



Celje - skladišče
D-Per

III 19/1989



COBISS •

MERX VESTNIK

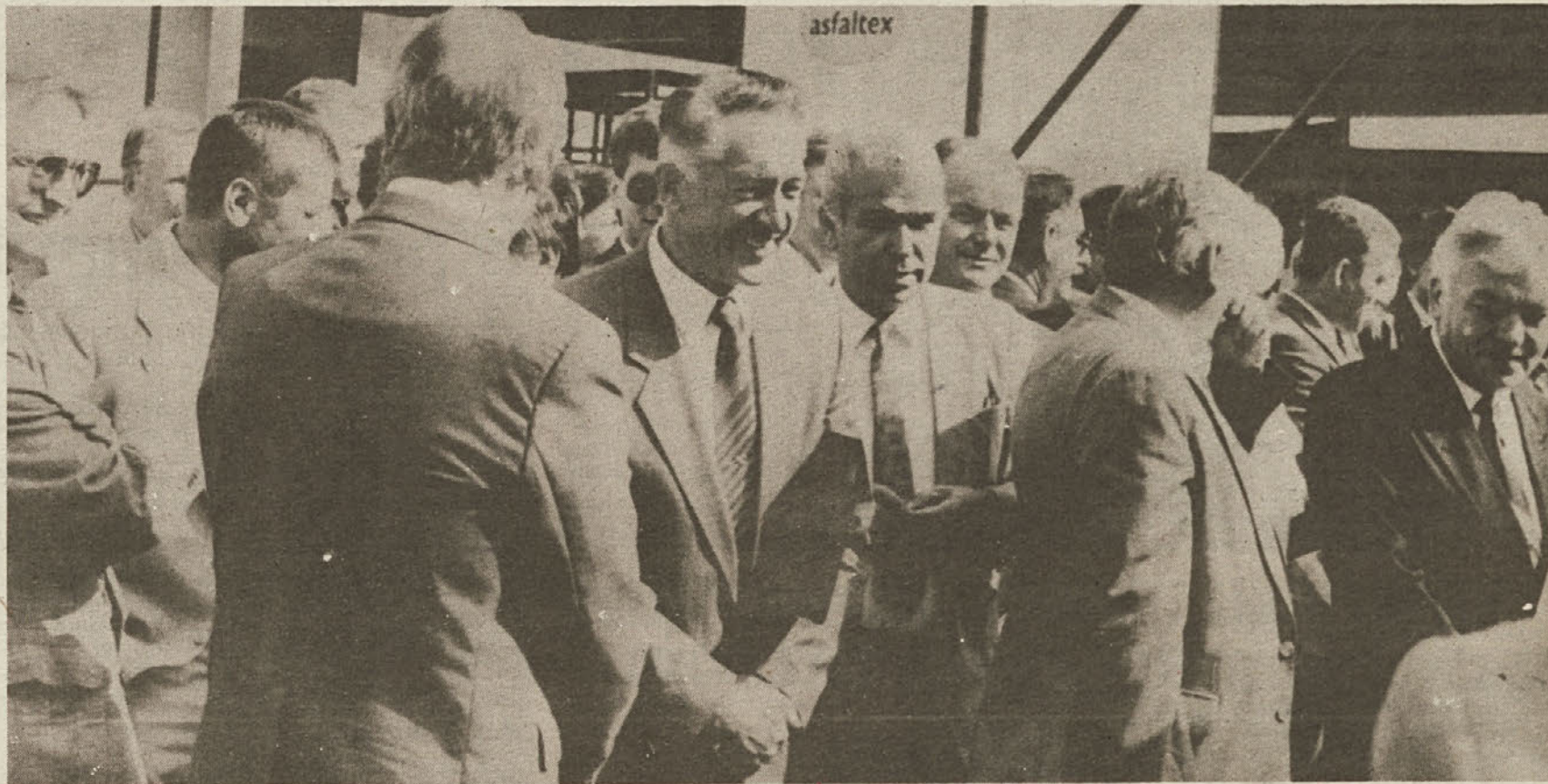
Glasilo delavcev sozda Merx

Številka 9 — Leto IX — September 1989

Sozd Merx združuje: Avto Celje, Avtotehnika Celje, Blagovni center Celje, Dravinjski dom Slovenske Konjice, GTC Golte, Gostinsko podjetje Celje, Hoteli — Gostinstvo Celje, Kmetijska zadruga Celje, Kmetijska zadruga Laško, Kmetijska zadruga Slovenske Konjice, Kmetijski kombinat Šentjur, Košenjak Dravograd, Mlinsko predelovalna industrija Celje, Moda Celje, Potrošnik Celje, Savinja Mozirje, Teko Celje, Tkanina Celje, Turist Nazarje, Zdravilišče Dobrna, Savinjski magazin Žalec, Jelša Šmarje pri Jelšah in delovna skupnost skupnih služb sozda. — Naklada: 9.000 izvodov. Izhaja enkrat mesečno. — Ureja uredniški odbor: Jana Mladenović, glavna in odgovorna urednica, člani: Zdenka Zimšek, Darinka Oset, Danica Dosedla, Fanika Iljiš, Zdenka Mažgon. Tehnični urednik: Marjan Ivanuš, Delo-tozd Delavska enotnost. Naslov uredništva: Sozd Merx, Ul. 29. novembra 16, 63000 Celje — telefon (063) 21-352. Rokopisov in slik ne vračamo. Po sklepu republiškega komiteja za informiranje je glasilo sozda Merx Celje oproščeno plačevanja davka, sklep št. 421-1/72. Tisk: Tiskarna Ljudska pravica, Ljubljana.

Letošnji mednarodni Obrtni sejem je bil po razsežnosti največji doslej, saj se ga je udeležilo poleg številnih razstavljalcev tudi ogromno obiskovalcev. Izredno pester je bil tudi program spremljevalnih prireditev, ki so bile izredno zanimive in na ustrezni strokovni ravni.

Sejem je odprl predsednik Gospodarske zbornice Slovenije Marko Bulc, ki je v svojem govoru spodbudil vse obrtnike in jim vtilil kanček optimizma. Na posnetku je Marko Bulc pred otvoritvijo v sproščnem pogovoru s celjskimi gospodarstveniki, na desni strani je predsednik sozda Merx Franc Ban, in drugi družbeno politični delavci.



Utrip z mednarodnega Obrtnega sejma v Celju

Kako smo poslovali v prvem polletju

Neprimerljivost zaradi spremembe obračuna

Letošnjih polletnih rezultatov poslovanja sozda Merx in njegovih članic se zaradi sprememb, ki jih je v zadnjih šestih mesecih bil deležen obračunski sistem, nikakor ne da primerjati s finančnimi podatki za lansko obdobje. Zato je primerljivost uspešnosti skoraj nemogoča in težko je reči, ali smo poslovali bolje ali ne. Prav zato letos sektor za ekonomiko in poslovanje na sozdu ni pripravil podrobnejšega poročila, kot je bila to navada v preteklosti, ampak samo globalno oceno.

Poglejmo samo nekaj finančnih kazalcev poslovanja sozda Merx v prvem polletju tega leta. Članice so skupaj ustvarile za 2190 milijard dinarjev celotnega prihodka in za 114 milijard dinarjev bruto dobička. Največji delež celotnega prihodka je ustvarjen v blagovnem prometu in znaša 68,3%, sledi živilsko predelovalna industrija s 15,5%, gostinstvo in turizem z 4% in na koncu so druge storitve.

Resnici na ljubo je treba priznati, da je ob polletju v sozdu Merx kar 8 temeljnih organizacij poslovalo z izgubo, ki je skupaj znašala nekaj več kot 11,7 milijard dinarjev.

Največjo izgubo je imela delovna organizacija Avtotehnika, 4,7 milijarde, nato RTC Golte 1,8 milijarde, Kmetijski kombinat Šentjur, temeljna organizacija kooperantov 1,4 milijarde dinarjev, Teko Celje 1,3 milijarde dinarjev, Savinja Laško 1,2 milijarde, Reklama 0,6 milijarde, Sa-

vinja Mozirje 0,4 milijarde dinarjev in Turist Nazarje 0,3 milijarde dinarjev.

Na slabe rezultate v teh delovnih okoljih je vsekakor vplivala višina obresti za kredite in mesečnih obresti, ki se letos prištevajo v dohodek in tako zmanjšujejo poslovno uspešnost. Ker ni bilo denarja za obresti, so namenjali druga posojila in zašli v izgubo.

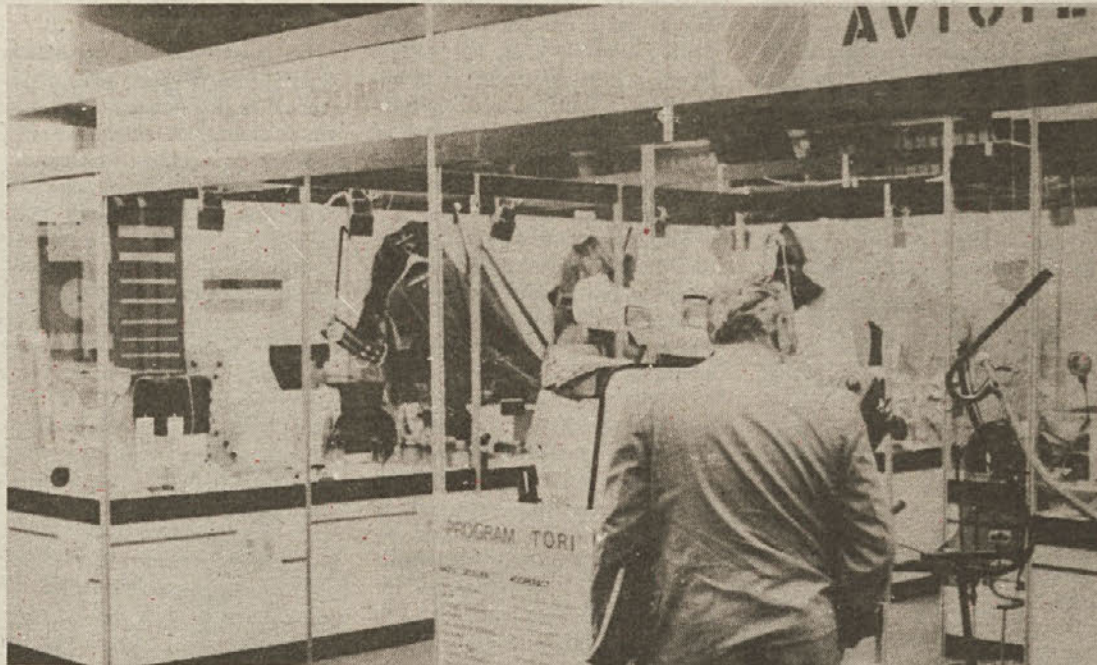
Obnova trgovin

Novi programi

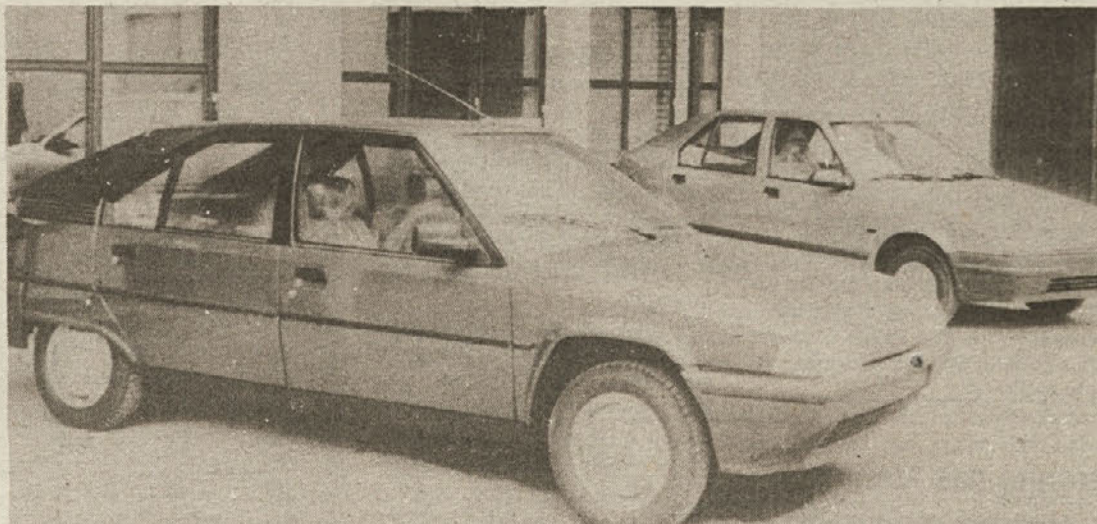
Temeljna organizacija Prodaja Celje je pred kratkim zaprla dve enoti v Stanetovi ulici v Celju, Expresso in Bomboniero.

