



Celje - skladišče
D-Per

III 19/1989



1119901130,3

COBISS

30
E T

MERX VESTNIK

Glasi delavcev sozda Merx

Številka 3 — Leto IX — Marec 1989

Sozd Merx združuje: Avto Celje, Avtotehnika Celje, Blagovni center Celje, Dravinjski dom Slovenjske Konjice, GTC Golte, Gostinsko podjetje Celje, Hoteli — Gostinstvo Celje, Kmetijska zadruga Celje, Kmetijska zadruga Laško, Kmetijska zadruga Slovenske Konjice, Kmetijski kombinat Šentjur, Košenjak Dravograd, Mlinsko predelovalna industrija Celje, Moda Celje, Poitrošnik Celje, Reklama Celje, Savinja Mozirje, Teko Celje, Tkanina Celje, Turist Nazarje, Zdravilišče Dobrna, Savinjski magazin Zalec, Jelša Šmarje pri Jelšah in delovna skupnost skupnih služb sozda. — Náklada: 8300 izvodov. Izhaja enkrat mesečno. — Ureja uredniški odbor: Jana Mladenovič, glavna in odgovorna urednica. Člani: Zdenka Zimšek, Karmen Magyar, Zdenka Detiček, Danica Dosedla, Boris Kmet, Fanika Ilijaš, Herbert Lešnik, Bojan Dežan, Alenka Škapin, Jelka Samec, Zdenka Mažgon. Tehnični urednik: Marjan Ivanuš. Delo-izd. Delavska enotnost. Naslov uredništva: Sozd Merx, Ul. 29. novembra 16, 63000 Celje — telefon (063) 21-352. Rokopisov in slik ne vračamo. Po sklepu republiškega komiteja za informiranje je glasilo sozda Merx Celje oproščeno plačevanja davka, sklep št. 421-1/72. Tisk: Tiskarna Ljudska pravica, Ljubljana.

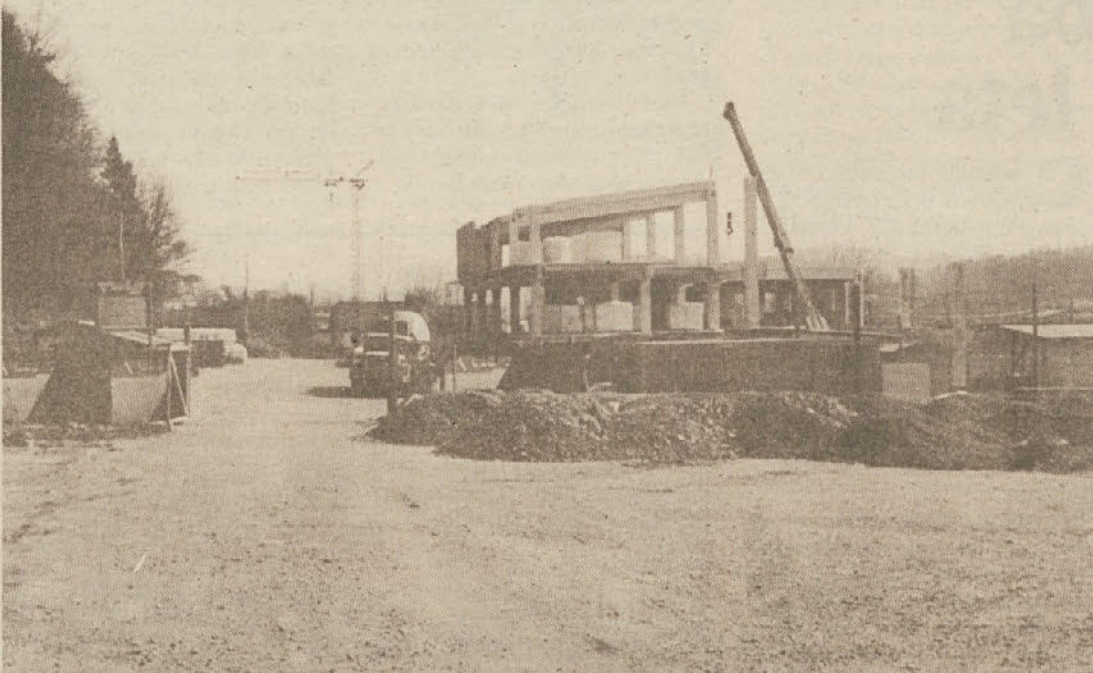
Razmišljanje

Poživimo inovacijske dejavnosti

Tudi v lanskem letu je bila inovacijska bera v Merxu slaba. Predlogov ni bilo niti iz proizvodnih niti iz trgovskih ne iz gostinsko turističnih organizacij.

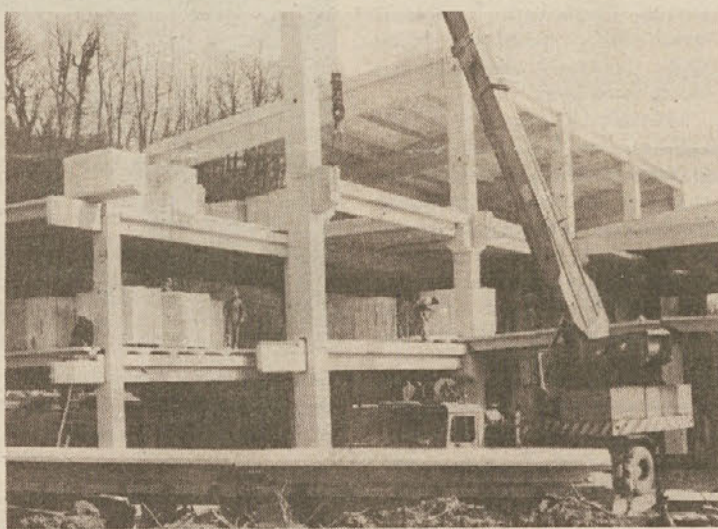
Če se vprašamo, kje so vzroki za tako slabotno inovacijsko gibanje, dobimo več odgovorov. Verjetno ni pravega ozračja za pospeševanje inovacijskega gibanja v delovnih organizacijah, preslabo vrednotenje inovacijskih prispevkov, slaba obveščenost, kaj vse je lahko »koristen predlog«, preveč birokratizirani postopki za prijavo koristnega predloga, vodje raznih služb in oddelkov nimajo zadolžitve za pospeševanje inovacijskega gibanja in še bi lahko naštevala.

Na podlagi spoznanj in analiz, ki verjetno obstajajo, bi morali v sestavljeni organizaciji Merx kar najhitreje oživeti Pravilnik o pospeševanju in nagrajevanju inovacijske dejavnosti, ki je že dalj čas pripravljen in sedaj tudi v obravnavi pri članicah. Verjetno bi morali tudi bolj sistematično uvajati usposabljanje za inovacijsko gibanje vodilnih kadrov, vodje služb, predsednikov komisij in strokovnih delavcev s tega področja. V glasilu Vestnik bi morali zagotoviti redno rubriko za obravnavanje inovacijskega gibanja, še posebej letos, ko praznujemo 30-letnico Merxa in bo na predlog centralnega delavskega sveta letos prvič podeljena tudi nagrada inovatorju leta. Seveda pa bi morali to akcijo nadaljevati tudi v prihodnje in ob vse večjem razmahu inovacijske dejavnosti v sozdu organizirati »dan inovatorjev« Merxa.



Na posnetku je gradbišče blagovnice Kmetijskega kombinata Šentjur, ki jo gradi gradbeno podjetje Vegrad v skeletni montažni konstrukciji.

MLADOPOROČENCI, PREBERITE NA STRANI 6 O ZANIMIVI AKCIJI, KI JO OB 30-LETNICI ORGANIZIRATA SOZD MERX IN ŠTAJERSKI JANEZ!



Na objekt montirajo stropne plošče — že pripravljene elemente.

Trideset let Merxa

Prvega januarja letos je poteklo 30 let, odkar se je z združitvijo dveh majhnih trgovskih DO začela razvojna pot Merxa. Na njej je doživljal mnoge organizacijske spremembe, preživel vse dosedanje reforme in ekonomske krize. Pred osmimi leti in nekaj mesecev, točno 1. 1. 1981, je Merx postal sozd. V teh letih so se članice, ki sestavljajo sistem, razvile v uspešen in pomemben gospodarski subjekt v slovenskem in jugoslovanskem prostoru.

Prav letošnje leto, ko je Merx dočkal svoj pomembni jubilej, so se zopet dodobra zatresli organizacijski in ekonomski temelji našega gospodarstva. Prihaja novo obdobje, nove naloge, povezane z novimi še neznanimi problemi. Toda, če bo v tej novi ekonomski in tržni politiki kaj vzeto kot vodilo iz razvitega sveta, bo to med drugim ime podjetja. Prav tega želimo letos, v času novih sprememb, skozi vse leto pri vseh ekonomsko propagandnih posegih, poudariti. V ta namen je bil imenovan razširjeni pripravljalni odbor, da pripravi program medletnih aktivnosti s sklepno prireditvijo 25. novembra. V ta odbor so predlagani:

Jože Gračar, predsednik odbora, in člani: Alojz Foršner, Edi Stepišnik, Venčeslav Zalezina, Ivo Potočnik, Peter Meštrov, Rado Tržan, Alojz Selič, Zvonko Strašek, Tone Guzej, Tone Rožman, Dani Vovk in Anica Koprivc.

Za tehnično izvedbo vseh priprav je predlagan ožji odbor, ki ga sestavljajo Jože Gračar kot predsednik in člani: Zvonko Strašek, Tone Rožman, Dani Vovk, Anica Koprivc in Boris Radšel ter Jana Mladenovič in Alenka Vinkovič.

Želimo, da bi odbor uspešno delal ter pripravil tak program, da bo vsak delavec in kooperant, ki združuje delo v sozdu, ponosen in hkrati prepričan, da se mu v tej Merxovi družini, kljub velikim pretresom, ne more nič hudega zgoditi.

J. G.

Kaj smo prigospodarili v letu 1988 in kaj moramo storiti v letu 1989

Čeprav se že močno soočamo s problemi poslovanja tekočega leta 1989, je prav, da ob zaključku poslovnega leta 1989 podamo nekaj ugotovitev o uspešnosti našega delovanja v preteklem letu. Na ravni sozda smo ustvarili:

1.088 milijard celotnega prihodka
920 milijard porabljenih sredstev
168 milijard dohodka
128 milijard čistega dohodka
98 milijard bruto mase OD in
23 milijard akumulacije.

Kar 40% celotnega prihodka in dohodka smo ustvarili v zadnjem četrtletju, in v tem obdobju dosegli enkrat več akumulacije kot v devetmesečju 1988.

V preteklem letu smo bili manj uspešni na nekaterih področjih, ki jih bomo navedli in ki jim moramo v prihodnje nameniti več pozornosti.

Zaradi padanja količinske proizvodnje posameznih programov in realnega padanja prodaje smo zabeležili počasnejšo rast celotnega prihodka v primerjavi s splošno rastjo cen (npr. celotni prihodek sozda se je povečal za 178%, maloprodajne cene za 202%, grosistične cene za 225%, cene gostinskih storitev za 292%, ...).

V letu 1988 smo izvozili za okoli 1.757.000 ameriških dolarjev proizvodov in storitev, kar je in bo zlasti v prihodnje premajhen znesek glede na obseg poslovanja SOZD.

V poslovnem rezultatu so izredno hitro naraščali materialni in

drugi poslovni stroški — njihova rast je bila hitrejša od rasti skupnega prometa.

V večini delovnih organizacij dosegamo premajhen delež amortizacije, zlasti ob ugotovitvi, da predstavlja amortizacija pomemben in poceni vir sredstev za obnovo zmogljivosti.

