

# obzornik

glasilo delovne organizacije

## Pol leta je za nami

### OB PERIODIČNEM OBRAČUNU ZA LETOŠNJE PRVO POLLETJE

Čeprav smo že pri oblikovanju letnega plana predvidevali, da bo poslovanje naših temeljnih organizacij v stabilizacijskih pogojih zelo težavno, pa lahko ob polletnih rezultatih ugotovimo, da se je stanje še bolj zaostrilo kot smo pričakovali. Zmanjševanje kupne moči zaradi višjih življenjskih stroškov, pa tudi zaradi omejevanja potrošniških kreditov, je neposredno vplivalo na povpraševanje po pohištvu in s tem na prodajo. Napovedi pa kažejo, da se stanje ne bo dosti izboljšalo, zato bo potrebno iskati izhod v večji produktivnosti, boljši organizaciji, racionalni porabi materiala in storitev ter v boljši povezavi med temeljnimi organizacijami.

Ker pa nastajajo težave tudi v ostalih fazah reprodukcijskega procesa, kaže, da jih pregledamo po vrsti.

#### PROIZVODNJA

Letni plan proizvodnje smo dosegli z indeksom 46,9 odstotka. Nad planom sta samo temeljni organizaciji Pohištvo in Tapetništvo.

Proizvodnja je občutneje pod planom predvsem pri primarnih izdelkih, se pravi, pri žaganem lesu ter pri ivernih in mineralnih ploščah. Na manjšo proizvodnjo žaganega lesa je vplivalo predvsem pomanjkanje hlodovine v prvem četrtletju, medtem ko je bilo v proizvodnji ivernih plošč v prvem četrtletju nekoliko več zastojev zaradi neugodnih vremenskih razmer ter večjih okvar, v drugem četrtletju pa so imeli letni remont, kar je nedvomno vplivalo na nižjo proizvodnjo. Proizvodnja mineralnih plošč je kljub temu, da je začela z obratovanjem šele lani, potekala normalno. Zaradi nekoliko višjih zalog in pomanjkanja delovne sile pa so prešli na dvoizmensko delo, zaradi česar je proizvodnja za tretjino manjša.

Čeprav je proizvodnja kuhinjskega in masivnega pohištva potekala sorazmerno normalno, pa je bilo v prvem četrtletju potrebno izpolniti še lanska naročila, ki pa so vrednostno nižja kot smo predvidevali v planu. Zato je tudi indeks proizvodnje nižji kot bi bil ob normalni odpremi po sedanjih cenah.

Kljub temu, da se je dobava hlodovine v teh mesecih normalizirala, pa bomo v drugem polletju verjetno težko nadomestili zaostanek v proizvodnji žaganega lesa. Nekoliko lažje bomo nadomestili zaostanek v proizvodnji pohištva, seveda, če ne bo težav pri dobavi polizdelkov od kooperantov, pa tudi kuhinjskih aparatov.

Kljub temu, da se je dobava hlodovine v teh mesecih normalizirala, pa bomo v drugem polletju verjetno težko nadomestili zaostanek v proizvodnji žaganega lesa. Nekoliko lažje bomo nadomestili zaostanek v proizvodnji pohištva, seveda, če ne bo težav pri dobavi polizdelkov od kooperantov, pa tudi kuhinjskih aparatov.

### Ob štiridesetletnici vstaje slovenskega naroda

Zgodovinske aktualnosti takratnih prelomnih dogodkov se danes, julija 1981. zavedamo globlje in prizadeto tudi zato, ker danes izpolnjujemo nepisane dolgove padlim herojem in žrtvam vstaje brez Tita in Kardelja, dveh velikih mož, ki sta na isti poti naše revolucije tako odločujoče vplivala na politična notranja in mednarodna ravnanja socialistične Jugoslavije, da smo živeli in ustvarjali v miru in varnosti, da smo gospodarsko in kulturno napredovali in da smo bili kos sleherni preizkušnji. Tako ima 1981. leto pomembno zvezo z dogodki 1941.

Odkar so naši narodi prišli na Balkanski polotok, so bili svoj boj za obstanek, za pravico do lastnega življenja, pravico do svoje države in politične samostojnosti. Partizanski boj in zmaga pomenita uresničenje tega stoletnega smotra, pomenita presekanje politike interesnih sfer imperijev ter izkoriščanje narodnostnih, socialnih in verskih razlik za ne-tenje sporov in nadvlado hegemonističnih sil velikih.

Mitja Ribičič, predsednik  
RK SZDL Slovenije

#### NABAVA

Oskrba z repromateriali postaja vse pomembnejša v reprodukcijskem procesu. Možnosti za preskrbo pa so na domačem trgu in tudi v izvozu vedno težje, saj je stanje vse bolj kritično. Kljub temu pa v proizvodnji ne prihaja do večjih zastojev, razen pri žaganem lesu, kjer je bila proizvodnja v prvem četrtletju omejena na enoizmensko delo. V drugem četrtletju se je dotok hlodovine normaliziral, je pa še vedno moten zaradi neurejene in neenotne politike cen. Normalno dobavo moti tudi stalno višanje cen, saj so se cene od lani dvignile tudi 60 do 80 odstotkov.

Neurejena politika cen, izsiljevanje v obliki različnih sporazumov ter odvisnost od uvoznih surovin motijo redno dobavo tudi ostalih materialov.

Kritično stanje v oskrbi je tudi pri uvozu repromaterialov, pri čemer nas močno ovira pomanjkanje deviznih sredstev, pa tudi dinarska nelikvidnost. Zmanjšani izvoz nam vedno bolj omejuje možnosti za uvoz, saj je za normalno oskrbo iz uvoza potrebno predvsem redno plačevanje zapadlih dolgov.

#### PRODAJA

Vedno težji položaj na domačem trgu vpliva tudi na obseg prodaje, saj je na domačem trgu dosegla samo 35,6 odstotka letnega plana in 23 odstotkov več kot v enakem obdobju lani. Posebno nizka je bila prodaja kuhinjskega pohištva, saj je plan dosežen komaj s 26 odstotki. Na tako slabo prodajo so vplivale predvsem menjavanje proizvodnega programa in neurejene cene v prvem četrtletju. Nižja prodaja od načrtovane je tudi pri ostalih končnih proiz-

vodih, kar je predvsem posledica slabših kreditnih pogojev, zvišanja življenjskih stroškov in ostalih stabilizacijskih ukrepov, ki najprej vplivajo na povpraševanje po trajnih potrošnih dobrinah. Zaradi slabše prodaje so se začele večati zaloge gotovih proizvodov, kar velja predvsem za temeljne organizacije Pohištvo, Gaber in Tapetništvo.

Pri primarnih proizvodih je prodaja v glavnem sledila proizvodnim zmogljivostim z izjemo mineralnih plošč, kjer bo potrebno vložiti dodatne napore za nove konstrukcijske rešitve v porabi teh plošč, pa tudi spremembe nekaterih predpisov, ki sedaj neustrezno rešujejo vprašanja požarne varnosti objektov.

#### IZVOZ

Izvoz je dosegel dinarsko 47,6 odstotka letnega plana, indeks na preteklo obdobje pa je 220. Doseženi izvoz v dolarjih je nekoliko slabši, predvsem zato, ker se je spreminjala njegova obračunska vrednost.

Medtem, ko smo z izvozom pohištva lahko zadovoljni, saj smo dosegli načrtovano, plan izvoza žaganega lesa ni bil dosežen. Zaradi dodatne ponudbe žaganega lesa iz Kanade se je cena na svetovnem trgu močno znižala, kar ne spodbuja k večjemu izvozu. Poleg tega pa je žagan les tudi po nižjih cenah na svetovnem trgu zelo težko prodajati. Ob dejstvu, da prinaša izvoz žaganega lesa najboljši netto devizni učinek, saj je za proizvodnjo potreben minimalen uvoz repromateriala, je razumljivo, da nam zato močno primanjkuje deviznih sredstev. Poleg tega pa je bilo precej izvoza pohištva na klirinško tržišče, kar ne povečuje priliva konvertibilnih deviz.

(Konec na 2. strani)

Tretji kongres samoupravljalcev poudarja pomembnost resničnega, pravočasnega, jasnega in izčrpnega obveščanja delavcev in drugih delovnih ljudi ter njihovih delegatov. Cilj tega je kvalificirano sprejemanje odločitev in sploh delovanje celotnega delegatskega sistema, ker menijo, da sedanje obveščanje še ni v skladu z njihovimi zahtevami in potrebami.

Kongres meni, da moramo zgraditi celovit in notranje povezan informativni sistem v službi delovnih ljudi in njihovih samoupravnih organizacij ter skupnosti, z njim pa moramo zagotoviti popolno javnost dela in dostop do virov informacij. Prav tako je nujno, da tudi sredstva javnega obveščanja svoje delo še bolj prilagodijo potrebam delegatskega odločanja.

(Iz resolucije III. kongresa samoupravljalcev Jugoslavije)



Suha struga (foto Igor Modic)

# Pol leta je za nami

(Nadaljevanje s 1. strani)  
FINANČNI REZULTATI

Ob tako skokovitem naraščanju cen repromaterialov, neekonomskih cenah končnih izdelkov, slabši prodaji, pa tudi manjši proizvodnji žaganega lesa, ki se na domačem trgu dokaj ugodno prodaja, je tudi razumljiv rezultat, ki je v skopih besedah takle: manjši dohodek kot je bil načrtovan, manjši čisti dohodek kot je bil ustvarjen v preteklem obdobju, minimalni zneski za sklade ter povečana izguba.

Finančni rezultati so za skoro vse temeljne organizacije z izjemo Žagalnice, Prodaje in Jelke slabši kot so bili v enakem obdobju lani, pa tudi slabši kot smo jih predvideli v letnem planu.