V obeh poslovnih enotah bodo opravili večjo prenavo, ki pa se že približuje h kraju. V temeljni organizaciji obljublajo, da bosta obe prodajni enoti že odprti na začetku oktobra in tako bodo vsi ljubitelji prave Merxove kave spet imeli svoj, preurejen, že prej zelo priljubljen kotiček.

Z otvoritvijo obeh poslovnih enot pa bodo, tako so nam povedali v temeljni organizaciji Prodaja Celje, Bomboniero v Prešernovi zaprli in spremenili prodajni program. Kaj bo to, je zdaj še skrivnost.



Sestavljena organizacija Merx se udeležuje Obrtnega sejma že vrsto let in tako je tudi letos postavila na ogled svoje izdelke iz obrtne kooperacije delovnih organizacij Avtotehnike, Savinje Mozirje, Dravinjskega doma. Svoj paviljon smo merxovci imeli na običajnem mestu, v dvorani D. Letos je bil videz paviljona povsem drugačen kot prejšnja leta, prav gotovo privlačnejši, saj je ves prostor, lahko bi rekli, bolje dihal. Tudi razporeditev razstavnih eksponatov je bila ustrežnejša.



Vse sejemске dni je bilo na naših razstavnih prostorih izredno živahno. Sozd Merx pa ni razstavljal samo v dvorani, ampak sta delovni organizaciji Avto Celje in Avtotehnika predstavili svoj prodajni program na posebnih razstavnih prostorih zunaj dvorane. Na posnetku so vozila, ki smo jih slikali na novem razstavnem prostoru Avtotehnike na Bežigrjski ulici 13, videli pa so jih lahko tudi obiskovalci Obrtnega sejma.

J. M.

Prodaja Celje

V Dobrni so končali delo

Potrošnikova temeljna organizacija Prodaja Celje je v Dobrni končala prenavo dveh trgovin, samopostrežne in tekstilne, ki sta še pred kratkim kazila ta turistični kraj. S tem je ta temeljna organizacija prispevala svoj delež tudi k zunanji ureditvi kraja, na drugi strani pa je vsekakor izboljšala delovne razmere zaposlenih, povečala ponudbo in kvaliteto postrežbe, ki je danes vsekakor na višji ravni.

O otvoritvi samopostrežne trgovine smo v našem glasilu že pisali. Danes morda nekaj besed več o novi tekstilni prodajalni, ki so jo delavci Prodaje Celje odprli s skromno slovesnostjo 11. septembra.

Objekt, prej je bila v tem prostoru živilska trgovina, so v celoti obnovili, saj je bila ta prodajalna v nemogočem položaju. Naložba je veljala prek 150 starih milijard, seveda po sedanjih cenah. Zelo zanimiva je v tej prodajalni oprema, ki jo je izdelal Alpos iz Šentjurga. Nasploh bi lahko rekli, da je po zunanjem videzu, opremini in urejenosti ta prodajalna ena izmed lepših.

Po prvih kazalcih, tako nam je povedal direktor temeljne organizacije Prodaja Maks Maček, je promet zadovoljiv, prav tako pa so zadovoljni kupci.

Z obnovo dveh trgovin v Dobrni pa dolgoročno oskrba tega turističnega kraja še ni rešena, zato v temeljni organizaciji Prodaja Celje že razmišljajo o tem da bi bilo potrebno poiskati lokacijo za manjši market, v katerem bi prodajali živila in gospodinj-ske potrebščine. Če jim bo to uspelo, bi sedanjo samopostrežno trgovino preuredili v tehnično trgovino, ki je zdaj v Dobrni ni, bi pa bila zelo potrebna.



Dober glas seže zelo daleč

Tekstil iz Šmarja

Pred osmimi leti je delovna organizacija Jelša Šmarje v poslovno trgovsko gostinskem objektu odprla prodajalno s tekstilom in galanterijo. V njem so zaposlene tri delavke, poleg poslovodkinje Marije Jager še prodajalki Dragica Strašek in Ivanka Zorič.

Že na vhodnih vratih se vidi, da želijo v tej prodajalni kupcem ponuditi

jalni kupujejo predvsem kupci iz okoliških krajev. Na začetku je bila odprta tudi popoldne, vendar so takšen delovni čas kaj kmalu opustili zaradi slabega obiska.

Na vprašanje, kako jih v teh časih, kljub raznim krizam, še uspeva tako dobra prodaja, pa mi je Ivanka odgovorila: »Mi nabavljamo blago, ki ustreza večjemu krogu kupcev, nato ga

pregledno razstavimo in seveda nazadnje, kar pa je po mojem najpomembnejše, se pri vsakem nakupu kar najbolj potrudimo in stranko dobro postrežemo, kajti le takrat se bo še vrnila.«

Tako živi in dela prodajalna Tekstil v Šmarju pri Jelšah, ki je že dobrih osem let neločljiv del tamkajšnjega življenja.



kar največ in s tem prispevati k zadovoljstvu obeh strani. Blago je tako vsekakor bolj pregledno pa tudi cene, ki jih te vrle prodajalke napišejo na poseben listič in pripenjo na razstavljeno blago. Še posebej na veliko pa so napisane tiste, ki so v povprečju precej nižje kot drugod. Moj prvi vtis ob vstopu v to prodajalno se je kasneje tudi potrdil. Gre za prodajalno, ki ve, kaj kupec danes hoče, kakšne so danes v povprečju njegove finančne možnosti in kaj mu je danes še sploh dosegljivo. Da je res tako, mi je kasneje povedala tudi prijazna prodajalka Ivanka Zorič, poslovodkinje namreč ni bilo, ker je šla po novo »robo«. Ivanka je dejala, da so kljub malo večji oddaljenosti od centra izredno zadovoljni s prometom, da imajo dobro »robo«, ki se zelo dobro prodaja.

Prodajalna je odprta samo od 7,30 do 15,30 ure. Takrat je tudi največ prometa in zaslužka, kajti v tej prodaj-

Novosti v razvoju in naložbah

Pri otvoritvi prenovljenega gostišča Ob Savinji smo se z nekdanjim vodjem razvoja in sedanjim direktorjem Vinkom Medveškom pogovarjali tudi o razvojno-naložbeni dejavnosti v njegovem tozdu in v delovni organizaciji nasploh, kajti Vinko še vedno rad pomaga z nasveti tudi drugim temeljnim organizacijam, ko ga pokličejo na pomoč.

Na področju naložb in razvoja v temeljni organizaciji Majolka za letos nimajo nič več v načrtu, razen sofinanciranje obnove pročelja Majolke v središču mesta. Za prihodnje leto načrtujejo obnovo slaščičarne Zvez-

da — nov program, in preureditev spodnjih prostorov Majolke, v katerih bi prav tako poskušali z novo ponudbo.

V drugih temeljnih organizacijah Gostinskega podjetja Celje so prav tako aktivni na razvojno-naložbenem področju. Vedno iščejo kaj novega, ponujajo nove programe, da bi bili gostje bolj zadovoljni, na drugi strani pa si tudi sami z novimi programi in večjim obiskom zagotavljajo bolj donosno poslovanje v tej gostinski turistični veji gospodarstva.

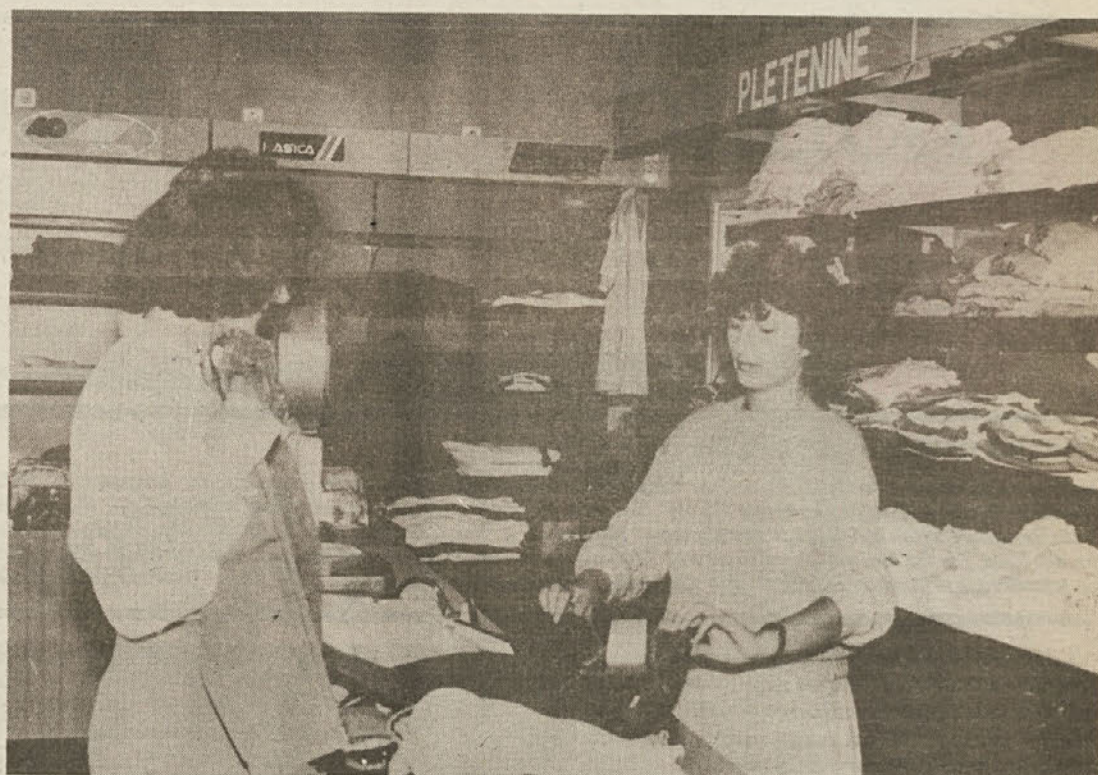
Temeljna organizacija Na-Na prav zdaj preureja restavracijo Koper v specializirano gostišče z italijansko kuhinjo, prvo s tovrstno ponudbo na tem področju. Predvidevajo, da bo odprta do konca oktobra.

