



STEKLARJA

Glasilo OZD STEKLARNE »BORIS KIDRIČ« in STEKLARSKE ŠOLE

Leto 14

Rogaška Slatina

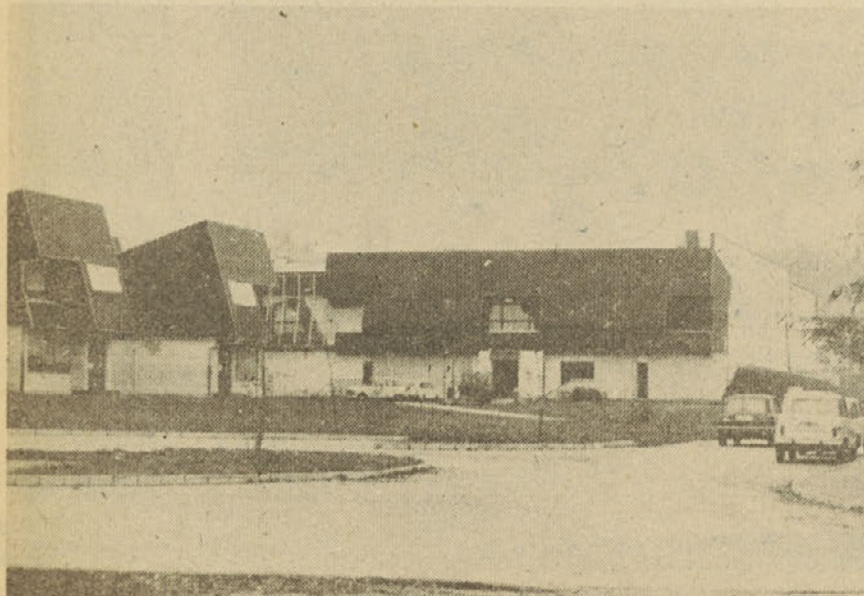
November 1986

Čestitka za dan republike

29. november — naš praznik!

Ob 29. novembru – dnevu republike
čestitamo vsem sodelavcem
vsem njihovim svojcem in krajanom Rogaške
ter vsem delovnim ljudem in občanom širom po domovini!
Organi samoupravljanja
in družbenopolitične organizacije
Steklarne »Boris Kidrič« ter
Steklarske šole in
uredništvo Steklarja

Nova osnovna šola s telovadnico je največja pridobitev krajanov Rogaške iz njihovega skupnega programa samoprispevka... – foto Z. Novak



Preberite!

Samoprispevek za lepši
in urejen kraj 2

Ni osnov za črnoglednost 4

Bolje kot lani, pa tudi
od načrtovanega 5

Nizka rast dohodka 6

Več pozornosti domačemu
tržišču in lastnemu
razvoju 8

Pridite na tradicioanlno 9

Teden Rogaškega stekla
v Sevnici družabno
srečanje! 10

Preberite to! 11

Študirajo ob delu 12

Mikrosporija 12

V oktobru 2.077 delavcev 13

Ilija Ivanković 14

Kad je neko sitna riba 14

Obiske kolegov in ogled
turističnih znamenitosti 15

Nagradna križanka
št. 139 16

23. novembra referendum

Samoprispevek za lepši in urejen kraj

V nedeljo, 23. novembra, bo za razvoj naše krajevne skupnosti pomemben dan. Na referendumu se bomo izrekli o novem krajevnem samoprispevku, ki naj bi omogočal nadaljnji skladen razvoj kraja in urejanje vseh najbolj perečih krajevnih zagat. Pridobitve prejšnjega srednjeročnega obdobja oziroma programa samoprispevka so v našem kraju več kot očitne: nova osnovna šola iz skupnega programa, nova sodobna telovadnica, asfaltirane mnoge pomembne cestne povezave in ulice, zgrajeno avtobusno postajališče in dva železniška postajališča, ulična razsvetljava in pločniki, do četrte faze dograjen kulturni dom in še mnogo drugega. Vsega, kar smo načrtovali, res nismo naredili, a vendar smo z doseženim lahko zadovoljni.

O vseh pomembnih podatkih v zvezi s programom samoprispevka, o uresničevanju programa del iz samoprispevka v prejšnjem obdobju, o srednjeročnem načrtu krajevne skupnosti, o skupnem programu in še o čem boste podrobno obveščeni v glasilu krajevne skupnosti Rogaška Slatina »Krajan« in občinskem glasilu SZDL »Bohor žari«. A vendar menimo, da je prav, da vas vseeno opozorimo na nekatere najpomembnejše sklepe v zvezi s samoprispevkom.

Z novim ključem za delitev sredstev – 85% za program krajevnih skupno-

sti in 15% za skupni program – bo torej dosti več sredstev ostajalo krajevnim skupnostim za uresničevanje njihovih programov, kot v iztekajočem obdobju samoprispevka, ko je bilo to razmerje 55% za krajevne skupnosti in 45% za skupni program. Zato bodo postala sredstva iz samoprispevka, če bomo glasovali za samoprispevek in to pisanje temelji na tej predpostavki – daleč najpomembnejši in najkvalitetnejši vir finančnih sredstev krajevne skupnosti. Kvalitetna zato, ker bo denar pritekel sproti na poseben račun krajevne skupnosti. To pa je pri sedanji inflaciji zelo pomembno.

S programom so zajete vse ključne neurejene krajevne zadeve!

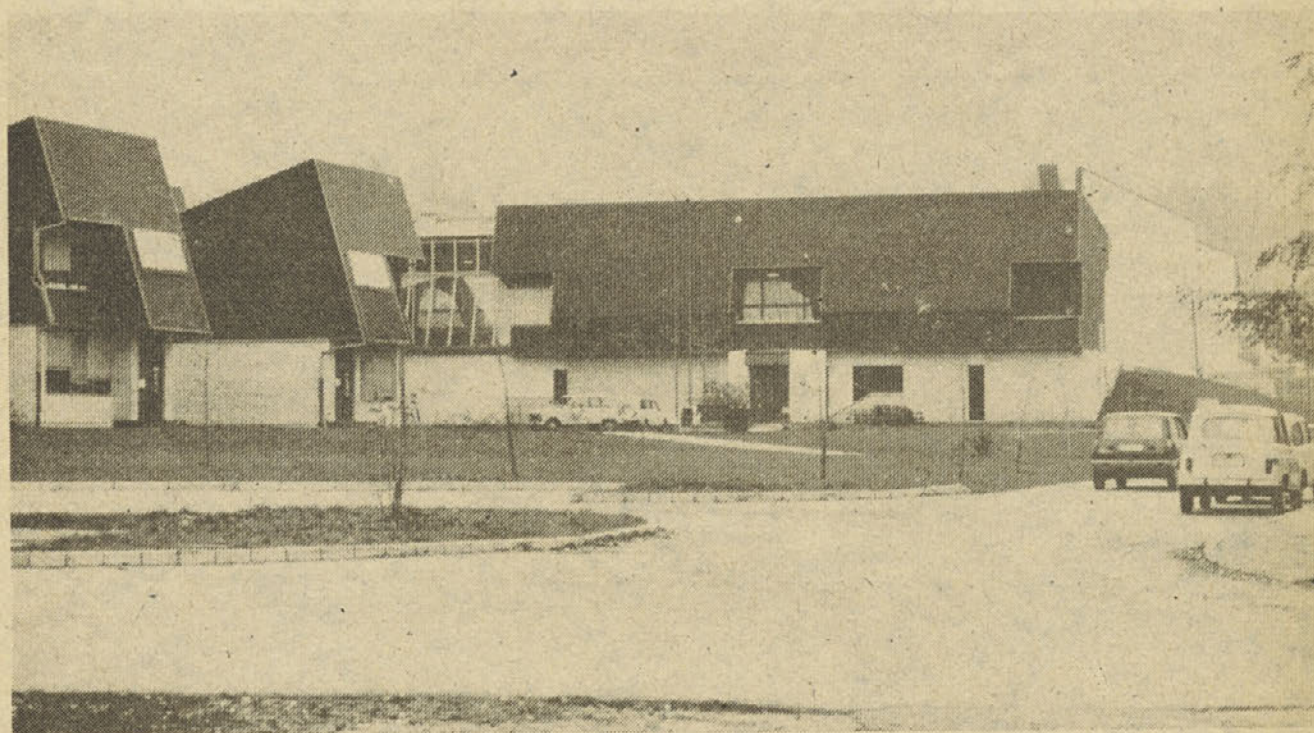
S programom za uporabo denarja iz samoprispevka, ki naj bi ga bilo po izračunih ustreznih strokovnih služb občine za 360 milijonov dinarjev, naj bi uredili predvsem naslednje:

Kulturni dom

Na vseh razpravah je bila gradnja kulturnega doma potrjena kot prednostna naloga, zato mu je namenjeno največ sredstev, to je 150.000.000 dinarjev. S temi sredstvi bi nadaljevali notranjo ureditev prostorov za posamezne namembnosti. Za dokončanje in popolno uporabnost kulturnega doma bi po oceni na podlagi cen iz leta 1986 morali zbrati 400.000.000 dinarjev, zato bo treba manjkajočih 250.000.000 dinarjev zbrati iz drugih virov in sicer iz samoupravnih interesnih skupnosti in pri drugih dejavnikih v občini, ki financirajo programe krajevne skupnosti, ter iz republiške kulturne skupnosti.

Avtobusna postaja

Avtobusna postaja je že vrsto let kamen spotike za vse krajanke in goste,



zato je bila na javnih razpravah prav tako potrjena kot ena izmed prednostnih naložb. V programu je namenjenih za komunalno ureditev kot nujen delež krajevne skupnosti pri gradnji celotnega objekta 250.000.000 dinarjev. Ostala sredstva bodo iz sklada za urejanje stavbnih zemljišč.

Gradnjo objekta financira Izletnik Celje. Sporazum za gradnjo je že podpisan. Delež sklada krajevne skupnosti za zemeljska dela je 69.000.000 dinarjev, za objekt pa 90.000.000 dinarjev ali skupaj približno 160.000.000 dinarjev.

Telovadnica

Telovadnica TVD Partizan je v kritičnem stanju in ne zagotavlja najnujnejših pogojev za telesno vzgojo otrok in mladine iz pripadajočega okoliša. Najkrajša pot za ureditev tega problema je, da se zanj zavzemajo samoupravne interesne skupnosti in drugi prizadeti. V programu krajevne skupnosti je za to namenjenih 20.000.000 dinarjev.

Kolektor

Po podpisnem sporazumu za izgradnjo primarnega kanalizacijskega omrežja – kolektorja je krajevna skupnost kot podpisnica dolžna sofinancirati gradnjo sekundarnih kanalizacijskih vodov v dolžini 14 km. Komisija je za to predvidela 20.000.000 dinarjev. Ta znesek pa se bo povečal s sredstvi GOKOP, sklada samoupravne cestne komunalne skupnosti (SCKIS) in s prispevki krajanov.

Športno-rekreacijski center

Športno-rekreacijski center v Rogaški Slatini že vrsto let pogrešamo. Ker

nimamo terena za športno rekreacijo, je oviran normalen razvoj otrok in mladine, pa tudi rekreacija odraslih se ne razmahne. Zato smo se odločili, da se to enkrat dokončno reši. Za začetek del je v programu predvidenih približno 20.000.000 dinarjev kot podlaga. da naloga pride na prednostni seznam virov samoupravnih interesnih skupnosti in drugih virov sredstev.