Hitrejše naraščanje porabljenih sredstev od celotnega prihodka je povzročilo, da je dohodek zelo malo narastel ali pa je celo pod lanskim. Ker pa so tudi v okviru dohodka nekatere oblike porabe naraščale hitreje, je prišlo v večini temeljnih organizacij do upadanja čistega dohodka in s tem tudi do manjših možnosti za izločanje sredstev za razširjeno reprodukcijo. Razen Žagalnice so vse ostale temeljne organizacije poslovale komaj uspešno, ali pa celo na meji uspešnosti. Temeljni organizaciji Iverka in Mineralka pa sta polletno obdobje zaključili celo neuspešno.

Medtem, ko je tak rezultat za Mineralko razumljiv, saj je to proizvodnja, ki se na trgu šele uveljavlja, pa je izguba v proizvodnji ivernih plošč posledica neusklenih odnosov med cenami surovin in materialov ter končnimi izdelki. Ob 27 odstotnem povečanju celotnega prihodka glede na preteklo obdobje so se materialni stroški povečali za 44 odstotkov, zato je razumljivo, da se dohodek zmanjšuje, kar ob majhnih manevrskih možnostih v okviru dohodka vodi temeljno organizacijo v izgubo.

Podobno je tudi pri ostalih temeljnih organizacijah, s tem, da so slabši rezultati posledica neusklenih odnosov med cenami materialov in končnim proizvodom, pa tudi slabše prodaje zaradi splošnega upadanja povpraševanja po pohištvo.

V naslednjem polletju pričakujemo sicer nekoliko boljše

možnosti za prodajo predvsem končnih proizvodov, vendar pa povpraševanje po pohištvo verjetno ne bo doseglo lanskega. Zato bo treba znova analizirati reprodukcijski proces, pripraviti nove sanacijske programe za vse temeljne organizacije, ki so poslovale neuspešno ali pa komaj uspešno. Seveda pa bo treba tudi spremljati uresničevanje

teh programov in takoj, ko bo potrebno, tudi ustrezno ukrepati. Predvsem pa bo treba paziti, da zaloge ne bodo preveč narasle. Zato bomo morali z dodatnimi prodajnimi ukrepi pospešiti prodajo, če pa to ne bo zadostovalo, pa tudi spremeniti proizvodni program.

J. Korošec

Prav v teh dneh se iztekajo javne obravnave in sprejemanje periodičnega obračuna za prvo letošnje polletje. Kot običajno posredujemo v uvodnem članku splošen pregled gospodarjenja v prvem polletju, želeli pa smo nadrobneje prikazati tudi letošnjo gospodarsko problematiko in pogoje za gospodarjenje po vseh naših temeljnih organizacijah.

S tem bi radi ob gospodarskih rezultatih opozorili tudi na vse spremljajoče pojave, na objektivne, pa tudi na »naše« vzroke za nič kaj zavidljivi položaj oziroma rezultat ob polletju. Obenem bodo lahko vsi delavci tudi videli, s kakšnimi težavami se ubadajo v sosednjih temeljnih organizacijah, kakšne uspehe dosegajo in kaj vsi skupaj lahko pričakujemo v prihodnje...

## ● TOZD IVERKA Cerknica

# Obnašajmo se gospodarno

Negativna gibanja, ki so bila značilna v proizvodnji ivernih plošč v prvem tromesečju, so se nadaljevala tudi v drugem, tako da plana za prvo polletje nismo izpolnili.

Za prvo polletje smo načrtovali 26.603 kubičnih metrov proizvodnje ivernih plošč, izdelali pa smo jih 25.431 kubičnih metrov oziroma 1172 kubičnih metrov. Po količini je plan realiziran s 95,6 odstotka, po vrednosti pa z 92,6 odstotka.

Plan proizvodnje oplemenitenih plošč smo po količini izpolnili s 83,1 odstotka. V zaostanku smo za 82.787 kvadratnih metrov oziroma za 1.324 kubičnih metrov. Vrednostno smo izpolnili plan s 86,5 odstotka.

Skupno predstavlja količinski zaostanek v proizvodnji 2497 kubičnih metrov, kar je sicer nekoliko manj kot v prvem tromesečju.

Plan je torej v prvem polletju izpolnjen z 91 odstotki.

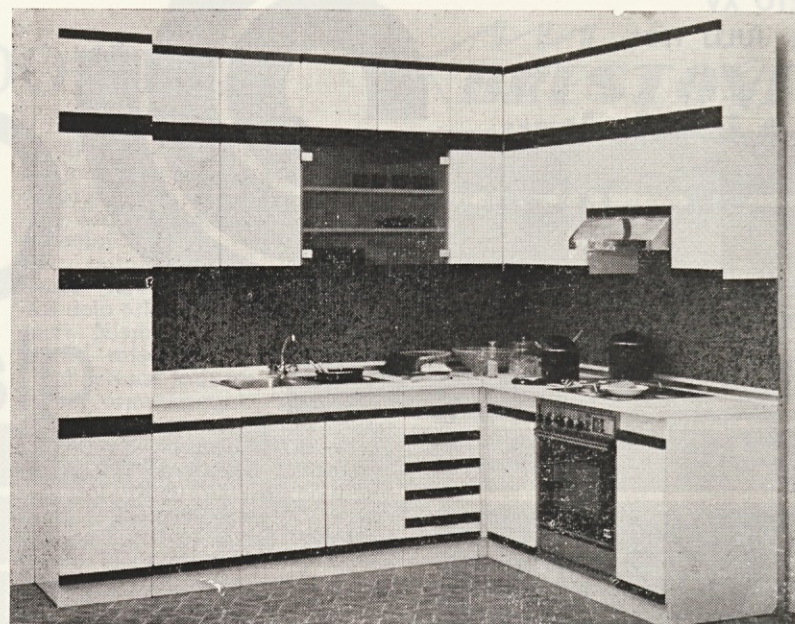
Tekzo je v kratkem sestavku opisati vse vzroke in pojave, ki ugodno ali neugodno vplivajo na

izpolnjevanje planskih nalog. Zato bom omenil samo najvažnejše.

Izredno težke vremenske razmere so lahko objektivni vzrok za slabšo proizvodnjo v prvih treh mesecih. Zaradi velike vlažnosti surovine in premajhne zmogljivosti za sušenje smo imeli kot posledico preveliko vlažnost iverja in s tem nujno potrebne daljše čase stiskanja. To so težave zimskega obdobja, rešitev pa je možna samo z večjim investicijskim posegom. K temu je treba dodati večje število mehanskih okvar, ki so zmanjševale izkoriščenost strojnih naprav.

Proizvodnja v aprilu je bila obetajoča, saj je bil količinski plan izpolnjen s 111 odstotka. Nepredvideno podaljšana mehanska dela v maju so izničila možnost, da bi nadomestili zamujeno v prvem tromesečju, slabša izpolnitev plana v juniju pa je bila posledica dveh težjih okvar (jekleni trak in obroč sušilnika).

Poleg teh stvari velja omeniti še nenormalno število in teže poškodb v liniji za predelavo sekanec. Večkratno trganje verige



Naša nova kuhinja BREST-11

transporterja in pa razbitje iverilnikov za sekance bo imelo poleg velikih stroškov za popravilo za posledico še slabšo založenost s tehničnim lesom v zimskih mesecih in s tem ponovne težave, lahko tudi večje, v zvezi z vlažnostjo iverja.

V proizvodnji oplemenitenih plošč je zaostanek iz prvega tromesečja nepomembno zmanjšan, glavne značilnosti in vzroki za zaostajanje pa so ostali isti. Težave pri preskrbi s folijo so zaradi devizne situacije samo še večje kot v prvih mesecih.

Iz primerjave količinskega in vrednostnega izpolnjevanja plana je tudi videti, da ne dosegamo plansko zastavljenih in tudi že doseženih odnosov v kvaliteti. Preveč imamo blaga slabše kvalitete, ki ga trg ne rabi, kar zmanjšuje vrednost proizvedenega blaga.

In kako naprej? Na kratko rečeno, tako ne smemo nadaljevati. Izboljšati moramo naše delo in odnos do dela na vseh področjih. Cilj mora biti, da zmanjšujemo število zastojev, ne samo takih, ki povzročajo prekinitev proizvodnje, pač pa tudi takih, ki povzročajo motnje v uresničevanju ciljev porabe določenih vrst materiala.

Ustreznejše kadrovske in organizacijske zasnovane servisne

službe bodo morale zagotoviti boljši izkoristek delovnega časa sebi in drugim, vsak posameznik pa bo moral bolj skrbeti za dobro gospodarjenje z družbenimi sredstvi.

Poleg čisto strokovnih in delovnih nalog si bo treba močno prizadevati tudi na drugih področjih. V predvolilnem obdobju, v času priprav, je naloga vseh, zlasti pa sindikalnih delavcev zelo odgovorna, da bomo v vse organe izvolili ljudi, ki bodo s svojim objektivnim delom zagotovili uspešnost dela v skladu s sprejetimi samoupravnimi zadolžitvami.

Pri analizi vzrokov bomo morali postati bolj kritični in samokritični, začeti bomo morali iskati povzročitelje z imenom in priimkom, spoznati bomo morali resnost gospodarskega trenutka, ki se ne bo izboljšal, če ga bomo opravičevali z objektivnimi težavami. Prepričan sem, da to ne bo težko za vse tiste, ki so tudi do sedaj prispevali kar največji delež za razvoj te družbe. Verjetno manjka samo to, da na svojo pot potegnemo tudi tiste, ki korakajo nekoliko majavo in prepočasi. Tudi pomagati jim je treba, da bodo lahko ujeli pravi korak, vendar pa ta pomoč ne more trajati v nedogled.

F. Hvala



MARTIN MLINAR, PODPREDSEDNIK REPUBLIŠKEGA SVETA ZVEZE SINDIKATOV SLOVENIJE, JE OBISKAL NAŠO DELOVNO ORGANIZACIJO.