V prihodnjem letu namerava temeljna organizacija Na-Na obnoviti še poslovno enoto Mignon v prvo samoizbirno restavracijo v Sloveniji. Takšni gostinski lokali so po svetu že zelo znani in tudi dobro obiskani. Bistvo takšne samoizbirne restavracije je v tem, da ti glavno jed postreže kuhar, vse drugo, torej juhe, priloge in solate pa si postrežeš sam in sicer vzameš tisto, ki ti prija.

Drugi del Mignona pa bo urejen v slaščičarski butik in v prostor, ki bo namenjen za pripravo oziroma prodajo delikates in peciva, ki ga bodo kupci odnesli s seboj. Kdaj bo lokal Mignon povsem obnovljen z vsemi tremi enotami, še ne vedo, prav gotovo pa v prihodnjem letu, kajti večino, skoraj 70% opreme, že imajo.

V Gostinskem podjetju Celje nameravamo letos preurediti še gostišče Turist v Frankolovem in sicer spojiti restavracijski del z dvorano. Ker imajo tudi za to naložbo že opremo, lahko pričakujemo, da se bo tudi gostišče Turist v Frankolovem prav kmalu preuredilo.

V letošnjem letu so v Gostinskem podjetju Celje obnovili kar precej svojih enot. Tudi načrti za prihodnje leto niso majhni. Kako jim to uspeva ob tako nizki akumulaciji v tej panogi. Vinko Medvešek nam je povedal, da so večino svojih lokalov dobili v upravljanje, torej jim ni treba več plačevati visokih najemnin, ta sredstva pa koristno uporabljajo za obnovo svojih lokalov, torej lahko sedaj več sredstev vlagajo v svoje prostore, za obnovo in razvoj.



Prodajalna Rašica

S pravo ponudbo do dobrih rezultatov

V današnjih časih ljudje vse več povprašujejo po cenejšem blagu. Zato je seveda razumljivo, da danes dobro poslujejo tiste prodajalne, ki se najbolj prilagajajo kupcem, torej takšni, ki imajo v svoji ponudbi kar največ izdelkov slabše kakovosti ali z majhnimi napakami, ki so skoraj nevidne. Ena izmed takšnih prodajal je tudi prodajalna Rašica v Šmarju pri Jelšah, ime Rašica ima zato, ker ima v svoji ponudbi največ izdelkov te priznane tovarne pletenin, kjer lahko kupite blago celo na kilogram. Poleg programa Rašice lahko v tej prodajalni kupite še razne ostankne blaga, konfekcijo... Pa kaj bi vse naštevali. Skupaj s

prodajalci vas vabimo, da prodajalno, seveda, če vas bo pot vodila tod mimo, obiščete kar sami in zagotavljamo vam, da je ne boste zapustili brez vrečke v roki.

Tatjana Plavčak, ki je bila ob našem obisku v prodajalni, nam je povedala, da imajo zelo dober promet, da plan celo presesegajo in da če bo šlo tako naprej, se jim ni treba bati za izplačilo osebnih dohodkov.

Tudi nas veseli, da imamo v Merxu še veliko takšnih prodajal, ki se trenutno ne ubadajo z vprašanji večje prodaje, kako izplačati osebne dohodke in podobno. Da bi le bilo tako še naprej.

Razgibana naložbena dejavnost

Skupaj s krajanji Sladke Gore so zgradili trgovino

Da delavci delovne organizacije Jelša iz Šmarja veliko vlagajo v izgradnjo in posodobitev svojih trgovin, ne more nihče zanikati. Če bi našli vse novogradnje in obnove v zadnjih nekaj letih, bi bil spisek kar precej dolg. To še zlasti velja za zadnje leto. No, resnici na ljubo pa je treba reči, da kljub precejšnjim naložbam in naporom, da bi kar se da ugodili kupcem v vseh krajih, ki sodijo pod njihovo okrilje, še vedno ne morejo dohajati vseh potreb. To realno tudi ni mogoče, če nam je vsaj malo znano, kako trgovci sploh poslujejo: izgub res nimajo, a zadnja leta nikoli niso ustvarili tolikšne akumulacije, da bi se z njo lahko hvalili. Zadnje čase gre sicer nekoliko na bolje, kako pa bo v prihodnje, bomo šele videli.

V delovni organizaciji Jelša Šmarje tudi zdaj ne mirujejo. Naštejmo



Direktor Marjan Babič

samo nekaj primerov, ki nam jih je povedal direktor te delovne organizacije ob nedavnem obisku pri njih.

»V zadnjem enoletnem obdobju smo odprli kar dva diskonta in sicer v Rogatcu, kjer smo preuredili stare skladiščne prostore, in v Rogaški Slatini, kjer smo najeli prostore za diskont. V postavljanje diskontov nas je prisilila konkurenca,« je dejal direktor Marjan Babič, »drugače pa so diskonti vsekakor ena izmed slabosti za dobro poslovanje maloprodaje. Naš dolgoročni cilj pa je še vedno krepitev trgovine v velikih nasejih, še posebej v obeh turističnih krajih, Rogaški Slatini in Atomskih Toplicah, kjer se pojavlja še dodatna kupna moč. Prav tako smo v Rogaški Slatini, na avtobusni postaji, uredili dva lokala, v Podčetrtku smo v Atomski vasi odprli trgovino z živili in trafikom, obnovili smo gostilno Grad v Rogatcu, uredili zunanji vizez skladišča Boč v Rogaški Gori, ki smo jo zgradili skupaj s krajanji. Naša delovna organizacija je prispevala ves gradbeni material in opremo, vsa dela pa so opravili krajanji sami.

To je torej le nekaj naložb te delovne organizacije. Prav zdaj pa se že pripravljajo za eno izmed večjih v prihodnjem letu, to je market v Podčetrtku. O njem pa bomo v glasilu še pisali.

Zaupanje za zaupanje

Po živila s kartico Teko

Za novost je prva v Celju poskrbela delovna organizacija Teko

V Teku so prvi v Celju izdali nakupno kartico Teko s preprostim geslom Zaupanje za zaupanje, s katero bodo porabniki lahko kupovali vse vrste blaga, ki ga ponujajo Tekove prodajalne, tudi živila. Gre za novost na celjskem tržišču, ki je v teh časih še posebno dobrodošla.

»Tudi pri nas je prodaja oziroma realna kupna moč padla, zato je eno od naših gesel tudi boj za kupca. Tega pa bomo dobili s kakovostno storitvijo, čistim in lepo urejenimi objekti in pa dobro ponudbo. K naštetemu spada tudi Teko kartica, Teko ki jo prvi imetniki že uporabljajo,« nam je dejal Mirko Hutinski, vodja blagovnice T. Kako pravzaprav dobimo kartico Teko? Preprosto. Dobi jo lahko

vsakdo, ki je polnoleten, ima stalno zaposlitev in je sposoben pravočasno poravnati vse obveznosti, ki so nastale z uporabo kartice. In kaj to pomeni? To pomeni, da se s podpisom na kartici obvezujete, da boste račun poravnali v zakonitem roku, to je najkasneje v 15 dneh od dneva nakupa. Preprosto, mar ne?

Kaj naj še dodamo?

Zadovoljni bomo, če boste s kartico Teko zadovoljni in boste zaupali delovni organizaciji Teko, tako kot ona zaupa vam.

Vsa natančnejša pojasnila v zvezi s kartico pa boste dobili v prtiličju veleblagovnice Teko, na oddelku informacij.

Postanite naš kupec Z NAKUPNO KARTICO



SOCIALISTIČNA REPUBLIKA SLOVENIJA
SKUPŠČINA OBČINE LAŠKO
IZVRŠNI SVET

Teléfono 750-404, 750-045, 750-046, 750-047 in 750-048

Polni svetovi 11

Številka: 225-12/89-11
Datum: 1/9-1989

DSSS MERX
CELJE

SKUPŠČINA OBČINE LAŠKO IN IZVRŠNI SVET SO LAŠKO
se vam iskreno zahvaljujeta

za vašo pomoč pri odstranjanju posledic neurja, ki je dne 19/8-1989 prizadelo del območja občine Laško.

Z vašim prispevkom ste izkazali svoje humane in človeške vrednote ter potrdili ugotovitev, da občutek za pomoč in solidarnost v nesreči v naši družbi še ni zamrl.

V občini Laško cenimo vašo pripravljenost za pomoč v stiski, v pristojnih organih pa se bomo potrudili, da bo pomoč učinkovita in racionalno uporabljena.

Hvala!

PREDSEDNIK
Izvršnega sveta SO Laško,
mag. Ljupka MATEK

PREDSEDNIK
Skupščine občine Laško
Jože KRASOVEC



Pšenice dovolj za vse leto

Pšenica je požeta in kljub zapletom in nezadovoljstvu pridelovalcev zaradi odkupnih cen — kar ni nič novega, saj se pojavlja iz leta v leto — smo napolnili silose.

Letošnji odkup se je začel z nekajdnevno zamudo zaradi neugodnega vremena na začetku julija, zato se je tudi zavlekel malo dlje, vse do sredine avgusta. Zahvaljujoč dobri organiziranosti dela je prevzem pšenice nemoten potekal, tako da pred tehtnico in silosi ni bilo čakajočih.

Mlinsko predelovalna industrija, temeljna organizacija Mlin je planirala, glede na sklenjene pogodbe, nakup 3515 ton pšenice. In kakšna je bila realizacija. Odkupili so 2701 slovenske pšenice, brez Prekmurja, od te je bilo 1854 ton pšenice iz družbenega sektorja in 847 ton pšenice iz zasebnega. Preostale količine pšenice so zagotovili iz Slavonije in sicer 500 ton, iz Prekmurja 400 ton, dobili pa so tudi 6300 ton za trimesečno me-

lavo iz rezerv. Iz Vojvodine letos delovna organizacija Mlinsko predelovalna industrija ni odkupila nič pšenice, ker imajo dosti visoke prehodne zaloge. Silosi s pšenico so skoraj polni, zato bodo potrebne količine v Mlinu kupovali sproti, seveda če bodo to narekovali potrebe. Za to so se odločili tudi zaradi tega, ker je cena pšenice sedaj nižja kot v času žetve.

Kakovost pšenice, ki se preverja ob nakupu, je pokazala, da je bila le manjša količina slovenske pšenice prvega kakovostnega razreda, večina je bila drugega pa tudi tretjega.

Pšenico so odkupili po dogovorjeni zaščitni ceni, in sicer 4.560 dinarjev za kilogram.

Že na začetku smo omenili, da je odkup potekal brez operativnih težav, za kar je poskrbel štab sodelavcev, ki je neposredno sodeloval pri tem nedvomno najpomembnejšem in največjem vsakoletnem opravilu v tozdu Mlin.