Pošta

V programu samoupravne interesne skupnosti za PTT je v tem srednjeročnem obdobju predvidena gradnja pošte v Rogaški Slatini. Za uresničitev tega projekta je treba planirati nujen delež krajevne skupnosti. Za to predvidevamo iz samoprispevka 20.000.000 dinarjev.

Prenova in asfaltiranje cest in ulic

Za prenovo in asfaltiranje cest ter ulic je komisija predvidela 70.000.000 dinarjev. V uličnem sistemu se predvideva soudeležba sklada in krajanov, pri kategoriziranih cestah pa je planirana udeležba SCKIS ter krajanov in krajevne skupnosti. Ob upoštevanju teh osnov in do sedaj veljavnih ključev za financiranja bi bilo možno načrtovana dela v celoti opraviti. Pri rekonstrukciji Prvomajске ulice je predvidena tudi udeležba Cestnega podjetja Celje.

Športni bazen

Za rekreacijo vseh krajanov v poletnem času je ureditev športnega bazena ključnega pomena. V programu je namenjeno za to 10.000.000 dinarjev, da se kritično stanje na športnem bazenu prične urejati in da se pritegne k sodelovanju vse zainteresirane dejavnike v

kraju, treba pa bo najti nosilca celotne naložbe.

Most pri kmetijski zadrugi

Gost promet in hkrati preozek most pri Kmetijski zadrugi, dotrajano cestišče, ki je brez pločnika, spremlja v življenjsko nevarnost ljudi, ki tod hodijo ali se vozijo. Zato je komisija predvidela 5.000.000 dinarjev kot delež krajevne skupnosti za odpravo prometnega zamaška, sodelovati pa bodo morale s svojimi sredstvi tudi samoupravne interesne skupnosti.

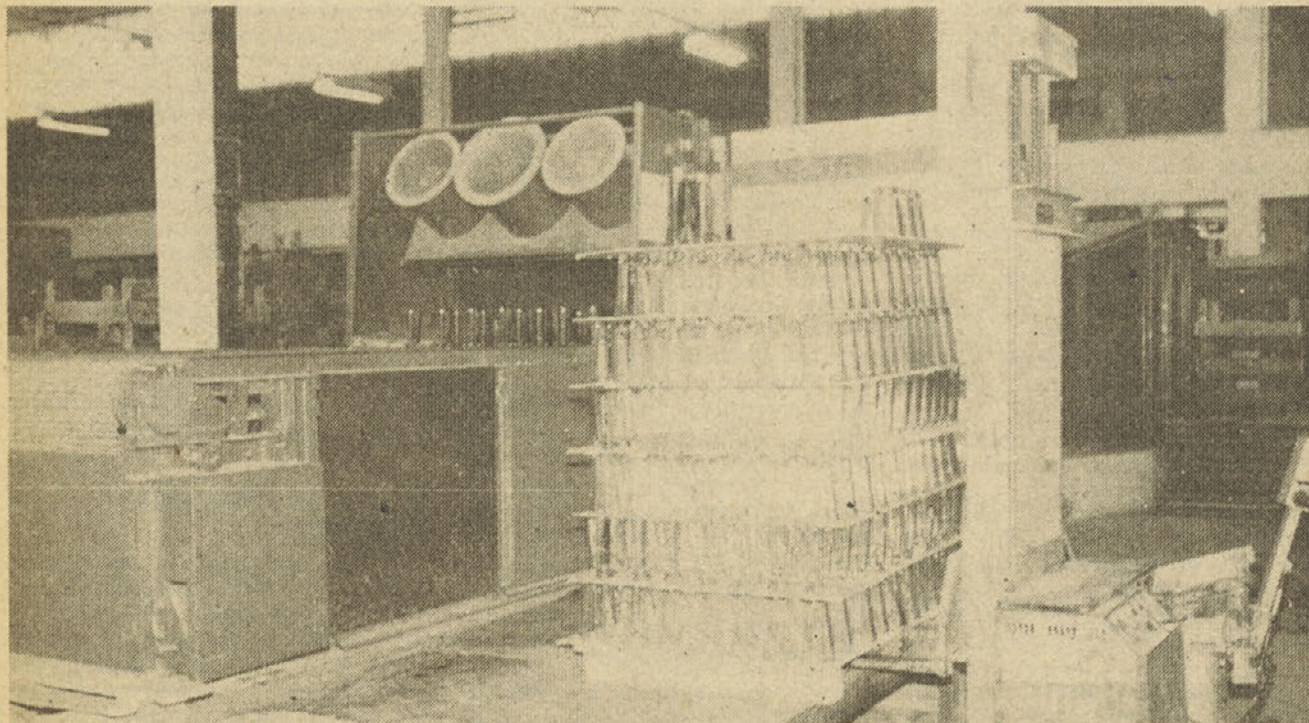
Interna obvoznica

Zaradi nevdržnih prometnih razmer v središču Rogaške Slatine, ki resno ogrožajo krajanje in goste, je komisija kljub gradnji zunanje obvoznice, ki bo odpravila le del prometne stiske, predvidela 10.000.000 dinarjev za pričetek pripravljanih del za interno obvoznico. Seveda pa je urejanje tega problema povezano z novo avtobusno postajo. Projekti za interno obvoznico so že narejeni, saj je obvoznica predvidena z zazidalnim načrtom. Vključitev tega projekta v program predstavlja podlago, da se pridobi sredstva gospodarskih in drugih dejavnikov v kraju in občini.

Cestne povezave

V programu za razporeditev sredstev ne smemo pozabiti oddaljenih zaselkov v krajevni skupnosti; predvsem ne, ko gre za urejanje najnujnejših cestnih povezav. Za to je komisija predvidela 10.000.000 dinarjev namenjenih vzdrževanju makadamske ceste.

Ostale naloge iz predvidenega srednjeročnega programa krajevne skup-



nosti se bo financiralo iz drugih virov, pri čemer ima največjo težo v sredstvih krajevne skupnosti prispevek iz dohodka delovnih organizacij.

Vendar je treba takoj opozoriti, da je program uporabe samoprispevka le del programa krajevne skupnosti za obdobje 1987-1990. Za urejanje krajevnih komunalnih zagat in drugih neurejenih zadev v vseh delih naše krajevne skupnosti bodo uporabljena tudi druga finančna sredstva, kot so sredstva samoupravne komunalne skupnosti, sredstva iz čistega dohodka delovnih organizacij našega kraja,

sredstva drugih samoupravnih interesnih skupnosti (poštne, kulturne, telesnokulturne), del sredstev turistične takse, pa tudi nekateri drugi manj pomembni viri.

Upoštevani interesi vseh delov krajevne skupnosti!

Če ste dobro proučili glasilo »Krajan« in vse dokumente, ki govorijo o programih krajevne skupnosti, ste lahko ugotovili, da so upoštevani interesi vseh delov naše krajevne skupnosti, kot tudi vsi najpomembnejši skupni interesi krajanov. Vršilec dolžnosti

predsednika sveta krajevne skupnosti Rogaška Slatina Milan Zagoda je posebej opozoril na dejstvo, da bo pred njenimi organi težavna naloga, kako kar najbolje uporabiti sredstva iz samoprispevka v skladu z napotki in potrebami, ki so bile izoblikovane v javni razpravi, in v največji možni meri prisluhniti vsem težavam naših krajanov, neglede na to, v katerem delu krajevne skupnosti živijo. Organi krajevne skupnosti so si namreč za eno izmed osnovnih nalog zadali njen skladen razvoj in ureditev ključnih zadev v vseh njenih delih.

ZLATKO NOVAK

Kljub izgubi ob tričetrtletju...

Ni osnov za črnogledost!

V letošnjem tričetrtletju smo po periodičnih obračunih poslovali z izgubo. Skupaj je bilo za 195 milijonov dinarjev, če pa od tega zneska odštejemo pozitivne rezultate tozdiv, znaša izguba okrog 140 milijonov dinarjev, seveda pa pri tem nekateri tozdiv nimajo pokritih skladov skupne porabe in stanovanjskih skladov. Steklarna je zabeležila izgubo le še enkrat in sicer pred natančno desetimi leti – v letu 1976. Zato v tem prispevku poskušava na kratko ugotoviti vzroke za takšne rezultate, kakšen je sedanj položaj Steklarne in kaj si lahko obetamo do konca leta...

Več vzrokov za slab rezultat ob tričetrtletju!

Že večkrat smo letos ugotavljali, da nam ukrepi sedanje ekonomske politike na področju izvoza niso bili naklonjeni. Naš letni gospodarski načrt je temeljil na predpostavki, da bodo tuje valute naraščale vsaj tako hitro, kot narašča domača inflacija. Vendar – žal – ni bilo tako, saj se je v letošnjih devetih mesecih vrednost ameriškega dolarja povečala le za 39,0%, medtem ko je bila ta čas inflacija večja od 90%. Tako je in tega dejstva ne moremo spremeniti.

Res so bili med letom večkrat sprejeti ukrepi za spodbujanje izvoza oziroma uvedene višje stopnje izvoznih stimulacij, vendar od tega letos še ne bo večjih učinkov, bo pa se to dosti bolj poznalo na poslovnih rezultatih v prihodnjem letu.

Več denarja, kot smo sprva načrtovali, je šlo tudi za plačevanje obresti od investicijskih posojil in za vračilo anuitet. Najbolj je na to vplivala hitra rast vrednosti nemške marke, v kateri plačujemo obresti za mednarodni kredit. Ogromno denarja smo porabili tudi za plačila obresti od obratnih sredstev, za financiranje proizvodnje in za log. Za vse to smo v letošnjih devetih mesecih porabili več kot 500 milijonov dinarjev oziroma kar za 182% več kot v

letu 1985 (indeks 282). Skratka, sedaj potrebujemo za financiranje proizvodnje dosti več sredstev.

Res je sicer, da smo večji del posojil za obratna sredstva dobili po ugodnejši obrestni meri, kot smo dobili posojila za pripravo blaga za izvoz oziroma na osnovi izvoznih carinskih deklaracij, narašča pa tudi del sredstev, ki jih najemamo na finančnem trgu po manj ugodni obrestni meri.

Zaradi nerednega plačevanja naših uvoznih potreb – surovin – je bila deloma motena tudi proizvodnja, kar je pri našem tolikšnjem pokrivanju izvoza v uvozu – absurd ali nesmisel.

Drži pa tudi, da naša nova tehnologija, predvsem peč, še ni obratovala tako, kot smo načrtovali. Bilo je še preveč izpadov... In to drži ne samo za novi del proizvodnje, saj so bili izpadi tudi drugod! Omeniti morava, da smo v dveh mesecih – v aprilu in oktobru letos – zatajili predvsem zaradi lastnih notranjih organizacijskih in drugih slabosti ter zabeležili zelo majhne izplete. Tako smo, izraženo v dolarjih, v omenjenih dveh mesecih močno zaoztajali za planom. Ta izpad ocenjujemo na 250 do 300 milijonov dinarjev!?

Odslej rezultati odvisni izključno od nas samih!