V razgovoru ga je glavni direktor Tone Kraševac podrobno seznanil s poslovanjem Bresta, s težavami, s katerimi se srečujemo ob izpolnjevanju letnega načrta, pa tudi o ukrepih, ki so jih sprejeli družbenopolitične organizacije in samoupravni organi.

Beseda je tekla predvsem o nekaterih izkušnjah v samoupravnem povezovanju in združevanju na podlagi dohodka in skupnega prihodka. Posebej je bilo obdelano povezovanje proizvajalcev in uporabnikov ivernih plošč. Martin Mlinar je poudaril, da je nujno tesnejše povezovanje v celotni reprodukcijski verigi — od gozdarjev do trgovine. Dal je vrsto pobud, ki bodo koristile pri prihodnjem strokovnem in političnem delu za uspešnejše povezovanje združenega dela.

J. Hren

Kongres samoupravljalcev poudarja, da se morajo vse subjektivne sile in celotno združeno delo odločneje zavzemati za nenehno povečevanje produktivnosti dela in učinkovitosti poslovanja, ker sta to trajna temelja za povečevanje proizvodnje in dohodka, za višji življenjski standard in za krepitve materialne osnove združenega dela. Zato se moramo:

- bojevati za takšen položaj delavcev v temeljnih organizacijah združenega dela, ki jih bo spodbujal, da bodo nenehno povečevali produktivnost dela in dohodek;
- z združevanjem dela in sredstev organizacij združenega dela moramo ustvariti možnosti za povečanje dohodka in večjo zanesljivost pri njegovem pridobivanju;
- delavci v temeljnih organizacijah združenega dela morajo načrtovati takšno proizvodnjo, ki bo ustrezala potrebam in zahtevam domačega in tujega trga;
- z izbiro moderne tehnologije in proizvodnih programov, ki omogočajo visoko proizvodnost dela in tudi optimalne roke graditve, moramo zagotoviti smotno investiranje;
- nenehno moramo izpopolnjevati organizacijo in tehnologijo dela, da bi kar najbolj izrabili delovna sredstva in delovni čas;
- z urejanjem družbenoekonomskih odnosov in ekonomsko politiko ter s povečevanjem produktivnosti na vseh področjih družbenega dela moramo ustvariti možnosti, da bodo delavci v temeljnih organizacijah materialne proizvodnje z bolj produktivnim delom in z učinkovitejšim poslovanjem nenehno povečevali dohodek.

Kongres odločno zahteva, da sta proizvodno delo in delo v težavnejših okoliščinah družbeno bolj cenjena in materialno bolj vrednotena. Opravila in naloge v materialni proizvodnji je treba materialno više vrednotiti in družbeno više ceniti glede na enako zahtevna administrativno-tehnična in podobna opravila. Tudi to mora prispevati k odločanju mladih rodov za proizvodne poklice v skladu s potrebami gospodarstva.

Kongres se hkrati zavzema za večje priznavanje in vrednotenje ustvarjalnosti, novatorstva in racionalizatorstva, njihovo nagrajevanje pa čim bolj dosledno postaviti v odvisnost od prispevka k povečanju dohodka. Sprožiti je treba pobudo, da se nadomestilo za ustvarjalnost vključi v osebni dohodek. Kongres poudarja, da je mogoče in treba meriti in ocenjevati sleherni opravilo in nalogo, osebni dohodek pa pridobivati po delovnem prispevku.

(Iz resolucije III. kongresa samoupravljalcev Jugoslavije)



POL LETA JE ZA NAMI ● POL LETA JE ZA NAMI ● POL LETA JE ZA NAMI ● POL LETA JE ZA NAMI ● POL LETA

## ● TOZD MINERALKA

Cerknica

## Težave s prodajo plošč

Prvo polletje poslovnega leta je za nami, zato je običaj, da pretresemo gospodarske rezultate za to obdobje. Temeljna organizacija Mineralka je zaključila obdobje z negativnim rezultatom v znesku 3.300.000 dinarjev. Postavlja se vprašanje, kje so vzroki, da je prišlo do izgube.

Analize kažejo, da je poglaviti vzrok v premajhni prodaji plošč. Omeniti velja, da smo že leto 1981 pričeli s sorazmerno veliko zalogo ognjeodpornih plošč in da je ta zaloga naraščala tudi v prvem tromesečju, manj pa v drugem. Prodaja NEGOR plošč je sicer bila v drugem tromesečju v primerjavi s prvim večja za okrog 3,7-krat, vendar še premajhna, da bi omejila naraščanje zaloga oziroma omogočila dovolj veliko prodajo za pozitivno poslovanje.

Vzroki, da prodaja plošč ni tekla vzporedno s proizvodnjo so predvsem naslednji:

1. Kupci še premalo poznajo in nimajo dovolj zaupanja do novega izdelka (še vedno veliko plošč uvažamo za izvedbo spušenih stropov).

2. Premalo celovita ponudba NEGOR plošč na trgu, predvsem na področju gradbeništva. V začetku smo bili sposobni uporabniku nuditi le surove plošče. Raziskava trga in analize pa so pokazale, da projektantske organizacije, inšpektorji, investitorji in izvajalci zahtevajo predvsem protipožarne konstrukcijske rešitve za stene, stropove, vrata in podobno, skratka, protipožarno rešitev celotnega objekta in sicer v različnih površinskih obdelavah (v furnirju, laminatih, folijah, umetnih ometih).

Vseh teh rešitev pa mi v začetku nismo bili sposobni nuditi tržišču. V zadnjem času pa pospešeno delamo zlasti na področju protipožarnih sten, stropov, vrat in na področju površinske finalizacije plošč. Veliko si prizadevamo tudi pri iskanju kooperantov predvsem za dela, ki jih ni mogoče opraviti znotraj Brestovih temeljnih organizacij.

3. Ognjeodporne plošče NEGOR so specifičen izdelek, ki se v glavnem uporablja le tam, kjer protipožarni predpisi zahtevajo vgraditev, na področju gradbeništva, pa tudi na področju ladjedelništva. Če torej hočemo NEGOR ploščo prodati na omenjeno področje, je potrebno zanj, pa tudi za vse konstrukcije, ki so izdelane iz nje, pridobiti ustrezne ateste pri določenih pooblaščenih ustanovah. Gre za dokumentaci-

jo, da plošče in izdelki iz njih v celoti ustrezajo domačim, pa tudi mednarodnim predpisom s področja protipožarne varnosti.

Sele, ko je pridobljena vsa ustrezna dokumentacija, ki pa je za posamezna področja uporabe seveda različna, je šele ustvarjena prava možnost za prodajo plošč. Te ateste je možno pridobiti le na podlagi preizkušanja plošč, ki pridejo iz redne proizvodnje (vzorec vzame inšpektor).

Zato je razumljivo, da nismo imeli možnosti za pravočasno pridobitev uradnih atestov med samo investicijo, se pravi, pred pričetkom rednega obratovanja tovarne. Trenutno imamo skoraj vse ateste za področje ladjedelništva od domačih, pa tudi od tujih ustanov. Za področje gradbeništva pa imamo doslej ateste za ploščo in za stene F 30 in F 60. Trenutno pa si pospešeno prizadevamo, dobiti ateste za konstrukcijske rešitve, ki smo jih dobili od Slovenijalesa — TOZD Inženiring.

Da bi Mineralka uspešno zaključila letošnje poslovno leto, je zlasti potrebno sprejeti naslednje:

1. Proizvodnja v naši temeljni organizaciji je bila v prvih šestih mesecih 18 odstotkov pod planom. Proizvodnja se je zavestno gibala pod planom zaradi preslabe obdelave trga in pridobivanja ustreznih soglasij (atestov), ki so potrebni za prodajo omenjenih plošč. Iz troizmenskega dela smo v aprilu prešli na dvoizmensko. Načrtujemo, da se bo takšno gibanje proizvodnje nadaljevalo do konca leta, ker v tem času še ne pričakujemo večje prodaje plošč.

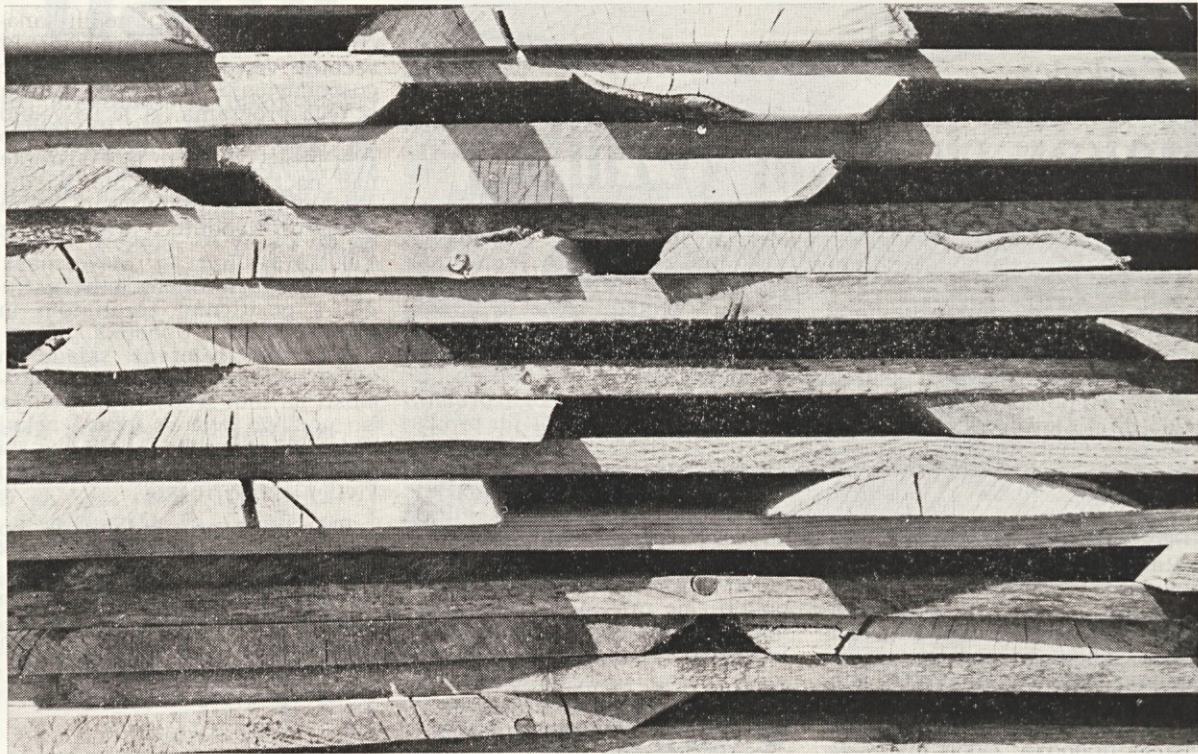
Če bi se prodaja plošč povečala nad pričakovani, bi temu sledila tudi proizvodnja, tako da bi pozikusili doseči obseg proizvodnje, ki je zastavljena v letnem planu.

