

# Že več kot 25 let v službi uporabnikov fluidne tehnike in avtomatizacije – Hypex, Lesce

Podjetje Hypex z več kot 25-letno tradicijo je naš pomembni izdelovalec sestavin, enot, naprav in strojev za industrijsko avtomatizacijo s težiščem na fluidni tehniki in mehatroniki. Razvilo se je iz obrtne delavnice in postalo prepoznavno in uspešno podjetje predvsem za prototipno in maloserijsko izdelavo posebnih izvedb sestavin in enot pnevmatike, hidravlike in splošne fluidne tehnike ter posebnih avtomatiziranih naprav in strojev za preskušanje in industrijsko obdelavo. O dolgoletnem uspešnem poslovanju podjetja smo se pogovarjali z ustanoviteljem in sedanjim direktorjem gospodom Janezom Grilcem.

**Ventil:** *Spoštovani g. direktor, podjetje HYPEx je že dolga leta uveljavljen dobavitelj opreme za fluidno tehniko in avtomatizacijo v naši ožji domovini. Prosimo vas, da nam na kratko predstavite, kako je podjetje nastalo, kako se je razvijalo in kakšna je njegova dejavnost danes.*

**J. Grilc:** Začetek dejavnosti sega v leto 1982, takrat sem začel kot obrtnik s proizvodnjo pnevmatičnih in hidravličnih priključkov, različnih ventilov itd. Povpraševanje kupcev je bilo mnogo širše in pokazala se je potreba po razširitvi ponudbe. Ponudbo sem razširil s produkti drugih proizvajalcev, največ iz uvoza. Za realizacijo tega je bilo potrebno leta 1990 ustanoviti podjetje, ki je lahko opravljalo vse te dejavnosti. S spoznavanjem tržnih razmer pa se je v novem času postavilo vprašanje, ali sploh obdržati nekonkurenčno proizvodnjo. Odločili smo se, da za nekaj let prenehamo s proizvodnjo, toda v letu 1997 se je ponovno izkazalo, da z lastnim razvojem in proizvodnjo lahko nudimo dobro podporo komercialni dejavnosti. S tem smo razširili in dodali še dodatno ponudbo, kar je veliko pomenilo predvsem na področju posebnih izvedb različnih komponent. Vzporedno s tem smo pričeli tudi z gradnjo strojev in naprav predvsem za preskušanje komponent,

ki smo jih vključevali v program naše blagovne znamke *Uni-Air*. Stroji in naprave, projektirane in izdelane pri nas, so se izkazale kot zelo dobre in uspešne, tako da se je tudi ta del dejavnosti pokazal kot tržno perspektiven. Današnja dejavnost bi najlažje predstavili kar po posameznih skupinah, s katerimi nastopamo na trgu:

1 – *industrijska pnevmatika*: pnevmatični valji po standardih ali po zahtevah kupca, krmilni ventili, enote za pripravo zraka, cevi,

cevne spojke, enote za vodenje, senzori itd. Skratka kompletan osnovni program pnevmatičnih komponent;

2 – *komponente fluidne tehnike*: ventili za različne medije: kroglični, loputasti, membranski in magnetni ventili; pnevmatični in električni aktuatorji: zasučni in linearni; varnostni ventili, merilniki tlaka in temperature ipd.;

3 – *linearna tehnika*: prizmatična in okrogla vodila, kroglična in tra-



Proizvodni obrat z računalniško vodenimi obdelovalnimi centri



Visokoproduktivna obdelava z odrezavanjem

- pezna vretena, blažilniki sunkov, linearni ležaji ipd.;
- 4 – *profilna tehnika*: aluminijasti profili, spojni elementi in pribor;
- 5 – *industrijska oprema*: ergonomsko oblikovana delovna mesta z manjšimi delovnimi pripravami ipd.;
- 6 – *avtomatizirani stroji in naprave*: predvsem montažni stroji in naprave za preskušanje.