Zapisala sva že, da se je medtem v zadnjih mesecih stimuliranje ali spod-

bujanje izvoza, predvsem dolarskega, močno spremenilo – nam v prid. Vendar bodo ti učinki bolj opazni šele v prihodnjem letu. Vseeno pa sedaj – če upoštevamo izvoz kristala v ZDA – dobimo za en ZDA dolar s stimulacijami okrog 600 dinarjev, pa tudi pogoji za prodajo doma so sedaj boljši. Zato lahko trdimo, da so naši poslovni rezultati odslej najprej odvisni izključno od nas samih; odvisni so od tega, kako se bomo organizirali in kako disciplinirani bomo na vseh področjih našega dela – od sprejemanja naročil, priprave dela do same proizvodnje in odpreme izdelkov kupcem. Meniva, da bi pri srednjeuspešni proizvodnji mesečno že morali prodajati za milijardo dinarjev, kar bi nam omogočalo poravnavanje vseh obveznosti iz poslovanja, nekoliko tudi izboljšati osebne dohodke ter ustvarjati tudi nekaj akumulacije.

Če poskušava oceniti naš položaj do konca leta, lahko ugotovimo, da imamo izvoznih naročil dosti več, kot jih zmremo. Toda, če bodo ostali predpisi o obračunavanju celotnega prihodka nespremenjeni – kar pomeni, da izvozna stimulacija ne gre v celotni prihodek, ampak gre direktno v poslovnih sklad – potem bomo konec leta končali z izgubo, ki jo bomo pokrivali s temi stimulacijskimi sredstvi.

V izvozu za prihodnje leto razprodani!

Pred nekaj dnevi smo se predstavniki Steklarne vrnili iz ZDA, kjer smo se pogovarjali z vsemi našimi najpomembnejšimi poslovnimi partnerji. Vemo že za projekcijo ali napoved tujih partnerjev za leto 1987 v znesku za več kot 16 milijonov ZDA dolarjev.

kolikor pa prihodnje leto fizično še ne bomo sposobni narediti...!

Skratka, ugodne prodajne napovedi – kar se tiče nakazanih naročenih količin – so gotovo v veliki meri tudi posledica našega velikega vloženega truda v razvoj novih kolekcij in serij, saj smo razvili izredno obsežen in pester proizvodni program. Razvojno delo za pripravo novih serij in kolekcij, s katerimi smo tudi tržno v veliki meri osvojili novo proizvodnjo, je bilo velika investicija v nadaljnjo prodajo. In zato smo sedaj zagotovo ena med redkimi tovarnami, ki ima tako širok in raznolik proizvodni program, pa nam v bodoče teh ne bo treba več širiti, ampak jih le dopolnjevati!

Pomembno je tudi to, da nam je uspelo kljub veliki konkurenci – predvsem na tržišču ZDA, kjer smo srečali predstavnike vseh pomemb-

nejših proizvajalcev – za prihodnje leto doseči večje cene za 5 do 7%. Če upoštevamo nižji odstotek povečanja cen, bi samo iz tega naslova morali prihodnje leto iztržiti kakšnih 600 tisoč ZDA dolarjev.

Boljše se organizirati...

Zaradi prestrukturiranja ali preureditve naše proizvodnje, zaradi drugačnih značilnosti tehnološkega procesa in zaradi večjega števila zaposlenih je prišlo do precejšnjih sprememb v Steklarni. Čuti se potrebo po celoviti analizi organizacije. Na njeni osnovi bodo verjetno potrebne določene organizacijske – vsebinske spremembe; take, da bo vsakdo zares zainteresiran za boljše delo in v prizadevanja za to tudi pritegnjen. To pa pomeni, da bomo morali več pozornosti nameniti tudi

nagrajevanju. Kjer že imajo normativni obračun, tam ga bomo izpopolnili in poskušali doseči njegovo večjo točnost; za vse ostale, ki nimajo normativov, bomo morali poiskati drugačen sistem nagrajevanja in vezave osebnih dohodkov na njihovo uspešnost.

Skratka, uveljaviti moramo več reda, discipline in prisile na vseh področjih delovanja. Izredno važen namreč postaja za naš vsak uskladiščen kos; čim več dobrih kosov, saj imamo naročil več kot dosti... Ocenjujemo, da je nekaj krepkih odstotkov rezerve tudi v nezadostno izkoriščenem delovnem času.é..

Skratka, obeti niso slabi. Kako pa bomo zares živeli v naslednjih letih, to je v največji meri odvisno od nas samih!

JOŽE PELKO
ZLATKO NOVAK

Devetmesečno poslovanje Steklarske šole

Bolje kot lani, pa tudi od načrtovanega

Po razpravi o devetmesečnem poslovanju v organih samoupravljanja je splošna ocena, da smo v Steklarski šoli v tem obdobju uspešno gospodarili, čeprav ni vse tako teklo, kot smo si zažrtali.

Dosežene rezultate gospodarjenja prikazujemo v tabeli št. 1.

Iz primerjave kazalcev o gospodarjenju v letošnjih devetih mesecih z enakim obdobjem v lanskem letu se vidi, da smo letos dosegli znatno boljše rezultate. Tako je letos celotnega prihodka enkrat več kot lani. Pri porabljenih sredstvih – stroških pa ugotavljamo, da letos rastejo nekoliko počasneje,

kot so naraščali v lanskem obdobju – in to v porabi energije, to je plina namesto mazuta. Tega pa ni mogoče trditi za ostale poslovne stroške, ki so se močno povečali v primerjavi z lanskim letom.

Kljub naraščanju poslovnih stroškov pa smo letos v devetih mesecih dosegli za 131% več dohodka kot v lanskem letu. Žal so se tudi močno

povečale družbene obveznosti; kar za 135% v primerjavi z lanskim obdobjem!

Celotni letos planirani prihodek smo dosegli s 75,3%; ugoden je tudi podatek o porabljenih sredstvih – stroških, medtem ko smo dohodka ustvarili že 81,8%, kar je zelo ugodno. Škoda, da so tudi obveznosti iz dohodka toliko večje od načrtovanih – seveda zaradi povečanih osnov dohodka in osebnih dohodkov. Čistega dohodka smo ustvarili že 82,3% glede na letni plan in s tem sorazmerno tudi razporeditev čistega dohodka – za 130% v primerjavi z lanskim obdobjem. Zato smo v razporeditvi sredstev čistega dohodka tudi lahko več sredstev namenili za osebne dohodke, saj je naš cilj, da bi do konca leta dosegli republiško povprečje. Toda, če hočemo ta cilj doseči, bomo morali do konca leta naše rezultate še bistveno popraviti.

Za primerjavo navajamo podatek o našem povprečnem mesečnem čistem osebnem dohodku na delavca:

Do 30. 9. 85	Do 30. 9. 86	Indeks
43.628 din	93.405 din	214

Pomeni, da se je letos povprečni mesečni neto osebni dohodek na delavca v Steklarski šoli povečal za 114%.

Tabela št. 1.: Gospodarski dosežki Steklarske šole v letošnjih in lanskih devetih mesecih (v dinarjih!)

Elementi gospodarjenja	Dosežki devetih mesecev		1986/85
	1985	1986	
Celotni prihodek	364.129.280	745.540.761	205
Porabljena sredstva	148.079.035	246.113.655	166
Dohodek	216.050.245	499.427.106	231
Obveznosti iz dohodka	37.393.034	87.857.958	235
Čisti dohodek	178.657.211	411.569.148	230
Razporeditev čistega dohodka:			
Del za osebne dohodke	136.090.390	296.302.555	218
Del za stanovanj. sredstva	6.345.948	14.466.419	228
Del za skupno porabo	11.250.000	30.000.000	267
Del za poslovni sklad	20.649.873	60.811.632	294
Del za rezervni sklad	4.321.000	9.988.542	231

In kako smo izpolnili letošnje planske obveznosti? To kaže tabela št. 2

STEKLAR

Večje povečanje smo letos zabeležili pri izostankih z dela zaradi bolniških ur, sej smo zaradi bolniške do 30 dni in nad 30 dni letos izgubili 38.648 delovnih ur, kar je za 29% več kot v enakem lanskem obdobju. Preračunan podatek nam pove, da je letos bilo vsak delovni dan odsotnih z dela 24 delavcev!

Čeprav smo zadovoljni z doseženim rezultatom, pa vemo, da so v delovni organizaciji še neizkoriščene rezerve, ki jih moramo izkoristiti do konca leta, kajti le tako bomo dosegli še boljše rezultate!

FRUMENCIJ WEILGUNI

Tabela št. 2: Izpolnitev letošnjega finančnega načrta do konca septembra (v dinarjih!)

Elementi gospodarjenja	Plan 1986	Doseženo do 30. sept. 1986	Izpol. v %
Celotni prihodek	990,000.000	745,540.761	75,3
Porabljen sredstva	380,000.000	246,113.655	64,7
Dohodek	610,000.000	499,427.106	81,8
Obveznosti iz dohodka	110,000.000	87,857.958	79,8
Čisti dohodek	500,000.000	411,569.148	82,3
Razporeditev čistega dohodka:			
Del za osebne dohodke	366,600.000	296,302.555	80,8
Del za stanovanj. sredstva	18,000.000	14,466.419	80,3
Del za skupno porabo	36,000.000	30,000.000	83,3
Del za poslovni sklad	67,200.000	60,811.632	90,5
Del za rezervni sklad	12,200.000	9,988.542	81,8

Primerjava poslovnih dosežkov jugoslovanskih steklarjev za obdobje januar-junij 1986

Nizka rast dohodka

V pričujoči preglednici, ki je prenekateremu bralcu poznana, prikazujemo poslovne dosežke jugoslovanskih steklarjev iz grupacije 011-219 – proizvodnja ostalega stekla. Tokrat predstavljamo podatke, ki so glede na enak obračun celotnega prihodka lani in letos primerljivi, seveda pa z razliko, da gre pri naših tozdih za primerjavo dosežkov, ko lani še nismo uporabljali novih proizvodnih kapacitet, medtem ko so letos nove linije že obratovale.

