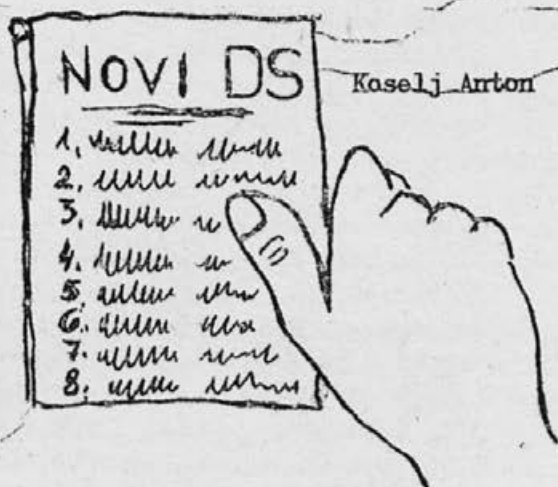


NAŠA ŠMUCINA NAŠA ŠTUCINA

MESČNO
UPRAVNI ODBOR
REDNIŠKI ODBOR
SLAVKO KNAPLJ
REDAKCIJSKI ODBOR
600 IZVODOV

15. V. 1966

V-8



IZVOLILI SMO POLOVICO NOVIH ČLANOV V DELAVSKI SVET!

V podjetju so bile dne 27. aprila 1966 volitve. Volili smo polovico novih članov v delavski svet. Volilci so se na te volitve temeljito pripravljali in na zborih izbrali kandidate. Predlagali so jih več, kakor se jih je volilo, da so zagotovili večjo izbiro. Na volitvah so dokazali, da so pri izvolitvi najvišjega organa v podjetju, ki zastopa celotno delovno skupnost, z vso resnostjo izbirali nove člane delavskega sveta.

Od skupnega števila 536 volilnih upravičencev je volilo 501 volilcev ali 93,47 %, 30 članov kolektiva je bilo upravičeno odsotnih ali 5,59 % in 5 članov kolektiva neopravičeno odsotnih ali 0,94 %. Opravičeno odsotni so bili zaradi bolezenskega in rednega letnega dopusta, nekaj članov kolektiva pa je bilo službeno odsotnih. Vsi, ki so neopravičeno izostali pri volitvah, niso s tem dokazali, da članom delavskega sveta ne zaupajo, ampak, da jim je vseeno, kako podjetje posluje in kakšna bo pot k dvigu življenjskega standarda članov delovne skupnosti.

V delavski svet so bili za dveletno mandatno dobo izvoljeni naslednji tovariši:

1. Knafelj Slavko	373 glasov
2. Jane Valentin	352 "
3. Janša Stanko	346 "
4. Peterman Pavel	321 "
5. Triplat Pavel	311 "
6. Erman Alojz	273 "
7. Kosmač Milan	268 "

Poleg teh novoizvoljenih članov delavskega sveta podjetja pa je svet Inštituta, glede na to, ker je dosedanjemu njihovem članu v delavskem svetu podjetja pretokla mandatna doba, izvolil za dveletno mandatno dobo za člana v delavskem svetu podjetja tov. Finžgar Miha. S tem je bilo izvoljenih novih 8 članov v delavski svet podjetja.

Vsem novoizvoljenim članom delovne skupnosti čestitamo k izvolitvi z željo, da bodo v času svoje mandatne dobe kar najbolj vestno opravljali svoje naloge.

SKLEPI DS

- Za šefa tehničnega sektorja se na osnovi razpisa izvoli ing. Hočever Jurija.
- Predloženi sanacijski program za trajna obratna sredstva se v celoti odobri in sicer:

Po gospodarski reformi so postala posebno problematična trajna sredstva zaradi porasta stroškov proizvodnje na eni strani, na drugi strani pa zaradi nemogućnosti povečanja proizvodnje. Da podjetje lahko ob-

drži položaj, ki ga je doseglo v mednarodni menjavi in da proizvodnjo za izvoz še razvije in s tem bolj rentabilno izkorišča vložena sredstva v investicije, je potreben kredit za trajna obratna sredstva v višini 5.000.000 Ndin, ki bi jih finansirale sledeče banke:

- | | |
|---|-----------|
| a) SGB Ljubljana iz sredstev skupnih rezerv | 2.500.000 |
| b) Jugobanka Ljubljana kot soudeležbo | 1.250.000 |
| c) Gorenjska kreditna banka Kranj | 1.250.000 |

Rok odplačila bi naj znašal od 5 do 10 let s tem, da je rok odplačila prilagojen posojilom po obstoječem investicijskem programu za rekonstrukcijo.

● Odobritev sredstev za sofinansiranje

- strokovnega in ostalega šolstva v občini
- gradnje mostov
- onkološkega Inštituta

● Strokovnega in ostalega šolstva v občini:

Članom delavskega sveta je bilo obrazloženo priporočilo občinske skupščine Radovljica vsem delovnim organizacijam za zbiranje sredstev za reševanje problemov osnovnega šolstva v občini. Skupščina občine se je odločila za zbiranje sredstev po delovnih organizacijah tako, da je določila ključ 3,5 % od brutto osebnih dohodkov v delovnih organizacijah. V teh 3,5 % je vključenih tudi 1 % sredstev za strokovno šolstvo, ki se zbira toliko časa, da bo sprejet nov predpis odhodosno zakon o finansiranju strokovnega šolstva.

Stanje vseh osnovnih šol je res tako mizerno, da ne zadostuje najosnovnejšim učnim pogojem. V našem podjetju ni nikogar, da se ne bi strinjal s tem, da se reši problem šolstva v občini, zato ker vsi pošiljamo svoje otroke v te šole. Občinska skupščina je sprejela priporočilo za 3,5 % od brutto osebnih dohodkov, vendar smo danes na sestanku s predstavniki občine predlagali, da prispeva naše podjetje 2 %, ker s tem ostane podjetju še 0,5% iz namenskih sredstev za izobraževanje kadrov. Vendar občina vstraja na tem, da se odobri večji procent, kakor 2 %. Predstavnikom občinske skupščine smo povedali, da mi pretežni del naše proizvodnje izvažamo in imamo s tem znatno manjši procent profita, kakor delovne organizacije, ki svoje izdelke v glavnem plasirajo na domačem trgu. Vseeno pa se moramo zavedati, da vsi živimo v občini in uporabljamo vse komunalne naprave, zato moramo prispevati tudi del sredstev za izboljšanje pogojev osnovnega šolstva. Predstavniki občinske skupščine so nas opozorili, da vsa ta sredstva ostanejo v občini, če pa bi bila določena z zakonom, pa bi se moralo odvesti del sredstev organom republike in zveze. Te težave, ki se pojavljajo v šolstvu, moramo gledati realno in stremeti za tem, da se čimpreje odpravijo. Če bodo vse delovne organizacije prispevale svoj delež za izboljšanje pogojev v šolstvu, moramo mi nameniti predlagana sredstva. Zavedati se moramo, da je to naša državljanska dolžnost, da sodelujemo pri skupnih interesih.

Člani delavskega sveta so se izražali zelo negativno za dodelitev sredstev za sofinansiranje ureditve šolstva na področju občine. Mnenja so bili, da občina vedno bolj

pritisaka na delovne organizacije, to je obremenjevanje delovnega človeka,

in da je treba enkrat prenehati s stalnim moledovanjem po delovnih organizacijah.

V razpravi je bilo poudarjeno, da ne smemo tako gledati na občino in ne moremo biti brez poslušanja do problematike, ki tare celo komuno. Pri tem sta dve skrajnosti, ki smo jih slišali na skupščini, občina ima zelo minimalna sredstva na razpolago, obremenjevanje pa je v občini osnovno šolstvo zelo problematično. Tudi na skupščini obravnavamo posamezne probleme zelo podrobno in meni, da se na vse probleme gleda dosti drugače in ne tako enostransko, kakor se je to danes večkrat poudarjalo. Nikakor nimamo namena, da bi na račun delovnega kolektiva nekaj prigovarjali delavskemu svetu, res pa je, da občina glede sredstev po reformi v zelo neugodnem položaju. V primerjavi z ostalimi občinami v Sloveniji je naša dosti na slabšem in ne dobi nobene dotacije od republike, ker gre razdeljevanje sredstev po občinah po nekem nerealnem ključu, kar se smatra, da je naša občina industrijsko dobro razvita. Če pa primerjamo koliko sredstev nameni naša občina (60 % od celotnega proračuna) za potrebe šolstva, lahko ugotovimo, da je to precejšen del, dočim da kranjska občina samo 30 %. Predlaga se, da delavski svet nameni sredstva za sofinansiranje gradnje šol v občini.

Za združevanje sredstev za ureditev šolstva na področju občine se odobri 2 % sredstev od brutto osebnih dohodkov.

● Gradnja mostov:

Delavski svet podjetja je obravnaval

že 23. oktobra 1965 prispevek za gradnjo mostov. Vendar takrat delavski svet tega prispevka ni sprejel. Smo edino podjetje, ki za gradnjo mostov ni namenilo nobenih sredstev. V Podnartu in na Lancovem se gradijo trajni betonski mostovi za katerih gradnjo so potrebna precejšnja denarna sredstva. Mi te mostove tudi uporabljamo, zato moramo nekaj sredstev nameniti za to gradnjo. Naš predlog je, da prispevamo 3.000.000 Sdin, kar je mogoče tudi iz finančnega stališča podjetja. Delavski svet ta sredstva mora odobriti, saj tudi naše podjetje mora imeti razumevanje do problematike v občini. Ko se je v "Blanu" šlo za poskusno proizvodnjo nas je občina razumela in nam priskočila na pomoč in je s tem prispevala, da smo sedaj na tako trdni bazi. Vsi bomo lahko ponosni, ko bomo imeli enkrat vse te stvari, bodisi šolstvo in ostale komunalne objekte v občini urejene. Ponovno se predlaga, da se predlagani prispevek za gradnjo mostov sprejme.