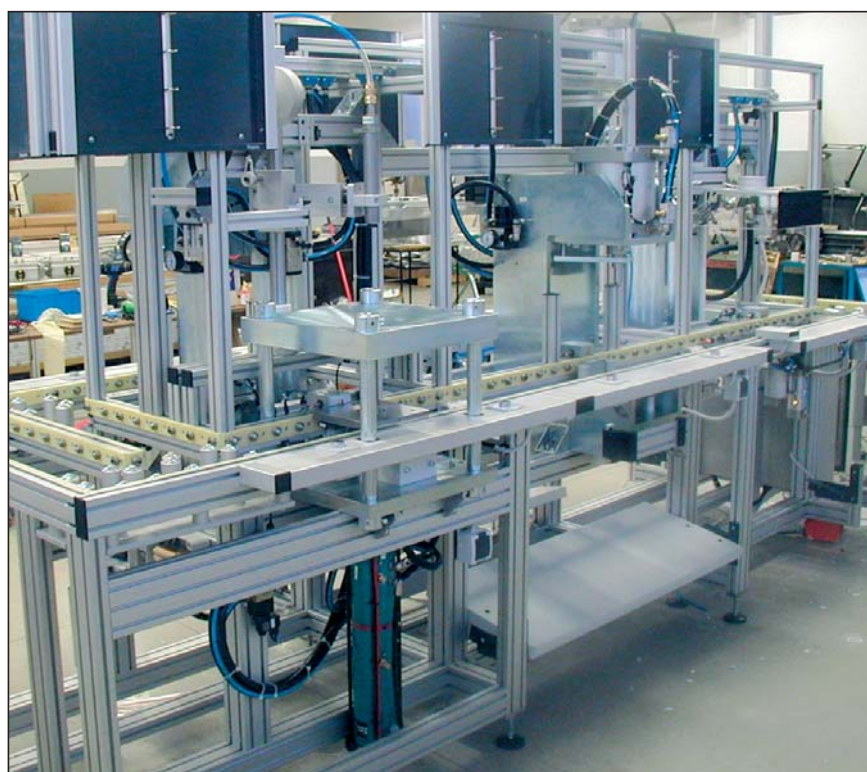
**Ventil:** Ali je težišče vaše dejavnosti predvsem na ponudbi in zastopanju tujih firm ali imate tudi uveljavljene lastne izdelke in storitve?

**J. Grilc:** Osnovna vsebina odgovora na to vprašanje je že v prvem odgovoru. Pri tem lahko še enkrat poudarimo, da je težišče naše dejavnosti široko pokrivanje področja industrijske avtomatizacije, predvsem z lastnimi izdelki in rešitvami.

**Ventil:** Kateri izdelki so najpomembnejši in katere firme so vaši najpomembnejši principalji?

**J. Grilc:** Zanimajo nas predvsem področja fluidne tehnike, avtomatizacije strege in montaže ter seveda mehatronike. Najpomembnejši izdelki so tisti, ki so plod lastnega razvoja, ki pa ne dosežejo velikih količin naročil. Naše podjetje je specializirano tudi za manjše serije in prototipne izvedbe, ni tipično predstavniško,

dobavitelji so vsi enako pomembni, seveda če zadovoljujejo naše zahteve, predvsem s kvaliteto. Zato imamo organizirano ostro vhodno in izhodno kontrolo, ki jo nameravamo še bolj sistemizirati. V reklamiranju firm, katerih blago prodajamo, pa ne vidimo posebnega smisla, saj so le manjši del v mozaiku posameznega prodajnega segmenta. S svojo blagovno znamko in svojim imenom jamčimo za kakovost in primer-



Visokoproduktivna obdelava z odrezavanjem

no ceno. Kupci to prepoznajo. Globalizacija pa vodi v to smer, mar ne?

**Ventil:** In kateri/kdo so vaši najpomembnejši kupci – uporabniki? Ali ste dejavni tudi v tujini?

**J. Grilc:** V Sloveniji imamo okoli 800 stalnih kupcev, od večjih in manjših do občasnih. V tujini pa nastopamo v glavnem preko trgovcev. Z nekaterimi dobavitelji imamo dogovorjeno izmenjavo izdelkov.