Opombe

¹ Ta tozd in vsi pod njim navedeni so brusilnice svinčene stekla

² Indeksi v oklepajih pomenijo primerjavo med obdobjem I.–VI. 1986 in I.–VI. 85

³ Posamezne črke pomenijo te kazalce:

A = Dohodek na delavca

B = Amortizacija glede na povprečna porabljen sredstva

C = Čisto OD na delavca

D = Poslovna sredstva na delavca

Temeljne organizacije	Povprečno število zaposlenih po stanju konec meseca	Dohodek na delavca	Akumulacija v dohodku	Akumulacija proti povprečno porabljenim sredstvom
Povprečje grupacije SFRJ	16.391 (104) ²	810.279 (192)	9,8 (78)	1,5 (71)
Povprečje grupacije SRS	3.667 (103)	1.215.196 (221)	5,4 (43)	1,0 (48)
Steklarna »BK« I–IV.	1.456 (111)	1.255.992 (182)	5,7 (27)	1,9 (21)
Osnovna izdelava	544 (111)	1.353.505 (163)	3,9 (16)	1,1 (11)
Dodelava	190 (100)	1.278.179 (216)	8,6 (44)	3,5 (32)
Kristal	520 (118)	1.199.862 (196)	7,3 (37)	2,8 (30)
Dekor	202 (103)	1.105.336 (193)	3,9 (28)	1,6 (35)
Dalmacijakristal	97 (100)	656.565 (304)	3,9 (300)	2,7 (700)
Tehnokristal	76 (97)	767.671 (249)	6,1 (1525)	4,3 (21,50)
Steklarna Hrastnik	1.032 (94)	1.248.992 (276)	4,0 (–)	1,5 (–)
ISK Zaječar OOUR I.	1.603 (111)	631.840 (118)	7,3 (37)	0,5 (19)
Samobor OOUR oblikovanje	252 (98)	383.843 (93)		
Ručno duvano staklo Skopje	308 (100)	626.149 (307)	3,9 (355)	0,5 (250)
Ručno trgovsko staklo Paračin	2.104 (100)	625.130 (213)	4,5 (643)	0,6 (–)
Steklo Slov. Bistrice	394 (102)	1.067.859 (207)	10,3 (66)	4,6 (82)
»Ukras« Alibunar	195 (99)	520.621 (225)		
Fabrika stakla Prokuplje	527 (109)	621.385 (186)	7,2 (40)	2,6 (51)
Oplemenitvanje Samobor ¹	393 (98)	519.212 (132)	1,9 (31)	0,5 (26)
ISK Zaječar OOUR II.	403 (99)	404.325 (176)	8,5 (131)	1,4 (127)
ISK Zaječar OOUR Kutina	432 (113)	357.267 (164)	0,4 (–)	
ISK Zaječar OOUR Sokobanja	211 (83)	495.728 (205)	7,9 (105)	1,2 (92)
ISK Zaječar OOUR Kladovo	380 (117)	377.095 (198)	0,1 (7)	–
ISK Zaječar OOUR Preševo	375 (101)	457.703 (211)	4,3 (717)	0,5 (–)
ISK Zaječar OOUR Pehčevo	220 (107)	219.907 (102)	2,9 (450)	0,5 (–)
OZT ISSV Kristalgravura				
OZT ISSV Skopje	143 (97)	626.149 (307)	3,9 (355)	0,5 (250)
OZT ISSV Kruševo	129 (96)	378.967 (329)		
OZT ISSV Kratovo	152 (100)	324.833 (214)		
OZT ISSV Debar	130 (86)			
OZT ISSV S-Izvoz-Kiševo	210 (105)			

STEKLAR

Pregled kazalcev v preglednici kaže na nezadovoljivo stanje celotne jugoslovanske steklarske industrije, zlasti zaradi:

- nizke rasti dohodka na delavca v absolutnem znesku
- nizke stopnje akumulacije s težnjo po njenem nadaljnjem upadanju
- nizke ravni povprečnih mesečnih neto osebnih dohodkov
- hitrejšega naraščanja sredstev za osebne dohodke od rasti dohodka.

V naših temeljnih organizacijah združenega dela pa je dodatno še zaskrbljujoče upadanje ekonomičnosti poslovanja!

Dohodek na delavca se je v letošnjem prvem polletju v grupaciji na ravni Jugoslavije povečal za 92% pri štiriodstotnem povečanju števila zaposlenih. In ker gre tokrat za primerjavo poslovanja v dveh obdobjih, v katerih je veljal enak obračunski sistem, to je enak obračun dohodka, so indeksni kazalci primerljivi. A vseeno je povprečni absolutni znesek dohodka na delavca 810.279 dinarjev na delavca za grupacijo na ravni SFRJ tako nizek, da si velja ob večji rasti osebnih dohodkov in ob manjšem deležu dohod-

ka za akumulacijo zastaviti vprašanje, kakšne so sploh nadaljnje možnosti njihovega razvoja, če jim morebiti sploh ne grozi ukinitve? V večini brusilnic zunaj Slovenije dohodek na delavca ni v letošnjem prvem polletju dosegel niti 600.000 dinarjev, pa zato ni čudno, če so v njih osebni dohodki zaposlenih izredno nizki in če v njih, razen redkih izjem, ustvarjajo nizko akumulacijo.

V naših starih proizvodnih tozdih smo v letošnjem prvem polletju pri povečanju števila zaposlenih za 11% povečali dohodek na zaposlenega za 82%, kar pa je nižja rast od povprečja v grupaciji, čeprav je ustvarjeni dohodek na delavca v absolutnih zneskih dosti večji od povprečja grupacije.

Ob slabi rasti dohodka pa se tako v povprečju grupacije in še posebej pri nas močno zmanjšuje stopnja akumulacije in delež akumulacije proti povprečno porabljenim sredstvom...

Primerjava celotnega prihodka s porabljenimi sredstvi z indeksom, večjim od 100 na ravni SFRJ in SR Slovenije kaže, da so v grupaciji navsezadnje poslovali gospodarnejše. Tega pa ne moremo reči za naše temeljne orga-

nizacije, saj so njihovi indeksi gospodarnosti manjši od 100, kar pomeni, da smo porabili več sredstev, kot smo ustvarili celotnega prihodka... To je delno mogoče opravičiti za nas neugodno nizko rastjo dinarske vrednosti ZDA dolarja, saj smo pri povečanju količinskega obsega prodaje iztržili dinarsko manj sredstev. Vsekakor pa je uvajanje novih proizvodnih zmogljivosti med temeljnimi razlogi za nadpovprečno rast vseh vrst stroškov!

Glede na nezadovoljive poslovne dosežke grupacije 011-219 ob negotovostih in nepoznavanju ukrepov gospodarske politike za leto 1987 ter ob neskladnostih iz osnutkov zvezne in republiške resolucije za prihodnje leto bomo morali takoj, jutri odpraviti nekatere slabosti, če hočemo prihodnje leto dosegati boljše rezultate. Negotovost v sistemu, politiki in tečaju dinarja do drugih valut nikakor ne bo zagotovila večjih osebnih dohodkov in s tem našega boljšega življenjskega standarda. In hkrati bomo morali skrbeti za obnovo, vzdrževanje ter razvoj proizvodnih zmogljivosti z ustvarjanjem večje akumulacije.

DANI BRCKO

Primerjalni podatki o poslovnih dosežkih tozdov grupacije 011-219 - proizvodnja ostalega stekla za obdobje januar-junij 1986 po podatkih SDK in v dinarjih. V obdelavi je iz te grupacije zajetih 46 tozdov, primerjava pa je zajela 26 tozdov, ki so najbolj sorodni tozdom Steklarne Boris Kidrič. Zato vseh 46 tozdov pri grupiranju po kazalcih ni zajetih!

Povprečno uporabljena sredstva na delavca	Celotni prihodek proti porabljenim sredstvom	Izguba na delavca	Povprečni neto osebni dohodek	Mesto v grupaciji ³			
				A	B	C	D
5.087.592 (202)	142,6 (103)	46.479 (178)	59.179 (208)				
5.456.085 (181)	152,2 (103)	-	85.150 225,5)				
3.554.447 (219)	173,6 (73)		81.584 (212,6)				
4.886.830 (234)	150,2 (82)		90.695 (211)	5	22	3	13
3.169.651 (306)	164,7 (84)		71.269 (218)	8	10	10	22
3.029.303 (234)	232,1 (86)		77.189 (210)	13	13	7	25
2.625.347 (155)	250,8 (77)		76.784 (217)	17	16	9	29
948.760 (187)	276,4 (74)		56.884 (260)	23	14	19	43
961.298 (173)	299,3 (81)		64.902				
3.250.396 (186)	132,8 (110)		86.328 (233)	9	17	5	21
8.689.660 (232)	125,4 (97)		52.099 (181)	24	27	23	10
2.949.143 (198)	125,6 (82)	151.100	57.569 (179)	33		18	26
4.285.225 (414)	146,0 (115)		48.244 (243)	25	28	31	16
4.536.626 (196)	157,7 (104)		48.661 (211)	26	23	30	14
2.362.548 (165)	196,2 (110)		81.338 (220)	18	7	6	32
1.359.105 (150)	168,4 (96)		47.026 (207)	28		32	36
1.681.822 (167)	167,2 (104)		49.731 (197)	27	15	27	35
1.808.064 (144)	202,9 (63)		54.463 (177)	29	24	20	34
2.364.874 (180)	111,7 (103)		43.130 (176)	32	19	34	31
2.479.370 (169)	149,9 (120)		41.490 (206)	36		36	30
3.104.947 (222)	123,4 (99)		43.101 (189)	30	20	35	23
1.245.690 (118)	157,9 (123)		37.562 (112)	35		42	38
3.617.757 (203)	130,2 (111)		35.534 (176)	31	25	43	18
1.208.421 (146)	141,2 (102)		32.288 (158)	39	26	45	39
4.285.225 (414)	146,0 (115)		48.244 (243)	25	28	31	16
1.010.254 (198)	174,9 (126)		59.166 (205)	34		40	42
300.530 (292)	191,4 (120)		32.546 (2037)	37		44	45
1.353.415 (187)	99,9 (90)	416.495 (340)	40.221 (319)			38	37
772.507 (136)	92,7 (62)	427.128	40.267 (232)			37	44

Začnimo razmišljanje

Več pozornosti domačemu tržišču in lastnemu razvoju!

Prav gotovo ni težko ugotoviti, da so naši napori za prodor s prodajo na tuja tržišča preveliki spričo dohodkovnih rezultatov, ki jih dosegamo. S svojim razmišljanjem ne bi bil rad preozek ali prestrog, saj ni mogoče prezreti rezultatov, ki se kažejo v hitrem dolarskem večanju izvoza od 7,5 na 12,5 milijonov v pičlih dveh letih, in ki se kažejo v velikih obveznostih zaradi poravnovanja posojih za investicije v letih 1984 in 1985. Razmišljam pač o pogojih za investiranje in poslovanje, v katerih moramo ustvarjati takšen dohodek, ki bo delavcem za delo, opravljeno v Stekalrni, zagotavljal temu ustrezen osebni dohodek in standard

Ne bi zanimal tako imenovane proste teke, ki jih imamo pri nas v celotni organizaciji in notranjih rezervah, vendarle si upam trditi, da se pri nas dela nadpovprečno; še zlasti v obratih Osnovne izdelave, Dodelave in Brusilnic, to pa zajema več kot 75% vseh zaposlenih, kjer se delo tudi neposredno meri... Toda tudi v naši delovni organizaciji smo dolžni ustvariti take načine merjenja rezultatov, ki bodo motivirali ali spodbujali naše delo...!

Čeprav je izvoz že kar vcepljen v vsakdan Steklarne, je vendarle treba oceniti, do katere mere je to zares možno. Družbena usmeritev je politično jasna: izvoz Jugoslavija potrebuje. Vendar je s svojo ekonomsko politiko tudi povedala, da se moramo sami od-

ločiti, koliko izvoza prenesemo spričo tega, da se je v letošnjih devetih mesecih vrednost dolarja, izražena v dinarjih, povečala le za 37%, medtem ko se je domača inflacija povečala že za menda 100%!

Nobena velika skrivnost ni, da smo v Stekalrni z vsemi strokovnimi potenciali preokupirani ali zmogljivostmi zavzeti z delom za izvoz. Lahko bi rekli, da pomeni danes več kot 70% proizvodnih kapacitet z izvozno usmeritvijo pravzaprav stoodstotno angažiranje in da je preostalih 30% proizvodnje za trg zgolj ostanek možnega optimuma v izvozu.