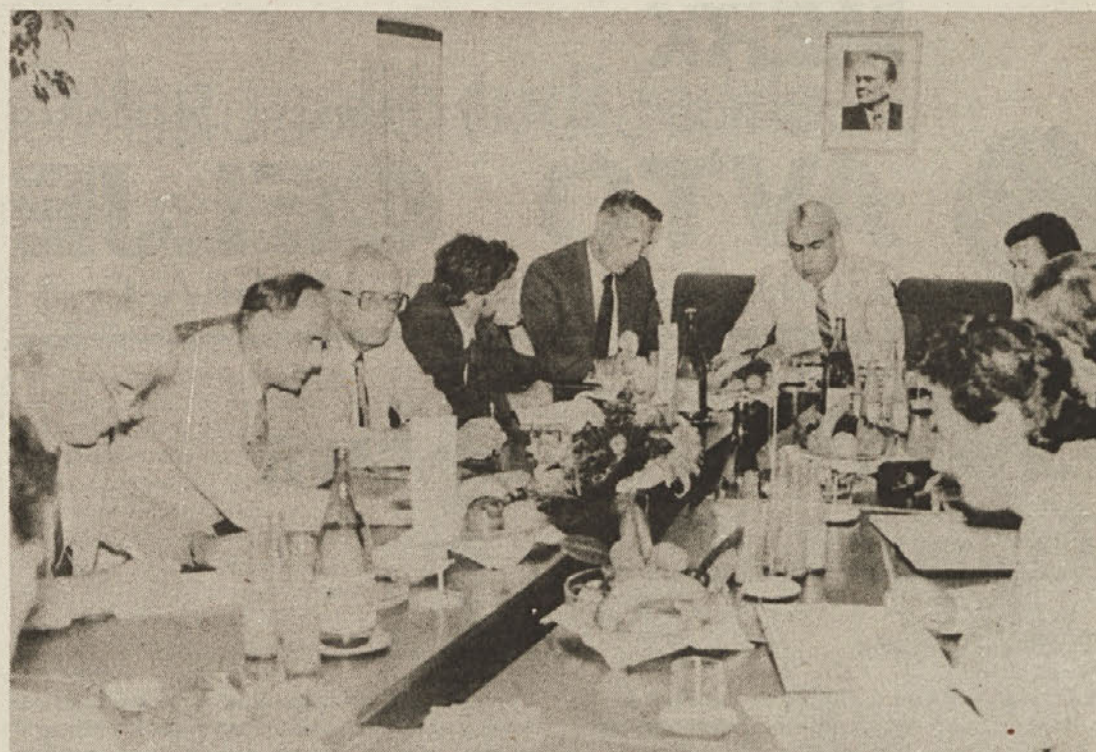
Za delavce na tehtnici, v silosu, laboratoriju, komerciali v času odkupa praktično ni bilo počitka, saj so od jutra do mraka skrbeli za to, da je delo potekalo brez zastojev.

In druga žita? V komerciali delovne organizacije Mlinsko predelovalna industrija so nam zagotovili, da imajo trenutno dovolj žit, kupujejo jih namreč v drugih republikah, kot so rž, kuzuza, ječmen, oves. Ta žita kupujejo sproti, ker jim v nasprotnem primeru precej bremenijo zaloge.

Za nakup tolikšnih količin žitaric, predvsem pa pšenice, morajo v delovni organizaciji Mlinsko predelovalna industrija seveda najeti posojila, ki so vsej prej kot ugodna, posebno še zato, ker se pogoji vsak mesec spreminjajo.

Žitarji s takšno finančno politiko seveda ne soglašajo, zato skušajo najti ustrezno rešitev, ki pa se, žal, vsaj do sedaj še ne nazirajo.

J. M.



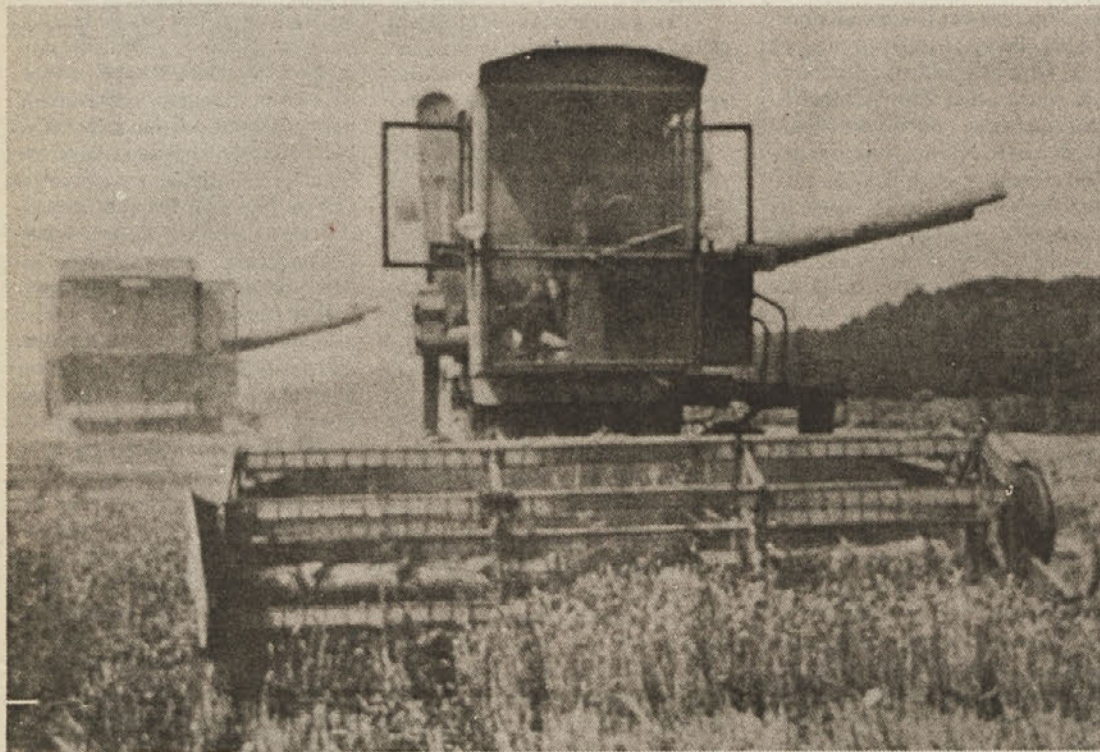
Pred kratkim so bili na delovnem obisku v sestavljeni organizaciji Merx Marko Bulc, predsednik slovenske gospodarske zbornice in vsi predsedniki agroživilskih združenj Slovenije. Gre za redno obliko delovnih pogovorov, na katerih se pod strokovnim vodstvom Marka Bulca izmenjavajo izkušnje in strokovna mnenja pri prilagajanju sedanjih sestavljenih podjetij novemu Zakonu o podjetjih.

To srečanje na sozdu Merx je bilo že četrto. Pomembna ugotovitev s tega delovnega pogovora, da bodo vsi dosedanja sozda agroživilske dejavnosti še naprej ostali, vendar bodo delovali različno organizirani. Tako se nekateri pripravljajo na povezovanje na visoki stopnji povezanosti, kar pomeni, da želijo s

kapitalno povezanostjo doseči čimbolj homogen sistem. Drugi sozdi se spet opredeljujejo za minimalno združevanje kapitala in doseganje homogenosti v trdno poslovno politiko v samoupravnem sporazumu ali s pogodbo o ustanovitvi skupne oblike poslovanja oziroma povezovanja.

Tako kot na prejšnjih pogovorih so tudi na tem ugotovili, da je povezovanje glede na nove pogoje za poslovanja, ki izhajajo iz tržnih osnov, izjemno pomembno, obenem pa, da je Zakon o podjetjih sicer dobra osnova, primanjkuje pa dodatnih aktov, predvsem o usodi družbene lastnine.

J. M.



Vest iz Rakove steze

Jabolka letos ne bodo šla v izvoz

Kooperanta kmetijske zadruge Celje Mirana Prezlja iz Rakove steze že dobro poznate, saj smo ga že večkrat predstavili v našem glasilu. Pa vendar naj povemo nekaj bistvenih podatkov. Miran Prezelj je eden izmed večjih pridelovalcev jabolk na Slovenskem. Prav dobro ga poznajo tudi prek meja, saj je svoje prvovrstne pridelke že večkrat izvozil v tujino.

Letos ni imel takšnega pridelka, kot ga je pričakoval. Na desetih hektarih sadjarskih površin je pridelal 150 ton jabolk vrst jonagold, gloster, aidared, mellrosse, mutchu in zlati delišiš. Ker pa pridelek ni bil kvaliteten, bo, tako je dejal, 70 ton prodal uporabnikom, 70 pa jih bo za industrijsko predelavo. In kakšne so cene? Drugo klaso je Miran Prezelj letos prodajal po 9.000 dinarjev, prvo pa po 12.000 dinarjev za kilogram.

Na posnetku so obiranci jabolk, ki so v dobrih sedmih dneh, bilo jih je trideset, obrali ves pridelek Mirana Prezlja. Seveda pa je pri obiranju jabolk zelo pomembno, kako jo obereš, kajti le zdrava in nepoškodovana jabolka dobe potni list za prodajo naprej.



Avtotehnika

Preselili so se v nove prostore

Sredi septembra, točno dvanajstega, so na Bežigrjski 13 v Celju, ob navzočnosti številnih gostov in poslovnih partnerjev delavci Avtotehnike tudi uradno odprli nove poslovne in delovne prostore.

Delovna organizacija Avtotehnika je imela poslovne in delovne prostore dalj časa »razmetane« po Celju. Že pred leti se jim je porodila misel o izgradnji enotnega centra, v katerem bi imela delovna organizacija vse svoje dejavnosti, razen maloprodajne mreže. Tako so lani stekli prvi pogovori o odkupu prostorov na Bežigrjski cesti 13, novembra so že podpisali pogodbo in takoj ko so postali lastniki — januarja — so pričeli delat. Dela na objektu so opravljali pretežno obrtniki in objekti, 7750 kvadratnih metrov zemljišča in 3460 kvadratnih metrov pozidanih površin, je bil končan aprila. Večino svoje dejavnosti je delovna organizacija Avtotehnika preselila že za prvomajske praznike, dokončno pa je uredila vse svoje prostore septembra, ko je bila tudi uradna otvoritev.

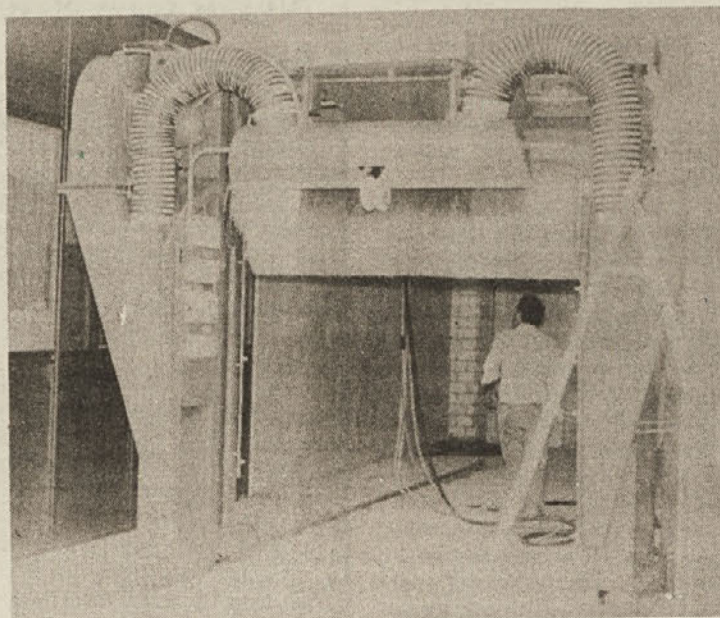
Na tem prostoru sedaj delovna organizacija Avtotehnika opravlja vso svojo dejavnost, razen maloprodaje, ki ima poslovne enote v Celju in v drugih krajih, prodaja vozil (razstavniki prostor in nadomestni deli) za Cimos in Renault, servisne delavnice za te vrste vozil, tovorni program, kompleten program Roga in Tomosa, prodaja staro za novo, obrtna kooperacija, dve pralnici, skladišča in vse drugo, kar spada k dobri organizaciji celotne dejavnosti.