V preteklem letu se je znižal delež nabavne vrednosti prodanega blaga, kar lahko pomeni manjšo pestrost ponudbe, po drugi strani pa je opaziti večjo rast zalog vseh vrst ob koncu leta.

V finančnem uspehu preteklega leta se je povečal delež obresti, ki jih plačujemo za najetje kratkoročnih kreditov (pomanjkanje kvalitetnih dolgoročnih virov, kot so poslovni sklad in dolgoročni krediti, ustvarja potrebo po najemanju ugodnih kratkoročnih virov z visokimi obrestnimi merami).

V okviru celotnega prihodka smo v letu 1989 dosegli ugodnejši delež dohodka in akumulacije kot v letu 1987.

Posamezne dejavnosti Merxa so zabeležile takele deleže v dohodku sozda:

Področje osebnih dohodkov je v preteklem letu ob družbenem dogovoru urejal zakon. Povprečni neto osebni dohodek je na ravni sozda znašal 618.252 din in je bil za 150% višji kot v letu 1987. Osebnih dohodki v delovnih organizacijah so se oblikovali po eni strani na osnovi finančne

in dohodkovne sposobnosti DO, po drugi pa je bila njihova višina zakonsko omejena z določitvijo najvišje možne rasti.

Ker se skozi rezultate sozda v veliki meri kaže gospodarstvo celjske občine, je v primerjavi z večjimi slovenskimi občinami manj dohodkovno sposobno in razpolaga tudi z nižjo kupno močjo prebivalstva.

Na kolegiju direktorjev delovnih organizacij smo sprejeli oceno, da so doseženi rezultati poslovanja različno ugodni po posameznih elementih, da

pa z njimi ne moremo in ne smemo biti zadovoljni. Pogoji za poslovanje se namreč izrazito slabšajo, kar bo v prihodnosti terjalo več truda ter več in boljše delo vseh nas.

Nova gospodarka politika, za katero optimistično upamo, da je na pohodu, bo uvedla trg in tržne zakonitosti. Cilj kupca je in bo kupiti po najnižji možni ceni najboljšo kvaliteto. Nove razmere gospodarjenja bodo temeljito spremenile naše obnašanje in naše delovanje. Da se bomo znašli tudi v teh razmerah, mo-

ramo postati konkurenčni na domačem in na zunanjem trgu. Da pa bomo v tem uspeli, bomo morali zagotoviti uveljaviti takšne ukrepe, ki nas bodo pripeljali do kvalitetnejše in cenejše ponudbe.

Ti ukrepi morajo temeljiti na: — povečanju fizičnega obsega proizvodnje in prodaje v vseh dejavnostih in vseh delovnih organizacijah sozda; povečan izkoristek zmogljivosti in uvajanje drugačnih oblik in metod prodaje bo vplivalo na kupca oziroma porabnika, rezultat pa se bo

izrazil v povečanem vrednostnem prometu, ki je osnova nadaljnje delitve (tudi osebnih dohodkov).

— večjemu vključevanju v mednarodno menjavo, kar pomeni povečanje izvoznih in uvoznih aktivnosti,

— obvladavanju pomembnejših materialnih in ostalih stroškov poslovanja, ki ne bi smeli naraščati hitreje kot narašča celotna realizacija,

— povečanju deleža amortizacije kot cenenege vira, ki naj bi bil dovolj velik, da bomo z njim uspeli zagotoviti obnovo razpoložljivih zmogljivosti...

Hkrati bo potrebno (je potrebno) v delovnih organizacijah

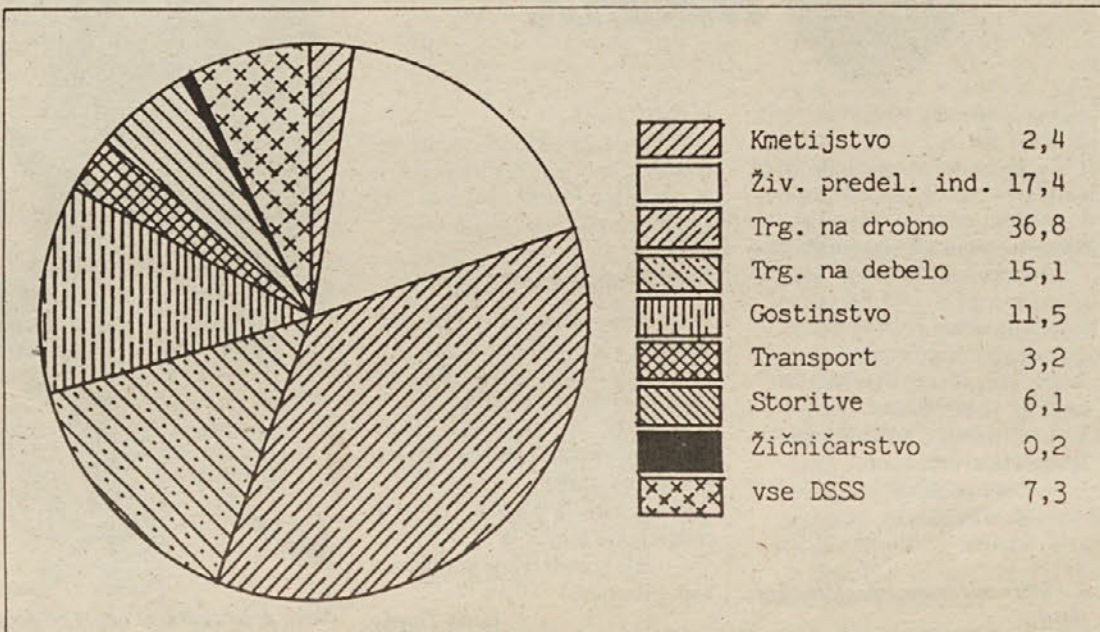
— zagotavljati sprotno likvidnost pod najugodnejšimi pogoji, t. j. z lastnimi oziroma dolgoročnimi viri obratnih sredstev, manj pa s kratkoročnimi posojili,

— voditi politiko optimalnih zalog z večanjem koeficienta obračanja zalog,

— sproti spremljati vse prilive in odlive finančnih sredstev, to vse pa naj bi vodilo k izboljšanju likvidnostnega stanja, ki je iz dneva v dan vse manj ugodno.

Navedeno bo ob povečani kakovosti dela vseh zaposlenih korak do cilja naše dolgoročne politike — ta cilj pa je, kot smo že večkrat zapisali, visoka raven osebnih dohodkov ob akumulaciji, ki bo hkrati omogočala realizacijo agresivno zastavljene poslovno-razvojne politike.

Boža Dakič-Ivančič



Trženje in mi

Trditve, da ima sestavljena organizacija velike komparativne prednosti, uresničujemo v trženju z vsakoletno poslovno komercialno politiko za tekoče leto. V ta, neke vrste »organizacijski predpis« dogovorno vnesemo osnovna pravila vedenja v blagovnem prometu za tekoče leto. Vsako dogovorjeno in napisano izhodišče v poslovnih odnosih med članicami znotraj sistema ima v praksi veliko variantnih rešitev. Naš cilj mora biti v vsakem časovnem obdobju in gospodarskem trenutku najti optimalno možnost. Za takšen prijem so najprej potrebni:

- volja,
- znanje,
- obveščenost.

Prvi pogoj bomo dosegli z usklajenim aktom poslovno komercialne politike. Volja do uresničevanja dogovorjenih izhodišč bo vidna v poslovnih aktivnostih v tekočem letu. Vsekakor pa sama volja, brez zadostnega znanja, ki ga moramo stalno dopolnjevati, ne bomo uspešni.

V uvodu Poslovno komercialne politike imamo napisano, da je za uspešno uresničevanje poslovne politike »nujno poznavanje predpostavk gospodarskega sistema in usmeritve ekonomske politike«. Sedaj bi še moral dodati »ne samo doma, tudi v Evropi in v svetu«. Politični in gospodarski dogodki gredo s takim tempom, da nas bodo, ob našem občutku »samozadostnosti«, brezkompromisno potisnili na rob gospodarskih dogodkov.

Trdim, da se mnogo prepočasi preoblikujemo iz dobrega oskrbovalca v regiji, v času pomanjkanja blaga, v vsaj povprečnega proizvajalca in ponudnika blaga kupcu v tržnih razmerah.

V razvitem svetu velja pregovor: »V trenutku, ko si neham prizadevati, da bi bil boljši, nisem več dober.«

Mi še pri nekaterih blagovnih skupinah nismo prerasli logike »distribucija blaga«. Prehod vsekakor ni enostaven, saj moramo iz »biti samo navzoč na trgu« postati inovativni in konkurenčni.

Ta filozofija velja v našem primeru za proizvodnjo, nosilce poslov in za maloprodajno mrežo. Vse prepočasi smo pripravljene sprejeti resnico, da so pred vrati tržni pogoji za gospodarjenje. Smo pa v izjemno težkem štartnem položaju:

- nimamo dovolj znanja in izkušenj,
- ekonomsko stanje je tako (inflacija), da onemogoča normalno planiranje in kalkuliranje,
- smo v obdobju korenitih sprememb nekaterih zakonskih predpisov, ki so sicer pogoj za prehod v nove oblike gospodarjenja.

Nekateri med njimi, predvsem zakon o podjetjih, povzročajo organizacijski nemir, ki zaviralno vpliva na vsa druga pozitivna prizadevanja. Glede na ta dejstva se bomo morali tudi v sistemu hitro in učinkovito dogovoriti, čemu bomo dali prednost ali kupiti poslovne strategije ali skozi organizacijske oblike iskati vplivnost na posamezne dele trga. Vsekakor bo največji uspeh, če bomo sposobni oboje aktivnosti združiti v tako poslovno organizacijsko strategijo, ki bo ekonomsko najuspešnejša in na trgu konkurenčna. V naših dosedanjih razpravah o delovanju trga se največkrat pojavlja teza »svobodni trg« pomeni iskanje trenutno najugodnejših rešitev v nabavnem in prodajnem smislu, brez dolgoročnih ali vsaj srednjeročnih usmeritev. S tako usmeritvijo smo zopet na dobri poti, da zanemarimo vse dolgoletne izkušnje z ekonomijo in trženjem razvitega sveta, ki bi se mu sicer radi pridružili, ne pa spoštovali logičnih pravil tega sveta. Ta svet gradi namreč svojo uspešnost na združevanju kapitala, dogovorni delitvi proizvodnih programov, izrabi komparativnih prednosti posameznih dejavnosti in področij do združenih članic EGS.

Za tak prijem je potreben še tretji segment — obveščenost. Poslovna in tržna obveščenost v DO in sozdu in vsaj tržna informiranost na širšem področju. Čeprav bodo oziroma novi finančni predpisi že zahtevali izjemno dobro obveščenost na finančnem področju, teh informacij nimamo. Če ne bomo imeli, bomo na trgu togi

ali pa bomo izgubljali kapital. Škoda je v obeh primerih nepopravljiva. Nam je dobro programiran informacijski sistem znotraj skoraj razpadel. To je težko popravljiva škoda, saj je hitra in prava informacija znotraj sistema, ki se lahko hitro poveže v širši informacijski sistem, izjemno pomemben material za tržne odločitve. Te tržne odločitve pa morajo biti z druge strani podprte z raziskavo trga — zopet z informacijo. Te informa-

cijske kroge bomo morali postopoma in kvalitetno vzpostaviti, sicer bo trženje, ki predstavlja izjemno pomemben del vsakega poslovnega procesa, pri nas na izjemno trhljih nogah.

— Naša Poslovno komercialna politika bo le črka na papirju, če jo v življenju ne bomo obogatili z vsemi prvimi uspešnega trženja.