Če upoštevamo, da je Jugoslavija s svojimi komparativnimi ali primerjalnimi prednostmi turistična dežela, po-

meni, da je narava našega poslovnega predmeta pravzaprav tudi na domačem tržišču v dopolnitvi turistične ponudbe. Pa naj bo to oprema hotelov s steklom, ponudba kristala v turističnih mestih ali možnost za vključevanje v maloobmejni promet. S tega stališča je torej potreba po večji obdelavi domačega trga naša nujnost, ki ni skregana z globalno politično opredelitvijo, da potrebujemo več deviz. Seveda pa moram poudariti, kar se mi zdi razvojno izjemno pomembno...! Kljub velikim posodobitvam naše proizvodnje, ki je sedaj pripravljena tudi za velikoserijsko proizvodnjo, nam tuji v le preveliki meri narekujejo izdelke po njihovih okusih in eksperimentalnih nagibih. Preveč prevajamo in uresničujemo ideje tujih dizajnerjev ali oblikovalcev, ko se marsikdaj niti ne zavedamo proizvodno-tehničnih težav in neskladnosti za večjo produktivnost, ki je posledica takega dela.

Pomemben je tudi lasten razvoj

Rogaška Steklarna ima svoje ime. Ustvarjeno je s šestdesetletno tradicijo.

Skladišče embalaže postaja že pretesno...
- foto Z. Novak



jo. Ima veliko znanja in kvalificiranega kadra v naposredni proizvodnji; torej zna narediti najzahtevnejšo kakovost. Mislim pa, da še ni razvila funkcije, da bi lahko to kvaliteto uspešneje plasirala. Bolje plasirati pa pomeni, da moramo bolj izražati karakter stekla Rogaske na trgu in se ne zadovoljevati z vlogo izvajalcev tako imenovanega lon posla, ko tuji partner računa na kakovost in cenejšo delovno silo pri nas. Pretežna večina tujih partnerjev dela normalno za svoj profit, zbira računalniške podatke o prodaji znanih tipov proizvodov in take ali modificirane nalaga v naše proizvodne plane.

Vse povedano nam, namreč, omejuje možnosti za lasten razvoj, za lastno ponudbo, ki bi z marketinško obdelavo morala imeti realne podlage, da bo uspešna. Stari, tako imenovani železni programi, niso obnovljeni, zaradi česar vlada dokaj velika negotovost v samem planiranju proizvodnje. Maloserijska proizvodnja je zanimiva, je tudi dražja, toda vprašanje je, kakšna je možna optimalna serija in ali jo cena na trgu potrdi.

Na domačem tržišču so neslutene možnosti, ki jih žal sedaj ne izkoriščamo. »Domačega« kupca obravnavamo mimogrede. Tako podobo vidimo tudi v tako imenovanih lager listah. Smo desortirani. Zato menim, da bi bilo dobro namensko določiti kakšnih 30 ali 40% proizvodnih kapacitet samo za domači trg, v proizvodnji za prodajo na tuje pa narediti temeljito selekcijo.

Seveda to ni preprosto, saj je selekcija možna samo po zares temeljitih pripravah. V funkcijo priprav na selekcijo pa smatram, da sodi razvoj, zla-

Popravek

V prispevku »Kako izračunati nadomestilo osebnega dohodka«, objavljenem v zadnji izdaji Steklarja, nam jo je tiskarski skrat temeljito zagodel.

V četrtem odstavku pred koncem prispevka je napisano: »... po navedeni metodologiji, s tem da se 1. in 2. januar, 1. in 2. maj ter 29. in 30. november prenaša praznik, če je le-ta v nedeljo, na naslednji delovni dan, medtem ko se 4. julij in republiške praznike prenaša na delovne dneve...« Moral pa bi se ta del pravilno glasiti: »... medtem ko se 4. julij in republiške praznike ne prenaša na delovne dneve...«

Vsem bralcem se za napako opravičujemo!
UREDNIŠTVO

Vabilo upokojenim sodelavcem...

Pridite na tradicionalno družabno srečanje!

ki bo v soboto, 29. novembra ob 15. uri v zgornji in spodnji jedilnici Delavske restavracije!

Za prevoz do Steklarne bo poskrbljeno kot običajno.

Vljudno vabljeni!

Sindikata Steklarne »Boris Kidrič«

sti v dizajnu in v tehniki, ki mora biti osvobodjena vsakdanjega pritiska za izpolnjevanje sprotih nalog, ki so vedno obrnjene nazaj in ne v funkcijo pravega razvoja – napredka.

Vendar so potrebne spremembe

Seveda mora slediti takšnim usmeritvam reorganizacija komerciale in načinov dela do končnega potrošnika in povezav z razvojem. Krepitev komerciale pa ne bi smeli istovetiti samo z večanjem števila zaposlenih, temveč je to predvsem močnejši izraz njene organizirane funkcije, ki sega do vpliva na detajlistično prodajo ali prodajo na drobno – maloprodajo ter nadzora nad njo. Postopoma moramo uveljaviti selekcijo v prodajni mreži in uvajanje specializiranih prodajal v najbolj izpostavljenih turističnih in drugih urbanih oziroma oskrbovalnih centrih. In to vsekakor narekuje organizacijo lastne potniške mreže, potrebne propagande ter ostalih oblik, ki jih pozna sodobno trženje.

Žal pri vsem tem še ni dovolj deklarirana podpora novim usmeritvam, saj potrebujemo veliko znanja in resnične volje. To voljo si bomo morali vcepiti prav vsi zaposleni. Zavedati se bomo morali vse bolj, da je naša prihodnost v pametnem delu, ne samo v težaškem. Ob tem pa ne mislim reči, da ne potrebujemo več gospodarskega odnosa do vsakdanjega opravljanja delovnih dolžnosti v našem skupnem delu. Razvojne usmeritve, ki bodo strokovno utemeljene, morajo prinesiti tudi nosilce nalog, ki bodo samostojni in usposobljeni za tako delo. Morajo prinesiti tudi planska in načrtovana po-

dročja dela za ljudi – kadre, ki jo sedaj prevečkrat ne vemo ali ne znamo dati dela. Toda razreza teh del ne bo mogel dajati na primer sekretar delovne organizacije, ki za to ni poklican niti usposobljen; tako delo bodo morali organizirati vodje sektorjev. In o izvajanju koncipiranega dela bodo potrebna poročila za ukrepanje ob morebitnih zastojih ali potrebnih dodatnih kondicijah.

Posodobiti poslovanje...

Marsikaj se seveda pri razdelitvi nalog in odgovornosti izgubi centralna kontrola; zlasti še v pogojih, ko neka delovna organizacija postane, bi rekli, sistem z množstvom posameznih problemov ali postavk. Aktivnosti po funkcijah sektorjev zahtevajo namreč veliko posameznih odločitev, ki morajo biti skladne z okviri sprejetega globalnega koncepta dela. Zato moramo nujno narediti prvi korak k uvedbi sodobne informatike. Dinamika dela zahteva uvedbo računalniškega sistema, ki bo omogočal ažurno delo komerciale, nabave, zagotavljal strokovni pregled nad poslovanjem, nudil ostale poslovne informacije itd., hkrati pa bo omogočal hiter vpogled v dogajanja vseh funkcij poslovnega procesa delovne organizacije.

V teh nekaj vrsticah sem želel kolikoli se da ustvarjalno razmišljati o tem, kako naj steklarja »Boris Kidrič« postane več, kot je, čeravno je v svetovni konkurenci že sedaj priznana organizacija. Torej, toliko več razlogov, da našto spodbuja za pot k dosežkom, ki nam bodo omogočali vsesplošen napredek!

JOŽE BOŽIČEK

Majhna, a vendarle ne nepomembna akcija...

Teden Rogaškega stekla v Sevnici

Morda pa bi le bilo vredno omeniti akcijo, ki so si jo zamislili podjetni in trgovski organizaciji v Sevnici, saj je prav gotovo zanimiv in razmisleka vreden izliv za nas vse. Zakaj? Sevnica je središče istoimenske občine, v njej sta dve večji tovarni, po geografskih in gospodarskih značilnostih pa je dokaj podobna šmarski občini.

V akciji »Teden Rogaškega stekla« so sodelovali: »Steklo« iz Ljubljane, naša komerciala in oddelek »GRY« iz kozjanskega tozda Dekor. Transparenti čez ceste in ulice, lepo urejena izložba, propagandni materiali, napolnjene police samo z rogaškim steklom in vsak drugi dan graviranje naših graverjev, ki so vpisovali zaželeni napise, v nekaj dneh tega tedna pa tudi možnosti za popravilo izdelkov Rogaške (robov) iz hišnih zbirk... To je bilo nekako vsebina tega tedna!

Skupaj smo si rekli: »Velja poskusiti!«, čeprav Sevnica ni velik center. Pa smo bili zelo presenečeni. Naši graverji še niso nikoli naredili toliko napisov. V soboto so, na primer, v štirih urah vgravirali kakšnih dva tisoč črk, kar je rekord po veljavnih normativih tozda Dekor, skupni denarni promet pa je v enem tednu presegel skoraj sicerjšnjega dvomesečnega

Pa to še ni vse! Ljudje so spoznali »Rogaško« in znali bodo ločevati ka-

kovost. Opravili smo tudi informacijsko in vzgojno vlogo v našem odnosu do potrošnika in navezali direktne stike s kupci. Naš graver je bil nekakšen ambasador steklarne, saj je bil potrošniku na voljo tudi z razlagami o samem svojstvu ročnega izdelovanja steklenih predmetov, o asortimanu pa tudi o tem, kaj je v resnici kakovost v naši stroki.

Podobno akcijo smo izvedli v Ljubljani med turistično manifestacijo »Ljubljanska ohcet« ter v Cankarjevem domu med svetovnim kongresom gozdarjev. Nosilka akcije je bila prodajalna »Steklo-keramika« na čelu s prizadevno poslovodkinjo Grobelškovo.

Pokazalo pa se je v teh akcijah nekaj... Eden izmed očitnih problemov v naši sedanjih ponudbi na domačem trgu je, ko pritegnemo zanimanje takih kupcev, ki opremljajo svoj interier ali svoje domače prostore, pa nimamo zanje celovitega asortimenta. Očitno je namreč, da sta kultura in standard tudi pri nas že na takšni ravni, da si ljudje želijo complete uporabnih steklenih izdelkov v enaki formi in v ena-

kem designu. Ljudje kupujejo sedaj, podobno kot pohištvo, tudi posodo ter steklovino za dnevno in priložnostno rabo. Zato smo kot proizvajalci takšnega blaga poklicani kupcu predočiti in ponuditi celovito opremo, na primer: kozarce za vino, viski, žganje, šampanjec, garniture za bovlo, complete za pecivo in kompot, vrče za vodo in vino, vaze in pepelnike. To vse je namreč nekakšna družinska ali hišna garnitura!