2. Izvoza v prvih šestih mesecih še ni bilo, smo pa v tem času intenzivno obdelovali tržišče na vseh področjih, na konvertibilnem, pa tudi na klirinškem.

S pridobitvijo atestov, predvsem za ladjedelništvo, bomo imeli stvarne možnosti za prodajo.

Poiskati bo potrebno še možnost za prodajo NEGOR plošč prek oplemenitenja v tujini, se pravi, oplemenitenja plošč v državi, kjer naj bi te plošče prodali končnemu uporabniku.

Poleg surovih in oplemenitenih plošč bo potrebno nuditi še celotne stenske, stropne in vratne rešitve za ladjedelnice ter gradbe-



Les — »zeleno zlato«

ništvo. V ta namen bodo ustrezne službe poiskale kooperante za taka dela.

Iz vse dosedanje obdelave zunanega trga pa lahko že sklepamo, da bo plan izvoza NEGOR plošč za leto 1981 dosežen.

## 3. Domači trg

Za ladjedelništvo smo pridobili skoraj vse ateste in sklenjene so pogodbe. Obdelane in osvojene so NEGOR plošče v vseh ladjedelnicah, razen v ladjedelnici Split, kjer dajejo prednost lastnim KNINGIPS ploščam. Moramo pa še:

— zagotoviti prodajo plošč prek skladišč v Splitu;

— obdelati vse remontne delavnice;

— zagotoviti prodajo omenjenih plošč v ladjedelnici Split.

Tudi gradbeništvo smo intenzivno obdelovali, vendar moramo sprejeti še naslednje ukrepe:

— kvalitetnejše obdelovati tržišče,

— izpeljati prodajo prek veleprodajnih skladišč,

— v najkrajšem času uresničiti skupni projekt finalizacije NEGOR plošč s Slovenijalesom — TOZD Inženiring.

Pogodba za ta projekt je podpisana. Z rešitvijo konstrukcijskih podrobnosti o uporabnosti plošč (stene, stropovi in vrata), ki so dani s to pogodbo in vnašanjem le-teh v projekte, bo zagotovljena tudi prodaja teh plošč v gradbeništvo.

Po posameznih republikah moramo opraviti »inventuro« objekto, ki jih projektirajo, ki so v začetku gradnje in ki so pred zaključkom izgradnje.

Ob tem moramo seznaniti projektante z uporabnostjo NEGOR plošč, uporabiti izdelane projekte, ki smo jih pridobili pri Slovenijalesu, lastne rešitve in rešitve, ki jih pripravlja SCT Ljubljana.

Seznaniti moramo tudi inšpektorje in delavce uprave javne varnosti o protipožarni zaščiti, ki jo dosežemo z omenjenimi ploščami in s konstrukcijskimi rešitvami.

Ustvariti moramo tudi stike z izvajalci in proizvajalci, ki so sposobni omenjene plošče vgraditi.

Čimprej moramo na Brestu in v drugih jugoslovanskih središčih pripraviti razstave in predavanja o uporabnosti NEGOR plošč.

Za izpolnitev omenjenih nalog pa bo potrebnega še veliko dela in potrpljenja, če hočemo, da bomo poslovno leto 1981 zaključili uspešneje kot smo prvo polletje. To pa je moralna in delovna obveza vseh nas, ki kakorkoli delamo oziroma sodelujemo na tem področju.

A. Zidar

● TOZD MASIVA  
Martinjak

## V okviru načrtovanj

Temeljna organizacija MASIVA je v prvem letošnjem polletju dosegla 47,2 odstotka načrtovane proizvodnje, pri čemer pa je dosegla polletni načrt izvoza kar s 54 odstotki. Ti podatki nam kažejo, da je bila politika proizvodnje v tem težavnem obdobju pravilna, saj v prvem polletju zaloge gotovih izdelkov niso presegale predvidenih enomesečnih zalog.

Vzroki za nekoliko nižji obseg proizvodnje v prvem polletju, ki so bistveno vplivali na slabše rezultate, so bili:

— nerazčiščeni proizvodni program v začetku leta, kar je imelo za posledico zakasnelo dobavo ustreznih dimenzij žaganega lesa;

— premajhne kapacitete sušilnic za sušenje lesa, kar smo reševali tako, da so nam sušili les drugod, izven delovne organizacije, kar pa nam je vsekakor povečalo stroške in omejevalo normalno doseganje načrtovanega obsega proizvodnje;

— težave so bile tudi pri skrbi proizvodnje z ostalimi reprodukcijskimi materiali, predvsem z laki, ki smo si jih morali večkrat izposojati pri drugih Brestovih temeljnih organizacijah in celo pri drugih delovnih organizacijah izven Bresta;

— boljše proizvodne rezultate so nam večkrat onemogočale tudi nerazčiščene dokumentacije pri kupcih;

— na manjši obseg proizvodnje je v tem obdobju vsekakor vplival tudi šestdnevni kolektivni dopust zaradi nujnega remonta kotlovnice;

— poleg omenjenih težav je bila še vrsta drugih, ki pa smo jih uspeli reševati sproti, tako da na proizvodnjo bistveno niso vplivale.

Ob razmišljanjih, kako bomo proizvajali v drugem polletju in kakšne uspehe bomo dosegli čez vse leto, pa lahko izrazimo upanje, da bomo plan v celoti izpolnili, ali pa ga celo presegli.

Takšno upanje je utemeljeno, saj imamo že pripravljen proizvodni program za drugo polletje, zagotovljene zaloge žaganega lesa in razčiščene cene izdelkov.

Vprašljivo pa še vedno ostaja pomanjkanje primerne delovne sile, predvsem za bolj zahtevna opravila in naloge v neposredni proizvodnji.

Samoupravni organi v temeljni organizaciji so bili sproti obveščeni o vseh nastalih težavah in prav tako so sproti sprejemali ustrezne ukrepe in sklepe za takojšnje reševanje le-teh.

Vse planske naloge za leto 1981 pa bomo izpolnili le, če bodo cenne reprodukcijskih materialov, ki jih uporabljamo v proizvodnji, ostale do konca leta 1981 v okviru meja, določenih z našim letnim planom.

T. Lovko



Polno skladišče ognjeodpornih plošč



Iz naše temeljne organizacije MASIVA

POL LETA JE ZA NAMI ● POL LETA JE ZA NAMI ● POL LETA JE ZA NAMI ● POL LETA JE ZA NAMI ● POL LETA

## ● TOZD TAPETNIŠTVO Cerknica

## Preveliki stroški

Ob sprejemanju letnega plana smo na osnovi kazalcev v njem in na osnovi prodaje, ki je bila lani in v začetku leta 1981 zelo uspešna, saj je bila proizvodnja razprodana za dva do tri mesece vnaprej, pričakovali letos uspešno gospodarjenje. Letni plan nam je kazal takšno rast dohodka, ki zagotavlja pokrivanje vseh obveznosti in povečanje minimalnega poslovnega sklada, skratka, nekoliko boljše perspektivo kot dotlej.

Skoraj vsi člani kolektiva so se zavedali, da so uspehi v veliki meri odvisni od dela in od večje produktivnosti, zato smo se s polno odgovornostjo lotili uresničevanja planskih nalog, ki so bistveno večje kot leto prej. Zavedali smo se, da bodo potrebni veliki napor, posebno še, ker smo pričakovali, da bo letos zelo otežkočena in večkrat celo motena oskrba proizvodnje z repromateriali, še zlasti s tapetniškim blagom. Kljub tem težavam in ne načrtovanem sedemdnevem kolektivnem dopustu v prvem polletju smo dosegli letni plan v višini 107.000.000 dinarjev ali z 52 odstotki, merjeno po planskih cenah.

## Doseganje plana, planiranih in porabljenih ur v prvem polletju

Mesec	Doseg. plana	% dosega. plana	plan. ure	porab. ure	Indeks
Januar	17.850	104	14.158	10.277	118
Februar	17.520	102	13.166	10.803	122
Marec	22.505	131	14.796	11.288	131
April	16.731	98	10.880	8.968	121
Maj	16.984	99	11.936	10.432	114
Junij	15.410	90	10.041	8.784	114
	107.000	1022	74.977	60.552	124

Pregled nam kaže, da je v prvem četrtletju produktivnost nenehno rastla in s tem tudi obseg proizvodnje. Slabše je bilo v drugem četrtletju. V prvem četrtletju so bile v proizvodnji večje serije izdelkov, tudi oskrba z repromateriali je bila nemotena in uspehi so vidni.