Računovodja je povedal, da je bilo tega prispevka za lansko leto 90 milijonov din, od tega pa ostane občini le 5 %, ostalo pa se odvede republiškimi in zveznim organom. S tem v zvezi pa mora občina preiti tudi na izredne prispevke, ker v nasprotnem primeru ne more zadostiti vsem potrebam. Naše podjetje je lansko in predlansko leto dalo nekaj izrednih prispevkov občini, dočim pa je bilo v prejšnjih letih tega zelo malo. Res je tudi to, da za ureditev Begunj ni imela občina do sedaj pravega poslušanja, vendar se moramo zavedati nameniti za gradnjo mostov predlagana sredstva. Pri tem moramo upoštevati gospodarsko moč našega podjetja.

Za gradnjo mostov se ne nameni nobenih sredstev (za odobritev teh sredstev so glasovali samo štirje člani delavskega sveta).

● Onkološki inštitut:

Onkološki inštitut iz Ljubljane prosi za pomoč pri novogradnji.

Dosedanji prostori so postali neznosni za rakove bolnike. Število teh bolnikov pa se iz leta v leto povečuje, saj je bilo že v lanskem letu ugotovljenih 3.500 novih obolenj. Za pomoč pri gradnji Onkološkega Inštituta se predlaga 500.000 S din.

Poleg tega je članom delavskega sveta jasno, da je Glavni odbor rdečega križa Slovenije organiziral akcijo za zbiranje sredstev za omilitev lakote v Indiji. V tako humano akcijo se mora vključiti tudi naše podjetje, zato se predlaga, da zato delavski svet odobri 300.000 Sdin.

Delavski svet v zvezi z obema predlogoma ni imel bistvenih pripomb in je sprejel naslednje:

1. Za gradnjo onkološkega Inštituta se odobri predlagani znesek v višini 500.000 Sdin.
2. Za pomoč Indijskemu ljudstvu, ki trpi v lakoti se odobri predlagani znesek v višini 300.000 Sdin.

● Vsa stanovanja s katerimi razpolaga naše podjetje se vložijo v sklad stanovanjskega podjetja Radovljica.

● Prehod na skrajšani delovni teden ni tako preprost, vendar nekateri pojmujejo vse priprave za skrajšani delovnik zelo enostransko. Gledati moramo, da bomo pri prehodu na 42-urni delovni teden upoštevali vse možnosti, da zaradi tega podjetja ne bo nosilo kakršnih koli posledic. Namen pa je, da se s prejemom pravilnika o razdeljevanju osebnih dohodkov preide na skrajšani delovni čas postopno in to najprej z eno prosto soboto.



Tovarna športnega orodja
E L A N
Begunje na Gorenjskem

Ob prireditvi "Planica 66" ste na našo prošnjo popravili skakalne smuči za svet. prvaka Wirkola Björna in mu s tem omogočili, da je vsaj drugi in tretji dan lahko tekmoval. Izrazil je željo, da se v njegovem imenu zahvalimo tovarni, ker žal ni imel prilike, da lahko to osebno stori, bodisi na Bledu ali da bi prišel v Elan.

Želimo vas obvestiti, da sta dva para metalnih smuči "Elan" kot praktično darilo vzela Raška Jiři ČSR in Veretennikov Mihajl SSSR, kar je vsekakor zanimivo, ker so bila še druga razna darila večje vrednosti. Samo škoda je, da niste poslali več smuči, ker bi verjetno tudi ostali tekmovalci radi volje vzeli vaše smuči.

Francoska ekipa je v vaši trgovini kupila nekaj parov plastičnih in metalnih smuči, ker poznajo Elanove smuči in jih vozijo na željo "Montana Sport" Paris v njihovem kraju Megeve.

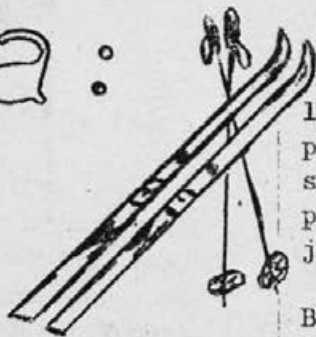
Sprejmite našo zahvalo in pozdrav.

Za Organizac. komite
Planica

dr. Reicher Saša

PROIZVODNJA aprila:

SMUČARIJA:



Če smo I. kvartal obravnavali v znamenju rebalansa letnega plana za obrate: telovadno orodje, kovinska in plastika, potem v mesecu aprilu velja to, tudi za obrat smučarije. Sejmi doma in v inozemstvu so za nami. Imamo že dokaj čisto sliko naročil naših kupcev za letošnje leto. Prav zato pa je bil ves tehnični aparat usmerjen k preorientaciji proizvodnje smuči. To praktično že čutijo delavci v tem obratu. Na osnovi še odprtih letošnjih naročil, tehnološkega študija in postavljanja operativnih planov za smučarijo, se morajo sprostiti zasedbe na delovnih mestih lesenih, predvsem pa smuči z oblogami. Ta rezerva pa se angažira na metalnih smučeh, katerih je prodano mnogo več kot je bilo letno planirano. Obvezno je preiti na mesečno proizvodnjo vsaj 2000 parov metalnih smuči. Poleg tega pa so te smuči za nas rentabilnejše. Zato je za podjetje važnejši finančni rezultat letne proizvodnje kot količine. Če govorimo, da smo sposobni proizvesti do 200.000 parov smuči, to ni utopija. Lahko je med temi kup mladinskih ali drugih cenejših smuči z majhno vrednostjo. Za isti ali boljši finančni rezultat pa je lahko pol manj smuči, konkretno metalnih, (mladinske smo itak skrčili na minimum). To razmerje ureja tržišče samo od sebe. Trenutno (in perspektivno) zahteva zunanji trg metalke in temu se moramo podrediti. Seveda bodo

letne količine manjše. Če pa bo povpraševanje po mladinskih ali drugih smučeh večje, potem bomo pač morali proizvajati take in bodo količine večje.

Brez dvoma pa bo več skrbi posvetiti razvoju plastičnih smuči, s katerimi nikakor ne moremo priti na zeleno vejo, se pravi k zainteresiranju kupcev.

Mesec april je pokazal dosti intenzivnejšo proizvodnjo. Delno tudi zato, ker nam prvič ne manjka materialov, predvsem uvoznih in drugič se utrjujejo tehnični in tehnološki prijemi. Obratu smučarije kot glavnemu in nosilnemu obratu v našem podjetju bo pač treba posvetiti največ skrbi in študija, predhodno pa bo skrb naše prodaje zadostiti dovolj naročil. Seveda pa s tem ni podcenjevati ostalih obratov, ki harmonično dopolnjujejo naš proizvodni program.

TELOVADNO ORODJE

Masovna proizvodnja, predvsem lestev, je v mesecu aprilu dala obratu svojstven pečat. Vrednost izvršene proizvodnje visoko presega rezultate prejšnjih mesecev. To dokazuje, da veliko pomenijo naročila večjih serij. Povpraševanje trga, predvsem po lestvah, je na mah nastopilo v takem obsegu, da kljub povečani proizvodnji najbrž ne bomo kos vsem naročilom, s sedanjim stanjem delavcev ali sedanjim načinom dela. Zadnji čas so višji forumi za varnost pri delu neusmiljeno

izločevali lestve, ki jih podjetja upo-
ravljajo, če niso testirane. Zato tak na-
val z naročili. Vprašanje pa je, če bi
povečali kapacitete, kaj bo čez nekaj
mesecev, ko ta naval mine.

Čas pa nam že narekuje pripravo proizvo-
dne hokey palic in priključeno sank. Ve-
sla pa so artikel zase.

KOVINSKA



Še vedno v istih, starih prostorih in
postrojenju, ta obrat vrednostno zadovo-
ljivo izpolnjuje svoje obveznosti tudi v
višini visoko postavljenih planov proiz-
vodnje za leto 1966.

Problematični so robniki, ki so trenutno
ustavljeni. Nadalje dur-al palice, ki jih
dokončujejo na zalogo zaradi materiala,
ki že dalj časa leži v skladišču in zgub-
lja s tem na kvaliteti. Proste kapacitete
bi imeli še v eluxirnici, za katero je
najti dopolnilno delo. Sicer dela za KO
ne manjka. Prav tako tudi ne repromateri-
alov.

SEDLARSKA



Okrnjena, saj je od standardnih 10 delav-
cev v SO le še 5. Teh 5 popolnoma zado-
šča trenutnim potrebam proizvodnje oz.
naročilom.

Proizvodnja v aprilu je bila zadovoljiva.
Samostojnih del, razen blazin in pasov
skoraj ni, vse je to v sklopu dopolnil
za ostale obrate, predvsem za telovadno
orodje in plastiko.

PLASTIKA



Obrat na Fortuni je bil v aprilu po
sprovedeni reorganizaciji okrepljen z
najmočnejšo tehnično močjo, predvsem
zaradi obveznosti do izvoza (Skandi-
navije). Čeprav je bil plan za april
zelo visok, ni še vse steklo tako kot
je bilo pričakovati. Res da so prve
večje količine že poslano na Švedsko,
toda pretežni del proizvodnje je še
v polizdelkih.

Drugi problem je okova, ki je osebno
naročena v Italiji, vendar z razmeroma
neugodnimi roki dobave. Omeniti je
tudi servis na našem Jadranu in ob
jezerih, ki opremlja tov. Sajbic.

Kljub vsem težavam je OP prvi letos
zadihal kot samostojni obrat s širo-
kim serijskim programom, ki je lahko
v perspektivi poleg spuščarije eden
najmočnejših.

KOOPERACIJA

Predvsem je tu mišljena Kooperacija
s konkurenčnim podjetje "Šport opre-
ma".

Načelno je bilo sklenjeno, da naj ta
kooperacija popolnoma odpade, vendar
nas gotova dejstva še vedno silijo,
da se obračamo nanje. Razlog je pač
v tem, da v tem času nismo bili kos
osvojiti nekaj artiklov, ki jih je
za nas delala izključno "Šport Opre-
ma"; kot: reuter deske, rokometni gol
z mrežo itd, dasiravno smo realizira-
li švedske lestve, blazine, žoge me-
dicinke, usnjene žogice, itd.

SUH LES ~ 12 % VL.