Kot zanimivost naj povemo še to, da ima sedaj delovna organizacija Avtotehnika poleg avtomatske pralnice še ročno, ki bo na voljo vsem občanom, ki nimajo možnosti oprati svoje vozilo, da bodo to lahko storili sami, seveda za plačilo, v novi ročni pralnici Avtotehnike.

J. M.



Številni obiskovalci in poslovni partnerji so si z zanimanjem ogledali notranjost novih prostorov, predvsem servisnih delavnic za prodajni program Avtotehnike, to sta Cimos in Renault.



Na posnetku je nova avtomatična pralnica, ki jo je te dni odprla v svojih poslovno-prodajnih in delovnih prostorih na Bežigrjski 13 delovna organizacija Avtotehnika.



V ponedeljek 11. septembra so v delovni organizaciji Avtotehnika v nekdanjih upravnih prostorih obrtne kooperacije, na Mariborski cesti 21, odprli novo prodajalno DOM.

V njej imajo zelo zanimiv prodajni program in sicer lahko kupite samo uvožene stvari za dinarje: od akustike do raznovrstne tehnike.

Kot nam je povedal poslovodja Boris Es, ima v zalogi prvovrstne izdelke tujih proizvajalcev, ki pa so največkrat cenejši od domačih proizvodov. Za podkrepitev te trditve nam je povedal nekaj cen. Tako boste na primer, za japonski barvni televizor z videorekorderjem odšteli samo 39.000.000 dinarjev, za glasbeni zvonec 17.000 dinarjev, za diktafon

2.090.000 dinarjev, za poseben avtomobilček na več prestav in antensko vodenje samo 2.250.00 dinarjev in podobno. Zelo poceni pa še lahko kupite video kasete, video plajerje, video kasete, ročne ure, avtoradije, glasbene stolpe, mini žepne televizorje z barvnim ekranom, ročne ure in podobno.

V prvih dneh je bil promet izredno dober, tako da sta lahko poslovodja in prodajalka Simona Perme za začetek zadovoljna. Obljubljata, da bosta program še dopolnjevala, zato ne pozabite, če vas bo pot vodila po Mariborski cesti, ustavite se v novi prodajalni Dom, presenečeni boste nad izbiro blaga in ugodnimi cenami.



MEXX

REZERVNI DELI-AVTOMOBILI-SERVISI

AVTO CELJE

63001 CELJE, LJUBLJANSKA C. 11

Novosti na avtomobilskem trgu

Zavodi Crvena zastava Kragujevac

Obvešča Avto Celje

Prodaja vozil med kupno močjo in resničnostjo je doseglja takšno fazo, da ni mogoče predvideti, kdaj bo nastopilo obdobje dejanske ponudbe na domačem tržišču.

Prvi znaki aktivne ponudbe v maju in juniju so dajali oceno, da se bo ponudba nadaljevala zlasti v avgustu in septembru. Zgodilo se je ravno narobe. Zaradi povečane izvoza na zahodno tržišče in močno povečane prodaje na domačem tržišču (na vseh območjih Jugoslavije) so bili Zavodi Crvena zastava prisiljeni postopoma ustavljati sprejemanje predplačil za posamezne modele vozil. Tako bo mogoče po 10. septembru ponovno vplačati vse tipe vozil zastava jugo.

Najbolj ugoden je nakup po sistemu staro za novo, saj kupec plača le razliko med tovarniško ceno in ocenjeno vrednostjo rabljenega avtomobila ter davek samo na to razliko. Vsak rabljen avtomobil pa je pred prodajo obnoven in tehnično ustrezen za nadaljnjo uporabo, tako je tudi nakup rabljenega avtomobila dober nakup.

IZVOZ V AMERIKO — EKONOMSKO UPRAVIČEN

O pomenu izvoza v Ameriko, o ustanovitvi skupnega podjetja Zavoda ZCZ in »GENEKSA« Beograd je bila jugoslovanska javnost obveščena julija letos. V tem mesecu je sprejet elaborat o upravičenosti nadaljnega izvoza avtomobilov jugo na ameriško tržišče, kar se dokazuje s povečano proizvodnjo, večjim plasmanom nadomestnih delov ter deviznim prilivom.

Iz elaborata je razbrati, da so Zavodi od avgusta leta 1985 pa do avgusta 1988 leta izvozili v ZDA 136.688 avtomobilov »jugo«.



Pisma bralcev Biograd na moru z grenkim priokusom

Delovna organizacija Hoteli gostinstvo Celje, temeljna organizacija Gostinstvo Radlje ob Dravi je v Vestniku prav pristočno vabila na letovanje v Merxov počitniški dom v Biogradu na moru. Cene so bile znosne, čeprav so bile potem na računu za 100.000 din za osebo višje kot so bile objavljene v časopisu.

»Sobe so prijetne, hrana okusna, raznolika in porcije so za normalno ješče ljudi prevelike.« Tako so govorili nekateri moji prijatelji, ki so že pred leti letovali v Biogradu na moru. Naredili so dobro reklamo, zato smo se tudi mi odločili, da bomo letos letovali v tem prijetnem kraju. Torej nas čakajo prijetne počitnice, če nam bo pa naklonjeno še vreme, pa bo vse v najlepšem redu.

Dolgo pričakovani dopust je prišel in srečno smo se pripeljali v to obmorsko mesto.

»Vi imate pa sobo kar daleč od restavracije,« nam je prijazno pojasnila upravnica. »Nič zato,« smo si rekli, samo da bo prijetna in da se bomo v njej dobro počutili. Toda prvo razočaranje smo doživeli takoj, ko smo jo zagledali — soba kategorije »ž«. Staro, škripajoče pohištvo, na posteljah stari posteljni vložki, za otroke pa ves star, razmajan divan, da o

odejah, vsak je imel samo eno, sploh ne govorim.

Izhajam iz delavske družine, rojena sem nekaj let po vojni, navajena skromnosti, toda tako starih in od pranja tankih odevi nismo nikdar imeli.

Drugo razočaranje je bila hrana. Vsa prijaznost zaposlenih ni mogla odtehtati tega, da smo od obrokov odhajali skoraj lačni. Pa nismo nobeni požeruhi. Za zajtrk si lahko dobil samo maslo, marmelado ali pa pašeto, pa čeprav je jedilnik ponujal še marsikaj drugega. Toda jedilnik je bil napisan le na papirju.

V pogovorih z drugimi, ki so letovali, so bili glede hrane istega mnenja kot jaz. Hrane premalo, zajtrki enolični. S sobami pa je tako. Eni so bili z njimi zelo zadovoljni. Imeli so popolnoma drugačne, sodobno opremljene in udobne.

Kaj naj rečem. Nisem navajena odličnih hotelov, toda tako skromnega dopusta mi tudi ne bi bilo treba preživeti. Dragi tovariši iz temeljne organizacije Gostinstvo Radlje, mislim da bi morali nuditi enake ali vsaj približno enake možnosti vsem, ki letujejo pri vas, saj smo končno vsi plačali enako. Z. M.

Ta izvoz je bil pomemben ne samo za Zavode, temveč tudi za preostale udeležence. Ocenjujejo, da ni bilo vprašanje velikost projekta, temveč proizvodno — industrijska sposobnost, da najbolj razvitemu tržišču ponudijo proizvod visoke tehnico — tehnološke sposobnosti in kvalitete. Poleg velikih težav, ki so nastopile v drugi polovici preteklega leta, so osnovni cilji projekta »yugo America« realizirani.

Na osnovi zahtev ameriškega tržišča so Zavodi razvili in osvojili za proizvodnjo nove modele juga, ki so našli kupce še na drugih tržiščih sveta.

Tako Zavodi v septembru ponovno nastopajo na ameriškem tržišču z modelom »kabriolet«, »jugo GV plus« in z novim letom z modelom »florida«. Vse te modele bodo prodajali tudi na zahodnoevropskih tržiščih, zlasti v Angliji, Franciji in drugod.

GOSPODARSKA VOZILA ZASTAVA NA ZDRAVIH TEMELJIH

Z novo organizacijo je tovarna gospodarskih vozil Zastava dosegla v prvem polletju planirano proizvodnjo in prodajo ter se tako ločila od spiska zgubarjev.

Z novo organizacijo so zmanjšali dosežanih 14 tozdov na osem direktij. Vodenje proizvodnje pa so zmanjšali od 12 na 4 nivoje.

Organizacijsko preoblikovanje kot tudi prerazporeditev 945 zaposlenih na druga delovna mesta so pripomogla k uspešnemu sporazumu s partnerjem IWECO, ki je vložil znatna sredstva v skupni program Zastava — Iweco.

Iz tega programa imamo že v prodaji lahke tovornjake za voznike kategorij B in C, tovornjake turbo zeta 5 ton nosilnosti ter kombibuse in furgone rival.

Kako izboljšati poslovanje

V sredini septembra je bil kolegij najodgovornejših gostinsko-turističnih delavcev sozda Merx, na katerem so obravnavali oceno rezultatov poslovanja v organizacijah združenega dela in se opredelili do 40 aktualnih vprašanj s področja te dejavnosti.

Po burni in vroči razpravi, ki je temeljila predvsem na izredno slabem položaju panoge, problemu osebnih dohodkov, vprašanju hitre rasti prispevkov iz dohodka in osebnih dohodkov ter drugih neresenih vprašanj je bilo sprejetih precej sklepov. Njihova vsebina je povezana predvsem z realizacijo vseh ukrepov in nalog za izboljšanje poslovanja, rešitev problematike v panogi prek družbenopolitičnih skupnosti, medobčinskih gospodarskih zbornic, republiške zbornice in skupščine, opredelitev do splošne stavke gostinskih delavcev, sanacije zimsko-športnih centrov in podobno.

-jan

Družbeni svet RTC Golte Imenovan nov predsednik

Šestindvajsetega septembra je bila razširjena seja družbenega sveta za delovanje in razvoj RTC Golte, na kateri so poleg tega, da so za novega predsednika družbenega sveta imenovali Jožeta Vebra, obravnavali še poročilo komisije za sanacijo RTC Golte, ki ga je podal predsednik Žare Frančeskin, in pa poročilo projektnega sveta za izgradnjo dvosedežnice na Golteh, ki ga je podal predsednik Zvonko Strašek. Na koncu seje so obravnavali tudi predlog za preoblikovanje delovne organizacije RTC Golte v družbeno podjetje. J. M.

Marko Bulc na posvetovanju andragoških delavcev

Preveč smo povelečevali fizično in enostavno delo

V razvitem svetu so že zdavnaj ugotovili, da so kadri temeljni in edini nosilec razvoja ali stagnacije in propada. Zato razvoju kadrov namenjajo največjo pozornost, da bi čimbolje izrabili njihovo znanje.

To temo so obravnavali tudi andragoški delavci Slovenije na posvetovanju na Otočcu, na katerem je imel uvodno besedo predsednik Gospodarske zbornice Slovenije Marko Bulc. Njegov govor v celoti objavljamo v nadaljevanjih.