Jože Gračnar

Pomembna seja direktorjev

Preobrazba do konca leta

Dva in dvajsetega marca je bila redna seja strokovnega kolegija direktorjev delovnih organizacij, na kateri so obravnavali oceno rezultatov gospodarjenja v letu 1988, poslovno komercialno politiko in investicijske namere v letošnjem letu.

Značilno za to sejo je, da je bila seja na občutno višji kakovostni ravni tako glede vsebine razprav kot tudi večjih prizadevanj za vsebinski premik v gospodarjenju na bazi podjetniškega načina razmišljanja.

Ovrednotenju gospodarjenja v preteklem letu je bila na seji posvečena posebna pozornost, predvsem z vidika kakovosti doseženega dohodka, pri čemer so poudarili, da smo odločno premalo ustvarili s povečano produktivnostjo, povečanjem količinskega obsega plasmana in da prevelik delež ustvarjenega izhaja iz drugih virov, predvsem iz gospodarjenja z denarjem.

V razpravi ob obravnavanju poslovno komercialne politike so podprli enovito nastopanje na tržišču ob upoštevanju posebnosti posameznih okoliš, a vendarle je dobila podpora koncepcija trajnih poslovnih usmeritev z zagotovili kakovosti blaga, tržnih pogojev in dolgoročni v zagotavljanju poslovnih odnosov.

V okviru te točke je bila obravnavana tudi problematika propagandne dejavnosti, prizadevanja za utrjevan-

je in nadaljnje kakovostno širjenje imena Merx in obeleževanje 30 letnega ustvarjalnega dela delovnih organizacij pod firmo Merx.

Na področju naložbenih namer za letošnje leto so bile predstavljene potrebe in želje, ki so po obsegu višje od možnosti, tako da bo v neposrednem delu potrebno še veliko strokovnih pogovorov in usklajevanj, hkrati pa se bomo morali izjemno zavzemati za združevanje sredstev vseh oblik in možnosti.

Poudarili so potrebo prednosti pri objektih, ki zahtevajo za dokončanje manjšo materialno podporo, hkrati pa tudi potrebo po tehnološki usposodbitvi obstoječih zmogljivosti, še posebej v večjih tržnih središčih.

Na seji strokovnega kolegija direktorjev je bil podprt tudi dogovor, po katerem bo skladno z dogovorom med našo Interno banko, Ljubljansko banko in pošto v naslednjem obdobju vpeljal hranilno-kreditno službo v okviru sozda Merx.

Udeleženci kolegija so se vključili tudi v razpravo o pripravah na preobrazbo delovnih organizacij v podjetja, saj je že predstavljen globalni, vsebinski in terminski program aktivnosti. Podprli so morebitne vsebinske novosti, ki jih je napovedal Zvezni izvršni svet, hkrati pa so udeleženci zavzeli tudi za to, da bi bil ves proces končan do konca leta.

Zakon o finančnem poslovanju

Veljati je začel 25. februarja, njegova člena, ki govorita o zavarovanju plačil (16. in 17. člen tega zakona) pa se bosta začela uporabljati s 1. majem 1989.

Z uveljavitvijo Zakona o finančnem poslovanju so prenehali veljati naslednji zakoni:

- zakon o razširjeni reprodukciji in minulem delu,
- zakon o posebnih pogojih za

Organizacija mora poravnati obveznosti v pogodbenem oziroma predpisnem roku. Upnik lahko s pogodbo določi, da mu dolжник zavaruje plačilo.

Organizacija je insolventna, če nima dovolj denarnih sredstev za poravnavo vseh dospelih obveznosti.

Če je organizacija insolventna dalj časa (30 dni) mora imeti sestanek z upniki (izvensodna poravnava).



dajanje in uporabo posojil in garancij za investicije,

- zakon o zavarovanju plačil med uporabniki družbenih sredstev,
- delno zakon o sanaciji in prenehanju organizacij združenega dela

Finančno poslovanje po tem zakonu obsega:

- 1. Finančno poslovanje**, ki organizacijam združenega dela zagotavlja dolgoročno finančno stabilnost, da bi pravočasno izpolnjevala svoje obveznosti; zato oblikuje naslednje trajne vire:
 - poslovni sklad
 - rezervni sklad
 - rezerve

- 2. Plačevanje in ohranjanje solventnosti**

3. Kritje izgub

Organizacija mora uvesti stečajni postopek, če doseže celotna nepokrita izguba po letnem obračunu 50% trajnih virov.

Pomembno za komercialiste:

- organizacija mora poravnati obveznosti v pogodbenem roku
- organizacija lahko svoje obveznosti pokrije s pobotom
- lahko se uporabljajo instrumenti zavarovanja plačil (vendar le ti povečujejo stroške)
- poznati je potreben zakon o obligacijskih razmerjih
- zelo pomembno je poznavanje kupca (boniteta)

Boris Tamše

Redna letna seja konference sindikatov preložena

Ali se delegati zavedajo odgovornosti

Na osnovi sklepa predsedstva konference sindikata sozda je bila za 23. marca sklicana redna letna seja konference sindikata, da bi zavzeli stališče do osrednje točke dnevnega reda, to je predloga tehnološke in poslovne organiziranosti sozda glede na možnosti zakona o podjetjih. V nadaljevanju bi govorili tudi o izobraževanju kot temelju in pogoj razvojnemu in poslovni uspešnosti, ocenili delo sindikata v preteklem mandatsnem obdobju in sprejeli nekatere kadrovske dopolnitve v predsedstvu konference.

Kljub tako pomembnemu dnevnemu redu, pa je bila konferenca zaradi neodgovornosti delegatov oziroma predsednikov sindikatov, ki se

se niso udeležili, niti niso imeli za potrebno, da bi se opravičili, nesklepčna. Udeležilo se je samo 12 delegatov iz osnovnih organizacij in 4 člani predsedstva. Nobenega delegata ni bilo iz tehle delovnih okoliš: Dravinjski dom, Gostinsko podjetje, Jelša, Jelen, Kmetijska zadruga Laško, Kmetijska zadruga Slovenske Konjice, Košenjak, Moda, Reklama, Teko, Tkanina in Turist. Konferenca sindikata je sprejela sklep, da se preverijo vzroki današnje odsotnosti ter da se redna letna konferenca ponovno skliče za 7. april ob 11.00 uri. Kje pa bo, bodo delegati pravočasno obveščeni. Upamo samo, da se bodo predsedniki osnovnih organizacij sindikata zavedali, da je njihova pravica

in odgovornost do kolektiva, ki ga zastopajo, ustvarjalno sodelovati in bodo prišli na naslednjo sejo konference sindikata sozda Merx.

Da pa ne bi tisti predsedniki sindikatov, ki so s svojo navzočnostjo pokazali vso svojo odgovornost, prišli zaman, jim je predsednik kolegijskega poslovnega organa sozda Merx Franc Ban povedal nekaj besed o lanskim rezultatih gospodarjenja, o tem, kaj smo dosegli in kako bomo na tem v bodoče gradili vse naše delo v skladu z novo zakonodajo. Še posebej je govoril o tistih delovnih organizacijah, ki imajo v sestavu temeljne organizacije in na koncu poudaril, da se bo sozda Merx organiziral v sestavljeno podjetje na kapitalni osnovi.

Prodajalno preuredili v mesnico



Številni krajanje Petrovč so bili navdušeni nad novo prodajalno, mesnico z delikateso, ki jo je v dobrih šestih mesecih preuredila delovna organizacija Savinjski magazin s številnimi načrtovalci in izvajalci. Na posnetku je pogled na novo prodajalno tik pred otvoritvijo.

Krajanje Petrovč so že dolgo z nestrpnostjo pričakovali ureditev nove mesnice, staro je namreč delovna organizacija Savinjski magazin zaradi slabih delovnih razmer zaprla, 15. marca, na dan potrošnikov, pa so dočakali novo. Ne le, da so dobili prostor, kjer lahko sedaj kupujejo kvalitetno meso vseh vrst, ampak je v sklopu te prodajalne še marsikaj drugega: tako, recimo, prodajajo delikatesne izdelke, kruh, mleko in mlečne proizvode, alkoholne in brezalkoholne pijače in še nekatere druge asortimane.

Prodajalna, imenuje se Delikatesa-mesnica, je torej dobro založena predvsem z vsemi vrstami svežega me-

sa in mesnih izdelkov. O tem so se lahko prepričali številni krajanje že na sam dan otvoritve, založenost pa ni slabša niti danes. Nasprotno! Poslovodja nove prodajalne oziroma mesnice, ki je nekoliko drugačna od klasičnih, nam je ob obisku povedal, da bo založenost vse boljše, kajti sčasoma bo znano, kaj si kupci v tem kraju najbolj želijo. In to jim bodo tudi ponudili.

Na otvoritvi je številnim krajanom govoril Marko Ranzinger, ki skrbi v delovni organizaciji Savinjski magazin za razvoj preskrbovalnih zmogljivosti: »Nedvomno pomeni otvoritev tega objekta izboljšanje vsakodnevnih preskrbe v krajevni skupnosti Petrovče, za našo delovno organizacijo Sa-

vinski magazin pa nov uspeh v razvoju preskrbe v Petrovčah oziroma v občini Žalec.«

Nova prodajalna je bila narejena po zamisli arhitekta Borisa Radšela, velika je 50 kvadratnih metrov, v njej pa so zaposleni štirje delavci. Poslovni čas bo celodnevni in sicer od 7.30 do 18.00 ure, kar bo vsekakor ustrezalo večjemu številu krajanov.

Naložba je delovno organizacijo Savinjski magazin stala z opremo vred približno 200 milijonov dinarjev in je potekala pod nadzorstvom Razvojnemu investicijskega sektorja sozda Merx ob sodelovanju številnih priznanih strokovnjakov.

Jana Mladenović



Nova prodajalna je odprl poslovodja Robi Blatnik, slavnostni govornik pa je bil Marko Ranzinger.

Informatika v sozdu Merx

Poglavne točke iz dosedaj sprejete strategije informatike v Merxu so:

- distribuirana obdelava podatkov
- večje članice imajo kadre za organizacijo in operativno računalniško delo
- poenoti se programska oprema in
- poenoti se strojna oprema.

Posledica zadnje alineje je bil podpisan SaS z Iskro Delta. Narejena je bila tudi predstudija in glavna študija razvoja računalniško podprtega informacijskega sistema Merxa.

Lahko ugotovimo, da se prvi dve alineji, ki sta vsebinsko prinesli največji napredek, v celoti uresničujeta. Večji problem pa so pri strojni in programski opremi in to predvsem zaradi navideznega spopada IMB-Digital (Delta). Pri vsej stvari pa je bil glavni cilj poenotiti nekatere temeljne programske opreme, da se bomo v sozdu tudi računalniško razumeli. Programsko opremo lahko poenotimo z orodji IV generacije tako, da ISTI PROGRAMI TEČEJO NA RAČUNALNIŠKIH RAZLIČNIH PROIZVAJALCEV od PC naprej. Slabost teh orodij je samo cena in da jih je potrebno kupiti za vsak instaliran računalnik in ne enkrat samkrat.

Vendar menim, da je bil v tem obdobju le narejen izredno velik napredek pri informatizaciji poslovanja.

Tkanina je kupila ADRIO in 4 TRIGLAVE. Od podpisa pogodbe za TRIGLAVE v VELEPRODAJI pa do vpeljave oziroma nemotenega delovanja programske opreme je preteklo samo 8 mesecev. Pri vsem tem pa je potrebno poudariti, da je obdelava na izredno visoki organizacijski ravni in da se pripravljala uvedba uporabe BAR CODE.

ADRIJO je kupilo tudi Zdravilišče Dobrna, ki se pripravljala na informatizacijo hotelskega in zdravstvenega poslovanja.

Ostala Deltina računalniška oprema je že v Interni banki, Mlinsko predelovani industriji, KZ Slovenske Konjice in v KZ Celje.