Likožar Milan

PROBLEMI ZARADI SLABO SUŠENEGA LESA

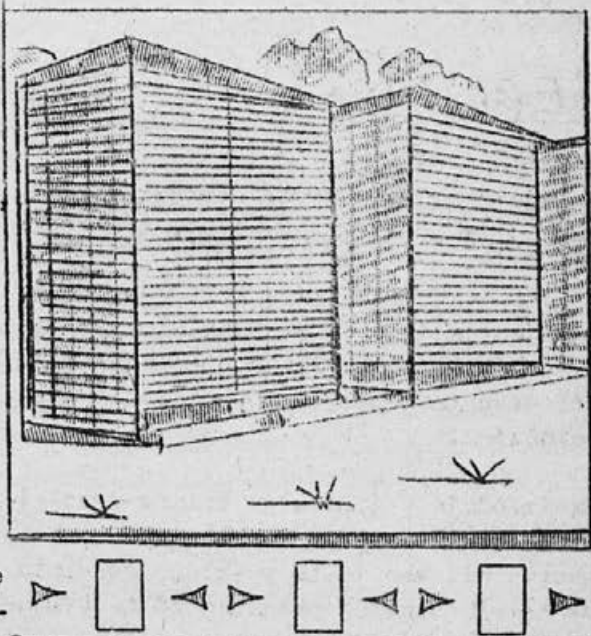
Navedel bi nekaj problemov, ki zaradi slabo sušenega lesa vplivajo na kvaliteto in proizvodnjo v oddelku telovadnega orodja. Navadno, ko je les dostavljen v obrat v obdelavo, pravijo, da je suh. Vsak obdelovalec lesa ve, da je les suh šele takrat, kadar v njem ne presega vlaga 12 %. Pri nas pa se ta vlaga zelo menja. Bil je primer, ko smo dobili les v obdelavo za švedske omare kot suh, pa je še vedno imel 50 - 60 % vlage (sušen izven podjetja, op.ur.).

Primeri, ki se nam pojavljajo s 15 - 25 % vlage pa so vsakdanji. Tak les nam povzroča veliko več težav in dela, pa vendar potem, ko je izdelek gotov, ne moremo trditi, da bo les, ki je vgrajen v takem izdelku miroval. Delovanje lesa oziroma sušenje se pokaže tako, da se začne les kriviti (izdelek postane v-gast), (n.pr. švedske klopi, op.ur), pokažejo se manjše, pa tudi večje razpoke, kar močno vpliva na kakovost izdelka. Potem sledijo razna popravila že vskladiščenih izdelkov, včasih pa je treba takim izdelkom popuščati tudi cene. Pri takih primerih pa ni prizadet samo obrat, ki mora izvrševati popravila brezplačno, pač pa trpi tudi podjetje zaradi izgubljenega časa, predvsem pa pada njegov ugled na tržišču zaradi slabe kvalitete izdelkov.

Mišljenja nekaterih so bila, da je les, ki ga uporabljamo za izdelavo hokey palic lahko slabše sušen, to se pravi, da je lahko % vlage večji. Vendar pa se je v praksi pokazalo, da so se hokey palice krivile, kar je razvidno iz poročila še-

fa komerciale, ki ga je podal na delavskem svetu. Problem bi bil rešen, če bi se proizvodnja planirala toliko časa vnaprej, da bi bilo možno les normalno posušiti. Ko je les že enkrat v izdelavi, je težko ugotavljati normalen potek proizvodnje, ker včasih pri takih primerih nastane problem zaposlitve ljudi, ki delajo na tem izdelku. Delo je treba preusmeriti na drug izdelek, kar povzroča izgubo časa, padec norme, kar vse vpliva tudi na zaslužek delavca.

S temi besedami sem skušal prikazati probleme, s katerimi se srečuje proizvodnja in kontrola v oddelku telovadnega orodja. Če bi bili navedeni problemi odstranjeni in bi bil les resnično suh tudi v praksi, bi bilo lažje za proizvodnjo in kontrolo, ki mora odgovarjati za kakovost izdelkov.



ZAHVALA!

Ob kruti izgubi dragega moža in skrbnega očeta

NIKA MENCINGERJA

v najlepših življenjskih letih,
se iskreno zahvaljujemo kolektivu E-lan, upravi, organizacijam in vsem posameznikom za cvetje, sožalja in sočustvovanja.

Iskrena hvala!

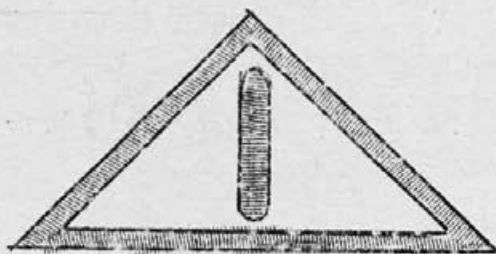
Žena Zdenka,
hčerka Nikica in
sinček Janko.

SOSEDU IN ODBORNIKU

Žalostno je zatulila tovarniška sirena, ko so najbližjega soseda Nika Mencingerja odnesli iz mrtvaškega odra.

Bil je dolgoletni član kolektiva tovarne "Sukno" Zapuže, vesten, marljiv in delaven. Delaven ne samo v podjetju, temveč na vseh področjih javnega življenja. Kot predsednik Krajevne skupnosti Begunje, odbornik Občinske skupščine Radovljica, odbornik Turističnega društva Begunje in drugo, je bil povsod agilen in pripravljen pomagati. In ne nazadnje, bil je priljubljen kot veder, razgledan in dosleden pobudnik za boljše pogoje življenja v samem kraju. In kot tak je večkrat zastopal interese ne samo Begunj in okolice, temveč tudi Elana. Dolžni smo mu zahvalo!

Kolektiv "Elan"



OPOZORILO VOZNIKOM MOTORNIH VOZIL!

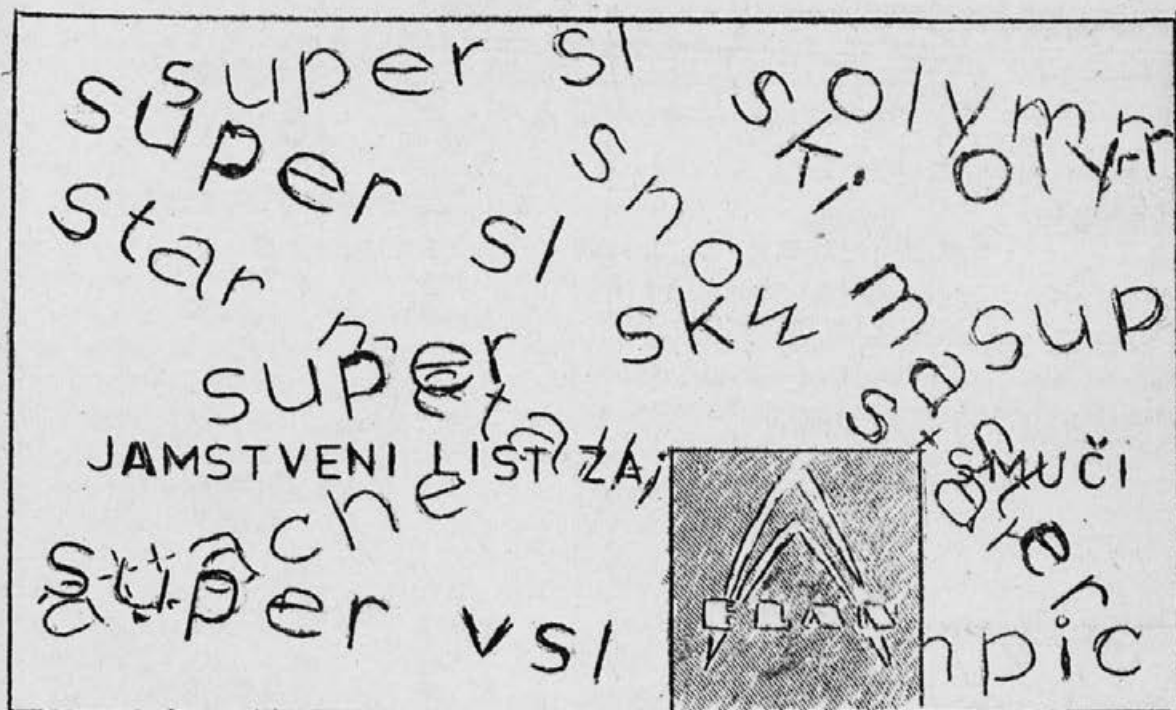
Kljub večkratnim opozorilom, da je omejena hitrost motornih koles in avtomobilov na cestah v območju podjetja, nekateri lastniki motornih vozil, člani kolektiva, še vedno ne upoštevajo omejitve hitrosti in ogrožajo varnost delavcev.

Ponovno se opozarja vse voznike motornih vozil, lastnike koles, kakor tudi same pešče, da do ureditve parkirnega prostora ob vratarnici, upoštevajo najosnovnejše cestno - prometne predpise ter skrbijo za varnost uporabnikov cestišč.

Proti kršiteljem teh navodil se bo še ostrejšje disciplinsko ukrepalo.