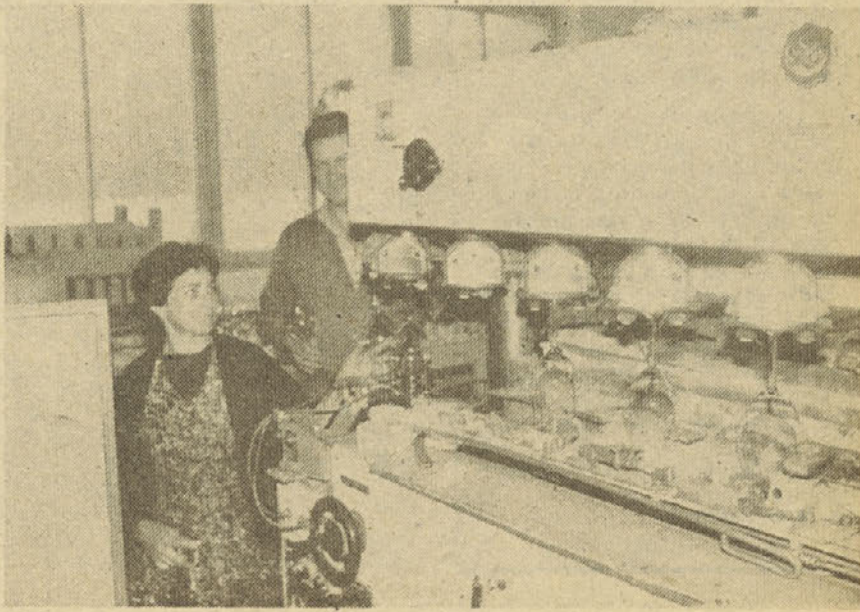
Žal s sedanjim asortimentom Rogaške še nismo sposobni zbuditi med kupci takšne ambicije. Ostajamo še vedno na ravni, ko ponujamo nakup daril ali za delno, manjšo domačo oskrbo.

Kakor nekatere druge marketinške akcije nas tudi takšne, ki smo jih predstavili v tem prispevku, vse bolj prepričujejo, da je dovolj razlogov, zaradi katerih moramo namenjati vso možno skrb tudi domačim kupcem. In še nekaj: takšna usmeritev ter sistematično delo v njenih okvirih na domačem tržišču bi zanesljivo reproduciralo ali medsebojno bogatilo ideje in kakovost razvoja izdelkov ne samo za domači trg ampak tudi za tuja tržišča.

JOŽE BOŽIČEK

Vse naše proizvodne zmogljivosti za prihodnje leto so razprodane. Bomo zmogli slediti vsem zahtevam kupcev? - foto Z. Novak

Tudi vzdrževalci morajo prispevati svoj delež k uspešnejši proizvodnji - foto Z. Novak



Kratke zanimivosti

Preberite tudi to!

Tistim, ki neradi prebirate daljše sestavke, smo pripravili nekaj kratkih zanimivosti o poslovanju in gospodarjenju našega kolektiva!

V desetih mesecih izvozili za 9.436.660 dolarjev

V desetih mesecih tega leta smo izvozili že za 9.436.660 ZDA dolarjev ali za 25 odstotkov več kot v enakem obdobju leta 1985. V oktobru smo bili sicer manj uspešni, saj smo izvozili le za 719.000 dolarjev.

Izvozili 1.171.726 kosov svinčenega brušenega stekla

V letošnjih devetih mesecih smo prodali v izvoz 1.171.726 kosov svinčenega brušenega stekla ali za 58,7% več kot v enakem obdobju lanskega leta, medtem ko smo na domačem trgu prodali 772.485 kosov svinčenega brušenega stekla ali za 58,9% več kot v enakem obdobju lanskega leta. To pomeni zadovoljivo rast proizvodnje, čemur pa ne sledijo ustrezni finančni in vrednostni kazalci!

Povprečni osebni dohodek v Steklarni v septembru 119.027 din

Povprečni mesečni neto osebni dohodek na delavca je bil v naši Steklarni v septembru 119.027 dinarjev ali za 129,3% večji, kot je bil v septembru 1985. V letošnjem obdobju od januarja do septembra je bil povprečni mesečni neto osebni dohodek na delavca 89.956 dinarjev ali za 112,9% večji kot v enakem obdobju leta 1985... Ker so ta čas poznani šele podatki za republiško povprečje letošnjih osmih mese-

Poliranje robov na vazah v novem oddelku za popravila v tozdu Kristal - foto Z. Novak

cev - od januarja do avgusta - in je bil v tem času povprečni mesečni neto osebni dohodek v slovenskem gospodarstvu 99.871 dinarjev, v Steklarni pa 86.322 dinarjev, pomeni, da so bili naši osebni dohodki v tem obdobju za 13,6% pod republiškim povprečjem!

Uspešna prodaja naše industrijske prodajalne...

Naša industrijska prodajalna v Rogiški dosegla zelo dober promet. V oktobru smo v njej prodali kar za 23,5 milijona dinarjev blaga. Če upoštevamo, da prodajamo v njej izdelke B kategorije, za katere so cene skoraj polovico nižje od cen za izdelke brez napak ali za izdelke I. vrste, je doseženi iztržek zavidanja vrreden.

Kakšne so planske obveznosti za november?

V tem mesecu, to je novembru, moramo izvoziti za 1.281.1954 ZDA dolarjev ali za kakšnih 750 milijonov dinarjev, medtem ko naj bi na domačem trgu prodali za 195 milijonov dinarjev. Bomo uspeli?

Konec oktobra 2.078 zaposlenih...

Konec oktobra nas je bilo v Steklarni zaposlenih 2.078 delavk in delavcev, od tega v posameznih tozdih: Osnovna izdelava 550, Dodelava 194, Kristal 576, Dekor 212, Servisne dejavnosti 91, Delavska restavracija 29, Naše staklo 12, Dalmacijakristal 102,

Tehnokristal 93 in Delovna skupnost skupnih služb 219. V oktobru lani je bilo zaposlenih v Steklarni 1943 delavcev, kar pomeni, da se je število zaposlenih od takrat povečalo za 6,9 odstotka.

Dva sklepa delavskega sveta...

Na seji 16. oktobra je delavski svet Steklarne sprejel nove, višje cene za svinčevo brušeno steklo in kristalin steklo. Te nove cene veljajo v naših prodajalnah od 1. decembra letos!

Na seji 10. novembra pa je delavski svet sprejel nove zneske oziroma vrednosti za povračila stroškov, ki pripadajo delavcem pri opravljanju določenih del in nalog.

Stroški za prehrano in prenočišče: cela dnevnic nad 12 ur - 4.490 dinarjev, polovična dnevnic od 8 do 12 ur - 2.307 dinarjev, znižana dnevnic od 6 do 8 ur - 1.674 dinarjev. Za prenočišče na osnovi predloženega računa do vključno A kategorije ali pa v znesku 3.741 dinarjev, brez predložitve računa pa 1.496 dinarjev.

Stroški za ločeno življenje: za prehrano do 40.410 dinarjev na mesec in za stanovanje do 33.669 dinarjev na mesec.

Kilometrini za prevoz na službenem potovanju po 62 dinarjev za prevožen kilometer z osebnim avtomobilom in za prevoz na delo po 16 dinarjev za prevoženi kilometer.

Tale brusilno-rezalni stroj je že tako star, da bi mu lahko rekli stroj z brado. Zato ni čudno, če ga bomo morali temeljito obnoviti. - foto Z. Novak



Vendarle začetek izobraževanja steklarskih tehnikov

Študirajo ob delu

Večina bralcev je verjetno že seznanjena, da smo letos vpisali oddelek za šolanje steklarskih tehnikov. V oddelek so vpisani odrasli udeleženci izobraževanja, izobraževanje pa poteka ob delu.

Program dela

Že pri prvotnem oblikovanju programov srednjega usmerjenega izobraževanja je bila postavljena zahteva, na bodo programi za mladino in odrasle na srednji stopnji enotni. Posebej so v nekaterih usmeritvah pripravljene nadaljevalni programi. Vsak program pa ima dodana posebna navodila za prilagajanje vsebin odraslim udeležencem izobraževanja.

Ob sodelovanju šole z uporabniki in ob predhodnem pregledu dokumentacije vpisanih učencev smo se odločili, da bomo izvedli enoten program, v katerem bomo v začetku programa ponovili snov IV. zahtevnostne stopnje, nato pa bomo vključili diferencialne vsebine, ki so pogoj za vpis v 4. letnik. Naslednje leto bodo izvedene vsebine za 4. letnik, v katerih bo poudarek na strokovnih predmetih. Splošnoizobraževalni predmeti bodo skrženi na najmanjše število ur. Zaradi lažjega razumevanja predstavljamo predmetnik za letošnje šolsko leto:

Slovenski jezik	70 ur
Matematika	105 ur
Tuji jezik	140 ur
Kemija	105 ur
Elektrotehnika	70 ur
Tehnologija stekla	70 ur
Meritve in regulacije	70 ur
STM	35 ur

Na prvi pogled je ur zelo veliko. Tudi vsebine, ki jih bodo morali udeleženci izobraževanja obvladati, so zelo zahtevne. Toda ob sodelovanju in pomoči učiteljev in seveda s trdim učenjem bodo dijaki ob koncu šolskega leta zadovoljno pogledali na svojo prehojeno pot.

Pri izvajanju programa se srečujemo z mnogimi problemi, med katerimi moram omeniti dva:

Organizacija izobraževanja

Pouk imajo odrasli štiri dni v tednu in traja od 4 do 6 ur v popoldanskem in zgodnjem večernem času, razen ob so-

botah, ko poteka pouk v dopoldanskem času. Če upoštevamo še njihovo delo v steklarni, se jim je delovni dan raztegnil na 12 ur. Pri tem še marsikoga čakajo doma družinske in druge obveznosti. Zato za sprotno učenje mnogokrat zmanjka časa, pa se udeleženci izobraževanja lahko učijo le ponoči ali ob sobotah in nedeljah.

Zaradi tako zahtevnega dela ni čudno, da je med udeleženci izobraževanja samo tretjina žensk.

Učbeniki

Za uspešno izobraževanje ob delu so odločilnega pomena učbeniki, ki bi morali biti prilagojeni odraslim in samoizobraževanju. Toda takšnih učbenikov ni in jih verjetno še dolgo ne bo v knjigarnah. Zato bi odrasli z velikim veseljem uporabljali dodatna navodila za učenje iz učbenikov... Poseben problem je tudi naklada učbenikov, ki je bila letos tako nizka, da bodo morali nekaj učbenikov razmnožiti sami!

O ostalih problemih in težavah bodo morda spregovorili udeleženci izobraževanja ob delu v kateri izmed prihodnjih izdaj Steklarja!?
MARJANA BRADIČ, profesorica

Dobro je vedeti, kaj je to...

Mikrosporija

Leta 1977 so pri 7-letnemu fantiču v Novi Gorici ugotovili, da se je – potem ko se je igral z mačko, ki jo je prinesla s seboj turistka iz Rima – okužil z glivično kožno boleznijo mikrosporijo, ki jo prenašajo živali, predvsem mačke, tu in tam pa tudi kak pes. Dotlej te bolezni na Slovenskem tako rekoč nismo poznali. Zelo verjetno se je šele takrat pretihotapila k nam iz sosednje Italije, kjer je z njo okuženih veliko živali in ljudi. Napada pa najraje otroke od 5 do 14 let starosti.

Prof. dr. Majda Lunder, ki vodi mikološko ambulanto pri Univerzitetnem kliničnem centru v Ljubljani, navaja:

»Bolezen se pokaže na gladki koži ali na lasišču kot za konvanec velik okroglast madež, tudi več madežev, ki so sprva svetlordeči, pozneje pa potemnejši in se začno na površini drobno sivo luščiti. Tak madež ne srbi premočno in tudi ne načenja splošnega

telesnega zdravja, ker napada samo zgornjo, roževinasto plast kože pa lase in dlake in ne gre v globino. Najhujši zaplet je, če začnejo nekaj milimetrov nad prizadeto kožo odpadati lasje. Ker pa se obrambne moči našega telesa za to bolezen ne menijo preveč, je sila trdoživa nadloga, ki se je brez dolgotrajnega zdravljenja ne znebimo.

