

PREDSTAVLJAMO VAM

Centrotekstil

Vijudna in hitra postrežba je v naših trgovinah žal precej redka, a so med njimi svetle izjeme

Pred dnevi me je pot zanesla mimo trgovine Centrotekstil na ulici Moše Pijadeja. Večkrat grem tod mimo in navadno s kotičkom očesa ošinem izložbena okna. Znano je, da v tej trgovini prodajajo ekskluzivne modele oblačil in so tudi cene njim primerne, kar je seveda običajno.

Tokrat pa so listki s cenami oblačil kar dvakrat, pa tudi trikrat prečrtani in napisane nove, seveda za kupca veliko bolj privlačne – cene...

Kaj je temu vzrok, mi je pojasnil poslovodja te trgovine, ki je tudi obširneje predstavil njihovo delo.

Tovariš Jurij Sajovic je povedal, da je bila njihova poslovna enota zaprta kar tri mesece (od novembra lani) zaradi prenovitvenih del. Zato so v času razprodaj pocenili njihove artikle kar dvakratno, saj je bila zaloga zaradi teh »izgubljenih«³ treh mesecev dokaj velika.

»Pa kupci – je njihovo povpraševanje po teh modelih naraslo?«

»Seveda. Cene so nizke, kvaliteta modelov pa visoka, kot vidite. Žal ima naša trgo-



vina precej slabo lokacijo in tako kupci niti ne vedo, kje kupiti modele, ki jih sicer ni moč najti v drugih ljubljanskih trgovinah. Naj to ilustriram s primeri: kar se tiče moške konfekcije, sodelujemo le s tovarno Klub mode iz Zagreba, ti pa kooperirajo s svetovno znanim kreatorjem Carvenom iz Pariza. Žensko konfekcijo pa dobivamo iz Modnega salona Velenje. Tudi ime Centrotekstilovega modnega kreatorja Aleksandra Joksimovića najbrž ni neznano!

»Kdo so vaše redne stranke?«

»Zaenkrat so to ljudje z RTV, pa iz Hermesa in podjetja Intertrade – pač tisti, ki de-

lajo tu v bližini in vedo za to trgovino. No, vse več je tudi drugih kupcev, tistih, ki ne želijo nositi čisto poprečnih, običajnih in zelo razširjenih oblačil, ki so naprodaj v ostalih konfekcijskih trgovinah. Najbolj zastopani so mlajši ljudje – od 20 pa do 35 let starosti.

»Koliko časa je vaša trgovina že na Moše Pijadeja ulici?«



»Kar lepo dobo – od leta 1972. Kot vidite, je lokacija glede na to, koliko kupci sploh zaidejo v ta dokaj odročni predel mesta, precej slaba. Iz teh razlogov moramo mi potem toliko več truda vložiti v prijeten ambient, pa v kvalitetno, hitro postrežbo in vljuden odnos do naših kupcev. V naših prostorih smo uredili klimatske naprave, potem velja omeniti glasbo, ki precej pripomore k prijetnemu vzdušju, nenazadnje pa imamo zelo mlad kader in kupci raje zahajajo v take trgovine. Kljub temu pa nimamo toliko prometa, kot bi si želeli, kajti ljudje niso dovolj obveščeni. V ta namen vsako leto namenimo dobr-

Razpored odvoza kosovnega materiala po krajevnih skupnostih

Spomladanska akcija 1980 – Sklep SML (Ur. l. SRS št. 26/74)

OBČINA CENTER	Dne
KS Ajdovščina	1. 3. 1980
KS Stara Ljubljana	3. 3. 1980
KS Poljane	4. 3. 1980
KS Tabor	5. 3. 1980
KS Vodmat	6. 3. 1980
KS Kolodvor	7. 3. 1980
KS Gradišče	8. 3. 1980
KS Prule	10. 3. 1980

Vse občane prosimo, da sortirani material odložijo do 6.00 ure zjutraj na pločnik ob cesti. Če je material na dvorišču, mora biti dostopen vozilu, ki ga bo odvažalo.

Vsi stroški za odvoz kosovnega materiala so vključeni v ceno odvoza hišnih smeti.

šen del denarja v reklamne oglase na Radiu Ljubljana, pa tudi to se mi ne zdi povsem zadovoljiva poteza. Najbrž bi morali reklamo razširiti, na primer na Radio Student ali na Val 202... No, sicer pa ne gre, da bi se pritoževali, le malo več strank bi si še želeli. Naj še omenim, da navadno tisti, ki enkrat zaidejo k nam, potem še večkrat kupujejo prav tu.«

Medtem je ena njihovih prodajalk neutrudno stregla kupcem in jim ponujala ta in ona oblačila, jih prinašala iz skladiščne sobe in snemala oblačila, ki bi jih kupci želeli, celo z izložbenih lutk... Taka prizadevnost je v naših trgovinah prava redkost in je pritegnila mojo pozornost. Na moje presenečenje je odgovorila z veseljem smehom: »Delo me veseli in čemu ne bi torej razdajala sebe v takem delu, če mi to ni niti najmanj odveč!?«

Med pogovorom je povedala, da je prišla v Ljubljano iz

Bosne in da je tu poročena. »Sedemnajst let že živim v Ljubljani,« je povedala, ko sem omenil njeno dobro obvladanje slovenščine. »V Centrotekstilu delam sedem let in nameravam tu kar ostati, seveda če bodo razmere to dopuščale. Ko ne bom več zmogla tako hitrega tempa, bom ostala pri svojih dveh sinovih in ju vzgajala,« se je kar naprej smejala in to zadnje pri stavila pol za šalo, pol pa resno. »Veste, ni dober tisti prodajalec, ki skuša v želji prodati vsake vrste blago kupcu nekaj vsiliti, pa s tem kupec ne bo kasneje zadovoljen. Tako podtikanje je meni tuje; kupec naj ve, kaj bo kupil in koliko je tisto blago vredno...«

Sicer pa mi je moje delo v veselje, saj je dinamično in prav to ter nagnjenje do dela z ljudmi me je vodilo pri izbiri poklica.« Res so danes redki trgovci, ki s tako vneto opravljajo svoje »poslanstvo«, mar ne?