Blagovni center in Potrošnik sta sovlagala v Kovinotehni in se opremila z lastno terminalsko opremo in osebnimi računalniki.

Po razvojni strategiji je bila doslej kupljena naslednja skupna programska oprema:

- saldakonti
- glavna knjiga in
- osebni dohodki,

sami pa smo razvili program kadrovske evidence. Posamezni programi se sedaj uvajajo oziroma so nekateri že uvedeni pri naslednjih članicah:

TKANINA
MPI
Savinja Mozirje
IB in DSSS SOZD.
Hoteli gostinstvo in
KZ Celje.

V zaključni fazi je uvajanje programov za poslovanje kmetijskih za drug. Ta program uporabljata KZ Slovenske Konjice in Celje. Za potrebe interne banke pa so v pripravi obdelave za njeno celotno področje poslovanja.

Poudariti je potrebno, da so vse navedene obdelave interaktivne.

Menim, da je za razumevanje trenutnega položaja nujno potrebno navesti obdelave, ki jih trenutno vzdržuje sektor za informatiko za posamezne članice na računalniku IBM v Kovinotehni. Pregled je razviden iz naslednje preglednice:

Uporabnik	MP	GK	OD	OS
Blagovni center	x	x	x	x
Potrošnik	x	x	x	x
HG	x	x	x	x
MPI	x	x	x	x
Interna banka		x	x	x
KK Šentjur	x			
Avtotehnika				x
KZ Celje		x	x	
KZ Laško			x	x
GPC			x	x
DSSS SOZD		x	x	x
Zdravilišče Dobrna				x

Sedaj začrtana pot informatike ob pomanjkanju informacij in ob vse-mogočih dezinformacijah bega naše uporabnike.

Obdelava, ki jih sektor za informatiko vzdržuje in obdeluje na računalniku IBM za posamezne članice, ni ravno malo.

Za vse, razen za Tkanino, pa tudi zajemamo podatke, čeprav bo sektor za informatiko od 1. 4. 1989 deloval v okviru Interne banke, članice želijo, da ostane zajemanje podatkov v dosedanjih obliki do 30. 6. 89, obstoječe programe pa naj bi sektor vzdrževal do 1. 1. 90.

Dosedanjo strategijo je potrebno samo malo popraviti in bo primerna današnjemu času. Pomembnejši elementi te strategije so:

1. Distribuirana obdelava podatkov
 2. Poenoteni gradniki računalniško podprtega informacijskega sistema
 3. Poenotena programska oprema s pomočjo orodij IV generacije
 4. Kupuje se strojna oprema, ki podpira ista orodja IV generacije, vendar s ciljem, da je različne opreme čim manj
 5. Racionalno je koncentriranje znanja na nivoju sozda oziroma združenega ali sestavljenega podjetja.
- Zavedati se moramo, da so informacije ravno tako pomembne kot blago in denar in da bo EVROPA 92 tudi od nas zahtevala čisto drug odnos do informatike in računalniškega povezovanja tako znotraj sistema kot tudi navzven.

Slavko Terčič

CeBIT 89

V Hannoverju je bil od 8. do 15. 3. 89 največji sejem na svetu s področja telekomunikacij, komunikacij, programske in strojne računalniške opreme ter biro opreme z imenom CeBIT 89. V okviru sejma je bila tudi vrsta posvetovanj. Hannover je bil teden dni svetovno središče računalništva.

Tritisoč razstavljalcev je razstavljalo v 14 halah skupne površine 325.000 m². Sejem je vsebinsko pokrival v glavnem telekomunikacije, računalniško tehniko, bančništvo in zavarovalništvo in seveda tudi programska oprema ali software, kot programsko opremo pogosto imenujemo. Letos je CeBIT obiskalo približno 500.000 obiskovalcev. Mednarodni pečat pa je dalo 1120 firm zunaj Nemčije, ki je tudi razstavljalo na tem sejmu. Razumljivo je, da so bile močno zastopane računalniške firme iz ZDA, vendar so agresivno nastopile tudi druge manjše države kot so Indija, Tajvan, Malezija, Singapur in Južna Koreja. Jugoslovanske firme se s sejma vedno bolj umikajo, ker nimajo kaj pokazati. Pohvalno je, da celjski AERO še vedno vztraja.

Ker je sejem tako ogromen po vsebini in površini, si ga je v celoti nemogoče skrbno ogledati v nekaj dneh, ampak se je potrebno omejiti samo na nekaj interesnih področij. Takoj je bilo opaziti, da je vedno večji poudarek na telekomunikacijah. Računalniki od največjih do najmanjših so povezani v mreže zaradi izmenjave informacij. Prenos podatkov gre tudi prek satelitov. Tuje pošte nudijo vedno več informacijskih storitev. Če kje močno zaostajamo za svetom, potem je zaostanek na področju telekomunikacij največji.

Področje računalniške tehnike je bilo najmočnejše zastopano. Vidi se razvoj paralelnih računalnikov in strahovito naraščanje ponudbe na področju mikroročunalniške opreme. Osebnih računalnikov so čedalje močnejši in manjši. Vedno več je prenosnih osebnih računalnikov s plazma zas-

J. M.

lomi v glavnem, čeprav je tudi vedno več že zelo kvalitetnih zaslonov s tekočimi kristali. Tudi diski za osebne računalnike so čedalje manjši in vedno večjih kapacitet ob že zelo skromni porabi električne energije (9 W). Možnost povezovanja teh računalnikov v mreže pa jim daje vsestransko uporabnost.



Posebno zanimivo je bilo področje računalniške opreme za trgovino in gostinstvo. Vedno več je proizvajalcev, ki nudijo kompletne rešitve, to je blagajne, računalnike, čitalce črtnih kode, komunikacije in ustrezno programsko podporo. Toda teh stvari ne vidiš samo na sejmu, ampak že skoraj v vsaki trgovini oziroma gostinskem obratu. Pri nas bi pa rekli, da se to sploh ne spleča imeti.

Že res, da je prevladovala železnina (hardware) toda software vedno bolj pridobiva vrednost. Samo sline so se nam cedile, ko smo si ogledovali orodja za razvoj informacijskih sistemov in nova orodja za razvoj programov, to so tako imenovana orodja četrte generacije. Ta orodja povečujejo produktivnost za nekajkrat. Toda kmalu smo stopili na realna tla, vendar vsega tega ne bomo pozabili kar tako, vsaj za mikroročunalnike bo naš črni softverski trg že poskrbel.

Slavko Terčič



Ena izmed redkih konferenc sindikata, ki vsako leto povabi uredništvo Vestnika na redno letno sejo, je konferenca sindikata Blagovnega centra. Morda tudi zato, ker so člani sindikata v tem delovnem okolju zelo aktivni in se ne bojijo, da bi bila katera koli seja neuspešna.

Ob polni zasedenosti delegatov iz vseh delovnih okolij so po nekaterih formalnih točkah, ki so za takšno sejo vsekakor potrebne, obravnavali poročila o delu izvršnega odbora in o delu komisij. Iz poročil in razprave delegatov je bilo razvidno, da so v preteklem obdobju največ naredili na področju športa in rekreacije, kulture in področju družbenega standarda, ki se je v borih treh letih že razvil v majhno počitniško skupnost.

Tudi programska usmeritev za naslednje leto je smelo zastavljena, prav tako tudi finančni načrt, ki se ob tako veliki aktivnosti iz leta v leto veča.

Seje se je udeležil tudi sekretar medobčinskega sveta sindikata (prvi z desne).

J. M.

Predstavljamo vam...

Zvonko Strašek, podpredsednik za organizacijo in razvoj

Kadar koli dobim nalogo predstaviti koga izmed najodgovornejših delavcev sozda Merx, sem vedno malce v zadregi. Priznati moram, da je bilo tokrat malo lažje, kajti moj današnji sobesednik Zvonko Strašek je, kakor da bi razbral moje misli in razkril mojo zadrego, ob prihodu ponudil roko in se nasmehnil, zavedajoč se, da je uglašenost eden izmed pogojev za uspešno organizacijsko dejavnost, pri kateri je najpomembnejši stik s sogovornikom. Tak stik je bil v hipu navezan.

Za današnjega sogovornika smo si v uredništvu izbrali tovariša Straška predvsem zato, ker je s 1. 1. 1989 prevzel dela in naloge podpredsednika za organizacijo in razvoj, torej področja, ki v današnjem času dobiva vedno večji pomen.

Tovariš Strašek, mogoče bi za uvod najprej predstavila vaše delo, tudi zaradi tega, ker je v letošnjem letom bilo to delovno mesto po daljšem času ponovno zasedeno in marsikdo pravzaprav ne ve, na katerih področjih vse se boste vključevali?



Torej boste v letošnjem letu svoje delo usmerili predvsem v razvoj v širšem pomenu besede, v naložbe in v raziskovalno dejavnost. Mogoče nekaj besed več o teh vključevanjih?

ZVONKO STRAŠEK: »Delati v vodstvu sozda je vsekakor zahtevna in odgovorna naloga, pa tudi znak priznanja za osebni pogled na koncept dela in dolgoročni razvoj. S skoraj triletnim vodenjem Sektorja za razvoj in investicije sem dobil spoznal utrip sistema, probleme in možnosti. Vsekakor področje organizacije in razvoja daje okvir za poslovanje in dolgoročno usmeritev, toda tekoče poslovanje, proizvodnja, trženje in finančni posli v tako neurejenih pogojih za gospodarjenje igrajo prav tako pomembno vlogo.

V skladu z vprašanjem: s tem nazivom pokriva področja organizacije — organiziranost, organizacijo dela, določanje del sanacij in razvoj, kar pomeni splošni razvoj: razvoj tehnologije in organizacije dela dvigniti na višji nivo, razvojno-raziskovalno področje in inovativnost, pri strateškem razvoju pa predvsem usklajevanje naložb (od sodelovanja pri finančnih kombinacijah in investicijskih in razvojnih elaboratih, do organiziranja internih inženirskih poslov), pretežno prek sektorjev DSSS in IB. Pri tako razvejanem in heterogenem sistemu pa ne manjka tudi drugih konkretnih nalog.«

jih, navzoči smo v devetih manj razvitih občinah. Tudi razvojna sredstva bodo omogočila nekatere investicije, na pr.: v zdraviliškem turizmu in gospodarstvu.

Se vedno so pomemben delež virov za investicije tudi združena sredstva članic v sozdu. Hitro pa bomo morali ukrepati za vključitev novih oblik financiranja: obveznice, časovni zakup, delnice (tudi interno), tuji kapital. Predvsem bi tukaj opozoril, da je pri naložbah bolj kot kdajkoli potreben usklajen strokovni prijem.

Vedno večji pomen kot dejavniki razvoja dobiva tudi organiziranost, saj je to bistven element za povečanje produktivnosti. Kaj bo novega na tem področju?

ZVONKO STRAŠEK: »Organizacija je osnova uspešnosti poslovanja, organizacija je osnova informacijskemu sistemu. Pravilno zastavljena organizacija zagotavlja učinkovitost vseh funkcij v tozdu, DO, sozdu. Zato je potrebno temu posvetiti še več pozornosti na vseh ravneh pa tudi na medsebojnih relacijah (TOZD-DO, DO-DO, itd.).

Želel bi omeniti osrednjo nalogo na področju organiziranosti, to je uskladitvi z Zakonom o podjetjih. Vodim osrednjo delovno skupino, ki dela na makro organizaciji bodočega sistema. Izdelala je osnovni predlog o organiziranosti, ki je v razpravi in se dopolnjuje. V razpravi se je dosedaj izoblikovalo nekaj izhodišč:

- da je organiziranost dvostopenjska (sestavljeno podjetje — družbeno podjetje)
- da se organizira sestavljeno podjetje z osnovnimi tremi funkcijami: razvoj, trženje, finance — pretežni del na samofinanciranju
- da se organizirajo družbena podjetja, notranjo organizacijo pa prilagodijo, da bo zagotavljala čimvečjo učinkovitost.