IZPLAČANI OD APRILA:

SMUČARIJA	185 %
LO - TELOVADNO OROJJE	177 %
KOVINSKI OBRAT	183 %
SEDLARSKI OBRAT	163 %
OBRAT PLASTIKE	221 %
SPLOŠNO LESNI OBRAT	184 %
PODJETJE	185 %



REKLAMACIJE

Pleško Boris

POPRAVILA

POROČILO O REKLAMACIJAH IN POPRAVILIH SMUČI

V celoti smo prodali na domačem trgu v pretekli sezoni 36.765 parov smučil. Od tega je bilo prodano smuči z jamstveno dobo enega leta 11.737 parov. Situacija pri celotni prodaji smuči z jamstveno dobo je torej naslednja:

Prodano smuči z jamstveno dobo	11.737	
V popravilo smo dobili	1.170	
Reklamacija priznana	591	5,04 %
Brezplačna zamenjava	101	0,86 %
Vse smuči v priznani reklamaciji (tudi tiste brez jamstvene dobe)	602	5,13 %

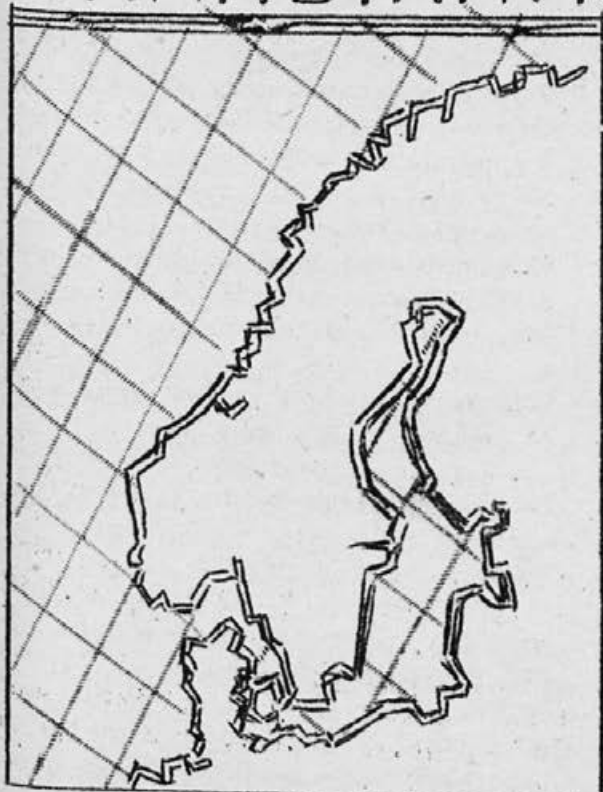
V letošnji sezoni smo prejeli v popravilo in reklamacijo skupaj 1.170 parov smuči, pri katerih je bila še veljavna enoletna jamstvena doba. Tistih smuči, za katere ne dajemo garancije, kot na primer Pionir, Bloke, Jet - smo prejeli v popravilo 189 parov, pri katerih smo enajstim priznali reklamacijo, ker so imele očitne tovarniške napake.

Stanje za posamezne vrste smuči je naslednje:

		par	prcenti
1. <u>Ski Master</u>	Prodano	5.209	
	V popravilo je prišlo	458	
	Reklamacija priznana	258	4,95 %
	Brezplačna zamenjava	34	0,65 %

		par	procenti
2. <u>Attache</u>	Prodano	2.210	
	V popravilo smo dobili	79	
	Reklamacija priznana	46	2,09 %
	Brezplačna zamenjava	7	0,32 %
3. <u>Olympic</u>	Prodano	1.200	
	Vpopravilo smo dobili	252	
	Reklamacija priznana	118	9,83 %
	Brezplačna zamenjava	19	1,58 %
4. <u>Super SL</u>	Prodano	147	
	V popravilo smo dobili	37	
	Reklamacija priznana	23	15,66 %
	Brezplačna zamenjava	7	4,76 %
5. <u>Star metallic</u>	Prodano	1.555	
	V popravilo smo dobili	134	
	Reklamacija priznana	47	3,02 %
	Brezplačna zamenjava	7	0,45 %
6. <u>Super VSL</u>	Prodano	913	
	V popravilo smo dobili	134	
	Reklamacija priznana	64	7,09 %
	Brezplačna zamenjava	19	2,08 %
7. <u>Super SK</u>	Prodano	41	
	V popravilo smo dobili	20	
	Reklamacija priznana	11	26,83 %
	Brezplačna zamenjava	5	12,20 %
8. <u>Fiberglass</u>	Prodano	140	
	V popravilo smo dobili	33	
	Reklamacija priznana	13	9,29 %
	Brezplačna zamenjava	2	2,06 %
9. <u>Planica</u>	Prodano	97	
	V popravilo smo dobili	22	
	Reklamacija priznana	9	9,28 %
	Brezplačna zamenjava	1	1,03 %
10. <u>Record</u>	Prodano	225	
	V popravilo smo dobili	14	
	Reklamacija priznana	2	0,89 %
	Brezplačna zamenjava	0	-

SKANDINAVIJA IN SMUČI



Bogataj Vinko

no zavzetostjo premagujejo smučarske steze. Najmlajše bodoče smučarje pa običajno družinski oče naloži skupaj z izdatno malico v tkzv. "aki" (sani podobne našim reševalnim čolnom na smučiščih), se vpreže vanj s pomočjo jermen in ga vleče za seboj skozi gozdove in preko gričevja. Tako potovanje traja z vmesnimi počitki in prigrizki ves dan. Zvečer se smučarji vračajo na izhodiščne točke, kjer so veliki parkirni prostori, ter se vedri in nasmejani z avtomobili vračajo v mesta na svoje domove.

Če govorimo o smučanju v skandinaviji, si običajno predstavljamo te države s hladnim podnebjem kot vrhunec smučarskega športa v srednjeevropskem merilu. Dejanska slika pa je popolnoma drugačna. Smučanje gojijo Finci, Norvežani in Švedsi, toda ne v smislu alpskega smučanja, kot to pojmujejo mi, pač pa takozv. turno smučanje. Geografska oblika zemljišča ter nizke temperature v zimskem času so prav gotovo vzrok za razvoj te oblike zimskega športa.

Turno smučanje v teh deželah je množično in lahko rečemo, da je njihov nacionalni šport. Staro in mlado se ob prostih dneh nameni na smučišča, oz. na smučarske steze. Dnevno pretečeje 20 do 30 km, vzdržljivejši pa tudi več. Pravi užitek je opazovati najmlajše smučarje (pri 4 letih starosti) v kakšnem ritmu obvladajo že smučarski korak in s kakš-

Kaj pa smučji? To je pravzaprav poglavito vprašanje, ki nas zanima. Smučji in vezi, kakor tudi vsa ostala oprema so prirejeni tej vrsti smučarskega športa. Smučji so običajno brezove, lepljene ali pa kombinirane breza-jesen in tudi breza-hikory. Smučji so ožje od alpskih, toda širše od specialnih tekaških smučji. Robniki na drsni ploskvi so iz trdega lesa, drsna ploskev pa je impregnirana. Običajno so smučji lakirane samo s prozornim lakom. Tudi vezi so zelo enostavne in lahke (ne Rotafela - specialne tekaške vezi), pač so iz bambusa. Vzrok, zakaj prodamo v Skandinavijo le manjše količine alpskih smučji je torej jasen. Skandinavija potrebuje velike količine lahkih turnih smučji, alpsko smučanje je tam prepuščeno le manjšemu krogu ljudi. Je pa med posameznimi državami velika razlika. Norveška je v razvoju alpskega smučanja precej prehitela Finsko, medtem ko je Švedska v alpskem smučanju komaj na začetku. Prav gotovo bomo iz navedenih vzrokov tudi pri nas morali posvetiti večjo pozor-

nost turnim smučem, če bomo hoteli prodati večje količine smuči v Skandinavijo.

Zadnjih nekaj let, pa se tudi v Skandinaviji opaža, posebno med mladino, prodor alpskega ali kot ga oni imenujejo "kontinentalnega" smučanja. Razvoj je počasn in sicer v okviru njihovih možnosti. Pričeli so z gradnjo žičnic, toda to je mogoče le v hribovitih predelih, ki so običajno tudi nekaj sto kilometrov oddaljeni od večjih mest. Nedeljsko smučanje v kontinentalnem smislu torej ne pride v poštev. Prav gotovo pa je alpsko smučanje na pohodu in tega razvoja mi kot proizvajalci ne bi smeli zanemariti, pač pa mu posvetiti veliko pozornost in ga stalno spremljati.

Kaj pa strokovnost in kvalitetne zahteve pri izbiri smuči? Tudi to vprašanje nam daje nasprotni odgovor od pričakovanega.

Ti ljudje posvečajo kvaliteti smuči zelo malo pozornosti. To velja predvsem za Švede, znatno naprednejši v tem pogledu so Norvežani in Finci. Na Švedskem odigrava glavno vlogo cena kljub zelo visokemu živlenskemu standardu. Prav zato so poleg domačih proizvajalcev turnih smuči (Splitkein, Sundis, A.B.C. in drugi), ki so nedvomno vodilni, uspešno posegli na tržišče tudi Čehi, Madžari in Japonci, delno s turnimi, delno pa tudi z alpskimi smučmi nizkih cen in porazne kvalitete. Med dobavitelji kvalitetnih alpskih smuči pa je najbolj opazen Fischer, kateremu sledi Blizzard. Kästle je poznan le na Norveškem, Kneissl in Head smuči pa v Skandinaviji ni videti. Dejstvo pa je, da si do danes še nobena marka kontinentalnih smuči ni utrnila poti na tem tržišču in posebno Švedom tudi marka najbolj znanega proizvajalca smuči ne pomeni ničesar.

Iz opazovanja in razgovorov, ki so jih vodili na Švedskem smo povzeli, da je ta dežela s komercialne plati v kontinental-

nih smučeh najslabše obdelana in si upajo trditi, da je najbolj perspektivna. Predstavljamo, da bi naše podjetje z intenzivno in sistematično obdelavo švedskega trga lahko v 2 do 3 letih prodalo tja najmanj 20.000 parov smuči, za kar obstojajo realne možnosti. Prepričani smo, da bo tisk ti od proizvajalcev, ki mu bo uspelo s svojo marko osvojiti Švedsko tržišče, postal tam tudi pojem kvalitete.

Zanimiv je sledeči uradni statistični podatek za Švedsko:

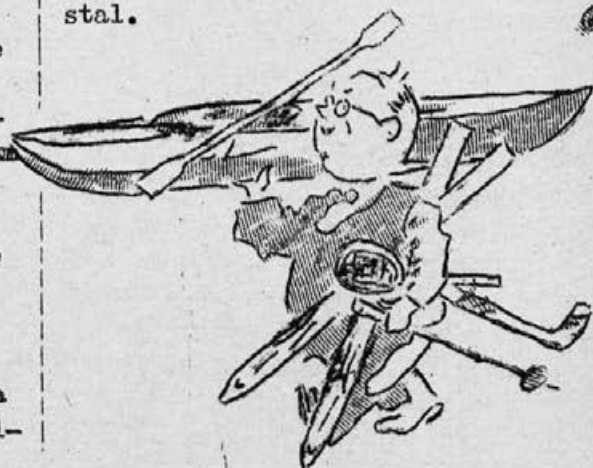
Prodaja smuči je od leta 1959 do 1963 narasla od 10 milj. na 22. milj. Šv. Kr.

Leta 1963 je znašal izvoz smuči 870.000 Šv.Kr., uvoz pa 3,4 milj. Šv.Kr.