V drugem četrtletju pa smo imeli majhne serije, oskrba z repromateriali, zlasti s tapetniškim blagom, je bila zelo slaba in posledica tega je upadanje produktivnosti in zaostajanje za planskimi nalogami. Če se zadovoljimo z rezultati v proizvodnji, pa se nikakor ne moremo in ne smemo zadovoljiti z rezultati gospodarjenja, ki močno zaostajajo za načrtovanimi predvidevanji in kažejo na slabšanje gospodarskega

## Rast celotnega prihodka, materialnih stroškov in osebnih dohodkov 1979—1981

Leto	Celotni prihodek	Materialni stroški	Osebnih dohodki	Delež mat. str.	OD	Indeks rasti		
						cel. prih.	mat. str.	OD
1979	19.350	12.900	3.534	67 %	18 %	100	100	100
1980	31.128	22.660	3.647	72 %	12 %	161	176	103
1981	41.529	33.594	4.665	81 %	11 %	133	148	128

J. Gornik

položaja v naši temeljni organizaciji.

## Rezultati gospodarjenja v I. polletju

	v 000 din
Celotni prihodek	81.276
Porabljena sredstva	67.193
Dohodek	14.083
Čisti dohodek	9.580
Osebnih dohodki	8.651
Skupna poraba	—
Poslovni sklad	—

Da dosegamo takšne rezultate, je več vzrokov. Naj jih naštejemo samo nekaj:

— obseg prodaje močno zaostaja za planom;

— ne dosegamo planskih prodajnih cen;

— hitra rast cen repromateriala in to iznad planskih pričakovanj;

— večji delež izvoza glede na strukturo prodaje v I. polletju.

Ob vsem tem pa je posebno zaskrbljujoče, da narašča delež materialnih stroškov v strukturi celotnega prihodka mnogo hitreje od celotnega prihodka, ob čemer močno zaostaja rast deleža osebnih dohodkov.

Gornji podatki potrjujejo zaskrbljujočo rast materialnih stroškov, ki najbolj vplivajo na uspešno ali neuspešno gospodarjenje. Zato je naša prva naloga, da v tretjem četrtletju ugotovimo vzroke za rast materialnih stroškov, poiščemo ustreznejše in cenejše vrste materialov ter izboljšamo izkoriščanje pri krojenju blaga, iprena v proizvodnji izdelkov iz poluretana.

Pri tem pa moramo spremeniti in boljše organizirati proizvodnjo, tako da pocenimo izdelke tudi z večjo produktivnostjo, ali drugače povedano, izdelati moramo sanacijski program, ki bo upošteval vse omenjeno. Osnovni cilj pa mora biti, doseči večjo in cenejšo proizvodnjo ter večji ostanek dohodka, ki bo omogočal pokritje sklada skupne porabe.



Sedežna garnitura DARJA z ležiščem

## ● TOZD PRODAJA Cerknica

## Po pričakovanjih

Za leto 1981 smo predvideli, da bomo s prodajo na domačem trgu ob normalnih tržnih pogojih spremljali proizvodne zmogljivosti temeljnih organizacij. Sedaj vidimo, da je bila prodaja glede na splošno gospodarsko stanje razmeroma uspešna, slabše pa je s prodajo mineralnih plošč, kjer bodo potrebni dodatni ukrepi, da bo normalno steklo. Za uspešnejšo prodajo smo letos sprejeli vrsto ukrepov:

— Organizirali smo razstavo Brestovih novih programov in povabili na ogled naše kupce iz vse Jugoslavije. Razstavo si je ogledalo izredno veliko naših poslovnih partnerjev in zaradi zanimanja smo razstavo celo podaljšali za nekaj dni. Pri tem smo kupce nadrobneje seznanili z našimi sedanji in novimi programi.

— V skladu z načrtom o razširitvi lastne maloprodaje smo odprli novo prodajalno v Titovem Velesu, v razgovorih pa smo, da razširimo našo maloprodajo tudi v Skopju in Kragujevcu.

— Glede na zamenjavo celotnega programa kuhinjskega pohištva smo intenzivno montirali kuhinje po prodajnih mestih. Kuhinji BREST 10 in 10 S sta že dosegli število prodajnih mest, medtem ko bo potrebno ostale kuhinje še montirati po prodajnih mestih; predvsem velja to za kuhinjo BREST 11.

— V skladu s tradicijo in glede na potrebe smo organizirali prodajo opuščenih programov. Ta razprodaja je zelo uspela.

— Glede na stanje na trgu in v skladu z načrtom smo propa-

gali naše izdelke prek televizije, radia in ostalih medijev; posebno pozornost pa smo posvetili propagiranju naše maloprodajne mreže.

— Posebno pozornost smo posvetili obdelavi posameznih kupcev, analizirali medsebojne odnose, ob morebitnih odstopanjih od načrtovane prodaje pa ustrezno ukrepali.

— Pri prodaji Negor plošč smo še posebno pozorni, kaj tržišče zahteva in si zato vztrajno prizadevamo, da bi lahko tržišču nudili tudi finalizirane Negor plošče. Seveda pa bo potrebno pri tem še veliko dela pri pridobivanju kooperantov, pa tudi pridobivanju atestov. V drugem polletju nas gotovo ne čaka lahko delo. Znano je, da je kupna moč bistveno padla, da so se zaostri pogoji za potrošniško kreditiranje, da so pripravljene še drugi ukrepi, ki bodo gotovo še zmanjševali kupno moč in zmanjševali povpraševanje po pohištvu. Naša naloga je, da si še bolj prizadevamo, da izboljšamo kvaliteto odpreme, servisa in ostalih funkcij, da bomo izpolnili zastavljene cilje.

Za prodajo po temeljnih organizacijah je značilno:

## TOZD POHIŠTVO Cerknica

Prodaja proizvodnih programov je bila v primerjavi z lanskim enakim obdobjem bistveno večja. Program Katarina WH se prodaja v predvidenih okvirih, medtem ko prodaja programa Katarina BL upada. Prodaja bi bila lahko večja, vendar smo bili štiri letošnje mesece nekompletni. Spalnica Andreja se ne prodaja

po načrtu in bo potrebno sprejeti dodatne ukrepe za njeno prodajo.

## TOZD MASIVA Martinjak

V tej temeljni organizaciji se je bistveno zmanjšala proizvodnja za domači trg. Delne težave so bile pri prodaji stola B-2, ker je kasnila proizvodnja jedilnice B-2 na Jelki. S kompletacijo stolov z jedilnico se tudi prodaja bistveno popravlja.

## TOZD GABER Stari trg

Pri prodaji kuhinj smo imeli v začetku leta nekaj težav in so zaloge bistveno narasle. Vendar z razširitvijo proizvodnega programa ter z intenzivno reklamo smo uspeli stanje popraviti, tako da se prodaja iz meseca v mesec popravlja in predvidevamo, da se bodo začele v prihodnjih mesecih zaloge zmanjševati.

## TOZD JELKA Begunje

Prodaja programa Katarina TK teče v okviru pričakovanj. Dopolnili smo proizvodni program z jedilnico B-2, vendar rezultate lahko pričakujemo šele v drugem polletju.

## TOZD TAPETNIŠTVO

Prodaja tapetniških izdelkov je štiri mesece potekala za znanega kupca, v zadnjih dveh mesecih pa občutimo strahovit padec povpraševanja po omenjenih izdelkih. Odpovedujejo že naročila, tako da je prodaja tapetniških izdelkov najbolj prizadeta. Potrebno bo sprjeti dodatne ukrepe, da se stanje popravi.

## TOZD IVERKA

Fizično manjša proizvodnja ter težave pri nabavi folije za oplemenitene iverke so vplivale, da je prodaja bistveno pod lansko ravniho.

## TOZD ŽAGALNICA

Večja prodaja žaganega lesa na domačem trgu je predvsem posledica manjšega izvoza. Težav pri sami prodaji ni bilo.

## TOZD MINERALKA

Prodaja ladijskih plošč se giblje po pričakovanjih in sicer v okviru potreb teh plošč v ladjedelnstvu. Prodaja gradbenih plošč pa še ne gre po načrtih. Predvsem v gradbeništvu bo potrebno intenzivneje obdelati trg in pripraviti ateste za konstrukcijske rešitve. Pričakujemo, da bo storjeno vse potrebno za normalno prodajo šele konec letošnjega leta.



Iz temeljne organizacije TAPETNIŠTVO

S. Zidar

Kongres poudarja, da je dosledno uresničevanje delitve po delu in rezultatih dela pregrada za uravnilovko in druge oblike pridobivanja osebnih dohodkov mimo rezultatov dela, kakor tudi za nedelo, neopravičene izostanke, nedisciplino idr. Nujno je, da odločno izkoreninimo pojave privatizacije družbene lastnine, korupcije, podkupovanje, privilegije itd. in sprejemamo ustrezne zakonske in druge ukrepe, da bi jih zatrli.

(Iz resolucije III. kongresa samoupravljalcev Jugoslavije)

# Novi Brestov program pohištva

Prišel je čas, ko se ideje le uresničujejo... Po analizah in po naši predstavitvi v domači režiji je dobil zeleno luč sklep za proizvodnjo novih pohištvenih programov.

Kaj povedati še po vsem tistem, kar je že bilo napisanega o teh programih? Znano je, da sta bila oba programa nagrajena na beograjskem sejmu pohištva in da so ju zelo pohvalili naši prodajalci in trgovski potniki.