Predvidevamo, da bi pretežni del aktivnosti izpeljali do konca leta.

Naj na koncu postavim še nekaj konkretnih vprašanj. Ali razmišljate da bi se v sozdu ustanovil oziroma uvedel sistemski investicijski inženiring?

ZVONKO STRAŠEK: »V snovanju nove organiziranosti je v obravnavi tudi ta oblika. Mislim, da so za to dane vse možnosti, niti ni najpomembnejši formalni vidik. Potrebno

Vprašali smo...

Odgovarja Anton Guzej, direktor Interne banke

Vestnik: V Merxu že dalj časa govorimo o reorganizaciji, zdaj po sprejetju zakona o podjetjih je to postalo še aktualnejše. Seveda pri tem ne gre zgolj za spremembo oblike, ampak za spremembo vsebine dela in je torej reorganizacija predvsem uvedba novih oblik dela, novih poslovnih (tudi smelih) odločitev, novih poslovnih korakov v proizvodnji in vodenju te proizvodnje in podobno.

Pri tem je vloga interne banke izjemnega pomena, saj gre vsakemu subjektu najprej za to, da si izboljša svoj finančni položaj. In če gledamo na stvar s tega kota, se samo od sebe porodi vprašanje, kakšne poslovne korake bo storil Merx za izboljšanje vloge ozira oziroma sestavljenega podjetja, kje je tu vloga Interne banke? Kaj storiti za uveljavitev Merxa v širšem prostoru, kako bo z odprtostjo sistema in vlogo finančne funkcije v njem. Smo pripravljene na poslovne poteze, ki jih že nekaj časa na finančnem področju, vlečejo drugi sistemi, kot na primer klub Merxa ali nakupovalna kartica Merxa? In nenazadnje, ali smo kadrovsko dovolj podkrepjeni, da se lahko lotimo smelejših poslovnih načrtov?

ANTON GUZEJ: »Reorganizacija je resda dežurna tema skorajda v vseh organizacijah združenega dela, še zlasti po sprejetju zakona o podjetjih decembra lani. Tudi v Merxu smo že razpravljali o tem zakonu, tudi dve skupini strokovnih delavcev sta oblikovani za pripravo nove zasnove organiziranosti podjetja kot tudi za transakcijo obstoječe interne banke v novo obliko finančne funkcije. Seveda je v sedanjem trenutku, ko čakamo na podzakonske akte, pravilnike kot tudi na spremembo nedavno sprejetih zakonov drugotnega pomena sama organiziranost, primarnega pomena je sama vsebina dela interne banke, njena politika in strategija za doseg čim višjih ciljev; začeta reforma finančnega, monetarnega, kreditnega in bančnega sistema bo dolgoročnejši proces.

Izhajamo iz dejstva, da je interna banka tista kohezivna sila, ki daje sistemu ne samo moč, temveč tudi



prednost glede na druge sisteme, ki niso v sistemu interne banke. Tudi zasnova nove organiziranosti finančne funkcije bo morala biti usmerjena k temu cilju. Še več: izkoristiti bo morala nekatere možnosti, ki jih bo omogočala nova zakonodaja; npr. na osnovi izdaje vrednostnih papirjev (delnica, obveznica, blagajniški zapis, certifikat) bo zbirala prosta denarna sredstva in jih plasirala tja, kjer bodo v danem trenutku najbolj potrebna s tem, da bodo zagotavljala donosno in varno naložbo.

Pa se povrnimo na področje tekoče finančne politike in finančne strategije. Seveda bo v razmerah visoke inflacije glavna skrb področju zagotavljanja realnih kategorij; torej ne smemo dopustiti razvrednotenja vloženega denarja in plasiranih sredstev.

Primarno načelo pri finančnem odločanju je tako v sedanjem trenutku kot tudi v prihodnosti zagotavljanje optimalne likvidnosti. Članiciam IB, ki bodo čezmerno likvidne, bomo skrbeli za varen plasman presežkov sredstev tako znotraj sistema Merx kot tudi izven njega ob predhodnem preverjanju bonitete poslovnih partnerjev. Naj omenim, da IB skuša v negotovih razmerah zagotavljati varnost plasmana in obrestoviti sredstva pod mnogo ugodnejšimi pogoji kot bi to zagotavljala poslovna banka; IB zagotavlja realno ohranjanje vrednosti. Nelikvidnim članicam bo IB do določene meje še naprej zagotavljala likvidnost, kar je v trenu-

tku, ko se pričinja uveljavljati Zakon o finančnem poslovanju z vsemi posledicami izrednega pomena. Zlasti je aktualno vprašanje insolventnosti, ki lahko pripelje celo do stečaja dolžnika.

Na področju likvidnosti ali zagotavljanja finančnih sredstev bo imelo vsekakor prednost optimalno obravnavanje likvidnih sredstev, tudi dnevnih prilivov. Približno 50% dnevnih prilivov IB že koristi, cilj pa je postavljen mnogo višje, v uporabo pretežnega dela dnevnih prilivov.

Nenazadnje je tukaj doslej neizkoriščen vir, ki ga bomo vključili v sistem IB in sicer varčevanje naših delavcev in kooperantov prek hranilne službe, ki bi IB zagotovila pomemben vir za financiranje. Po drugi strani bomo varčevalcem skušali ohraniti vsaj približno realno vrednost v IB varčevanih sredstvih.

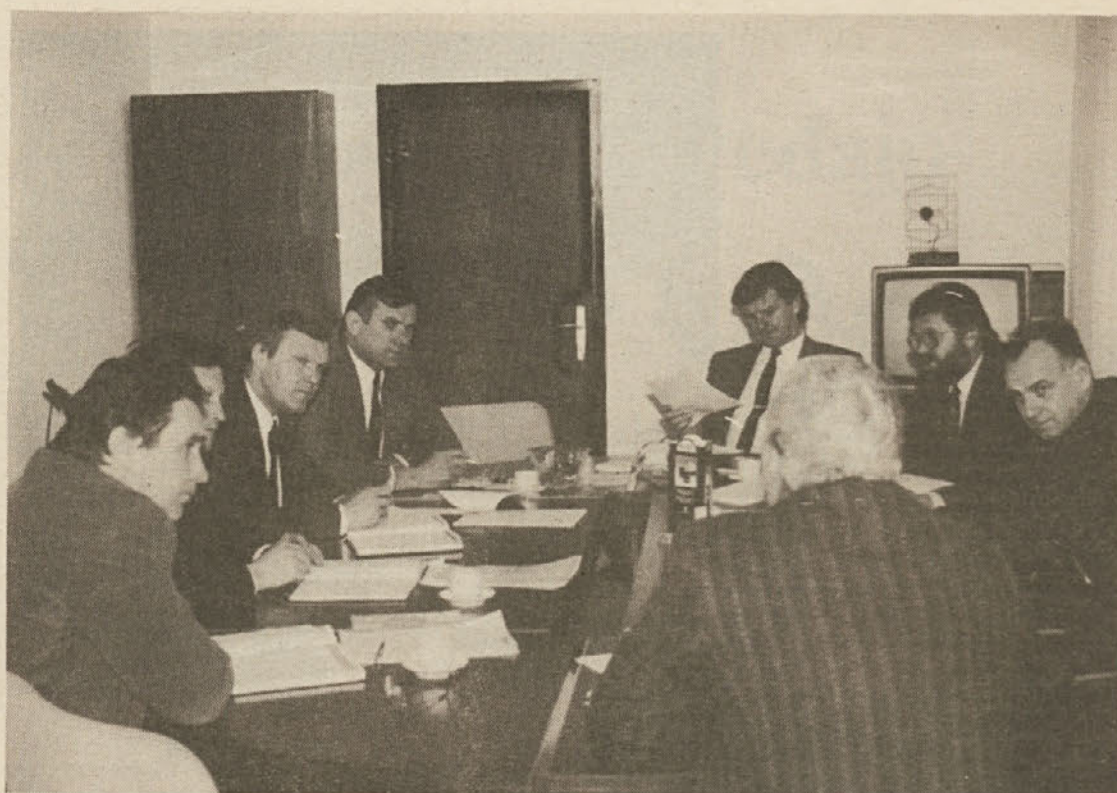
Razmišljanja na področju zbiranja gredo še naprej (klub Merx), vendar je tu marsikaj odvisno od organiziranosti dosedanjega sistema.

Na področju investicij bo potrebno najprej narediti selekcijo ekonomsko upravičenih naložb od nerealnih želja, kajti to je pogoj za uspešno poslovanje. Investicije v neperspektivne programe slej ko prej pripeljejo do slabšanja likvidnosti in do posledic, ki jih opredeljuje novi zakon o finančnem poslovanju. Perspektivne investicije pa morajo tudi v sedanjem trenutku imeti vso podporo ne samo pri zagotavljanju optimalne strukture virov financiranja, temveč tudi hitrega zapiranja le-teh zavoljo negativnih teženj (podražitev) v pogojih visoke inflacije.

Ne glede na tako opredeljeno (finančno) politiko bo IB v letu 1989 zgradila takšen računalniško podprt informacijski sistem, ki bo ob naštem pogoj za ažurno in uspešno delo.

Te in še mnoge aktivnosti, ki jih bo morala interna banka sproti kvalitativno in ažurno obvladovati, zahteva izredno strokovno in homogeno skupino in tudi teamski pristop, kar bomo skušali zagotavljati še z določenimi kadrovskimi okrepitvami na sedaj deficitarnih delovnih mestih (npr. delovno mesto pripravnik in delovno mesto vodenja hranilne službe in vrednostnih papirjev).

Jana Mladenović



Na začetku marca je bil poslovni pogovor med sozdoma ABC Pomurka in Merx, ki sta se ga poleg najodgovornejših delavcev obeh sistemov udeležila tudi oba predsednika Gusti Grof in Franc Ban.

Ocenili so medsebojno sodelovanje v lanskem letu in ugotovili, da je bilo uspešno ter da potekajo medsebojni pretoki blaga brez večjih težav.

V želji, da bi se medsebojno sodelovanje še povečalo, so sprejeli več sklepov, ki se nanašajo predvsem na področje mesa in mesnih izdelkov, žita in mlevskih izdelkov, jaje, jabolk, na večjo prodajo proizvodov sestavljene organizacije Merx, na delovna zaščitna sredstva in zunanjetrgovinsko sodelovanje.



Kratke novice

Več uvozimo kot izvozimo

Članice sozda Merx so v letu 1988 realizirale izvoz blaga v vrednosti 966.709 ameriških dolarjev. Glede na to, da je bil plan za preteklo leto zelo velik, beležimo komaj 41,5% realizacijo.

Vzroki za nedoseganje načrtovanega izvoza so različni:

— na zmanjšanje izvoza je vplivalo nemoteno delovanje deviznega trga, ker je gotovo onemogočeno pokrivanje izpada dohodka pri izvozu z odstopanjem deviznih sredstev (to je bistveno vplivalo na nedoseganje plana DO »Blagovni center«);

— zaradi izredno bogate letine v Zahodni Evropi je izpadel izvoz jabolk, kar predstavlja okoli 160.000 dolarjev manjšo realizacijo;

— pri izvozu kuncev so tudi nastopile težave. Tako je »Kmetijska zadruga« Laško v drugem polletju popolnoma opustila izvoz kuncev in jih ne planirajo v izvozu 1989.

Oktober je italijansko ministrstvo prepovedalo uvoz kuncev iz vzhod-

noevropskih držav, med njimi tudi iz Jugoslavije, tako da je pri »Kmetijskem kombinatu« Šentjur izpadlo iz realizacije še 130.000 dolarjev.