Nobeno razmišljanje o razvoju ne more mimo kadrov. V večini raziskav razvoja ugotavljajo, da so kadri glavni omejevalni dejavnik razvoja.

Dovolite mi, da na začetku ponovim nekatere ugotovitve, ki sem jih povedal na posvetu kadrovskih delavcev leta 1985 v Portorožu. Namreč, žal so razmere prav takšne kot tedaj.

V povojnem obdobju se je v naši — slabo razviti družbi — uveljavil koncept ekstenzivnega razvoja, zasnovan na delovno intenzivnih tehnologijah. Vrh smo dosegli v šestdesetih letih, ko je delež aktivnega prebivalstva presegel 40%. V sedemdesetih letih smo prišli na razpotej, na katerem bi bili morali začeti z odločnim prestrukturiranjem gospodarstva, z intenzivnejšim vlaganjem v znanje ter odločnejšim uvajanjem zahtevnejših tehnologij. To se žal ni zgodilo v zadostni meri. Začel se je celo proces razvrednotenja izobrazbe in povelečevanja fizičnega in enostavnega dela in delovnih izkušenj.

Zgodovina kaže, da so tiste družbe, ki so bile primerno organizirane za vgraditev najsoodobnejše tehnologije — pa naj je šlo za parni stroj, elektromotor ali pa danes mikroelektroniko — v svojo gospodarsko strukturo, najhitreje napredovale. Za jugoslovansko razvojno politiko je bila še posebej v zadnjem času značilna visoka stopnja avtarktičnosti, ki je bila predvsem odraz neupoštevanja ekonomskih kriterijev razvoja. Z domačim intervencionizmom smo lahko katerikoli naložbi zagotovili navidezno rentabilnost. To je med drugim uspavalo potrebno po uporabi znanja, po njenem hitrejšem ustreznem izobraževanju. Takšna politika je bila škodljiva zlasti v sedemdesetih letih, ko so se v svetu povečevale cene energij, tehnologiji in kapitalu, zaradi česar so postali jugoslovanski naložbeni kriteriji, ki tega niso upoštevali, povsem nerealni, zgrajena gospodarska skulptura pa marsikje neučinkovita in nekonkurenčna. Jugoslovanska razvojna politika je bila v zadnjih dveh desetletjih uvožno-substitutivno naravnana in njen osnovni cilj je bil zadovoljevanje potreb domačega trga. Da bi se v takih pogojih vendarle, še kar dobro živelo je ekonomska politika uporabljala prelivanje dohodka od uspešnejših proizvajalcev k neuspešnim v obliki izsiljenih cen, neuravnovešenih cen faktorjev, nevračanja deviznih in dinarskih dolgov, visoke emisije, ki preliwa dohodek izbranim koristnikom, itd. To prelivanje dohodka je tako močno, da se danes onemogoča normalno tržno in razvojno selekcijo med uspešnimi in neuspešnimi proizvajalci ter s tem neprestano ogroža ravnovesje v jugoslovanski ekonomiji.

Zaradi odsotnosti tržne ekonomije in premajhne vključitve v svet in zaradi vse manjše motiviranosti in znanja posameznikov ter zaradi pogojev gospodarjenja, ki niso motivirali produktivnosti, je jugoslovanska ekonomija postajala vse bolj neinovativna.

Vse to ni predstavljalo okolja, ki bi terjalo zdrav gospodarski razvoj in v njem ustrezen razvoj kadrov. Ugotovimo lahko, da so bili v teh razmerah še posebej zapostavljeni trženje in kadri zanj, ker zaradi velikih potreb in dokajšnje zaprtosti gospodarstva to ni bilo potrebno, še posebej v izvzcu (blagu ni bilo treba iskati kupca). Razmere so zapostavljale raziskovalno razvojno dejavnost in ustrezne kadre zanj, saj smo tehnologijo in licenec predvsem kupovali. Samoupravljanje pa smo — kot opozarja v svojih študijah dr. Kavčič, razvijali predvsem na področju preseganja odtujevanja rezultatov dela, manj ali pa sploh ne v samem delovnem procesu za preseganje tehnološke odtujenosti.

In ne nazadnje, zaradi nejasnih družbenih kriterijev uspešnosti organizacije oziroma nesankcioniranja neuspešnosti, ker družbena lastnina ni imela lastninskih kriterijev, razmere niso motivirale ustreznega razvoja in strukture vodilnih delavcev.

Prišli smo do zaprtega kroga: nizka tehnološka opremljenost — slaba kadrovska sestava — nizka produktivnost — malo sredstev in ustreznega uporaba za izobraževanje — neustrezen razvoj.

Ta krog se lahko preseže po našem globokem prepričanju po dveh poteh: 1. z intenziviranjem izobraževanja s posebnim poudarkom na dopolnilnih, potrebnih znanjih in 2. z inenzivno modernizacijo in prestrukturiranjem slovenskega gospodarstva.

Namreč, ceneno delo ni več osnovna konkurenčna sposobnost, ampak so to vse bolj znanje, kakovost izdelkov in storitev, oblikovanje in uvajanje novih proizvodov, z manj energije in surovin, ki so bolj uporabni in iskani na trgih. To ilustrira podatek, da dosega jugoslovansko gospodarstvo v razvitem svetu za enake ali podobne proizvode le 30 do 80 odstotkov ravnih cen naših konkurentov iz razvitih gospodarstev.

Kvalitativni dejavniki razvoja, kot so razpolaganje in pretok informacij, uporaba ustreznih tehnologij, široka inovativnost, rast kakovosti, fleksibilna organizacija ter profesionalno strokovno vodenje gospodarskih organizacij in celotnega gospodarstva, so osnova za konkurenčno sposobnost ne le v razvitem trgu, ampak vse bolj v celotnem svetovnem gospodarstvu. In vse to terja več znanja, nova znanja, stalno dopolnjevanje znanj, nove organizacijske prijeme v izobraževanju in izpopolnjevanju na vseh nivojih, začenši z vodilnimi strukturami. In ker moramo svoj razvoj iskati predvsem v Evropi, katere del smo, moramo predvsem gledati, katera profesionalna znanja v teh evropskih okoljih lahko zagotovijo dobro vodenje delovnih organizacij in dobro ustrezno delo, ki lahko obrodi sadove. To pomeni, znanje, ki bo omogočilo sodobno tehnologijo in sodobna znanja ugrajevati v vodenje našega gospodarstva in celotne družbe, znanje, ki ga uporablja danes Evropa, da bi se otresla tako imenovane »evro« skleroze, znanje, ki nam mora omogočiti, da postanemo dovolj kompatibilni in sprejemljivi, da ohranimo sodelovanje, ki ga Jugoslavija še danes goji z Zahodno Evropo, se pa simetrija vsebolj izgublja. Namreč, če te simetrije, še posebej pri znanju in

njegovi uporabi ne povrnemo, obstoja resna nevarnost, da se Jugoslavija in Slovenija v njej izključita iz tega dinamičnega gospodarskega kompleksa.

Ali drugače rečeno. Če, Jugoslavija in Slovenija v njej do leta 2000 ne bosta izvedli kvalitativno preobrazbo in če bosta nadaljevali inertni razvoj, potem se bo primerjalna krivulja z razvitimi državami še bolj obrnila v minus. Sedaj namreč ne gre več le za klasični izvoz cene, kvalitativne standarde, pač pa, kot je zapisal v zadnjem Gospodarskem vestniku dr. Sočan, za proces globalizacije svetovne proizvodnje. Zato, še posebej na področju izobraževanja moramo iz naših lupin, kakor da vse znamo, moramo pa mnogo globlje ugrajevati v vse procese izobraževanja sodobna znanja, ki jih uporablja svet, še posebej, ker ugotavljamo, da je 70 ali več procentov vseh sodobnih znanj organizacijskih, razvojnih, marketinških, itn. enakih, brez ozira na politične ali družbenoekonomske ureditve. Dr. Sočan je tudi zapisal, treba je iti po svetu, se usposobiti in sprejeti kulturo vodenja ter civilizacijske in tehnološke spremembe, ki jih narekuje sodobni razvoj. Mislim, da ima prav.

In če na kratko pogledamo, kje mi v Jugoslaviji in Sloveniji smo, bo postalo takoj jasno, da so pred nami velike naloge in številne spremembe. Podatki kažejo, da je v obdobju 1970 — 84 delež skupnih naložb za izobraževanje v družbenem proizvodu v Jugoslaviji zmanjšal od 4,9 na 3,9, v Sloveniji pa od 4,3 na 3,5, medtem, ko svet ta delež povečuje od 5,2 na 5,7. Pri nas namenjamo za izobraževanje in strokovno usposabljanje zaposlenih le cca 0,80 procenta od sredstev za bruto osebne dohodke, v razvitih državah OECD pa kar 4-6 procentov. V razvitih državah so leta 1985 porabili za izobraževanje in strokovno usposabljanje v propulzivnih industrijskih panogah po 2000 nemških mark na zaposlenega, pri nas pa v pomembno izvozno orientiranih delovnih organizacijah, le 140 mark oziroma 14.000 dinarjev, v celotnem gospodarstvu pa samo 6.228 dinarjev ali cca 62 nemških mark na zaposlenega. K temu dodajmo podatek, da je 40% zaposlenih v združenem delu brez strokovne izobrazbe, in da od teh skoraj polovica nima končane niti osnovne šole, da pa večina tistih, ki imajo poklicno ali srednjo šolo, že več let ni bila vključena v kakršnokoli obliko usposabljanja in dopolnilnega izobraževanja. Če k temu dodamo še podatek Zavoda SRS za statistiko, da je bilo v letu 1986 od skupaj zaposlenih 830.000 delavcev le 2.400 magistrrov in specialistov, ter 1.500 doktorjev znanosti in da je od teh le 806 magistrrov in specialistov, in 148 doktorjev znanosti zaposlenih v gospodarstvu, potem res vidimo, kje smo.

Nadaljevanje prihodnjic

Odgovornost vodij za izobraževanje podrejenih Nekaj nasvetov vodstvenemu in vodilnemu kadru

Iz bogate zakladnice misli in dognanj Kaoru Ishikawe v knjigi »Kako celovito obvladovati kakovost« smo izbrali nekaj izkušenj avtorja v zvezi z izobraževanjem delavcev.

Nekateri vodstveni delavci menijo, da je zelo težko poučevati nekaj, za kar so sami porabili deset ali dvajset let, da se naučijo. Namreč, da bi priučevali svoje podrejene, uživajo, ko jih vidijo, da delajo napake. Na ta način ne bo dobrega dela. Dokler podrejeni niso dobro usposobljeni in zanesljivi, ni mogoče dobro voditi nekega sektorja ali oddelka. Samo pri dobrem vodenju lahko odgovorna oseba gleda naprej in na pomembnejše stvari.

Izobraževanje ne pomeni samo verbalno inštruiranje in dobro vajo. Končni cilj je zadovoljstvo podrejenih s svojim delom.

Seznajte svoje podrejene s svojimi osnovnimi stališči in, če je potrebno, povejte nekaj besed za razlago. Potem enostavno prenesite avtoriteto in jih pustite, da delajo. Če naredijo kakšno napako, je to majhna cena v primerjavi z rastjo, ki jo od njih lahko pričakujete. Na koncu je vsaka napaka stopnica k uspehu.