Sprva ta vnetna žarišča na koži in še posebej na lasišču niso preveč opazna,

lahko jih tudi zamenjamo za kak drugi kožni izpuščaj in jih začnemo kar sami odpravljati s kakšnim »splošnejšim« ali domačim mazilom, kar pa je napak. Bolje bo, da jih samo prekrijemo z gazo ali prelikano krpo in se nemudoma napotimo k zdravniku za kožne bolezni. Prej kot začnemo nadlogo zdraviti – pojavlja se navadno najprej na obrazu, na lasišču, vratu, prsnemu košu in končno tudi po rokah in nogah – hitreje se je znebimo!«

Od leta 1977 so se tja do leta 1981 pojavljali le posamezni primeri mikrosporije, a že leta 1982 so samo na UKC v Ljubljani zdravili 12 obolelih, v letu 1984 pa je prišlo do manjših epidemij v Domžalah (19 primerov) in nato v sosednjih Črnučah (12 primerov).

Prof. Lundrova opozarja:

»Letos smo že do srede septembra

sprejeli samo na naši kliniki 85 obolelih, domala vsak dan pa prihajajo novi. Mikrosporija se je torej že zasedrila tudi pri nas, tako kot drugod po državi in širom po Evropi. Žal ni upanja, da bi se nehala širiti naprej.

Tako naše kot sosednje hrvaške izkušnje kažejo, da je pri nas glavni vir okužbe bolna mačka, predvsem popuška mačka, ki okuži domače mačke v krajih, kamor zaide; bolezen pa večidel preskoči na otroke, ki se pač radi igrajo z »mucikami«, četudi jih ne poznajo. Človek se lahko razen z neposrednim stikom z bolno živaljo okuži tudi z odpadlo dlako, luskami in predmeti iz okolja, kjer so se zadrževale okužene živali. Tu pa tam najdemo več obolelih v isti družini, vendar iz anamnestičnih podatkov nismo mogli nikjer zanesljivo potrditi prenosa okužbe z enega družinskega člana na drugega – čeprav je seveda tudi taka možnost verjetna.

– Kako bolezen ustavljati, preprečevati?

Prof. Lunder:

»Na dveh frontah. Veterinarji bi morali iti sproti za sledovi bolezni, poiškati okužene živali in jih ozdraviti ali

TEMELJI PREVENTIVE

Bodo veterinarska in zdravstvena sita zadostovala?

Prof. Lunder:

»Prvi temelj preventive smo ljudje sami!«

● Ker so glavni vir okužbe predvsem potepuške mačke, je sodelovanje lastnikov živali stvar njihove osebne morale: mladih mačjih legel bi ne smeli prepuščati usodi in onemoglih živali samim sebi.

● Vsako sumljivo žival je treba brez odlašanja prijaviti!

● Starši morajo otroke vztrajno navajati, naj se ne igrajo z »muckami« in »psički«, ki jih ne poznajo.

● Ker so starši prvi diagnostiki za svoje otroke, morajo skrbno pregledati vsakršno kožno spremembo na otroku ter iti čim prej po napotnico za kožnega zdravnika.

● Če je v hiši, kjer se je pojavila bolezen, ali pri sosedovih mačka ali več mačk, jih je treba nemudoma odnesti na veterinarski pregled!

izločiti. Epidemiološke službe v zavodih za zdravstveno varstvo pa bi se morali mikrosporije med ljudmi lotiti z vsemi orožji, ki jih premorejo.

In nikakor ne bi smeli mimo tega, kar nas učijo izkušnje drugih. Medtem ko je, denimo, Italija do mikrosporije skrajno brezbrizna, čeprav je okuženih že zelo veliko njihovih mačk in psov, med glivičnimi boleznimi ljudi pa je

prav mikrosporija že najpogostejša, se nemške zdravstvene oblasti in strokovne ekipe nemudoma podajo v vsak okoliš, odkoder je prišla prijava o novem primeru bolezni, temeljito pregledajo vse mačke in pse ter izločijo obolele živali. Zato uspeva Nemcem zelo uspešno dušiti širjenje mikrosporije!«

BOGDAN FINŽGAR

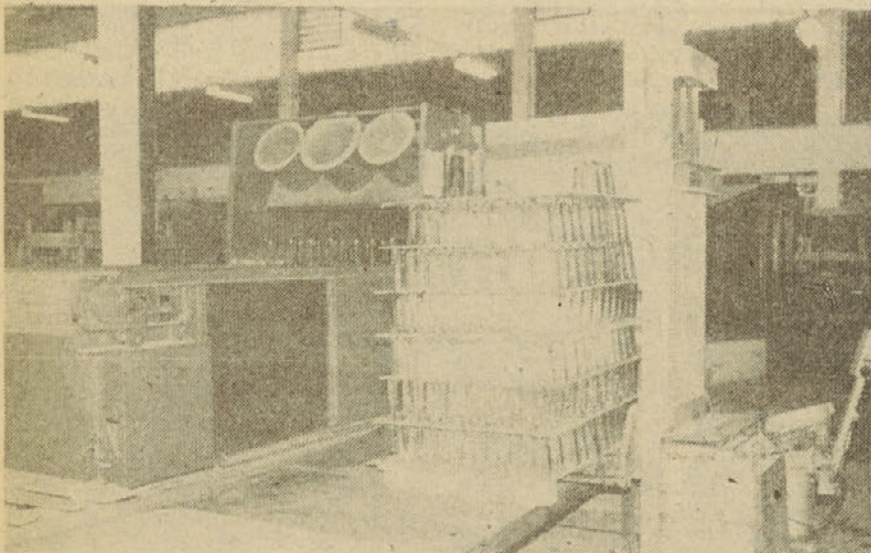
Kadrovske zanimivosti

V oktobru 2.077 delavcev

V oktobru je bilo zaposlenih v naši Steklarni 2.077 delavk in delavcev, od tega v tozdu Osnovna izdelava 550, v tozdu Dodelava 193, v tozdu Kristal 576, v tozdu Dekor 212, v tozdu Servisne dejavnosti 91, v tozdu Delavska restavracija 29, v tozdu Naše Steklo 12, v tozdu Dalmacijakristal 102, v tozdu Tehnokristal 93 in v Delovni skupnosti skupnih služb 219. V oktobru je prišlo med nas 8 novih sodelavcev, zapustilo pa nas jih je 5.

Prišli

V oktobru so prišli med nas – v tozdu **Osnovna izdelava**: za osnašalce Mario Grilec, Stjepan Kolar in Damir Šolman, za strojnika na ASPA-I Edvard Jagošič in za vodjo izmene avtomatične in ročne izdelave stekla Damir Korbar; v tozdu Dodelava za brisalco stekla Gordana Božič ter za brusilca III v grobu brusilnici Silvester Lipnjak (premeščen iz tozda Osnovna izdelava); v tozdu **Servisne dejavnosti** za vzdrževalce čistilnih naprav Janez Kralj; v **Delovno skupnost skupnih služb** za čistilko pisarn Lidija Svečak. Vsem novim sodelavcem želimo čim več delovnih uspehov in da bi se prijetno počutili v našem steklarskem kolektivu!



Vaze z novih proizvodnih linij – foto Z. Novak

Odšli

V oktobru so zapustili Steklarno – iz tozda **Osnovna izdelava** raznašalec modelov Simon Berglez zaradi predčasne upokojitve in odnašalec Silvester Lipnjak (zaradi premestitve v tozd Dodelava); iz tozda **Dodelava** zataljevalka robov Alojzija Osrečki zaradi redne upokojitve; iz tozda **Kristal** brisalka stekla Erika Križnik zaradi odpovedi, čistilka Barica Kramar zaradi izključitve in poslovodja v kisliniski polirnici Viljem Gobec zaradi invalidske upokojitve.

Rodil se je

V oktobru se je rodil našima sodelavcema Zvezdani in Marku Strašek sin Istok. Staršema čestitamo za veseli dogodek, novorojenčku pa želimo vse najlepše v življenju!

Poročila se je

V oktobru se je poročila sodelavka Milica Boršič – poročena Grabrovec. Iskreno ji čestitamo in želimo na novi življenski poti veliko lepega!
ZDENKA GORENC

Upokojil se je...

Ilija Ivankovič



V oktobru se je redno upokojil naš dolgoletni sodelavec – mojster brigadir Ilija Ivankovič.

Ilijo ni treba posebej predstavljati našemu kolektivu, saj ga vsi prav dobro poznamo po njegovem delu in marljivosti. Bil je zres dober »glažar«. Posebej se je izkazal pri zahtevnih artiklih in prostoročnih oblikah. Zanj smemo pripisati, da je rad delal in užival v svojem delu.

Od prvih dni dela v Steklarni je bil Ilija Ivankovič tudi družbeno in politično aktiven. Delal je zlasti v mladinski organizaciji, v sindikatu, zvezi komunistov ter v organih upravljanja. Kot dobrega delavca in poštenega komunista ga je njegova osnovna organizacija zveze komunistov iz tozda Osnovna izdelava dvakrat zapored izvolila za sekretarja.

Tudi v pokoju Iliji ne bo dolgčas. Poleg dela okrog hiše si najde dosti časa tudi za delo v vinogradu, kar ga še posebej veseli.

Mi, Ilijini sodelavci, mu želimo, da bi dolgo užival sadove svojega plodnega dela in večkrat prišel med nas...

NIKOLA BURSAC

Humoreska

Kad je neko sitna riba...

– Mi smo, družje, iz anketne komisije Sindikata i interesuje nas kako posle najnovijih poskupljenja prolazite sa životnim standardom. Recimo, oko prvog, kad primite lični dohodak?

– Pa u tim danima-otpoče sa odgovorima anketirani Pera Perić – uspešno kooperiramo sa Rihterovom i Merkalijevom skalom!

– Ma kakve veze ta zemljotresna stepenaža ima sa ličnim dohodkom i kućnim budžetom?

– Itekakve! Malo, malo, pa mi koverat dobro prodrmaju voda, grejanje, prevoz, struja, PTT-usluge, cigarete, kupus, kaša, meso, mleko. Bre, koliko trese nikako uspravno da se održiš na nogama. I tako, već počne da se ljulja oko desetog i tako sve do sledećeg prvog.

– Znamo za takve udare. A kad ste pomenuli meso, gde ste ga uvrstili u lestvici kupovine?

– Tu je, na poslednjoj pregači i celo moje domaćinstvo ga uzima kao gramatički pojam.

– Kakve veze ima gramatika sa govedinom?

– Dobro ste rekli, nema veze... Lonac supe sa dobrim parčetom sve više postaje miselna imenica.

– A grejanje? – nastaviše anketu nadležni iz Sindikata.

– Ja vučem neko dalje poreklo od Eksima pa sam na Antarktik – stepenažu već navikao. Kad počne od nogu pipirevka, žena ode u komšiluk a deca u školi produže borovak do ponoći.

– A čašica, pušenje?

– Kad se zaželim šljivke, je trknem u selo na neku svadbu, a pušenjem sam likvidirao zbog raka.

– Pametno, preventiva protiv te opake bolesti?

– Ne, nego mi sve tanji džeparac krenu već posle prvog unatraške.

– Skuplja struja, rekoste i kirija?

