tržišča.

Tenco te, Africa!

»Držim te, Afrika!« je ba-je vzkliknil prebrisani rimski vojskovodja Scipion Afrikan-ski, ki je po izkrcanju z bojne ladje grdo tebebnil na afriška tla. Zmagal pa je le, navzlic slabim prorokbam, ki jih je povzročil njegov padec. Ali bi ne kazalo upo-rabiti besede velikega Rim-ljana tudi v pogojih današ-njice, ko gre za »osvajanje« druge vrste — v korist obeh dežel, posredno pa tudi na-šega podjetja.

Jugoslavija uživa v deželah Magreba velik ugled — dej-stvo, ki ga ne kaže prezreti. Toda ljubezen je ljubezen, trgovina pa trgovina — obo-je pa zahteva določeno stra-tegijo in taktiko v korist obeh prizadetih partnerjev. Ljubo



Ekipa kegljačev tovarne električnih aparatov, ki je neusmiljeno »podrla« ekipe ZZA, PSO in »Aparati« 3

Komisija za sklepanje in odpovedovanje delov-nih razmerij DE Tehnične kontrole tovarne »ELEK-TROMEHANIKA« Kranj, objavlja prosto delovno mesto:

VODJA TEHNOLOGOV

Pogoji: VŠ s 3-letno prakso ali TSS oz. moj-strska šola z 10-letno prakso.

Pismene ponudbe sprejema kadrovski oddelek tovarne ELEKTROMEHANIKA Kranj.