Če organizacijo vodijo ljudje, ki ne skrbijo za izobraževanje podrejenih, nastanejo težave ob upokojitvah oziroma odhodih vodstvenih in vodilnih delavcev, ker niso usposobili svojih podrejenih in ker niso posredovali avtoritete!



Tisti dan, ko smo obiskali Hotel Turška mačka in dneve zagorske kuhinje, so za dobro hrano, hitro postrežbo in nasploh za dobro počutje poskrbeli tile delavci hotela.

Turizem in hotelirstvo

Dnevi zagorske kuhinje v Turški mački

Dnevi zagorske kuhinje v hotelu Turška mačka imajo že tradicijo in jih vsako leto prirejajo za popestritev gostinske turistične ponudbe v času mednarodnega obrtnega sejma.

Mojstri zagorske kuhinarke so vsi kuharji v tem hotelu. Pravijo, da priprava teh jedi ni tako težka in da jim je zadostovalo enkratno usposabljanje pred petimi leti. Vsa živila za pripravo jedi dobijo iz Zagorja, tako da so jedi resnično takšne, kot bi jih jedli v Zagorju in ne v hotelu Turška mačka v Celju.

ste lahko ob prijetni glasbi ansambla »Lepi cajti« izbirali med 25 različnimi jedmi, od bunčeka, štrukljev, zagorskih kolin, purice z mlinci, zagorskim odojkom in še bi lahko naštevali. Vse te dobrote ste lahko zalili z dobrim vinom.

Če letos niste utegnili ali pa ste pozabili, da lahko v času celjskega obrtnega sejma v hotelu Turška mačka poskusite dobre jedi iz Zagorja, si to zapomnite za prihodnje leto. Verjemite, ne bo vam žal, če jih boste obiskali.

Hotel Turška mačka vas obvešča o prireditvah

V hotelu TURŠKA MAČKA bo zopet igral priznani ansambel Tom-Tom (GU-GU) in sicer od 22. 9. 1989 do konca oktobra 1989, vsak petek in soboto od 19. ure do zgodnjih jutranjih ur.

V hotelu Turška mačka bo v času od 17. 11. 1989 dalje spet med nami evropsko priznani duo Cocktail. Nada in Roman prihajata iz turnee v Celje, kot sama ponosno izjavljata, samo zaradi najboljših gostov, ki so v hotelu Turška mačka.

Vse goste — prijatelje hotela obveščamo, da bomo tudi silvestrsko noč 1990 preživeli ob nepozabni glasbi za ples in zabavi dua Cocktail. Vljudno vas vabimo v hotel Turška mačka, kjer se bodo vsi člani kolektiva potrudili in ponudili naše specialitete.

Priporočamo rezervacije v recepciji hotela Turška mačka, po telefonu: 21-041 ali 29-341.

Priporočamo se za vaš cenjeni obisk!

Osrednje vprašanje je racionalnejša organiziranost

Celjski izvršni svet je obravnaval problematiko gostinske turistične dejavnosti in sicer poročilo o stanju te dejavnosti v lanskem letu in v prvem polletju letošnjega leta.

Ob tem je sprejel vrsto ugotovitev in sklepov:

Gospodarjenje in ekonomska moč gostinske turistične dejavnosti organizacij v občini je v lanskem letu ostala približno na enaki ravni kot leto prej, v prvem polletju se je po podatkih iz periodičnih obračunov in oceni »primerjalnih« podatkov celo nekoliko poslabšala.

Še vedno je osrednje vprašanje smotrnejša organiziranost, zato si v sozdu Merx že prizadevajo v skladu z novim zakonom o podjetjih za ustanavljanje mešanih podjetij in oddajanje vseh lokalov, ki niso donosni.

V vsej gostinski dejavnosti pa se prek splošnega združenja gostinstva in turizma Slovenije zavzemajo za zagotavljanje boljših pogojev za delo, kot so: posojila z diferencirano obrestno mero, sprememba osnove za obračun prometnega davka — PD za pijače obračunavati na nabavno in ne

prodajno ceno, znižanje stopnje davkov na pijače, zagotovitev sredstev razvojnega dinarja za vlaganja, predvsem za Dobrno.

Za izboljšanje položaja so gostinske delovne organizacije sprejele vrsto notranjih ukrepov, med katerimi so najpomembnejši: na področju kadrovske politike in zaposlovanja izboljšanje kvalifikacijske strukture in zmanjšanje števila zaposlenih, na področju nabavne politike zbiranje najugodnejših dobaviteljev s poudarkom na plačilnih rokih in ceni. Na področju gostinske storitve pridobitev novih porabnikov storitev, popestritev ponudbe in hitrejši obračanje zalog ter višja kakovost.

Na osnovi meril za določanje kategorij turističnega kraja, je v občini opredeljena kot kraj I. kategorije Dobrna z zdraviliškim in mesto Celje s poslovnim turizmom. Glede na tako opredelitev ostaja realna možnost za razvoj predvsem na Dobrni z vlaganjem v revitalizacijo zdraviliških objektov in izgradnjo prizidka k hotelu Dobrna.

Prenovljeno gostišče ob Savinji

Poleg malic tudi jedila po naročilu

V sredo, 20. septembra, so delavci Gostinskega podjetja postali bogatejši še za en prenovljen gostinski lokal. Odprli so gostišče Ob Savinji, Celjanom znano gostilno »Pri Kapun«.

Gostišče je bilo že zelo dotrajano in nujno potrebno obnove. Kot nam je povedal direktor temeljne organizacije Majolka Vinko Medvešek, je bil to eden najbolj dotrajanih objektov. Že več let so ga poskušali obnoviti, toda lokal je bil v najemu in se niso mogli odločiti za obnovo. Junija lani pa so dokončno dobili poslovni prostor v upravljanje in takoj so se lotili obnove. Tako so letos maja to enoto zaprli in v dobrih treh mesecih preuredili v lepo urejeno gostišče, lahko bi celo rekli, da je eno izmed najlepših v središču mesta.

Kot nam je povedal Vinko Medvešek, so obnovili skoraj vse, od strehe, fasade, do okolice in usposobili so tudi prostore. Predvsem je največ pridobila kuhinja, ki poleg tega, da sedaj ustreza sanitarno-tehničnim predpisom zadošča tudi za pripravljavanje večjih količin hrane. Sam gostinski del se je prav tako razširil za posebno sobo, primerno za zaključene družbe.

Vsa oprema in nasploh notranja ureditev, ki je v stilu narodnih motivov, je delo arhitekta Janošiča, izdelalo pa jo je podjetje Tami. Naložba je stala temeljno organizacijo Majolka sto starih milijard dinarjev, po se-



Prenovljeno gostišče Ob Savinji bo odprto vsak dan, tudi ob nedeljah.

danjih ocenah bi to zneslo 300 starih milijard. Zanj so imeli lastna sredstva, predvsem pa jim je veliko pomagalo pri obnovi lokala to, da so z nekaterimi avansi in nakupi vnaprej prištedili marsikateri dinar.

Z prenovo lokala pa se je tudi sam program ponudbe nekoliko spremenil. Pred obnovo so v gostišču Ob Savinji pripravljali samo malice, to predvsem zaradi premalo usposobljene kuhinje, danes pa boste lahko poleg malic, vsak dan jih bodo pripravili okrog 300 za lokal in izven,

dobili še druga jedila po naročilu: od hladnih jedi, juh, predjedi, pripravljenih jedi, jedi po naročilu, priloge, solat in sladice, kajti kuhinja bo delala ves dan. Seveda so ponudbo preostalih jedi zaradi velike količine malic nekoliko prilagodili in pripravili takšen seznam jedi, ki jih bo mogoče pripraviti, po katerih je danes povpraševanje in da ni predrag. Kot nam je povedal direktor Vinko Medvešek, bi želeli s to ponudbo jedil po naročilu zapolniti v prihodnosti vsaj polovico zmogljivosti kuhinje.

SOZD, N. SUB. O.

MERX

20 let

Predprodaja sezonskih smučarskih vozovnic

DELOVNA ORGANIZACIJA RTC GOLTE MOZIRJE nudi delovnim ljudem in mladini celjske regije možnost nakupa SEZONSKIH SMUČARSKIH VOZOVNIC V PREDPRODAJI PREDPRODAJA POTEKA od 15. 9. do 15. 10. 1989.

CENA SEZONSKIH SMUČARSKIH VOZOVNIC:

naziv vozovnice	cena odrasli	cena otroci x)
	din	din
Sezonska vozovnica Golte	5.000.000.—	3.800.000.—
Sezonska vozovnica Golte — Kope	8.500.000.—	6.500.000.—

Ob takojšnjem celotnem vplačilu v času od 15. 9. do 15. 10. 1989 dajemo naslednji popust:

- tisti, ki kupijo vozovnico nanovo popust do 20%;
- tisti, ki imajo lansko celo letno vozovnico (1988/89) in jo predložijo, imajo popust do 40%

Obročno odplačevanje je mogoče edino prek delovne organizacije ali sindikata v delovni organizaciji (kot v zimi 1988/89).

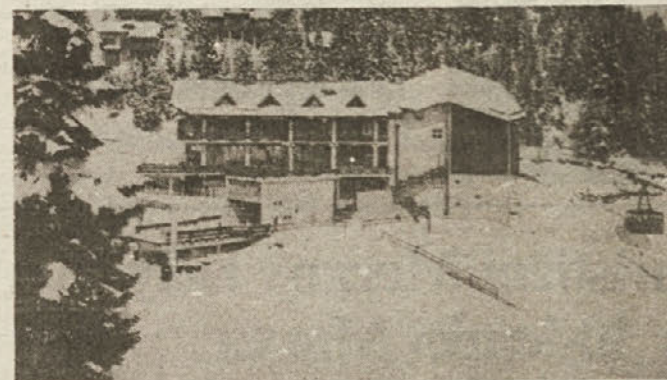
Za vse sezonske vozovnice je potrebna slika 3 x 4 cm ter naslednji podatki: priimek in ime, leto rojstva!

x) OTROCI (osnovnošolska mladina do 15 let starosti!).

Cene dnevni vozovnic bodo na začetku zimske sezone 1989/90 500.000 din (odrasli) in 350.000 din otroci (v redni prodaji je otrok do vključno 10 let starosti).

Obvestilo:

1. V predprodaji so samo sezonske vozovnice.
2. Predprodajo bomo izvajali prek delovnih organizacij, ker želimo tako omogočiti našim obiskovalcem čim manj stroškov!



3. Cena sezonske vozovnice za OZD (prenosna) je 15.000.000.— din in je vplačljiva prav tako v enem obroku do 15. 10. 1989 ter zanjo ni popusta!
4. Vse dnevne karte iz sezone 1988/89 bomo zamenjali in sicer za tri stare karte bo kupec dobil eno novo za sezono 1989/90!