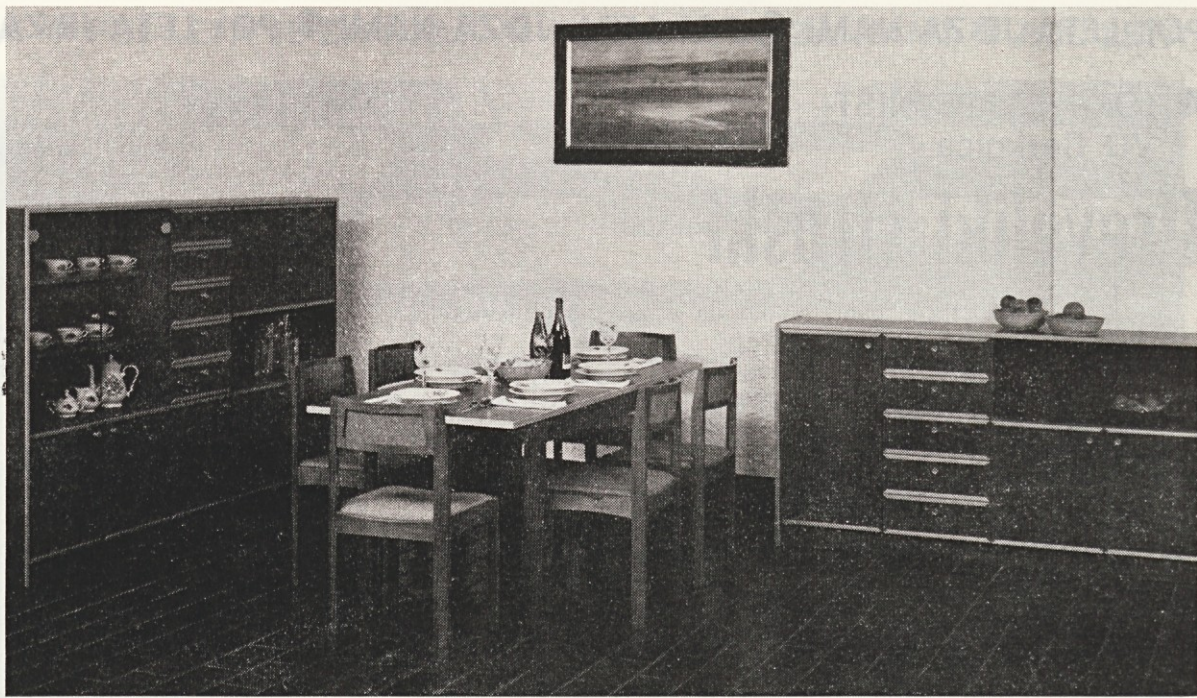
Pri tem gre za program 3 x 3 z vsemi elementi opreme za celotni stanovanjski prostor in za jedilnico B 2, ki ima prav tako sestavljene lastnosti in upošteva posebnosti jedilniškega prostora.

O programu 3 x 3 bi povedal še nekaj značilnosti. Ta program pohištva je pripravljen tako, da ustreza vsem zahtevam sodobnega življenja. Program dovoljuje, da združimo elemente različnih dimenzij, ki se funkcionalno uspešno vključijo v opremo

dnevne sobe, jedilnice, predso-be, samske sobe in spalnice. Višina elementov, ki sestavljajo program, je izražena v modelih. Višina modela je 128 milimetrov. Uporabljamo tri globine: globino garderobnih omar, srednjo globino ter globino za knjižne police in predsobne omare. Širini sta dve in sicer 95 in 49 centimetrov. Dodatki so takšni, da dajejo pohištvo novo vrednost in uporabnost.

Ob jedilnici B 2 sem že omenil sestavljive lastnosti. To je tudi sistem prodaje in naročnja elementov B 2. Je pa uporabnost teh elementov mogoča tudi v dnevnih sobah (potreba po nižjih odlagalnih površinah). Izvedba je temno rjave barve in se da v bivalnih kuhinjah ali v sodobnih dnevnih prostorih zelo lepo kombinirati s kuhinjskim pohištvom Brestovega programa 09.

T. Žagar



Iz našega novega programa pohištva — jedilnica B 2

## O prodaji tapetniških izdelkov

Če smo na začetku leta napovedovali, da z letošnjo prodajo gotovih izdelkov ne bo ravno lahko, potem sedaj, ob polletnih rezultatih, te napovedi že lahko potrdimo. Pregreta konjunktura lani ter nekateri ukrepi zoper njo že dodobra kažejo svoje slabe strani. Prodaja na domačem trgu iz meseca v mesec drsi navzdol. Predvsem je opaziti padec v prodaji tapetniških izdelkov ter sobnega pohištva, medtem ko gredo kuhinje kar dobro v prodajo. To je delno razumljivo, predvsem če upoštevamo, da je nakup tovrstnega pohištva neodložljiv in da so modeli Brestovih kuhinj izredno uspešni. »Jesti (beri kuhati) je pač treba, spimo lahko tudi na tleh.«

Sicer pa si nekoliko približe oglejmo, kako je s prodajo tapetniških izdelkov. Letni plan prodaje (domači trg in izvoz) je v prvih šestih mesecih izpolnjen z 39,4 odstotka in je sicer komaj 0,6 odstotka pod načrtovano dinamiko. Prodaja je glede na lansko v enakem obdobju večja za 25 odstotkov. Vendar so rezultati prodaje na domačem trgu manj ugodni. Celoletni plan prodaje na domačem trgu v prvem polletju je izpolnjen le 35-odstotno in je 5 odstotkov izpod načrtovane dinamike. Glede na lansko pa je prodaja letos višja le za 6 odstotkov.

Še bolj kot to, da ne dosegamo načrtovanih ciljev, pa je zaskrbljivo, da opažamo relativno padanje prodaje glede na enako lansko obdobje. Tako je v prvem tromesečju prodaja oblažjenih izdelkov na domačem tržišču porastla glede na enako obdobje lani za 17 odstotkov, v razdobju januar—junij pa je višja še za 6 odstotkov. Tako v drugem tromesečju že beležimo manjšo prodajo kot v enakem obdobju lani.

Pričakujemo, da v naslednjih mesecih prodaja ne bo nazadovala, vprašanje pa je, ali se bo in koliko njen obseg povečal. Vsekakor je že sedanjí obseg prodaje bistveno prenizek, saj smo na primer v juniju prodali komaj nekaj nad polovico proizvedenega. Tako so zaloge 30. junija za 1.600 elementov ali okoli 40 odstotkov višje kot pred šestimi meseci (vrednostno so skoraj še enkrat višje) in se hitro bližajo kritični meji 8.000 elementov.

Sicer smo v prvem letošnjem polletju na celotnem jugoslovanskem tržišču prodali blizu tri tisoč garnitur oziroma deset tisoč elementov, tisoč garnitur oziroma štiri tisoč elementov pa smo izvozili na vzhodno tržišče. Opažamo, da prodaja hitreje upada v ostalih republikah kot v Sloveniji, le v Bosni in Hercegovini je višja v primerjavi s prvimi šestimi lanskimi meseci.

Tako se je tudi delež prodaje oblažjenega pohištva v Sloveniji od 36,8 odstotka lani povečal na 41,3 odstotka letos. V drugem četrtletju pa smo v Sloveniji dosegli celo 50 odstotkov celotne prodaje oblažjenega pohištva — delno tudi na račun razprodaje v Cerknici. Najbolje je šla v prodajo na domačem trgu Mojca V, ki zavzame nad 40 odstotkov celotne prodaje, Tina pa predstav-

lja 16 odstotkov. V prihodnjih mesecih pričakujemo večjo prodajo sedežnih garnitur Domen, Darja in tudi Vida.

Prodajo oblažjenega pohištva v lastni maloprodajni mreži lahko ocenimo kot ugodno, saj je porasla v primerjavi s prvim polletjem lani za 19 odstotkov. V aprilu, maju in juniju pa smo kar 37 odstotkov tapetniških izdelkov prodali v lastnih prodajalnah.

Gotovo moramo omeniti tudi hude težave v zvezi z dobavo in izbiro (če o izbiri še lahko govorimo) tapetniškega blaga. Sedaj, ko primanjkuje blaga, smo primorani prevzeti tako rekoč prav vse, tudi če ni komercialno, sicer bi morali zaradi pomanjkanja blaga proizvodnjo ustaviti. Gotovo je, da tudi težave z blagom delno vplivajo na manjšo prodajo.

Ocenjujemo, da na občuten padec v prodaji vpliva nenehno

zmanjševanje kupne moči prebivalstva, visok delež gotovinske udeležbe pri nakupu na kredit (50 odstotkov), upočasnjena stanovanjska izgradnja, delno prestrukturiranje potrošnje...

Za premagovanje vseh naštetih vzrokov pa imamo malo manevrskega prostora. Na področju cen ni moč napraviti ničesar, saj ugotavljamo, da že sedaj komaj krijemo vse stroške. Torej bomo lahko le z dovolj raznoliko in kvalitetno konkurenčno ponudbo v naslednjih mesecih uspeli premagati slabše prodajne pogoje. Tako bomo garnituro Domen dopolnili z ležiščem, že v juliju in avgustu pa bomo tržišču ponudili dve novi garnituri (Polono in Lidijo).

Služba marketinga je službi za pripravo dela v TOZD Tapetništvo že posredovala predloge za tri nove garniture, od katerih bi vsaj eno prikazali na beograjskem salonu pohištva. Ob bogatejši ponudbi pa pričakujemo tudi uspešnejšo prodajo. Še bolj prizadevni bomo morali biti tudi pri ukrepih za pospeševanje prodaje. Na dlani je, da bomo morali še bolj prisluhniti potrebam tržišča kot doslej, kajti le tako lahko pričakujemo večje prodajne uspehe.

V. Frim

## Nabava tapetniškega blaga

Oskrba s tapetniškim blagom je bila do letos nemotena, saj je bila ponudba na domačem trgu večja od povpraševanja. Pri normalni proizvodnji temeljne organizacije Tapetništvo je treba letno nabaviti okrog 150.000 tekočih metrov tapetniškega blaga, kar pa smo občasno pokrivali tudi z blagom iz uvoza.