**Ventil:** Kako rešujete vprašanja ustreznih strokovnih kadrov in kako ocenjujete ustreznost našega rednega in dopolnilnega izobraževanja, seveda s poudarkom na fluidni tehniki, avtomatizaciji in mehatroniki?

**J. Grilc:** Lahko trdimo da imamo v podjetju zadovoljivo strokovno sestavo sodelavcev – od strokovnjakov z veliko znanja in prakse do mladih inženirjev. Trenutno pa štipendiramo dva mehatronika in enega strojnika. Naše redno izobraževanje je brez dvoma kar ustrezno, predvsem pa nujno potrebno za nadaljnji razvoj. Prav tako je tudi dopolnilno izobraževanje pri nas sorazmerno dobro, čeprav ga žal slabo poznamo.



Zgled kompleksno avtomatiziranega stroja

**Ventil:** Vemo, da poslovna in strokovna združenja cenijo, saj je vaše podjetje že dolga leta nazaj član združenja Fluidne tehnike Slovenije, vaši sodelavci pa so tudi člani Slovenskega društva za fluidno tehniko. Kako ocenjujete uspešnost delovanja omenjenih združenj in kakšni so vaši predlogi za izboljšanje njihovega dela?

**J. Grilc:** Poslovno in strokovno združenje ocenjujem pozitivno, naj se razvijata tako uspešno kot do sedaj.

**Ventil:** In kako ocenjujete pomen standardizacije in sorodnih dejavnosti na

mednarodni in domači ravni? Kako se v podjetju soočate s temi vprašanji?

**J. Grilc:** Standardizacijo ocenjujem kot potrebo časa, saj ima podjetje, ki tega formalno ne izpolnjuje, otežen pristop do zahtevnejših kupcev in probleme pri prvih kontaktih z njimi. Če pa so izdelki kvalitetni, po standardih ne sprašujejo več. Tudi mi pripravljamo delno standardizacijo nekaterih izdelkov iz naše produkcije.

**Ventil:** Dobrodošlo je vaše mnenje o drugih vprašanih fluidne tehnike



Skladišče sestavin in sestavnih delov

in avtomatizacije v Sloveniji kot tudi vaša ocena revije Ventil!

**J. Grilc:** Revija Ventil je odlična, naj taka tudi ostane.

Če pa dovolite, bi izkoristil priložnost intervjuja, da na kratko obvestimo vse naše dosedanje in bodoče kupce, da smo za zadnje četrletje tega leta pripravili kar nekaj novosti na posameznih področjih naše dejavnosti, in sicer:

*Pnevmatika:*

- novi kratkogibni pnevmatični valji po standardu ISO 21287,
- nove dimenzije ročnih ventilov: 3/8", 1/2 in 3/4",
- obsežnejša ponudba cevi za pnevmatiko.

*Linearna tehnika:*

- trapezna vretena in matice,
- večji izbor krogelnih vreten in matic (valjana C7, brušena C5 in C3),
- večji izbor linearnih ležajev.

*Fluidna tehnika – splošno:*

- loputasti ventili za sanitarno tehniko,
- zapirni in regulacijski ventili za paro in vodo,
- protipovratni ventili za paro in vodo,
- ogledna stekla,
- obširnejši program varnostnih ventilov,
- elektromagnetni ventili za industrijske medije v nerjavni izvedbi,
- nerjavni sedežni ventili s pogonom.

*Profilna tehnika:*

- obširnejši izbor profilov,
- zaščitne mreže,
- zaščitna pleksistekla.

Poleg vseh naštetih novosti pa bomo kupcem zagotovili tudi možnost nakupovanja preko spleta. S tem bo omogočeno hitrejše in preglednejše nakupovanje.

**Ventil:** Najlepša hvala za vaše sodelovanje in zanimive odgovore.

Anton Stušek,  
uredništvo revije Ventil