Leta 1965 pa je predstavljal uvoz kontinentalnih smuči:

a) lesene smuči	4,2 milj. Šv.Kr.
b) metalne smuči	1,8 " " "
uvoz	6,0 milj. Šv.Kr.

Iz spredaj navedenega sledi, da moramo v bodoče švedskemu trgu v samostojni komercialni obdelavi posvetiti vso pozornost in uspeh ne bo izostal.



CAMPING

KOSELJ TONE

SELCE

PRIJAVE ZA LETNI DOPUST 17. in 18 MAJA!

Pet let smo že letovali v Campingu lesnoindustrijskih delavcev Slovenije. Za letos pa dolgo časa ni bilo jasno ali bo upravni odbor Campinga uspel obdržati prostor, kjer Camping stoji, še v prihodnje, ker je pogodba za zemljišče, ki je bila sklenjena za pet let, pretekla v lanskem letu. Prostor, na katerem stoji Camping, je prevzelo od Turističnega društva Selce v upravljanje gostinsko podjetje hotel "Slaven". Omenjeni hotel pa je imel na zemljišču, kjer stoji Camping namen graditi nov hotel in je vsled tega Campingu lesnoindustrijskih delavcev odpovedal zemljišče, kar je pomenilo, da je treba hišice in kuhinjo z zemljišča odstraniti.

Konec meseca aprila pa je upravni odbor Campinga dosegel z gostinskim podjetjem hotel "Slaven" sporazum za koriščenje zemljišča v letošnji sezoni, pogodbeno pa je določen odpovedni rok za prihodnje leto in to le v slučaju, če bi se na zemljišču, kjer stoji Camping, pričelo z gradnjo hotela, v nasprotnem primeru pa bo Camping obdržal dosedanji prostor še naslednja leta. Dosežen pa je bil tudi sporazum, da bo za bodoče hotel "Slaven" pomagal poiskati nov prostor za Camping lesnoindustrijskih delavcev Slovenije in bo pri ureditvi terena sodeloval tudi kot soinvestitor.

Elan bo za letošnjo sezono naše hišice usposobil tako, da bo letovanje članov kolektiva čim prijetnejše. Za prihodnje, ko bo dokončno razčiščeno kje bo



Camping lesnoindustrijskih delavcev Slovenije stalno lociran, se predvideva postavitve novih trajnejših hišic. Dosedanje hišice se bodo odstranile.

Upravni odbor je izdelal glede na cene uslugam in prehranbenim proizvodom kalkulacijo oskrbnega dne. Po kalkulaciji bo cena 850 Sdin za odrasle in za otroke 650 Sdin na dan. Te cene naj bi veljale ob pogoju, da bo dotacija 20.000 Sdin po ležišču, kakor prejšnja leta. Cena oskrbnega dne pa bi se lahko zvišala za 50 Sdin, tako pri odraslih, kakor tudi pri otrocih, če bi povečali dotacijo za ležišče od 20.000 Sdin na 25.000 Sdin. Dotacija za ležišče še ni določena in jo bo upravni

odbor Campinga naknadno določil. Kakšna bo dotacija za ležišče je za koristnika Campinga vseeno, cena enega dneva letovanja se za koristnika ne spremeni, ker je dotacija koristnikom vkalkulirana v ceno letovanja.

CENE ENEGA DNEVA LETOVANJA bodo naslednje:

Če bo dotacija za ležišče
20.000 ali 25.000 Sdin

za odrasle:

dnevna oskrba	850	ali	800 Sdin
prenočišče	300	ali	350 Sdin
skupno	1.150	ali	1.150 Sdin

za otroke:

dnevna oskrba	650	ali	600 Sdin
prenočišče	250	ali	300 Sdin
skupno	900	ali	900 Sdin

Cene so zelo ugodne in bodo članom kolektiva omogočile ceneno letovanje. V primeru, da bi bile v ceni kakšne spremembe, bodo o tem člani kolektiva pravočasno obveščeni, vendar zaenkrat kakršnekoli spremembe niso predvidene.

Prijave za letovanje v Campingu lesnoindustrijskih delavcev Slovenije v Selcah sprejema 17. in 18. maja od 6. in 14. ure tov. Koselj Anton.

Delavski svet podjetja je na zadnjem zasedanju sprejel pravilnik o nadomestilu za letni oddih za člane delovne skupnosti in njihove svojce. S tem je omogočeno članom delovne skupnosti v času rednega letnega dopusta ugodno letovanje. Pravico do nadomestila imajo vsi člani delovne skupnosti in njihovi ožji svojci. V primerih, ko je zakonec zaposlen v drugi delovni organizaciji, se nadomestilo

za nepreskrbljene svojce zniža za 50 %. Za nepreskrbljene svojce se ne smatrajo sledeči ožji družinski člani: aktivni upokoјenci (starostno ali invalidsko), vajenci.

DENARNO NADOMESTILO se prizna v sledečih zneskih:

1. članom delovne skupnosti - netto 140,00 Ndin
2. za nepreskrbljene žene članov delovne skupnosti in za nepreskrbljene može članic delovnih skupnosti, če niso v delovnem razmerju ali če nimajo drugih rednih dohodkov od samostojnega opravljanja obrti, kmetijstva in drugo, ter otroci nad 10 let starosti, če se redno šolajo ← netto 100,00 Ndin
3. za otroke od 4 do 10 let starosti - netto 60,00 Ndin
4. za otroke do 4 leta starosti - netto 30,00 Ndin

Nadomestilo se izplača, ko delavec nastopi redni letni dopust.

Vsak član delovne skupnosti naj se prijavi v kadrovskem oddelku pred nastopom rednega letnega dopusta do vsake srede v tednu, ker bodo v petkih izplačila nadomestil, da bo vsak dobil že pred nastopom letnega dopusta nadomestilo za letni oddih.

Izplačila za letni oddih pa podrobneje določa Pravilnik o nadomestilu za letni oddih. Vse informacije v zvezi z izplačili lahko vsak dobi v kadrovskem oddelku.



KADRI

APRILA

STANJE DELOVNE SILE NA DAN 30. 4. 1966

V podjetju z obratom družbene prehrane je bilo skupno zaposlenih 536 delavcev, od tega:

moških	265
žensk	271

V inštitutu je bilo skupno zaposlenih 14 delavcev, od tega:

moških	11
ženske	3

GIBANJE DELOVNE SILE

Na novo nismo sprejeli v podjetju, kakor tudi v inštitutu novega delavca, prav tako tudi nihče ni odšel.

POROKE

Poročili so se:

- BERTONCELJ Marta - administratorica v smučariji
KOSELJ Filip - kolar, zaposlen na strojnih delih v smučariji
FIR Vinko - kolar, zaposlen na popravilih smuči
ZAJC Bojan - varnostni tehnik.

Vsem iskreno čestitamo in jim želimo veliko zadovoljstva na novi življenjski poti!



ROJSTVA

Rodili so se:

DOLŽAN Marjanu	-	deček
BOGATAJ Vinkotu	-	deklica
JANŠA Stankotu	-	deček
DEBELJAK Majdi	-	deklica
ROZMAN Mariji	-	deček
SMOLEJ Ivanki	-	deklica
BERLOGAR Jožici	-	deček
KOLMAN Mariji	-	deček



ZAHVALA!

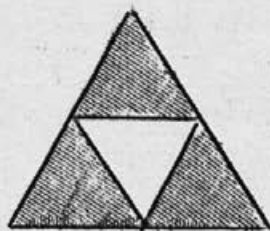
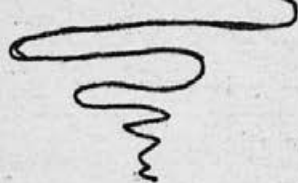
Ob prerani izgubi dobrega in skrbnega očeta

MIHA OSREDKAR-ja

se iskreno zahvaljujem kolektivu za podarjeno cvetje, za izrečeha sožalja in sočustvanje.

Hčerka Marija Vogelnik
in družina

(konkurenca:)



SYSTEME

FISCHER
SKI

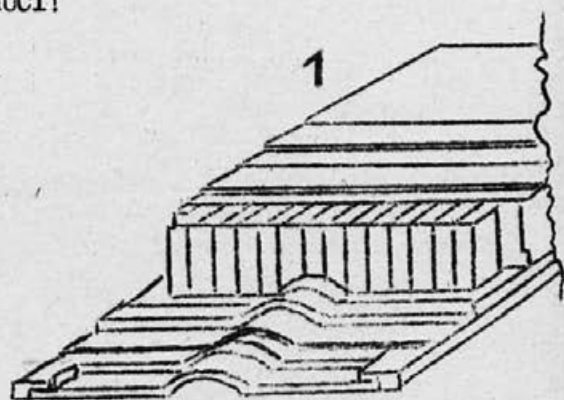


TOVARNA FISCHER PROIZVAJA TUDI PLASTIČNE SMUČI!

V letošnji zimski sezoni so avstrijski producenti, ki imajo vodilno vlogo v proizvodnji smuči na svetu, izkoristili dosti slabo sezono, predvsem za nenehno propagando svojih izdelkov. Tako so bila po Avstriji smučarska posvetovanja in razni seminarji o smučeh, o smučarski opremi, o opremi ter slično. Njihov namen pa je bil v glavnem propaganda lastnih proizvodov. Zaradi tega je priredil seminar enkrat Fischer, drugič ga je priredil Kneissl, tretjič Kästle in so tako zainteresirali kupce za svoje proizvode.

Na teh posvetovanjih se je Fischer predstavil z novimi sistemi izdelave smuči in sedaj na veliko propagira, da izdeluje "štiri" sisteme smuči.

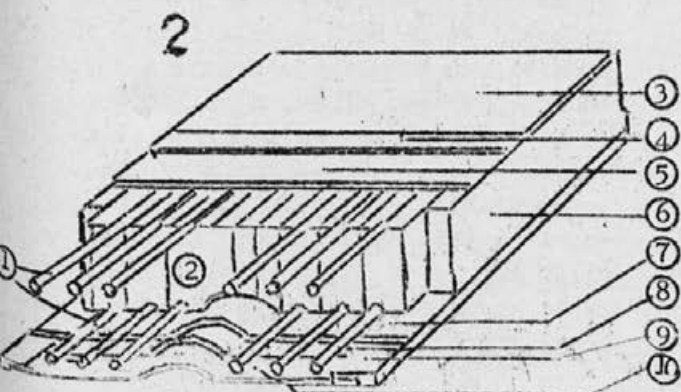
Iz njegove reklame, ki ima velik naslov - "Štirje sistemi Fischer smuči", citiramo debesedno:



Tovarna smuči Fischer nam tukaj prikazuje prečne prereze 4 sistemov, kovina, jeklo-les, coverglass in les. V proizvodnem programu sta 2 sistema popolnoma nova in to: jeklo - les ter coverglass, katerih prečne prereze bomo natančneje opisali.