Ker smo imeli ob nabavi pri domačih proizvajalcih veliko reklamacij zaradi kvalitete in ker se niso držali dobavnih rokov, smo se pri nabavi blaga usmerili predvsem na tri dobavitelje in sicer Tovarno dekorativnih tkanin v Ljubljani, Karpoš iz Krive Palanke in na Somborsko tekstilno industrijo. Le-ti so do letos dobavljali material v dogovorjenih rokih in v dogovorjeni kvaliteti.

Letos pa so se zaradi težav pri oskrbi proizvajalcev tapetniškega blaga s surovinami in ob povečanem izvozu pojavili novi problemi. Proizvajalci tapetniškega blaga zahtevajo združevanje deviznih sredstev za uvoz surovin in le v tem primeru nam zagotavljajo tudi redno oskrbo.

Zaradi nerednih dobav je bil letos v naši temeljni organizaciji

Tapetništvo že zastoj v proizvodnji. Ustrezne količine blaga smo poskušali nabaviti tudi pri drugih proizvajalcih, vendar imajo tudi ti težave z oskrbo s surovinami in nam ne zagotavljajo rednih dobav.



Predvidevamo, da bo oskrba s tapetniškim blagom tudi v drugem polletju motena in lahko celo pričakujemo nove zastoje v proizvodnji, če ne bomo zagotovili ustrzenih deviznih sredstev ali če blaga ne uvozimo.

J. Vidmar

Neposredne naloge v uresničevanju ekonomske stabilizacije so: povečanje proizvodnje, kar bo prispevalo k usklajevanju blagovno-denarnih odnosov in povečanju izvoza, dvig produktivnosti dela in krepitev drugih kvalitativnih dejavnikov gospodarjenja, usklajevanje vseh oblik končne porabe z realno razpoložljivimi sredstvi, varčevanje in povečevanje dohodka na tej podlagi. Obnašanje vseh družbenih subjektov in ekonomska politika morata biti v celoti v službi uresničevanja teh nalog.

Spoznanje, da lahko porabimo samo toliko, kolikor smo ustvarili, mora priti v kri in meso vsem, od temeljne organizacije združenega dela do federacije. Temu je treba prilagoditi obseg vseh oblik porabe.

Povečati je treba delež organizacij združenega dela v delitvi družbenega proizvoda in dohodka. Nujno je treba okrepiti akumulativno sposobnost organizacij združenega dela in zmanjšati stopnjo njihove zadolženosti. Akumulacija temeljne organizacije združenega dela mora rasti hitreje kakor dohodek, sredstva za porabo pa počasneje.

(Iz resolucije III. kongresa samoupravljalcev Jugoslavije)

## Zaščita pred požari poleti

Zgradbe proizvodnih prostorov v temeljni organizaciji Masiva so zelo zastarele in dotrajane. Takšne so tudi ventilacijske naprave. Okrog ciklonov in po strehah tovarne se nabira lesni prah, ki je v vročih poletnih mesecih zelo nevaren za požar. Iz tovarniškega dimnika padajo iskre, zato je nevarnost za požar še toliko večja. Da do tega ne bi prišlo, skrbita služba za vzdrževanje objektov in naš Tone Abrahamsberg.

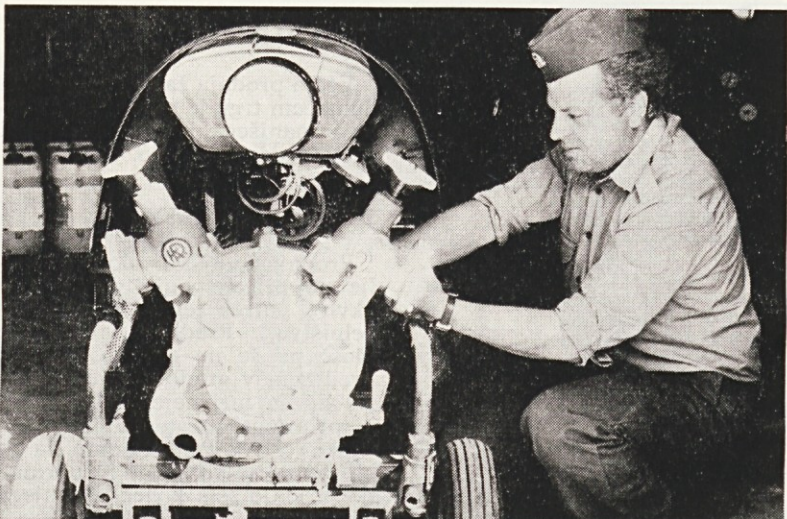
Po razpeljanih gasilskih cevih z vodo prebrizgava strehe nad proizvodnimi prostori. Tako spre- žagovino in lesni prah s strehe, delno pa s tem tudi ohladi strehe in prostore v proizvodnji. To delo opravlja večkrat na dan, odvisno od zunanje temperature. Dobro prebrizga tudi priročno skladišče laka, ki je

najbolj kritična točka za nastanek požara, in asfaltirano cesto, ki pelje mimo oddelka površinske obdelave. Vlaženje ceste je potrebno zato, ker je precej prometa in se dviga prah, ki nam v površinski obdelavi povzroča precej težav.

Tone je fant, ki se vse skozi z vsem srcem posveča tovarni. Poleg tega, da skrbi za redno brizganje z vodo, skrbi tudi za vzdrževanje gasilnih naprav in orodja. Vedno opozarja vse zaposlene na še večjo budnost in na preventivne ukrepe.

Za svoje vestno in prizadevno delo je ob dnevu civilne zaščite — 21. juniju dobil priznanje in pohvalo, za katero mu vsi čestitamo in želimo, naj ostane takšen tudi v prihodnje.

M. Dragolič



Naš sogovornik Tone Abrahamsberg







# Mesto mladih v naši družbi

Z OBČINSKE KONFERENCE ZVEZE KOMUNISTOV

Zadnji dan junija se je sestala konferenca zveze komunistov naše občine. Potrdila je, v marsičem pa tudi dopolnila z bolj oprijemljivimi, stvarnejšimi nalogami dnevno usmeritev konference do februarja prihodnjega leta, potem pa so delegati kot osrednjo vsebino tega zasedanja obravnavali tako imenovano mladinsko vprašanje v občini.

Šlo je za kritični, pa tudi samokritični pregled vključenosti naše mladine v samoupravno, družbenopolitično in vsako drugačno, tudi konkretno telesno (brigadirsko) delo. Skratka za to, da spoznamo krepke in šibke strani družbenega podmladka, njegovo usmerjenost in dejavnost, njegove sedanje in jutrišnje zadrege, uspehe ali tudi stranpoti.

Treba je povedati, da konferenca ni imela namena obravnavati le vprašanj na ravni zveze komunistov — zveza socialistične mladine, šlo je za pregledovanje našega vpliva med mladimi sploh, ne glede na njihovo vključenost v to ali ono organizacijo.

No, res je vendarle, da smo se precej resno pogovarjali tudi o mladinski organizaciji in sicer predvsem prek ocenjevanja dejavnosti komunistov v vrstah mladine.

Ta ocena pa je, če smo pošteno do lastnega dela, za obdobje zadnjih let — slaba. Zato tudi nismo upravičeni vse krivde za slabo delo mladine — ali njihove organizacije — zvaliti le nanje.

Res je, da ima zveza socialistične mladine od zvezne konference prek republiške in občinske do osnovnih organizacij prav tako svojo navpično organiziranost in da se le-ta v naši občini (skorajda) v ničemer ne čuti. Tudi to smo na konferenci povedali. Res je pa tudi, da zveza komunistov v svojem okolju takšne neorganiziranosti mladim ne sme dopuščati; že zaradi lastnega kadrovskega interesa ne.

Občinska organizacija zveze socialistične mladine je tako v zadnjih letih zožila svojo dejavnost na vsega dvoje troje občasnih aktivnosti: na vsakoletni pohod po partizanskih poteh Notranjske, na večjo ali manjšo udeležbo v mladinskih delovnih akcijah in še na štafeto mladosti. Tudi prvi dve od teh dejavnosti, za izvedbo katerih je sicer treba mladino pohvaliti, sta imeli predvsem zaradi kadrovske neustreznosti v občinskem mladinskem vodstvu poleg dobrega tudi kritičen odziv v javnosti.

Te dejavnosti je vsekakor treba obdržati v delovnem programu naše mladine tudi v prihodnje, jih razvijati, saj so to, kot smo že rekli, poleg nekaterih športnih in kulturnih manifestacij edine množične akcije naše mladine. Postati morajo še številnejše, bolj raznolike, trdno organizirane, moralno, idejno, organizacijsko in kadrovske na visoki ravni, da si bo mladina z njimi pridobila široko zaupanje med ljudmi, sama pa si bo v njih nabrala dragocenih izkušenj.

Konferenca je ugotavljala, da veliko število mladih sicer dela tudi v številnih društvih po občini, da pa to manjka idejnega vpliva tako mladinske organizacije kot komunistov.