Če primerjamo izvoz blaga z uvozom (1.693.911 dolarjev) vidimo, da smo »pasivci«, ker več uvozimo kot izvozimo.

Pri tem nam zdaj še pomaga možnost združevanja sredstev, ki jih z zelo uspešnim izvozom storitev ustvarja »Zdravilišče Dobrna«.

Biserka Sevšek

Seminar za gostinske delavce

Od 17. do 20. marca je bil v Zdravilišču Dobrna seminar za gostinske delavce v zdraviliščih. Seminar je bil namenjen predvsem medicinskemu osebju, ki se ukvarja s ponudbo in pripravo hrane v zdraviliščih.

Udeleženci seminarja so največ pozornosti namenili medicinskemu mnenju o raznih novih načinih prehranjevanja, kot je bioprehrana, vegetarijanska hrana in makrobiotika. Spregovorili so tudi o polnovredni prehrani s posebnim poudarkom na energetskih snoveh ter praktičnih vaj priprave bioprehrane.

Druga delovna vaje francoske kuhinje ter sodobne načine strežbe in izvenpenzijske ponudbe, so se udeležili tudi nekateri delavci gostinstva iz našega sozda.



S seje zbora Merxove interne banke

Krepi se zavest o pomembnosti Interne banke

Tretje zasedanje zbora Merxove Interne banke je bilo 28. februarja letos. Delegati so obravnavali poročilo o poslovanju banke v lanskem letu, obravnavali in sprejeli so predlog načrta poslovanja IB v letošnjem letu; obravnavali in sprejeli so predlog sklepa o višini obrestnih mer in tarif v IB, spregovorili o pravilniku o izvajanju in zbiranju hranilnih vlog Merxovih delavcev ter obravnavali poročilo LB SB Celje.



Ustavimo se najprej pri lanskem poslovanju. Naša banka je lani poslovala uspešno, dokaz za to pa je, da se je njena aktiva v enem letu povečala za nekaj milijard dinarjev. Za nekajkrat se je povečal tudi plačilni promet, zavarovanje plačil, kratkoročno kreditiranje. Stalna in pomembna naloga banke je bila pridobivanje dopolnilnih kratkoročnih sredstev v obliki posojil in depozitov za ustanoviteljice, ki so se v lanskem letu v večini otepele hudih likvidnostnih težav. Kakor koli ocenjujemo delo Interne banke, je treba reči, da je bilo uspešno in povsem v skladu z vlogo, ki bi jo banka naj imela v sistemu Merx.

Interna banka se je ne glede na dodatne obveznosti, ki jih nalaga nova zakonodaja, odločila, da bo še širila svojo dejavnost, še zlasti zaradi tega, ker je pričakovati, če vzamemo za

primer, da bodo s sprejetjem novega zakona o finančnem poslovanju opuščene nekatere oblike zavarovanja plačil po starih predpisih in da bo potrebno najti oblike, ki bodo ustrezale novi zakonodaji.

Predlog načrta Interne banke za leto 1989 predvideva prilaganje vseh njenih delovnih obveznosti cilju, da bi banka z svoje ustanoviteljice vse leto zagotavljala čim ugodnejše pogoje financiranja njihovega poslovanja, kar je navsezadnje počela doslej ves čas od ustanovitve, še zlasti pa lani. To je dobro razvidno iz njene politike

obrestnih mer in nadomestil ter ugodnejšega kreditiranja.

V Merxu oziroma njeni Interni banke dajemo velik poudarek združevanju sredstev in tako bo tudi v prihodnje, v preoblikovani skupni finančni organizaciji, ki bo poleg sedanjih obveznosti opravljala še dodatne funkcije, kajti le takšna oblika krepi lastno finančno moč. Vse to pa bo seveda večalo možnost za vse več investicijskih vlaganj pri ustanoviteljicah in odpiralo nova poslovna področja.

J. M.

Sestali so se gostinci

Grafični podobi več pozornosti

Na začetku marca je bil panožni kolegij gostincev sozda Merx, na katerem so obravnavali oziroma usklajevali blagovne pretoke z nosilci poslov za lansko leto in potrebe po gastronomski opremlitvi.

Ker pripombe na poslovno-komercialno politiko s strani gostincev niso bile v celoti sprejete, je bilo na seji sprejeto stališče, da se imenuje posebna komisija, katere člani bi bili delavci marketinškega sektorja, Blagovnega centra in Gostinskih delovnih organizacij. Njena naloga pa je pripraviti dodatni predlog dobaviteljev direktnih blagovnih tokov za strežbo gostinstva in turizma.

Prav tako je bil eden izmed sklepov kolegija gostincev, da marketinški sektor ponovno skliče pogovor s predstavniki Pivovarne Laško glede

uskladitve plačilnih pogojev za letošnje leto.

Ker področje nabave osnovnih sredstev in inventarja v celotnem Merxovem gostinstvu ni tako majhno, so se na panožnem kolegiju dogovorili, da se za pokrivanje potreb gostinsko turističnih delovnih organizacij sklenejo v okviru marketinškega sektorja pogodbe z večjimi dobavitelji v Sloveniji.

Na koncu so nekaj besed namenili tudi grafični podobi, ki se je v zadnjem letu vse prepočasi izvajala znotraj te dejavnosti. Zato je bil sprejet dogovor, da se mora tej problematiki posvetiti več pozornosti, najprej v manjših restavracijah in bistorijih, tu mislimo predvsem za nabavo porcelana in steklenic, kasneje pa tudi v hotelih.

J. M.

Pripravlja se sanacijski program

V strokovnih službah sozda pripravljajo sanacijski program za Golte in Kope. Pripravljen je tudi predlog pokrivanja izgube zaradi slabe zimске sezone 88/89 in pomanjkanja snega.

V občini Mozirje je že bila o tej temi sklicana seja Izvršnega sveta, prav tako pa je že bila seja Medobčinske gospodarske zbornice v Titovem Velenju.

Ob vsem tem pa seveda iščejo še razne druge kvalitetne rešitve za likvidnostne težave obeh Merxovih zimsko športnih središč, tako prek Ljubljanske banke Titovo Velenje kakor tudi prek Ljubljanske banke Slovenj Gradec.



ZAPOMNI SI TA ZNAK.
MORDA VAM BO
SPREMENIL ŽIVLJENJE!

Blagovni pretoki niso potekali zadovoljivo

Sredi marca je bila seja koordinacijskega odbora za blagovni promet in proizvodnjo pri Plansko poslovni skupnosti Hmezad—Merx, na kateri so obravnavali oceno uspešnosti medsebojnega poslovanja v blagovnem prometu z lansko leto, program dela tega odbora za letošnje leto in kon-

retne naloge odbora po posameznih blagovnih skupinah ter se seznanili z informacijo o političnih in gospodarskih odnosih v kmetijstvu v Sloveniji.

Pri prvi točki dnevnega reda so ugotovili, da blagovni pretoki v lanskem letu niso potekali zadovoljivo,

zato so po daljši razpravi sprejeli več obvezujočih sklepov.

Program za letošnje leto se samo dopolni, tako so menili člani koordinacijskega odbora, z nekaterimi nalogami medsebojnega poslovanja oziroma tržišču, ki so jih sprejeli na tej seji. **J. M.**

Obnova Drogerije

Večji poudarek določenim programom

V delovni organizaciji Moda se načrtno pripravljajo na prenovno prodajalno Drogerija. Dela naj bi začeli v septembru, vsa obnovitvena dela pa bi stala po sedanjih cenah in predračunih približno 70 do 80 milijard dinarjev.

Z adaptacijo prodajalne Drogerija želijo v Modi dati večji poudarek določenim programom pomembnejših proizvajalcev, s katerimi že danes ze-

lo dobro sodelujejo, kot je na primer Krka in podobno. V želji za dodatnim zaslužkom, v tej prodajalni je namreč dohodek nizek zaradi visokega davka na določene artikle, v delovni organizaciji Moda razmišljajo, da bi v obnovljeni prodajalni Drogerija odprli tudi poseben oddelček za bižuterijo, torej za program, ki je danes zelo iskan na tržišču, predvsem med mladimi kupci. **J. M.**

Novosti — iskanje novih programov

Glede na to, da je količinski promet v tekstilnih prodajalnah iz meseca v mesec manjši, si delovne organizacije, v želji po čimvečjem dohodku, prizadevajo najti dodatne prodajne programe.

Tako v delovni organizaciji Moda razmišljajo, da bi se v letošnjem letu v eni izmed svojih prodajalnih spremenili oziroma dopolnili prodajni program z brezcarinsko prodajalno. Seveda pa pri tem ne bodo odstopili od svojega prodajnega programa in bodo v tej

brezcarinski prodajalni prodajali predvsem konfekcijo, tekstil, usnjeno galanterijo in razne vrste parfumov.

V iskanju novih programov so v delovni organizaciji Moda ugotovili, da je kooperacijska dejavnost še neizkoriščena, da vse firme, ki se ukvarjajo z njo, dosegajo dobre rezultate ter da na tem področju še ni specializirane kooperacije za njihovo dejavnost zato bi jo lahko imeli kot dopolnitev redne dejavnosti in si s tem izboljšali finančni položaj. **J. M.**

Iskanje možnosti za prodajo na domačem trgu

Že v eni od prejšnjih števil smo zapisali, da je lani v oktobru Italija prepovedala uvoz živih kuncev zaradi nove neznanne virusne bolezni, ki jo Italijani imenujejo bolezen in predvidevajo, da je prišla k njim z živimi kunci iz vzhodnih držav. Seveda je ta bolezen naredila v Italiji vsesplošen preplah, kajti velik del farm je bil uničen. Omejili so tudi notranji promet in tako je naše glavno tržišče za izvoz kuncev usahnilo.

Nekaj več o tem, kako se vsemu temu prilagajajo v Kmetijskem kombinatu v Šentjurju, nam je povedal Savo Ostrožnik, ki je med drugim dejal: »Posledice italijanske zapore so velike, kajti zapora je bila v najbolj konjunktornem obdobju, to je v času, ko so cene visoke in je bila tudi vsa naša proizvodnja tempirana na ta čas. Zato je bil udarec še nekoliko hušji,

imeli smo pripravljene velike količine kuncev za izvoz v Italijo, torej naše glavno tržišče. Na to tržišče smo že izvažali, seveda pred zaporo, tudi od 5 do 6 ton živih kuncev tedensko. Hitro smo se morali prilagoditi novim razmeram, zato smo nekaj kuncev zaklali in jih zmrznili in pričeli s prodajo na domačem tržišču. Ta pa ni najbolj uspešna iz dveh razlogov. Prvič, meso je zmrznjeno in drugič, tržišče je še neraziskano. Zapora na Italijanski meji traja že šest mesecev. Ker ne vemo, kako dolgo bo še, smo se v tem času odločili tudi za 50 odstotno zmanjšanje proizvodnje. Torej 50 odstotkov farm smo zaprli in na teh sedaj čistijo objekte. Ostalo proizvodnjo prodamo, predvsem v Ljubljano in v obmejno območje z Italijo (Koper, Gorico in Sežano). V zadnjem času poizkušamo tudi nekaj

v Avstrijo. V Kmetijskem kombinatu Šentjur ugotavljamo, da v celjskem bazenu prodaja kuncjega mesa ne gre nikamor. Mislimo, da je vzrok predvsem v nepoznavanju kvalitete tega mesa, zato se v zadnjem času trudimo izpeljati čim več propagandnih aktivnosti za boljše prodajo na domačem tržišču. Trenutno je v pripravi izdaja knjižice z recepti za pripravo kuncjega mesa.«

J. M.

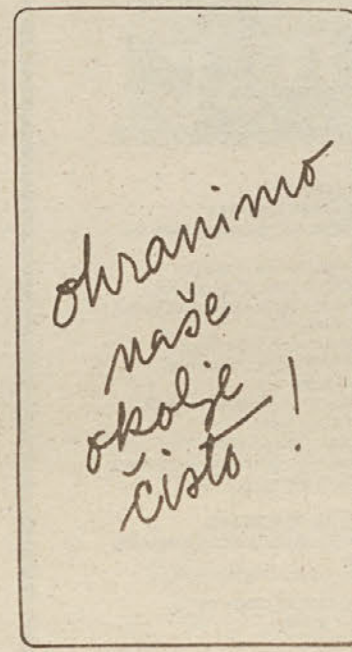
Seznanili so se z vsebino obrambnih in varnostnih načrtov

Na zadnji seji komiteja za SLO in DS sozda Merx so na predlog obramboslovke Saše Toš razrešili nekatere člane in imenovali nove zaradi kadrovske spremembe.