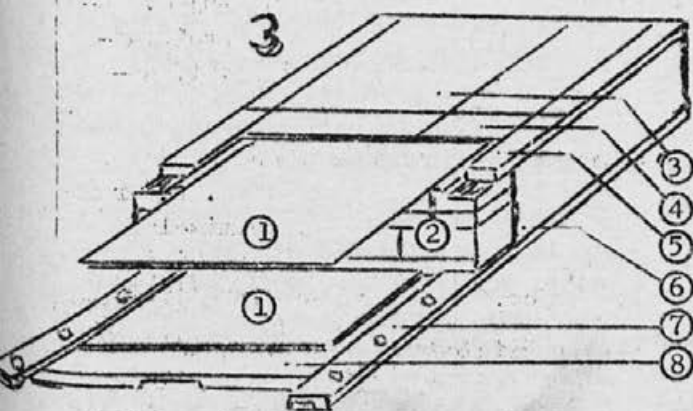
2. SISTEM: Jeklo-les

4 SISTEMI FISCHER SMUČI

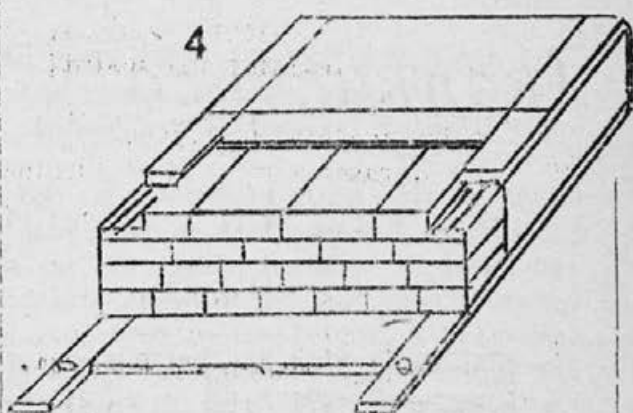


- 1 jeklene žice
- 2 leseno jedro
- 3 brezbarvni lak
- 4 fenolna zgornja površina
- 5 aluminij (peradur)
- 6 fenolne stranske ploščke
- 7 fenolna vmesna ploščke
- 8 aluminij (peradur)
- 9 profilni jekleni robnik
- 10 P-tex obloga 2000

SISTEM: Coverglass



- 1 mikro - stekleni laminat
- 2 leseno jedro v plasteh
- 3 brezbarvni lak
- 4 celuloidna zgornja površina
- 5 celuloidni zgornji robniki
- 6 stranska obloge
- 7 kotni jekleni robniki
- 8 P-tex obloga



4 sistemi, a en sam proizvod - Fischer smuči, iz največje tovarne smuči na svetu.

Od 1. 1966/67 dalje izdelujemo smuči po štirih sistemih.

Nekaj besed o tem:

V zadnjih letih smo preizkusili več sto parov, vzorcev, katere smo upogibali, lomili, zvijali in jih testirali na vse mogoče načine. Vozili smo z lastnimi smučmi, kot tudi s smučmi naše konkurence, jih testirali, pregledovali in razstavljali. Ta intenzivna raziskovalna dejavnost je prinesla spoznanja, ki smo jih uporabili pri dveh čisto novih konstrukcijah smuči, coverglass in compact.

Coverglass (3)

Steklena vlakna izgubijo svoje koristne lastnosti, če jih predelamo v laminate, ki vsebujejo velike količine smole. Zaradi tega smo ustvarili novo zvezo stekleno vlakno-les, kjer so najfinejše mikrosteklena niti povezane direktno s smučko. Coverglass je lesena smučka ojačana z laminati iz steklenih vlaken in leži glede na njene sposobnosti vožnje med leseno smučko in smučko jeklo-les.

Compact

Pri tem načinu zgradbe smuči sta jeklo in les stisnjena v obliki novega materiala z novimi fizikalnimi lastnostmi.

Jeklene žice imajo visoko vlečno moč 280 kp/mm², ravno tako pa tudi idealno prožnost za tovrstni sestav smuči. Če je sestavina na zgornji in drsni ploskvi prekrita z aluminijastimi ploščami, pridobi ta model že na izredno visoki odpornosti proti zvijanju. To so glavne zahteve za veliko udobnost pri vožnji.

Fischerjeva lesena smučka:

Kot že preje, tako tudi sedaj izdelujemo lesene smuči. Vendar pa smo tudi za ta proizvodni program ustvarili nove osnove: moderen obrat s specialno razvitim sistemom izdelave. Praktičen, vendar pa tudi eden izmed najvažnejših pogojev je ta, da se smuči izdelujejo pri najmanjši porabi; vsako smučko tako, kot je to treba.

Fischerjeva metalna smučka:

Glavni proizvod tovarne smuči Fischer je metalna smučka. Visoko razviti način "Sandwich" ji omogoča uravnano elastičnost in najboljšo stabilnost proti zvijanju. Pri vsaki tehnični zahtevi in pri vsaki udobnosti vožnje postavimo na prvo mesto metalno smučko. Les, coverglas, jeklo-les, kovina; tako kot si sledijo. Predstavljajo štirje sistemi zgradbe vsakokrat naslednjo stopnjo kvalitete. Pregledan, zgoščen program z jasnimi cilji, pristno soglasje med smučarsko-tehnično kvaliteto in gospodarsko porabo, ki se izraža v cenah, vse to je treba upoštevati pri izdelavi.

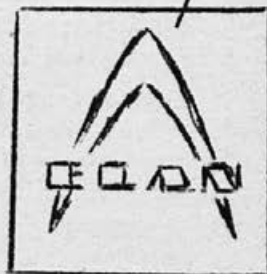
Če pogledamo ta Fischerjev oglas, ki je sigurno natiskan v par milijonih izvodih, mislimo, da nas je na polju pr og-

ramiranja, predvsem pa reklamiranja, prekosil in da bomo morali počasi le doumeti, da bomo večja sredstva dali tudi za reklamo na zunanjem tržišču. Ta reklama, ki obsega samo eno stran v črno-belem tisku, je za mene zelo interesantna in take reklame si bomo morali v prihodnje privoščiti tudi mi. O tem je že razpravljajal upravni odbor in upamo, da bomo po tej poti krenili naprej.

SOŠEJTE

VODILNI POSNETEK ZA 1966/67

Letošnji, zelo posrečeni reklamni posnetek: konica smuči, je povsod dobro učinkoval!



Za poživitev naše reklame pa rabimo nov posnetek za doma in na tujem. Posnetek mora predočiti našo proizvodnjo smuči, mora biti učinkovit, domisel in izviren.

Govorili smo že, kako pomembna je reklama in reklamna sredstva. Fišer n.pr. ima zelo bogato in domiselno reklamo: astronave v kombinaciji s smučarjem, avtomobilske dirke, itd.

Vabimo čitalce "Smučine", da prispevajo ideje k oblikovanju vodilnega reklamnega posnetka 1966/67. Zamisel, ki bi jo realizirali, bomo nagradili.

Svoje ideje za motiv napišite, narišite ali ustno predajte uredništvu "Smučine"!

Tudi za ostale proizvode potrebujemo domislic za reklamne posnetke ali risbe.

PRISPEVAJTE K REKLAMNIM USPEHOM ELANA!



Jože ing. Osterman

KAKO REKLAMIRA SVOJE SMUČI TOVARNA ARNSTEINER (Blizzard iz Avstrije)

V nemških časopisih se je pojavila kratka notica z naslovom "Smučka iz plasti-ke je prevladala na smučiščih".

To notico je v nemško časopisje nevsiljivo plasirala tovarna smučí Blizzard-Arnsteiner, iz Avstrije. Nemško časopi-sje pravi medostalim:

Smučke iz umetne snovi, kateri so se smučarji še pred nekaj leti skeptično posmehovali, je že dokončno prodrla na smučišče. In to ne samo pri dobrih smučarjih, ampak tudi pri širokih množicah, ki se navdušuje za smučarski šport.

To nam priča statistika tovarne smučí Toni Arnsteiner iz Mittersila Avstrija. Brez dvoma pa ni položaj čisto nič drugačen pri drugih večjih proizvajalcih smučí v Avstriji.

Izmed cca 100.000 parov smučí (te številke je seveda vzeti z veliko rezervo) ki so bile preteklo leto izdelane v Mittersilu, je bilo cca 50 % iz umetne snovi, to se pravi plastičnih, 35 % iz

lesa in 15 % iz kovine. Arnsteiner namerava povečati obseg proizvodnje metalnih smučí, kajti za naslednje tedne je že napovedal novi model.

Oster konkurenčni boj sili proizvajalce smučí na take proizvode, ki že spominjajo na tovarne letal. Takoj, ko je kakšen model Hokončan, ga pregledajo z natančnostjo znanstvenika. Proizvajalci smučí imajo tudi najtesnejše stike s proizvajalci surovin. Časi, ko je Arnsteiner ali eden izmed njegovih pomočnikov pred 15 leti pomeril kot skromen mizar in izdelovalec smučí smučarju po njegovih čevljih, so dokončno minili!

Danes je pri Arnsteinerju zaposlenih 300 delavcev. V letu 1963 jih je bilo 220, v letu 1960 samo 100. Mittersilsko podjetje se je v zadnjih letih zelo razširilo in izvaža v 25 dežel in to predvsem v Nemčijo, Švico, Japonsko in Severno Ameriko.

Članek je za nas toliko interesanten, ker govori o plastičnih smučeh, ki jih za naše pojme neverjetno veliko proizvaja (cca 50 %) in seveda tudi plasira.