– Što se kirije tiče – nastavi Pera Perić – stojim kao naša fudbalska reprezentacija. Sa bodovima sam u autu, no nadam se da ću bar u podstranskoj tabeli dobiti nužni smeštaj. A stru-

Na Vonarskem jezeru je tudi vse več ljubiteljev jadriranja, veslanja in jadriranja na deski...



ja? ... Šta nas sve drma, izgleda da će nam na kraju stabilizovati milikerc – sveče in lojanice.

– Sve u svemu, kratak vam guber?
– Kratak, samo ja imam pokriće. I do sada su me kad počne drhtavica pokrivali žiranti. A u mojoj OOUR – sindikalna slavina prilično tanka.

– Imate li neko mišljenje o prelasku na vegetarijanstvo?

– Do sada sam bio ateista a sad uzi-

mam sve crkvene kalendare. Vegetarijanstvo valjda vuče korene od Velikog posta. Ako, bar ću se zaštititi od arterioskleroze i drugih muka u vezi sa masnijim tanjirom.

– Dobro, dođu vam slučajno gosti i sa čime da ih sačekate i poslužite?

– Već vam rekoh da sam pritegao kaiš, ali valjda je u njemu ostala neka rezervna rupa da se smesti kocka šećera i čaša vode.

– Pa dokle tako? Sigurno ne do penzije?

– Nadam se da tako neće biti. Ali ako se i desi, kao svaki penzioner što je već navikao živeti na procente.

– I šta je recept za standard? ... Nećemo ga tražiti u apoteci... Možda u lutriji, lotou?

– E, kad je neko sitna riba i u lutriji ostane – u bubnju.

PERO SREČKOVIĆ

Gasilci Steklarne v Makedoniji

Obisk kolegov in ogled turističnih znamenitosti!

Gasilci Steklarne smo tudi letos na svoji seji v septembru sklenili organizirati strokovno ekskurzijo za svoje člane. Odločili smo se obiskali gasilsko društvo v Skopju. Uspelo nam je združiti strokovno in turistično plat izleta zahvaljujoč Kompasovemu programu za obisk Makedonije.

V petek, 3. oktobra, smo z zagrebškega letališča Pleso poleteli z letalom do Skopja in naprej do Ohrida, kjer nas je že čakal avtobus. Popeljal nas je do mesta Struga, kjer smo se nastanili v hotelu Drim. Struga je znano turistično in ribolovno središče (jegulje), ki leži na kraju, kjer reka Črni Drim priteka iz jezera. Po kosilu smo se odpeljali ob obali Ohridskega jezera, v Evropi najstarejšega in s favno najbolj bogatega jezera, ki je tudi med najlepšimi na naši celini. Bistre in prozorne so njegove vode jezera, meri 30 km v dolžino in 15 km v širino (globina 286 m), manjši del pripada Albaniji.

Prispeli smo do mesta Ohrid, med najbolj obiskanimi turističnimi centri v notranjosti. Svoj ugled in položaj dolguje Ohrid predvsem prijetnemu podnebjju, lepim plažam, izjemno dobro ohranjeni stari svojevrstni arhitekturi, ki daje mestu poseben mik, zlasti pa kulturnozgodovinskimi spomenikom izredne vrednosti, ki jih je dovolj v mestu in okolici.

V srednjem veku je bil Ohrid prestolnica makedonskega carja Samuela, sedež arhiepiskopa in središče slovanske pismenosti. Tu je v IX. stoletju Kliment Ohridski, učenec Cirila in Metoda, sestavil cirilico. Med štiridesetimi dobro ohranjenimi cerkvami so najbolj znane cerkev sv. Sofije, sv. Klimenta in mnoge druge, sami čudoviti primerki stare cerkvene arhitekture s številnimi freskami izredne lepote.

Po prijetnem sprehodu in ogledu zgodovinskih znamenitosti Ohrida

smo se ustavili tudi v zelo znanih prodajalnah z ohridskimi biseri. Naslednje jutro nas je pot vodila ob obali Ohridskega jezera mimo številnih lepih plaž, skozi slikovito vas Peštani, znano po narodnih nošah in ribolovu, do neposredne bližine albanske meje, kjer je samostan sv. Nauma iz X. stoletja z velikim ikonostasom iz leta 1711.

Po ogledu samostana smo se še zadnjič zazrli v s soncem obsijano Ohridsko jezero ter se odpeljali čez prelaz visoke Galičice, ki spada zaradi svoje izredne značilnosti v nacionalni park Makedonije. Pot nas je pripeljala do Prespanskega jezera, ki je po površini drugo v Makedoniji in z dvema tretjinama spada v Jugoslaviji z eno pa h Grčiji in Albaniji. Ob obali Prespanskega jezera ležijo tri slikovita turistična mesta: Oteševo, Pretor in Carina z lepimi plažami, kvalitetnimi ribami in številnimi kulturnozgodovinskimi spomeniki, večinoma v razvalinah.

Iz Oteševa nas je pot peljala nekaj časa ob jezeru, nato pa zavila proti Resnu, ki je središče znanega sadjarskega območja in lončarskih izdelkov. Od Resna smo nadaljevali pot proti zgodovinskemu mestu Bitola, kjer smo se ustavili za kosilo.

Po kosilu je sledil ogled razvalin antičnega naselja Heraclea Lyncestis. Med izkopaninami se po svoji lepoti zlasti odlikujejo mozaiki tal velike bazilike. V bližini Bitole je nacionalni park Pelister. V park spada vrh gore Baba, porasle z gostimi gozdovi po

blagih pobočjih in posejane z ledenškimi jezери, z nje pa teče tudi več rek. Slovi kot rezervat črnega bora in po raznolikem živalstvu predvsem orlih in jastrebih.

Iz Bitole nas je pot proti Skopju vodila sprva po plodni Pelagoniji do starega mesta Prilep, ki je bilo bivališče in prestolnica legendarnega narodnega junaka kraljeviča Marka, opevanega v nešteti pesmih. Nato najprej po dolini Tikveš, kjer smo se vozili ob nepreglednih vinogradih sortnega grozdja. Na obrobju vinogradov smo videli tudi čudovito tovarno FENI s 30 km prenosnega traku za rudo feronikelj, ki pa ni nikoli obratovala. To je makedonska zgrešena investicija, ki razburja ljudi širom po domovini. Potem smo se peljali mimo Negotina do mesta Radoviš, kjer smo v hotelu prenočili.

Zjutraj smo se odpeljali mimo Titovega Velesa do Skopja. Po vožnji skozi čudovito novozgrajeno mesto, ki ga je 26. julija 1963 porušil potres, smo prispeli na cilj naše ekskurzije. Pripeljali smo se na dvorišče pred gasilskim domom, kjer nas je pričakala mestna gasilska enota. Po pozdravnem govoru smo si ogledali vso gasilsko mehanizacijo.

Polni prijetnih vtisov s poti, ki je bila za nami, smo prispeli do skopskega letališča, kjer nas je čakal avion. S poletom na višini 8000 m nam je omogočil še reliefni pogled na našo domovino.

Po pristanku in opravljenih formalnostih na zagrebškem letališču nas je Izletnikov avtobus odpeljal proti domu.

NADA ZAGODA

STEKLAR

STEKLAR	SPREH- NENA STYAR	DIREK- TOR	Ž. IME	GORA V SAVINJ. ALPAH	ORANJE	POLITIČ- NA POGODBA	NASLOV ARAR POGLA- VARJEV	DELEŽ, OBROK	STEKLAR	VELIKA VODNA POVRSI- NA	EPSKI PESNIK	UPRAVA ZA VE- SOLISKE RAZISKA- VE	NAŠ OTOK	HENRI TOLAN
PTICA IZ NAŠIH KRAJEV									REDOV- NIK					
CELOTEN POSNE- TEK PO KRAJINE									SNEŽNI ZAMET JUŽNI SADEŽ					
ŠPORT- NIK PRI RVARJU					IGRALEC KITARE OČE (LJUDSKO)									PTIČEK PEVEC
ŠTEVNIK			FREBIVAL KA NOT- RANISKE EMBRIO										ŠUMNIK RUSKA REPUB- LIKA	
ŠUŠMAR, PADAR						RODO- DENDRON	NERO- DEN ČLOVEK	ALBERT EINSTEIN OGULIN			AVSTRJ. POLITIK (FRANZ 1899-1971)	SAMOGLAS- NIK IN SOGLAS- NIK AVSTRINA		
GRŠKA ČRKA				ANGL. FIZIK (WILLIAM) VETERINI JOPIC						SLIKAR HORVAT MAJAHNA TRTA				
MERSKA ENOTA					VEZANO (V GLAS- BU) ŠTEVNIK								RADO NEDELJ- KOVIC JAN NERUDA	
FRANC. ARHITEKT (HAURIC)								GOZDNA ŽIVAL TRGOVSKI POMOČNIK						
UŽITNA GODA									Ž. IME VODNA ŽIVAL					
STEKLAR	SOGLAS- NIK IN SAMO- GLASNIK	OBDOBJE KONEC POLOTOKA				II. IME ŠIBENIK						IVICA VIDOVIĆ 100 m ²		
DEL BESEDE					HESTO V BOSNI IN SLAVNIJI LITER							DALMA- TINSKO Ž. IME		
OREL TINE			GLAVNA BOLNIS- NICA										RADKO POLIČ	

Za razvedrilo

Nagradna križanka št. 139

Med reševalci nagradne križanke št. 139 bomo z žrebom razdelili za 1.500 dinarjev denarnih nagrad in sicer prvo nagrado 600 dinarjev, drugo nagrado 500 dinarjev in tretjo nagrado 400 dinarjev. Pravilno rešitev nagradne križanke pošljite na naslov: uredništvo glasila »Steklar«, Steklarna Boris Kidrič, 63250 Rogaska Slatina, Ulica talcev 1 ali pa jih oddajte v skrinjico za časopis »Steklar« pri vходу v Steklarno. Pri tem ne pozabite pripisati na pisemsko ovojnico z rešeno križanko: ZA NAGRADNO KRIŽANKO ŠT. 139. Rok za oddajo rešitev je 10. december!

Žreb je razdelil nagrade za reševalce nagradne križanke št. 138 takole: prvo nagrado 600 dinarjev prejme Manca Čoh, drugo nagrado 500 dinarjev prejme Jožica Špiljak in tretjo nagrado 400 dinarjev prejme Terezija Škorjanc. Vsem nagrajenkam čestitamo!

Pravilna rešitev nagradne križanke št. 138 – vodoravno: september, kosa, stik, rana, Oman, tuš, talij, Tila, ED, teza, sekol, ratar, Slovani, otopitev, srp, Radeče, mak, Lola, veka, Kati, skov, Lal, kurat, lama, ilo, aroma, oderuh, klinar, Marica, okarina.

Glasilo »Steklar« ureja uredniški odbor: Boris Firer, Anton Jost, Magda Jurjec, Zlatko Novak, Zvezdana Strašek in Franc Županič. Predsednik izdajateljskega sveta Alojz Juhart. Predsednik uredniškega odbora Boris Firer. Glavni in odgovorni urednik Zlatko Novak. Tajnica uredništva Vida Juhart. Likovna zasnova in oblikovanje Aljoša Rebolj. Uredništvo »Steklarja«: Steklarna »Boris Kidrič«, 63250 Rogaska Slatina, Ulica talcev 1, telefon (063) 811-611. Glasilo izdajata Steklarna »Boris Kidrič« in Steklarska šola. Rokopisov in fotografij uredništvo ne vrača. Naklada 2.500 izvodov. Tiska ČGP Delo, Ljubljana.