Nadalje je komite v celoti sprejel delovni program izdelave, usklajevanja in ažuriranja obrambnih in varnostnih načrtov sozda v letu 1989 do 1990, varnostno politično oceno razmer, oceno razmer in možnosti za mobilizacijo in oceno razmer in možnosti delovanja dejavnosti sozda Merx ob neposredni vojni nevarnosti in v vojni.

Vsi člani komiteja so bili seznanjeni tudi z vsebino obrambnega in varnostnega načrta.

Podana je bila tudi informacija o sprejemu sklepa delavskih svetov sozda in interne banke o predlogu nabave osnovnih sredstev za letošnje leto.



Nesreče, ki so pisale človekovo sedanjost

Pomemben mejnik v prizadevanjih za zdravo življenjsko okolje je bil posvet na temo Varnost pred nesrečami z nevarnimi snovmi, ki sta ga leta 1985 priredila v Poljčah Republiški sekretariat za ljudsko obrambo in Republiški štab za civilno zaščito. Sklepi s tega posveta so jasne smernice za vse, ki nevarne snovi izdelujejo, predelujejo, skladiščijo, prevažajo in uporabljajo, prav tako tudi organom, organizacijam in društvom, katerih dejavnost je namenjena zaščiti in reševanju ljudi in materialnih dobrin ob naravnih in drugih nesrečah. Od tedaj skrbno registriramo vsako nesrečo z nevarno snovjo, iščemo vzroke za njen nastanek ter jih skušamo odpraviti. Tudi na tem področju velja izrek, da je preventiva boljša od kurative. Bolje je nesreče te vrste preprečiti kot odpravljati njihove posledice.

Navkljub številnim preventivnim ukrepom se je v letih 1985—1986 pripetilo na področju republike 292 nenadzorovanih izlivov nevarnih snovi v okolje, ki pa na srečo niso imeli katastrofalnih posledic. Prav tako je razveseljivo, da število teh izlivov upada iz leta v leto. Leta 1985 so dobili na Republiškem sekretariatu za notranje zadeve 101 prijavo takih izlivov, naslednje leto se je število prijav zmanjšalo na 89, leta 1987 je bilo le še 54 prijav in lani samo 48. Ocenjujemo pa, da je število izlivov v resnici za 30% večje od števila prijav, saj je med delovnimi ljudmi nekaj neodgovornih. Vupanju, da bodo posledice nesreče sami odpravili, nesrečoraje zamolčijo in se s tem izognejo odgovornosti pred družbo.

V drugih republikah, zlasti pa v zamejstvu, je bilo v zadnjih časih več primerov nesreč z nevarnimi snovmi, ki so imele katastrofalne posledice. Nekaj takih primerov si velja ogledati, saj so lahko poučni tudi za nas.

Zakaj je premog nevarna snov?

Že stoletja uporabljamo premog kot vir energije in surovino za izdelavo številnih zelo uporabnih snovi. Pri tem se skoraj ne zavedamo, da je tudi premog lahko nevaren. Primeri samovžiga velikih kupov premoga v skladiščih so razmeroma redki in nimajo resnejših posledic. Bolj nevaren pa je premogov prah, ki v zaprtih prostorih lahko povzroči močne eksplozije. Največja nesreča te vrste se je zgodila 26. 4. 1942 v kitajskem premogovniku Honkeldo. Zaradi nepredvidnosti rudarjev se je vžgala in eksplozirala zmes finega premogovega prahu in zraka. Ob tej nesreči je umrlo 1572 rudarjev.

Množične zastupitve v Iraku

Zaradi večletne suše, ki je povzročila hudo lakoto, je proti koncu leta 1972 iraška vlada omogočila uvoz velikih količin semenske pšenice in sortnega ječmena. Pri ameriških družbah so naročili 73.000 ton pšenice mexipak z visokim hektarskim donosom in 22.000 ton ječmena. Irak je zahteval, da seme kemično zaščiti proti rastlinskim boleznim z neko živosrebrno spojino (metilmerkuridiandiamid), ki je zelo učinkovita, vendar tudi strupena za ljudi in živali.

Prevoznik Trade Carriex je 16. 9. pripeljal tovor semena v luko Basra. Po obdelavi s herbicidom je imelo seme vpadljivo rožnato barvo, na vsaki vreči pa je bilo obvestilo o strupenem dodatku. Pšenica je bila dobavljena iz Mehike in je imela španski napis NO USARLA PARA ALIMENTO, na ječmenu pa je bil ameriški napis DO NOT USE FOR FOOD (ni uporaben za hrano). Poleg tega je bila na vrečah etiketa z mrtvaško glavo s prekrizanimi kostmi ter vidnim napisom POISON (STRUP). Žal je tedaj le malo Irčanov znalo španski in angleški jezik, kar jih je drago stalo.

Oblast je imela izdelan načrt za razdeljevanje žita. Kmetom do naslednje žetve ni bilo treba plačati dobavljenega semena. Zato so številni kmetje prodali lastne zaloge žita in so z »brezplačnim« semenom napolnili kašče in posode. Vozniki tovornjakov so imeli stroga navodila za prevoz žita do skladišč, vendar so tja nekateri pripeljali brez tovara, ker so

jih spotoma okradli. V skladiščih kupci pogosto niso podpisovali izjave, da so seznanjeni s tem, da je žito strupeno. Zato je bilo v tej zmedbi težko preprečiti, da prestradani ljudje ne bi uporabljali zastupljenega semena za pripravo hrane. Žene in matere niso upoštevale navodil in so iz mletega žita mesile kruh. Preživeli so izjavili v bolnišnici, da je bil tako pripravljen kruh izredno okusen. Čez nekaj tednov so se pokazale posledice uživanja kruha. Najprej so začeli bruhati otroci in starejše osebe, kasneje tudi ostali. Gibanje zastupljenih je bilo ovirano in mnogi so padli v nezavest, ker živo srebro napada predvsem možgane in živčni sistem. Ker osamljene osebe niso mogle poklicati zdravnika, so brez moči ležale na postelji in počasi umirale. Srečen je bil tisti, ki so ga sosede pravočasno našli in prepeljali v bolnišnico.

Do božiča so bile vse bolnišnice

polne zastupljenih. Januarja so registrirali dnevno 100 novih primerov zastupitve s hrano. Nove težave so nastopile mesec kasneje, ko je na tržišče prispela zastupljena govedina. Vlada je takoj zahtevala, da zaprejo vse klavnice ter da naslednja dva meseca ljudje uživajo samo sveže meso. Prav tako je zahtevala, da kontaminirano seme takoj vrnejo v skladišča. Katastrofe pa s temi ukrepi ni bilo mogoče preprečiti.

Uradno so sporočili, da je bilo okoli 6.500 zastupljenih in 459 mrtvih, čeprav strokovnjaki menijo, da je bilo število znatno višje. Umrle so celo družine kmetov med Evfratom in Tigrisom in mnoga naselja so ostala opustošena, ker so ljudje pomrli ali zbežali drugam. Matere so nakopičeni strup prenašale na še nerojene otroke, ki so kasneje kazali hude zdravstvene okvare.

Saša Toš

RAZPIS

Na podlagi 18. člena Pravilnika o podeljevanju priznanj in pripravi predlogov za odlikovanja v sozdu Merx Celje, komisija za priznanja in odlikovanja

RAZPISUJE NATEČAJ ZA ZBIRANJE PREDLOGOV ZA PODELITEV PLAKET IN PRIZNANJ V sozdu MERX V LETU 1989

- 5 zlatih značk
 - 20 plaket za poslovne partnerje
 - 15 plaket s priložnostno značko — za delavce
 - 2 plaketi s priložnostno značko — za združene kmete oz. kooperante
 - 5 plaket s priložnostno značko skupini delavcev
 - 20 priznanj s priložnostno značko — za delavce
 - 2 priznanji s priložnostno značko — za združene kmete oz. kooperante
 - 5 priznanj s priložnostno značko skupini delavcev
- Plakete in priznanja Merxa se podeljujejo za večletne nadpovprečne rezultate, ki so pomembneje in trajneje vplivali na razvoj sozda kot celote. Predlog lahko posredujejo:
- samoupravni organi
 - družbenopolitične organizacije
 - komisija za priznanja in odlikovanja v sozdu Merx
- Predloge z obrazložitvijo in utemeljitvijo pošljite komisiji najkasneje do **10. 6. 1989**, po tem datumu komisija predlogov ne bo sprejemala. Značke, plakete in priznanja bodo podeljene ob dnevu sozda Merx, novembra 1989.

Komisija za priznanja in odlikovanja

Gostinska ponudba Merxa v aprilu

Program prireditvev

Danes vam objavljamo program prireditvev v aprilu oziroma ponudbo v tem mesecu v naših gostinskih turističnih objektih, seveda samo tistih temeljnih organizacij, od katerih smo te programe tudi prejeli oziroma tistih, ki bi radi seznanili tudi bralce Vestnika, kaj se dogaja pri njih, z željo, da se njihovih prireditvev udeleži čimveč delavcev Merxa.

Prireditve v aprilu

RTC GOLTE

- 8. april
- spomladanski tek »Belega zajca« — ob ugodnih snežnih razmerah
- Prijave: RTC Golte Mozirje, telefon 063-831-383 — recepcija hotela Golte

SAVINJA LAŠKO — HOTEL HUM

- od 17. 4. do 22. 4.
- TEDEN PREKMURSKE KUHINJE
- vsak petek in soboto bo glasba, ves mesec, vsako sredo v tednu so dnevi RIB, vsak petek v tednu so dnevi DIVJACINE.