Pripomnimo, da je prvo plastično smučko zalepil v našem podjetju sam g. Arnsteiner in je praktično ostal pri isti konstrukciji. Mi pa smo daleč, daleč zaostali. Druga zanimivost pa je, da tudi Arnsteiner, čeprav dosti manjši kakor mi, prav tako govori o važnosti strokovnega, celo "znanstvenega dela", študija pri razvoju smučí.

Jasno je, da se iz take informacije in pa iz takih proizvodnih skokov, kakor jih je naredil Arnsteiner, moramo tudi nekaj naučiti. Ne smemo se zadovoljiti z dejstvom, da smo v letošnjem letu, morda kot edini prišli pri lesenih smučeh na plastične obloge (acryl) tudi v nizkih klasah smučí. Torej, vspeh in pa predvsem konkurenčnih podvi-

gov in protipredlogov je dovolj in nam ti vsekakor ne bodo pustili, da bi se zadovoljili z dosedanjimi dosežki.

NA TEKMOVALNI STEZI - TU KNEISSL - TAM FISCHER

Oba avstrijska producenta, tako Fischer, kot Kneissl sta na tekmovalni konkurenčni progi (beri) začela s slalomom v konkurenci. Kneissl je s "posebno informacijo" obvestil - obsul trgovsko mrežo, da ne bo še nadalje trpel Fischerjevih oglasov, kakor je bil oglas pod naslovom "metalne smuči imajo prednost". Pri tej posebni "informaciji", pa je izšel nov oglas te firme, za katerega sicer sam priznava da je "oster" in napisan v načinu, ki njemu ne leži. Ta oglas pa prikazuje deformirano konzervno škatljo (prikaz kovine kot material za smuči!).

Jasno, da je s tako fotografijo, pohoje-no konzervno škatlo, zbedel Fischerja. Interesanten je tudi odgovor Kneissla na Fischerjev reklamni tekst v pozni jeseni, v katerem Fischer trdi: "Umetne snovi so še sredi razvoja, vsak dan prihajajo nova spoznanja. Najboljši strokovnjaki za plastiko, še danes niso v stanju, da bi točno spoznali lastnosti plastike." Kneissl pa tej trditvi nasprotuje v svojem pismu ih pravi, da to ne drži.

Oksidne smole so namreč važen konstrukcijski element pri gradnji raket. Tam se zahteva sigurno največja natančnost.

Kot veliki avstrijski industrijalci med seboj brezkompromisno obračunavajo, povzemamo iz Europa Sport statistično sledeče: pri ponudeni smučeh na tržišču še vedno približno s 60 %, torej največ udeležbe - les, kovina s 30 %, nazadnje plastične smuči s približno 10 %. Ta vrstni red pa se iz leta v leto menja, posebno odkar je začel zmagovati pohod metalnih smuči.

Potočnik Janez

DELO MLADINE



V NAŠEM PODJETJU

Čeprav naša organizacija šteje 150 članov pa delo v njej ni najboljše. Temu največ botruje nezainteresiranost mladine za sodelovanje v raznih akcijah, ki jih imamo v samem podjetju ali v okviru občine.

Da ne bi samo kritiziral, pa še nekaj besed o izvršenem delu. Vsako leto mladinski kolektivi prirejajo oddaje z naslovom "Mladina pred mikrofonom". Več takšnih oddaj so že organizirali mladinski aktivni "Plamen" Kropa, "BPT" Tržič in "IBI" Kranj. Vsled tega smo se tudi mi na seji mladinskega odbora odločili, da priredimo oddajo "Aplavz za pet", v Festivalni dvorani na Bledu. Na njej so sodelovali mladinski aktivni Plamena Kropa, BPT Tržič, IBI Kranj, Sava Kranj in Elan Begunje. Vsak kolektiv je imel tekmovalno ekipo, teme pa so bile "Elan in njegov razvoj" ter "Begunje v NOB". Poleg ekip so nastopali še pevci, recitatorji, ansamblji in humoristi. Na vprašanje so vse ekipe odgovarjale dobro, prvo in drugo mesto sta si delili ekipi "Sava" Kranj in "Elan" Begunje. V pevskih in zsbavnih točkah pa so se najbolje odrezali mladineci iz BPT Tržič. Po oddaji je bil mladinski ples. Vglavnem je oddaja dobro uspela, ker je bila tudi organizacija dobra. K temu so pripomogli: Inštitut Elana, tov. Knafelj Slavko, tov. Francka Hribar, tov. Koselj Anton in mladinci našega aktiva.

Hočevar ing. Jurij

ZDA



PRETEKLA ZIMA V AMERIKI IN PROGNOZE

(nadaljevanje)

V zadnji številki "Smučine" smo povedali, da je zajel ameriške smučarje val zanimanja za "fiberglas ski". V zvezi s tem želimo pokazati nekaj sposobnosti s tega tržišča.

Zanimivo je, da kupcem in često tudi malim trgovcem ni jasno, kaj pomeni "fiberglas" in kaj epoksi smuči. Pri uporabi teh dveh nazivov je mnogo zmešnjave. Sestava smuči bo še v naprej zamotan sestav različnih materialov, zato bo težko za tako konstrukcijo izbrati le opis zgolj z eno samo besedo. Na splošno, brez posebnih strokovnih utemeljitev, lahko uporabljamo za vsako smučko, ki je več ali manj ojačena s steklenimi vlakni in vezilnimi smolami, izraz fiberglas ali epoksi. Marsikateri metalne smuči imajo več umetnih mas kakor kakšne fiberglas smuči.

Sezoni, ki je opisujemo, bi lahko imenovali zima smučarskih čevljev z zaponkami (šmolami). Po daljših pripravah je v tej zimi prodril v Ameriko ta čevljev. Velik pritisk povpraševanja po teh čevljih, čeprav precej dražjih, je napolnil zalogo navadnih čevljev z vezalkami. Nekateri trgovci so se znašli prav zaradi tega v težkem položaju.

Ameriške proizvajalnice in trgovske hiše kažejo veliko zanimanje za promet s športnimi artikli, doslej največ za golf in ribolov, odslej pa tudi za zimске športe.

Velik proizvajalec kovinskih izdelkov TRUE TEMPER corporation, Cleveland širi svoj promet od golfa in trnkov na smuči, palice in vezi. Skozi svoj prodajni program bo skušal utrditi tudi prodajo zimske opreme. Pripravlja se na smuči iz ojačanih steklenih vlaken v kombinaciji z leseno sredico v srednji kvaliteti in ceni. Tudi varnostno vez si zamišljajo, ki bi sproščala v vseh smereh. V programu smučarskih palice še nimajo programa, vendar so največji dobavitelji cevi za smučarske palice v deželi. Zalagajo izdelovalce palic.

Od 1964 na 1965 so povečali promet v novembru in decembru za 15 %.

Družba Larsen Industries INC se trudi, da bi povzela TAYLOR - SKI Company in namerava izdelovati kratke turne smuči v kooperaciji s firmo Nortland ski. Tu se celo pojavlja kombinacija čolnov in smuči iz ojačanih steklenih vlaken.

Končani so razgovori, da bo firma GARCIA Ski Corporation prevzela zastopstvo Markerja v ZDA. Ta družba bo kot samostojna podružnica družbe Mitchell - Garcia Corporation prevzela prodajo Rossignal smuči, Marker vezi in Caber čevljev.

Pojav naših znancev Fischerja in Kästleja v ZDA pa izgleda takole:

Hiša M. A. Miller Company Libertyville, država Illinois, ki se do sedaj ni mnogo pečala s prodajo smuči, je za sezono 1966/67 sklenila posredniško prodajo s Kästlejem. Doslej so izdelovali palice in čevlje, odslej pa bo prodajala tudi avstrijske smuči.

Direktor družbe Kästle Ski. Hahmens, dr. Herber Bader in prodajni direktor

(nadaljevanje na str. 22)

KORISTNO SREČANJE

Sitar
Rok

SAMOUPRAVLJALCEV ŽELEZARNE JESENICE IN
ELANA

Na Gorenjskem je več podjetij, ki so asortimanu in proizvodnem procesu drug od drugega zelo različna. Ko že govorimo o samoupravljanju, so s tem povezane tudi določene izkušnje, ki jih ima specifično vsako podjetje, saj je minilo že 16 let, odkar so delovni kolektivi dobili samoupravo v svoje roke. Pokazalo se je, da bi podjetja tudi na področju samoupravljanja morala imeti več stikov za izmenjavo izkušenj.

Za začetek so dali pobudo predstavniki samoupravnih organov iz Železarne Jesenice, ki so predlagali da se srečamo v Elanu.

Predstavniki Elana so predlog sprejeli. Srečanje je bilo 9. aprila 1966. Iz Železarne so prišli: predsednik CDS tov. Grošel, predsednik UO tov. ing. Golc in sekretar OO tov. Kobentar. V Elanu pa so jih sprejeli: predsednik DS tov. Perkovič, namestnik predsednika UO tov. Sitar in direktor ing. Jože Osterman. Po živahnih razgovorih o izmenjavah izkušenj o gospodarjenju v podjetjih Železarne in Elana, smo skupno ogledali proizvodni proces, kar je bilo za goste zelo zanimivo, ker je način proizvodnje povsem drugačen kot v Železarni.

Povratno srečanje v Železarni je bilo 5. maja 1966.

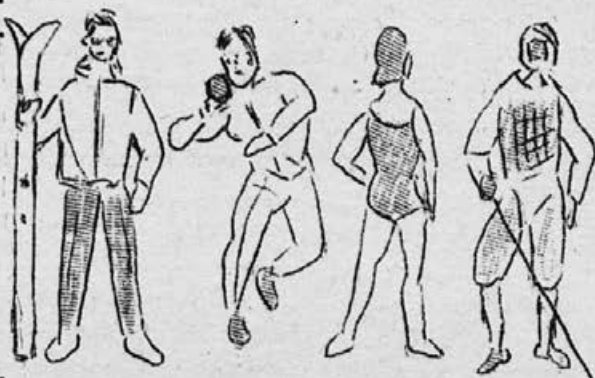
Predstavniki Železarne so nas pristrčno sprejeli. Uvodoma so nam razložili njihov način proizvodnje, nam pokazali proizvodni proces, kar je bilo za nas zani-

miv. Prvič smo imeli možnost videti, kakšna je predelava rude do končnega proizvoda: žice, žičnikov, pločevine, profilnih jekel, itd. Šli smo od plavža skozi martinarno, fini vlek, žebjarino in valjarno na Javorniku. Vsporedno s tem smo ogledali še nov obrat na Beli. Zaključek tega medsebojnega srečanja smo ocenili kot koristen, za čim boljše in temeljitejše samoupravljanje v podjetjih, kar je načelo naše Socialistične družbene ureditve.