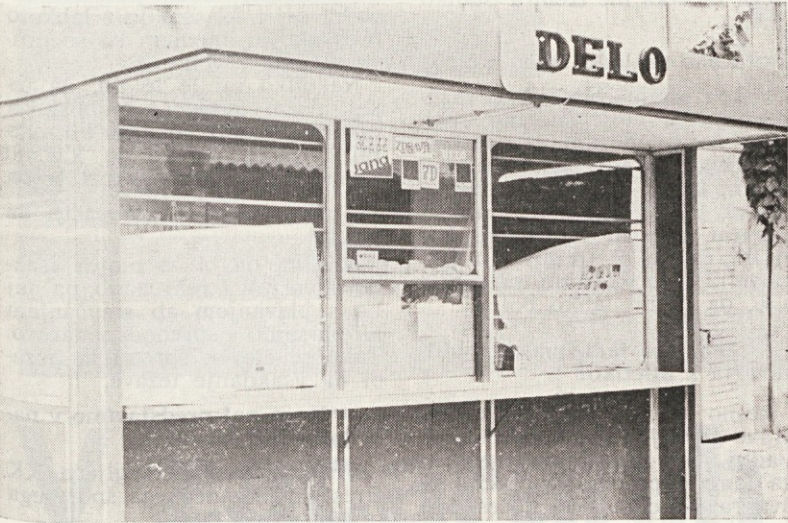
Kolikšna je v resnici naša politična skrb za mlado generacijo, nam najlepše pove samo en podatek: Nihče v občini tudi za to konferenco ni bil sposoben postreči s podatkom, koliko naše mladine je družbeno kakorkoli dejavna, kolikšen del te generacije pa se dolgočasi, sloni ob zidu revolucije, kadri in opazuje, kam ta družba jadra.

Tako počez ugotavljamo, da imamo dobro mladino. Vendar tudi ta ugotovitev, čeprav je danes morda še trdna in čista, ni prav nič revolucionarna, saj sa-

težave so konkretne in tudi naši sovražniki.

Komite občinske konference zveze komunistov je med pripravi na to zasedanje že vložil nekaj energije v urejanje predvsem kadrovskih zadev v vodstvu mladinske organizacije, vendar bo še veliko dela tako v zvezi komunistov kot v zvezi mladine, preden bo mladina v občini predstavljala svojim ustvarjalnim zmognostim ustrezno družbeno moč. Konferenca je pomenila šele podneto, spodbudo, nekaj vsebinskih in metodičnih napotkov komunistom in mladincem za delo, ki mora slediti.

J. Praprotnik



Prejšnji mesec so nas iz zveze kulturnih organizacij občine Cerknica zaprosili, naj objavimo obvestilo, da je predprodaja vstopnic za željske koncerte in nastop gruzinske folklorne že julija v kiosku DELO. Ves julij pa kaže kiosku podobo, kot je na fotografiji; predprodaja najbrž ne cvete. Zdaj pa resno: predprodaja omenjenih vstopnic je čisto zares v pisarni SAP-VIATOR na cerkniški avtobusni postaji.



Ribiči so lepo proslavili svoj jubilej — 25-letnico Ribiške družine v Cerknici.

## Pred fluorografsko akcijo

V življenju vsakega izmed nas je zdravje prav gotovo najvažnejše. Tega si najbolj želimo, čeprav ne storimo vedno dovolj za to, da bi si ga ohranili. Da je temu tako, nam pričajo vse močnejše nezdrave navade in razvade, katerim se nočemo odpovedati.

Če naj si ohranimo zdravje, pa je nujno potrebno marsikaj upoštevati. Sem sodijo zdrav način življenja, zdrava prehrana, krepitev telesa, pa tudi preprečevalni oziroma varovalni zdravniški pregledi, med katere sodi tudi fluorografiranje oziroma radiofotografiranje pljuč, ki ga je treba opraviti na tri do štiri leta. Namen fluorografiranja je:

- zdravstveni službi daje natančen pregled o pljučnih boleznih ter nekaterih boleznih srca in ožilja, hkrati s tem pa nudi največje možnosti za takojšnje in učinkovite ukrepe;
- občanom in delovnim ljudem zagotavlja občutek varnosti, da so pod stalnim zdravstvenim nadzorom;
- vsej družbi pa zaradi pravočasnega ukrepanja omogoča, da čimveč ljudi ohranja pri zdravju in tako manjša število obolelih.

Takšna akcija bo v naši občini od 3. do 7. avgusta. Zajela bo občane, starejše od 39 let. V poštev pridejo torej le tisti, ki so bili rojeni do 31. 12. 1942. Ta akcija, ki jo vodi posebna komisija pri skupščini občine Cerknica, sodelujejo pa zdravstvena skupnost, Rdeči križ in predstavniki delovnih organizacij, bo za omenjene občane ne le koristna, ampak tudi obvezna.

Poseben avtobus zdravstvene ekipe z Golnika bo tako kakor vselej obiskal vse količkej večje kraje v občini in zato ne bo nikomur potrebno hoditi predaleč. Natančen raspored bo pravočasno objavljen.

Prepričani smo, da bo sleherni občan, ki bo dobil posebno obvestilo od občinske skupščine, rad prišel na pregled, pri tem pa bodo pomagale tudi vse delovne organizacije, krajevne skupnosti in krajevni odbori Rdečega križa, saj so tudi oni še kako zainteresirani za zdravje vseh naših občanov.

Komisija za izvedbo radiofotografske akcije

BRESTOV  
pred 10 leti  
GLASILO KOLEKTIVA

(Iz številke 46—31. julij 1971)

### POL LETA JE ZA NAMI

Pol leta je pravzaprav zelo kratko obdobje, v katerem se gospodarska gibanja ne morejo bistveno spremeniti, kljub izrednim ukrepom, ki naj bi zavrla negativna gibanja v našem gospodarstvu in vsem naporom naše družbe, zato lahko izrazim svoje prepričanje, da vlada v gospodarskem prostoru popoln kaos in da so se izjalovila vsa naša pričakovanja v tem pogledu.

V podkrepitev bi navedel samo nekatere podatke: cene pri proizvajalcih so narasle za 14,8% v odnosu na prvo polletje lanskega leta, življenjski stroški so porasli za 14,5%. Izvoz je ostal na lanskoletni ravni ali je celo nekoliko nižji, medtem ko je uvoz porastel za 36%.

Naše podjetje kot tudi celotna panoga lesna industrija posluje po cenah pred zamrznitvijo iz lanskega leta, kar je prav gotovo nesprejemljivo v tem trenutku, saj beležijo v tem času porast cen repromaterialom, ki jih uporabljamo v naši proizvodnji, za 18%.

### STABILIZACIJSKI PROGRAM BRESTA

Odpira se nam vrsta nalog kot so: boljša organizacija dela v proizvodnji in strokovnih službah, boljše planiranje lansiranja proizvodnje, večja delitev dela, večja kooperacija, standardizacija in tipizacija, zniževanje direktnih in splošnih stroškov. Povečati moramo aktivnost prodaje in marketinga, da izkoristimo prodajne možnosti in pripravimo dolgoročnejsi prodajni načrt, ki bo osnova dolgoročnemu proizvodnemu programu. Naloge s tega področja so zelo obsežne. Stabilizacijski program jih podrobneje opredeljuje, tako po vsebini, kakor tudi določa odgovorne nosilce nalog ter predvideni rok izvršitve.

Povečani izvoz našega podjetja je nedvomno trajna usmeritev, ki zelo prispeva k stabilizaciji, hkrati pa je merilo našega poslovanja tako glede kvalitete videza, kot funkcionalnosti naših izdelkov.

Oskrbo s surovinami in repromaterialom moramo izboljšati in sistematično obdelati tržišče nabave. Zmanjšati moramo uvoz reprodukcijskega materiala in ga nadomestiti z izdelki domačih dobaviteljev. Kadre v nabavni službi čaka še vrsta drugih nalog, ki jih nakazuje stabilizacijski program.

### IZMENJAVA IZKUŠENJ. Srečanje samoupravljalcev Kovinoplastike in Bresta

Čeprav je bil razgovor bolj splošnega pomena, je bilo omenjenih več konkretnih področij, na katerih bi se med obema podjetjema lahko razvilo zelo tvorno in učinkovito sodelovanje: vprašanje dolgoročnejske kadrovske politike, saj obe podjetji zaposlujeta velik del aktivnega prebivalstva v občini; usklajevanje informiranja delovnih ljudi; vprašanje organizacije in vodenja proizvodnje; izmenjava izkušenj in metod pri raziskavah tržišča; vprašanje stimulativnega sistema v delitvi dohodka in osebnih dohodkov in podobno.

### LETOVANJE BOLJ SKROMNO

Kljub sorazmerno višjim cenam penzionov v letošnji sezoni se je za letovanje na morju odločilo 51 članov kolektiva in štirinajst za zdravljenje v Dolenjskih in Šmarjeških toplicah.

Spričo števila zaposlenih to res ni spodbudno število, res pa je, da večina letuje brez sodelovanja podjetja.

### NAŠE MALO MESTO

O lepoti Cerkniškega jezera smo že veliko pisali. Mi in drugi. Da hvala ni iz trte izvita, dokazuje letošnje poletje, saj smo imeli ob Goričici pravo parado veselje. Prav je tako, da se poveselimo. Videti je, da bo kmalu treba uvesti rezervacije za prostranstvo našega jezera.

Skrbi pa nas nekaj: sredi ribiških, lovskih, šoferskih, tovarniških, čebelarških in kajemšekakšnih organizatorjev so se izgubili gostinsko-turistični. Nemara v visoki travi. Kdor jih je našel, naj jih da nazaj!

### LEP NAPREDEK NK CERKNICA

Vsak začetek je težak, tako je tudi z NK Cerknica. Prehodili smo eno tekmovalno obdobje zelo zadovoljivo. Uspeh, katerega smo dosegli, je časten: na sredini lestvice.

Pripravljamo program ureditve igrišča v Kolenu. Poleg nogometnega igrišča bi morali imeti manjše atletske naprave, igrišče za mali nogomet, manjšo telovadnico z garderobami.

### SLAVJE NK RAKEK

Sedaj se pripravljajo na slavnostno proslavo jubileja 45-letnice obstoja kluba. Osrednja proslava bo 15. avgusta na igrišču Rakeka, kjer se bodo srečale vse generacije nogometašev. Predvidevamo, da bo to slavnosten trenutek, ker je skozi NK Rakek prišlo veliko igralcev iz Rakeka, Cerknice in Starega trga. Mnogi med njimi živijo sedaj v drugih krajih in to bo priložnost za osvežitev spominov.