TURIST NAZARJE

- V aprilu nimajo prireditvev, ker se pripravljajo na PRVOMAJSKI PIKNIK (1. 5.), ki bo v Savinjskem gaju

GOSTINSKO PODJETJE NA-NA

- V aprilu — SLOVENSKA KUHINJA — Hotel Turška mačka
- Vsak petek in soboto ter ob praznikih zabavni večeri s plesom v hotelu Turška mačka

HOTELI GOSTINSTVO — MOTEL ŠENTJUR

- V aprilu — dnevi ARGENTINSKE KUHINJE

Razpis kadrovskih štipendij za leto 1989/90

poklic oz. program	stopnja zahtevn.	število štipendij
BLAGOVNI CENTER CELJE		
avtomehanic	IV	3
prodajalec	IV	5
računaln. tehnik	V	2
ekonomski tehnik	V	4
ekonomist za organiz.		
OZD	VI	1
dipl. informatik	VII	1
dipl. inž. živ. tehni.	VII	1
DRAVINJSKI DOM SLOV. KONJICE		
tozd Dom		
mesar	IV	1
prodajalec	IV	3
komerc. tehnik	V	1
GOSTINSKO PODJETJE CELJE		
tozd Ojstrica Celje		
kuhar	IV	1
natakar	IV	2
tehnik kuharstva	V	1
tozd Majolka Celje		
kuhar	IV	1
natakar	IV	1
tozd Na-na Celje		
tehnik strežbe	V	1
tehnik kuharstva	V	1
HOTELI GOSTINSTVO CELJE		
tozd Gostinstvo Celje		
kuhar	IV	4
natakar	IV	4
tozd Gostinstvo Radlje		
kuhar	IV	3
natakar	IV	2
tozd Gostinstvo Ravne		
kuhar	IV	8
natakar	IV	8
JELŠA ŠMARJE		
prodajalec	IV	4
kuhar	IV	2
natakar	IV	2
KMETIJSKA ZADRUGA LAŠKO		
tozd Proizv. in pred. mesa		
mesar	IV	2
tzo		
kmet. tehnik	V	2
KMETIJSKI KOMBINAT ŠENTJUR		
tozd Lastna kmet. proizvod.		
kmetijec	IV	2
dipl. inž. kmet. tehnolog.	VII	1
tozd Klavnica		
mesar — klavničar	IV	5
inž. strojn. za energetiko	VI	1
tozd Trgovska dejavnost		
mlinar	IV	3
tok		
kmet. tehnik	V	4
dipl. inž. kmet.	VII	2
dsss		
računalniški tehnik	V	1
dipl. oec. — komercialist	VII	1
dipl. oec. — ekom. inform.	VII	1
dipl. org. dela za inf. sist.	VII	1
dipl. inž. računalništva	VII	2
KOŠENJAK DRAVOGRAD		
kuhar	IV	2
natakar	IV	2
tehnik kuharstva	V	2
tehnik strežbe	V	2
MPI CELJE		
tozd Mlin		
mlinar	IV	2
tozd Pekarn Celje		
pek	IV	2
slasčičar	IV	1
TOZD PEKARNA ROG. SLATINA		
pek	IV	1
MODA CELJE		
prodajalec	IV	2
POTROŠNIK CELJE		
tozd Prodaja celje		
mesar	IV	1
prodajalec	IV	5
ekonomski tehnik	V	1
ekonomist za finance	VI	2
tozd Prodaja Laško		
mesar	IV	1
prodajalec	IV	5

tozd Prodaja Radeče		
mesar — sekač	IV	1
prodajalec	IV	2
tozd Prodaja Šentjur		
mesar	IV	1
prodajalec	IV	3
tozd Prodaja Šoštanj		
mesar — sekač	IV	1
prodajalec	IV	3
tozd Prodaja Sl. Gradec		
natakar	IV	1
prodajalec	IV	5
tozd Prodaja Ravne		
prodajalec	IV	5
Savinja Mozirje		
mesar — sekač	IV	2
prodajalec	IV	2
računaln. tehnik	V	1
ekonomist — plan, anal.	VI	1
dipl. ekonomist	VII	1
TEKO CELJE		
prodajalec	IV	4
ekonomist za komerc. dejavnost	VI	1
TURIST NAZARJE		
kuhar	IV	1
natakar	IV	3
gostinski tehnik	V	1
tehnik strežbe	V	1
tehnik kuharstva	V	1
ZDRAVILIŠČE DOBRNA		
natakar	IV	1
kuhar	IV	1
fizioterapevt	VI	1
TKANINA		
tozd Potrošnja Zagorje		
prodajalec živ. pre. art.	IV	2
prodajalec železn., gr. mat. in poh.	IV	1
DELOVNA SKUPNOST SKUPNIH SLUŽB		
sozd Merx		
ekonomist	VI	1
dipl. novinar	VII	1
dipl. ekonomist — poslovna informatika	VII	1
dipl. organiz. inform.	VII	1

Prijave za razpis kadrovskih štipendij morajo prosilci vložiti do 15. julija. Kandidati morajo prijavi oziroma vlogi (obrazec DZS — SPN1 »Vloga za uveljavljanje socialnovarstvenih pravic«) priložiti:

- potrdilo o vpisu v šolo
- overjen prepis oz. fotokopijo zadnjega šolskega spričevala oz. potrdilo višješolske ali visokošolske organizacije združenega dela o opravljenih izpitih
- potrdilo o premoženjskem stanju družine in številu družinskih članov, ki živijo v skupnem gospodinjstvu (izdaja oziroma potrjuje pa ga davčna uprava in matični urad pri skupščini občine)
- potrdilo o dohodkih staršev v preteklem koledarskem letu; navedeni morajo biti vsi dohodki iz delovnega razmerja, iz kmetijstva, iz obrti in dohodki iz dela v podaljšanem delovnem času in drugih virov. Če so straši upokojenci, priložijo odrezek od pokojnine za december 1988.

Anica Potočnik

Merx in Štajerski Janez z mladoporočenci na poročno potovanje v Prago

V okviru praznovanja 30. letnice Merxa organizirata Merx in »Štajerski Janez« (vodja in organizator turističnih potovanj) skupno akcijo, ki je namenjena delavcem delovnih organizacij (podjetij) Merxa Celje; poročno potovanje za mladoporočence v Prago.

Pogoji, ki jih morajo izpolnjevati kandidati za to potovanje so naslednji:

1. Vsaj ena izmed mladoporočencev mora biti delavec sozda Merx (članice sozda) oz. kooperant ali pa štipendist;

2. Mladoporočenci se lahko prijavi, če so sklenili zakonsko zvezo po 1. 1. 1989 in se bodo poročili najkasneje do 26. 4. 1989;

3. Mladoporočenci se prijavijo na posebnem kuponu, ki je prijava za poročno potovanje in je objavljen v glasilu »Vestnik«. Poleg te prijave morajo napisati še naslednje:

- rojstne podatke
- številko potnega lista
- kratek življenjepis
- zaposlitev
- poklic
- konjiček prijavitelja
- datum sklenitve zakonske zveze

Pisno prijavo pošljeta mladoporočena na naslov: »Štajerski Janez«, Gorica 57 c, 63000 Celje — priporočeno, najkasneje do 13. aprila.

Kratek program potovanja:

Potovanje se začne 27. 4. 1989 ob 5.00 uri in se konča 1. 5. 1989 ob 22.00 uri. Pot bo vodila prek Šentilja, Gradca, Dunaja (ogled in krožna vožnja po tem mestu) nadaljevanje pa še isti dan prek češke meje Mikulov do Brna — Moravske prestolnice. Ogled mesta in bližnjega kraja Slavkov, ki je znan iz leta 1805 (bitka treh cesarjev), kjer je triumfal Napoleon Bonaparte. Na poti do Prage si še ogledamo Jihlavo, južnočeško pokrajino in grad — dvorec Konopište. V »zlati« Pragi, kjer ostanemo do 1. 5. 1989, se bomo udeležili množičnega shoda Pražanov ob prazniku dela in bili tudi ob spomeniku znanega češkega pesnika (sodobnika našega Prešerna) Macha J. Anekdotiča oz. izročilo pravi, da kdor se maja poljubi pod tem spomenikom, pomeni to trajno zvestobo. Zato je ime tega potovanja za mladoporočence »Poljub zvestobe«.

V Pragi si bomo v teh štirih dneh ogledali praktično vse, kar je znamenitega in pomembnega ter lepega. Naj samo omenimo Loreto, Katedralo sv. Vida, Zlato ulico, Daliborko,

Dom čeških otrok, cerkev sv. Miklavža, Višegrad, Karlov most, Narodno gledališče, Narodni muzej in še in še; zunaj Prage pa nekaj znanih gradov, kot so Karlstajn, Lidice, Podobrady, Hutna gora, češki Šternberg.

Vse dni bo poskrbljeno tudi za zabavo in ples v barih kot tudi v posebnih dvoranah, namenjenih športu in rekreaciji. Za spanje bo poskrbljeno v dvoposteljnih sobah z WC in kopalnico. Kulinarne storitve pa nam bodo postrežene v specializiranih restavracijah, kot so »Pri Švejkcu«, »Pri Fleku«, »Pri Souku«, »V Parizu« ipd.

V programu je predviden torej zajtrk, kosilo in večerja vseh 5 dni. Glavni obroki imajo predjed, glavno jed, poobede in pijačo.

V ceni potovanja so vključene vse vstopnice za ogled in prireditve, razen za bar.

Izbira kandidatov — mladoporočencev bo 14. 4. 1989 v prostorih sozda Merx, tako da bodo kandidati obveščeni najkasneje do 17. 4. 1989. Izbira bo opravila posebna komisija. Z vsakim parom, ki bo izbran, se bo sklenila pogodba. Za organizacijo, vodenje in prevoz je cena 280.000 din, za hotelske storitve in kulinarne pa 500.000 din. Skupaj bo torej stalo potovanje 780.000 din na osebo. Končna cena se spremeni samo ob spremembi deviznega tečaja in ob zvišanju cene goriva.

Merx Celje poklanja poročenemu paru 100.000 din. Sponzorji — številna podjetja in obrtniki pa bodo vsaka izmed parov tudi nagradili s praktičnimi ali denarnimi darili.

Na potovanju bomo imeli tudi posebnega snemalca z video kamero in fotoaparatom, glasbenika, ki bo skrbel za dobro počutje, zdravnika in medicinsko osebje, organizatorja potovanja ali vodnika.

Geslo za zaključek: Želja Merxa ob praznovanju 30-letnice je, da skupaj s »Štajerskim Janezom« prepriča mladoporočence, da je takšen način poročnega potovanja lahko ne samo darilo, ampak skupno doživetje, katerega spomin se nam stalno obnavlja.

Radenska

MINERALNA VODA
RADENCI



Radensko dobro poznamo, še najbolj po mineralnih vodah radenska, miral ter po brezalkoholnih pijavah stil, swing in šum.

Tokrat ne bomo pisali o njih. Radi bi vas seznanili z novostmi v ponudbi Radenske. Odločili so se, da ponudijo najbolj priljubljene okuse iz posameznih družin brezalkoholnih pijav Radenske v 0,25 l steklenički. S tem so razveselili tako gostince, ki so si že dolgo želeli pijače Radenske v majhnih steklenicah, kakor tudi končne porabnike, ki bodo tudi iz majhne steklenice primerno postreženi. Raziskave kažejo, da vse več ljudi doma in v svetu sega po pijavah eksotičnih okusov. Swing banana-kivi in swing-eksotik sta pijavki za ta del potrošnikov. Stil oranža pa je edina nizkokalorična oranžada v majhni steklenici pri nas.

Torej, odslej v majhni steklenici 0,25 litra swing banana-kivi, swing eksotik, stil oranža in mineralna voda radenska.

To so novosti iz Radenske, ki so vam od marca naprej na voljo v gostinskih objektih.

GOSTU LAHKO
POGRNEM PRAŽNJI
PRT, LAHKO PA GA
PUSTIM ZA ČRVIVO
MIZO...

Lepa je ta moja dežela na sončni strani Alp. Toliko lepote na majhnem prostoru. Raznoterosti, ki se ne ponavljajo. Vse to lahko radodarno ponudimo gostu ali pa ljubosumno zadržimo zase.

Lahko mu prijazno zaželimo dober dan ali pa zlovoljno odidemmo mimo.

Mimogrede mu lahko povemo, da samo pri nas raste Blagajev volčun, ali pa tisto pravilico o Zlatorogovem kraljestvu. Lahko nas pa to prav nič ne briga; saj je vseeno, ali tuje to ve ali ne.

Gostu lahko odrežemo debelo »kajlo« domačega kruha in mu natočimo tiste kapljice, ki je polna sonca, ali pa ga pustimo lačnega. Lahko mu... ali pa ne...

Teh »lahko« je nešteto. Če jih bomo uresničili samo drobce, potem bomo bogatejši. Tako in drugače. Bó že držalo: turizem smo ljudje in turizem nas bogati.

Turizem nas bogati
Slovenija