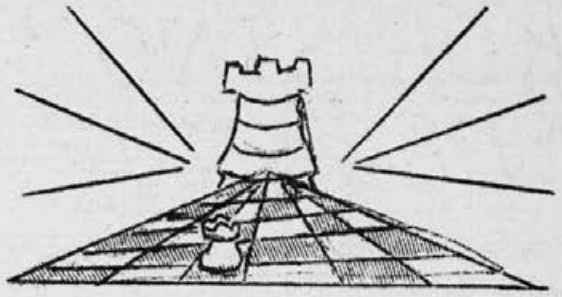
(nadaljevanje s str. 21)

družbe Miller (Millco) E. H. Foxe, sta izdelala skupni dogovor o spremembi, ki je nastala s prehodom prodaje Kästle od Doartmouth - Ski na Millco, do čim ostane Dartmouth še nadalje zastopnik Fischerja in Humanic smučarskih čevljev. Glavni razlog za spremembo zastopnikov je bil v tem, da je Dartmouth predstavljal dva največja konkurenta iz Avstrije. CO Kästle in Fischer bosta odslej imela v ZDA ločene zastopnike in bo konkurenčni boj ostrejši.

Drugih proizvajalcev poročilo ne omenja in ostaja nam še precej neobdelanega polja v ZDA.



ŠAH



ŠAHOVSKO TEKMOVANJE ZA POKAL MARŠALA TITA!

Jožef Prestrl

Kot vsako leto, je bilo tudi letos ekipno šahovsko prvenstvo za Pokal maršala Tita za leto 1966. Gornjsko območje je bilo razdeljeno na tri skupine - vodstvo prve skupine Šahovsko društvo Radovljica dalo organizaciji ŠD Lesce.

Tako je bilo tekmovanje v prostorih Družbenega centra Lesce v soboto, dne 9. aprila 1966 s pričetkom ob 16 uri popoldne, z udeležbo 8 ekip. Ekipa je štela 4 igralce, zadnji dve deski pa sta se lahko menjali z dvema rezervama. Vsaka ekipa je igrala z vsako brzopotezno s tempom 5 sekund za eno potezo. Naše podjetje se je tekmovanja udeležilo z dvema ekipama - 8 igralcev. Navajam naslednjo tabelo, iz katere so razvidni vsi medsebojni rezultati vseh ekip:

Zap. št.	EKIPA	Zaporedna številka								Točke	Mesta
		1.	2.	3.	4.	5.	6.	7.	8.		
1.	ŠS LM (Milica) Radovlj.		½	3	1	3	0	2	3	12½	5.
2.	ŠS JLA Radovljica	3½		1½	0	3	1½	3½	3½	16½	III.-IV.
3.	ŠS Elan I. Begunje	1	2½		2½	3	½	3	4	16½	III.-IV.
4.	ŠD Lesce III.	3	4	1½		4	0	3	3	18½	II.
5.	ŠD Lesce II.	1	1	1	0		1	3	3	10	6.
6.	ŠD Lesce I.	4	2½	3½	4	3		3	4	24	I.
7.	ŠS Komuna Gorica	2	½	1	1	1	1		3	9½	7.
8.	ŠS Elan II. Begunje	1	½	0	1	1	0	1		4½	8.



Rezultati in uspeh članov našega kolektiva:

Elan I.

Zap. št.	Priimek in ime	kat.	NASPROTNE EKIPE							
			LM	JLA	L3.	L2.	L1.	KG	E2.	
1.	Prestrl Jožef	II.	1	1	1	1	0	1	1	
2.	Omejc Vinko	III.	0	0	0	0	0	0	1	
3.	Resman Andrej	III.	0	$\frac{1}{2}$	$\frac{1}{2}$	1	$\frac{1}{2}$	1	1	
4.	Jerala Vinko	IV.	0	1	1	1	0	1	1	

Elan II.

Zap. št.	Priimek in ime	kat.	NASPROTNE EKIPE							
			LM	JLA	E1.	L3.	L2.	L1.	KG	
1.	Markelj Simon	-	0	0	0	0	0	0	1	
2.	Gašperin Janez	-	0	0	0	0	0	0	0	
3.	Paingerc Silvester	-	0	0	0	0	0	0	0	
4.	Lebar Lado	-	1	$\frac{1}{2}$	0	1	1	0	0	

Ekipe ŠD Lesce I. se je s tem plasirala v nadaljnje tekmovanje za prvaka Gorenjske kot občinski prvak za to leto.

Z našim uspehom moramo biti še kar zadovoljni, saj smo nastopili tokrat zelo okrnjeni, kot do sedaj še nikoli, brez nekaterih najboljših igralcev.

ZAHVALA!

Ob smrti drage mame se zahvaljujem kolektivu, sindikatu, sodelavcem INŠTITUTA ELAN in ostalim za sočustvovanja, izrečena sožalja in spremstvo na njeni zadnji poti. Namesto venca, za katerega so sredstva zbrali sodelavci - je bil denar poklonjen za Onkološki inštitut v Ljubljani.

Finžgar Miha

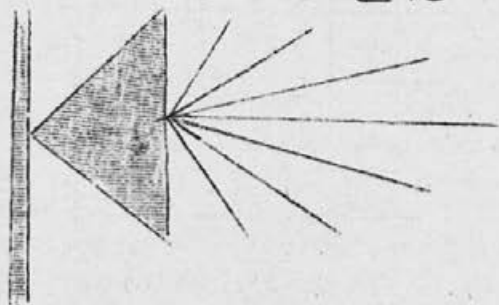
ZAHVALA!

Ob peti obletnici smrti moža in očka
ANTONA POTOČNIKA,

se najlepše zahvaljujem upravi, sindikatu in celotnemu kolektivu za vso izkazano pomoč in naklonjenost. Ostane naj Vam še naprej v lepem in nepozabnem spominu!

Žena Marija, otroci:
Zvonko, Mirko in Malči.

KINO RADOVLJICA



LOV ZA VOHUNOM - poljski film

17. 5. 1966 ob 20 uri

18. 5. 1966 ob 18 uri

KAKO JE OSVOJEN DIVJI ZAHOD I. del -
ameriški barvni film

18. 5. 1966 ob 20 uri

20. 5. 1966 ob 20 uri

21. 5. 1966 ob 18 uri

22. 5. 1966 ob 18 uri

VRNI SE IZ AMERIKE - mehiški barvni film

19. 5. 1966 ob 20 uri

21. 5. 1966 ob 20 uri

22. 5. 1966 ob 16 uri in 20 uri in
ob 10 uri matineja

SKOK V TEMO - češki film

24. 5. 1966 ob 20 uri

25. 5. 1966 ob 18 in 20 uri

KAKO JE OSVOJEN DIVJI ZAHOD II. del -
ameriški barvni film

26. 5. 1966 ob 20 uri

28. 5. 1966 ob 20 uri

29. 5. 1966 ob 16 in 20 uri

ŠKRJANEC - madžarski film

27. 5. 1966 ob 20 uri

28. 5. 1966 ob 18 uri

GANGSTERJI - angleški film

29. 5. 1966 ob 18 uri

POROČNA OBLEKA - poljski film

21. 5. 1966 ob 20 uri

DNEVI IZKUŠNJE - jugoslovanski film

1. 6. 1966 ob 18 in 20 uri

4. 6. 1966 ob 18 uri

RAZPOSAJENI DELFIN - ameriški barvni
film

2. 6. 1966 ob 20 uri

4. 6. 1966 ob 20 uri

5. 6. 1966 ob 16 in 20 uri

UMRETI V MADRIDU - francoski film

3. 6. 1966 ob 20 uri

STRELJANJE OPOLDNE - ameriški barvni
film

5. 6. 1966 ob 18 uri

ŠTIRI KORAKE DO VEČNOSTI - romunski
film

7. 6. 1966 ob 20 uri

KRALJ PETROLEJA - nemško-jugoslovan-
ski barvni film

9. 6. 1966 ob 20 uri

11. 6. 1966 ob 20 uri

12. 6. 1966 ob 16 in 20 uri

KRIVA POT - angleški film

7. 6. 1966 ob 18 in 20 uri

10. 6. 1966 ob 20 uri

11. 6. 1966 ob 18 uri

SULEJMAN VELIČASTNI - italijansko-
jugoslovanski barvni film

12. 6. 1966 ob 18 uri

RIO KONČOS - ameriški barvni film

16. 6. 1966 ob 20 uri

18. 6. 1966 ob 18 uri

19. 6. 1966 ob 16 in 20 uri

NEVARNE ZVEZE - francoski film

17. 6. 1966 ob 20 uri

18. 6. 1966 ob 20 uri

19. 6. 1966 ob 18 uri

FRANSOAZA - francoski film

21. 6. 1966 ob 20 uri

22. 6. 1966 ob 18 in 20 uri

SB

SB

25. 6. 1966

25. 6. 1966

21. 2. 1966

21. 2. 1966

Faint, illegible text in the left column, possibly bleed-through from the reverse side of the page.

Faint, illegible text in the right column, possibly bleed-through from the reverse side of the page.

Large area of very faint, illegible text in the lower-left section of the page.

Large area of very faint, illegible text in the lower-right section of the page.

Ne brusi pri nezaščitenih brusilnih strojih!

Tudi najmanjša okvara na stroju lahko povzroči obratno nezgodo!

Spolzka tla in nered povzročata nevarne padce!

Ali si se prepričal, če so pogonska zobata kolesa dovolj zavarovana!

Krožna žaga brez cepilnega klina je za posluževalce nevarna!

V lakirnici je zrak nasičen s topli, zato je nevarnost požara velika!

Javi takoj elektro-oddelku vsako najmanjšo poškodbo na napeljavi, varovalkah, stikalih itd.

Roka je nenadomestljiva - zavarujmo jo pri delu!

Pri vsaki najmanjši nezgodi poišči prvo pomoč - odprta rana je nevarna!

Prehodi morajo biti vedno prosti!