-dv-

Knjigovodska evidenca pri hišnih svetih

Marsikateri HS se je odločil, da v svojem bodočem poslovanju preide na samostojni obračun z lastnim žiro računom pri SDK, na katerega Stanovanjska skupnost oziroma »Staninvest«³ predkazuje del sredstev od stanarin za njihove potrebe. Nekateri hišni sveti, preko njih pa tudi stanovalci, že razpolagajo in gospodarijo s temi sredstvi, so tako uporabniki družbenih sredstev v pravem smislu, zaradi česar so dolžni voditi knjigovodstvo oziroma knjigovodsko evidenco po zakonu o knjigovodstvu in po uredbi o kontnem planu in bilancah.

Neenotno vodenje knjigovodske evidence ali pomanjkljivo vodenje le-te na eni, ter pomanjkanje strokovnega kadra na drugi strani, je pripeljalo do tega, da knjigovodske evidence HS ne dajejo povsod pravilne slike, in ne vseh potrebnih podatkov, v nekaterih slučajih pa gre celo za kršenje obstoječih predpisov izi že omenjenih razlogov.

Z namenom, da bi se knjigovodska evidenca HS spravila v potrebne okvire, nudila pravilne in potrebne podatke in bila vodena v skladu s predpisi, bomo v nadaljnjem

skušali dati na kratko nekaj napotkov, ki naj bi pomanjkljivosti ali nepravilnosti odpravili.

Z ozirom na to, da pri knjigovodstvu HS ne gre za neki večji obseg evidence, je treba le-to prilagoditi potrebam HS in odpreti le tiste knjigovodske kartice, z uporabo kontnega plana, ki pridejo za njih v poštev. Razlaga je namenjena predvsem tistim, ki so se lotili blagajniškega ali knjigovodskega posla, ne razpolagajo pa z dovolj znanja oziroma prakse v finančnih poslih.

Začetno stanje – po ugotov-

itvi začetnega finančnega stanja HS, ki se izvrši s popisom (inventuro) vseh vrednosti (vsa sredstva in njihovi viri) in predstavlja začetno stanje oziroma »otvornitveno bilanco«, se na odgovarjajoče račune (kartice) prenesejo ta stanja (blagajna, banke, terjatve, obveznosti itd.), na kar se mesečno na knjigovodskih karticah vknjižijo vse spremembe, s tem, da se knjigovodska evidenca vodi po kopirnem sistemu preko dnevnika.

Knjiga došlih računov – vsak račun je treba najprej oštevilčiti in vpisati v knjigo računov, ki ima že običajne kolone: tek, številka, datum prejema, naziv gospodarske ali druge organizacije in znesek računa. Navadno sta še dve koloni, in sicer datum plačila in opomba. Kolona »datum plačila«³ služi blagajniku ali likvidatorju računov za sprotno vpisovanje datuma, ko je bil račun plačan, lahko pa temu služi tudi zadnja kolona »opomba«. Tako

ima blagajnik ali likvidator takojšen pregled, kateri računi so že plačani, ne oziraje se na knjiženja ali ažurnost knjigovodstva. Ni menda treba posebej govoriti o tem, da mora biti vsak račun pred plačilom pregledan, tako vsebinsko kot tudi računsko, kar stori za to določena oseba (predsednik, likvidator itd.), ter preizkus računa potrdi s podpisom ali parafo na računu. Vse došle račune knjiži knjigovodstvo HS. Ob koncu meseca je treba knjigo računov zaključiti, na naslednji strani pa se vpisujejo računi za sledeči mesec.

Blagajniško poslovanje – pri blagajniškem poslovanju velja seveda pravilo, da se vsa vplačila vknjižijo kot prejemek, vsa izplačila pa kot izdatek. Pri vplačilih gre za zbrani denar za potrošnje vode, za stroške ogrevanja stanovanjskih prostorov in za zbrane obratovalne stroške od stanovalcev, poleg drugih manjših vplačil s strani stanovalcev i. sl. Kot prejemek v blagajno se

knjiži tudi vsak dvig gotovine iz banke za kritje manjših stroškov. Izplačila se nanašajo na poravnavo računov za že zgoraj obravnavane stroške za porabo vode, ogrevanje stanovanj, ter ostale manjše izdatke, ki jih ne izvršuje banka kot npr. čistilni in pisarniški material, ostali drobni potrošni material, manjša popravila v hiši, čiščenje snega... Za te manjše izdatke blagajnik zadrži ali dvigne potreben znesek iz bančnega računa, ki pa ne presega zneska določenega s strani HS kot »blagajniški maksimum«. Kot izplačilo knjiži blagajnik tudi denar, zbran za obratovalne stroške, ki ga odvede na žiro račun pri banki (SDK). Ta znesek seveda ne predstavlja strošek, temveč le polog gotovine na žiro račun pri banki.

Blagajna mora evidentirati vse prejeme in izdatke, vsak prejemek ali izdatek pa mora imeti odgovarjajočo temeljnico.

Stroški za vodarino, ogrevanje i. sl., se po prejemu raču-