Informacija:

- sezonska vozovnica vključuje tudi neomejeno število voženj z gondolo v času sezone (od 29. novembra 1989 do 15. aprila 1990;
- novost je dokončana dvosedežnica Smrekovec (hotel — vrh Starih stanov) — kapaciteta 1.200 oseb na uro;
- nova proga Blatnik (vrh Starih stanov do hotela);
- širša ponudba izvenpenzijskih storitev, dobra domača kuhinja v hotelu Golte, možnost obiskovanja šole smučanja, tekmovalni, izposojevalnica opreme, tekaška proga, turna smuka druge zabavne prireditve na snegu; vrtec na snegu;

Za lažje razumevanje popustov dodajamo konkretne številke:

vrsta vozovnice	polna cena v predprod.	novi kupec 1989/90	stari kupec 1988/89
Sezonska odrasli Golte	5.000.000.—	4.000.000.—	3.000.000.—
Sezonska otroci Golte	3.800.000.—	3.000.000.—	2.200.000.—
Sezonska odrasli Golte — Kope	8.500.000.—	6.500.000.—	5.000.000.—
Sezonska otroci Golte — Kope	6.500.000.—	5.200.000.—	3.900.000.—

Predprodaja vozovnic bo v delovnih organizacijah smučarji pa jih bodo lahko kupili tudi pri občinskih telesnokulturnih skupnostih ali Zvezah za telesno kulturo občin Celje, Zalec, Velenje in Mozirje.

PRIČAKUJEMO VAS DELAVCI RTC GOLTE — NA SVIDENJE NA GOLTEH OB 20-LETNICI, ki jo bomo praznovali na začetku zimske sezone!

Osebna in vzajemna zaščita v civilni zaščiti

Osebna in vzajemna zaščita je temelj pripravljenosti in učinkovitosti delovanja civilne zaščite v miru (v prometnih, tehničnih in naravnih nesrečah ter v kriznih razmerah), v neposredni vojni nevarnosti in v vojni, zlasti še na začasno zasedenem ozemlju. Pomembna je v miru in v vojni ali v sistemu družbene samozasčite in splošne ljudske obrambe SFRJ. Kot del splošne tehnične kulture in politične zavesti osebna in vzajemna zaščita neposredno vplivata na izvajanje družbene samozasčite in splošne ljudske obrambe.

Zaščitna usposobljenost ne le »zagotavlja prvo posredovanje pri reševanju ob neposrednem vojnem delovanju ter naravnih in drugih nesrečah«, temveč se kaže skozi delovanje in ukrepanje pred njihovimi posledicami, med njimi in tudi potem za preprečevanje, zmanjševanje in odpravljanje nastalih poškodb. Ves sistem zaščite in reševanja je odvisen od kakovostne osebne in vzajemne pomoči in zaščite. To je temeljna oblika sodelovanja delovnih ljudi in občanov v zaščiti in reševanju, za katerega se usposablja, urijo in opremljajo. To pa zahtevajo značilnosti in posledice sodobnih bojnih sredstev.

Vloga osebne in vzajemne zaščite v obrambno-zaščitnem sistemu zahteva odpravo razlik med potrebami in ne zadosti izkoriščenimi možnostmi, ki so še pri izvedbi splošnega izobraževalnega programa pri:

— aktivnostih, ki so pomembne za obrambo in zaščito

— predmetih, v katere so vgrajene vsebine splošne ljudske obrambe in družbene samozasčite in v

posebnem prometu SLO in DS, in sicer do predšolske vzgoje prek učnih načrtov in programov za osnovno, srednjo in visoko usmerjeno izobraževanje ter izdelavo in izvajanje načrtov in programov za usposabljanje delovnih ljudi in občanov.

Opremljenost z osebnimi in kolektivnimi zaščitnimi sredstvi ni zadostna. Vzrok za to so omejena finančna sredstva in nesposobnost industrije, da bi jih izdelala dovolj.

Pri nabavi zaščitnih sredstev so težave tudi v neenakopravnem obravnavanju obveznikov oboroženih sil, civilne zaščite in delovne obveznosti glede na druge nerazporejene delovne ljudi in občane. Prvi dobivajo sredstva po razdelilniku (iz finančnih sredstev, ki so namenjena za uresničitev načrtov razvoja splošne ljudske obrambe), drugi pa si jih morajo pridobiti sami.

V praksi ne obstajajo konstitutivni elementi civilne zaščite kot samostojne oblike, temveč se medsebojno prepletajo in tako tvorijo celovit sistem zaščite in reševanja — civilne zaščite.

Določanje osebne in vzajemne zaščite glede na zaščitne in reševalne ukrepe izhaja iz pragmatičnega cilja določanja nalog subjektom obrambe in zaščite ter iskanja najučinkovitejšega načina za njihovo izvajanje. Pri tem pa ne smemo pozabiti na možnosti in značilnosti sodobnih sredstev.

Naj naveden nekaj zaščitnih in reševalnih ukrepov, pri katerih sta osebna in vzajemna zaščita glede na preventivne in operativne aktivnosti in postopke posebej pomembna:

ZATEMNITEV - stavb, stanovanjskih zgradb, objektov, delovnih in drugih organizacij ter motornih vozil.

ZAKLANJANJE graditev hišnih zaklonišč, priprave in prilagajanje prirodnih zaklonov, zaščita in zaklanjanje kulturnih in drugih dobrin kot tudi materialnih sredstev, priprava opreme in sredstev, ki jih posameznik ali družina vzame s seboj v zaklonišče, ravnanje, opazovanje in obveščanje o nastanku in gašenju začetnih požarov.

PROTIPOŽARNA ZAŠČITA — preventivni ukrepi (odstranjevanje lahko gorljivih materialov in predmetov), zagotovitev in priprava sredstev za gašenje požarov (voda, pesek, gasilni aparati), opazovanje in obveščanje o nastanku in gašenju začetnih požarov.

OSKRBA OGROŽENEGA IN PRIZADETEGA PREBIVALSTVA — pomirjevanje in sprejem oseb, ki so ostale brez osnovnih možnosti za življenje in potrebujejo pomoč, obveščanje pristojnih organov o ukrepih.

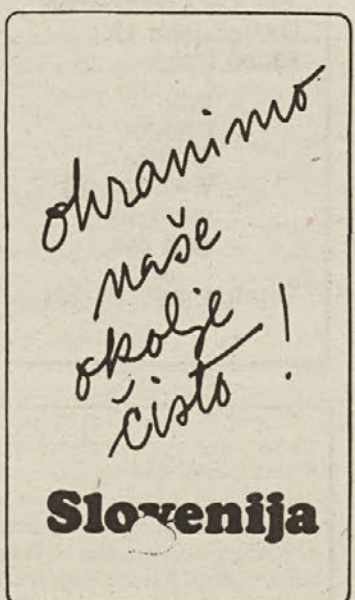
PRVA MEDICINSKA POMOČ — prenos poškodovancev in ranjencev, zaustavitev zunanjih krvavitev, imobilizacija pri prelomih, izpahih in izvinih, prva pomoč kontaminiranim z JKB agensi.

Čeprav je bilo na tem področju v zadnjih letih že marsikaj narejenega, je potrebno te sestavine še bolj vgraditi v sistem vzgoje in usposabljanja ter izvajati programirano dopolnilno usposabljanje vseh delovnih ljudi in občanov.

Pomembno vlogo pri usposabljanju za osebno in vzajemno zaščito imajo delovne organizacije in organi, ki se ukvarjajo z zaščito in reševanjem kot redno dejavnostjo z angažiranjem svojih zmogljivosti.

Možnosti informativno-propagandne dejavnosti so v pripravi za samozasčito premalo izkoriščene. Pomen in potreba njihovega delovanja v sodobnih zapletenih vojaško-političnih razmerah tudi na tej stopnji razvoja vojne tehnike in tehnologije, vključno z mirnodobnimi nevarnostmi, zahteva njihovo večje angažiranje.

Tovariš Tito je v referatu na 9. kongresu ZKJ poudaril, da dosledno uresničevanje koncepcije splošne ljudske obrambe sprošča in mobilizira ogromno družbeno moč tudi z angažiranjem vseh družbenih subjektov v različnih oblikah organiziranja in aktivnostim za odpor. Omogoča pa, da so v službi obrambe države vse ljudske, gmotne in duhovne sile naše družbe in da se na ta način z določeno organizacijo, strategijo in taktiko zagotove objektivno neizčrpane možnosti odpora napadalcu. Vsestranska in učinkovita osebna in vzajemna zaščita je pogoj za to!



Iz pravne prakse

Skrajšani delovni čas — delovni teden

Vprašanje:

Delavka dela zaradi bolezni s skrajšanim delovnim časom, in sicer 4 ure dnevno. Ali mora v primeru 5-urnega delovnega tedna, ko traja delovni čas ob sredah 10 ur, delati tudi ona polovico delovnega časa, to je pet ur, ali pa mora kako drugače nadoknaditi manjkajoče ure? Kako se to vprašanje rešuje, če gre za invalida II. kategorije invalidnosti, ki tudi dela skrajšani delovni čas?

Odgovor:

Po izrecni določbi 145. člena zakona o delovnih razmerjih (Uradni list SRS, št. 24/83, 5/86, 18/88), se delavcu, ki ima zaradi zmanjšanja zdravstvene in delovne zmožnosti pravico do skrajšanega delovnega časa, dnevni delovni čas kljub uvedeni 5-dnevni delovni teden, ne poveča. Opozoriti je treba, da imajo pravico do skrajšanega delovnega časa delavci zaradi medicinske rehabilitacije, in sicer po sklepu zdravnika oziroma zdravniškega konzilija (1. odst. 27. člena samoupravnega sporazuma o uresničevanju zdravstvenega varstva, Uradni list SRS, št. 47/87). Enako pravico imajo tudi invalidi II. kategorije invalidnosti.

Ko se določa pravica do skrajšanega delovnega časa, se vselej določi število ur, ki jih lahko oziroma mora opravljati zavarovanec — delavec, ne

glede na to, ali gre za razloge medicinske rehabilitacije, ali pa gre za trajno zmanjšanje delovne zmožnosti. Zato niso pravilne tiste odločitve, ki govore o npr. »polovičnem delovnem času«. Če bi delovna organizacija prejela tako odločitev zaradi izvršitve, potem mora od pristojnega organa, ki je tako odločitev sprejel, zahtevati pojasnilo oziroma odločitev točnega števila ur, ki jih zavarovanec lahko dnevno opravlja.

Umik odpovedi delovnega razmerja

Vprašanje:

Delavka je dala pisno odpoved delovnega razmerja. Pred odločitvijo samoupravnega organa je svojo odpoved ustno umaknila. Ali bi moral samoupravni organ tak umik odpovedi delovnega razmerja upoštevati?

Odgovor:

Sodna praksa je že leta 1980 zavzela povsem jasno stališče, da delavec, ki je podal pisno izjavo, da ne želi več delati v temeljni organizaciji, ne more take izjave umakniti z ustnim pojasnilom. Umik je upoštevan le, če je podan pisno (odločba Sodišča združenega dela SR Slovenije, Sp 138/80 z dne 21. 2. 1980, Zbirka odločb sodišč združenega dela v SR Sloveniji, II. knjiga, stran 99).

Po sodni praksi pa delavec pisne izjave o prenehanju delovnega razmerja tudi pisno ne more umakniti, če jo je pristojni samoupravni organ že upošteval oz. če jo je sprejel na znanje in sklenil, da delavcu delovno razmerje preneha. V takem primeru bo ta organ obvestil delavca, da se umik odpovedi delovnega razmerja ne upošteva.

Mali oglas

Ugodno prodam električni klavir ROLAND za 800 DEM. Telefon: dopoldne 21-352 (int. 67) ali popoldne 063 25-882.

Lepe želje ob slovesu

Ob odhodu v pokoj iskrena hvala sodelavcem Hotela Koševnjak za dragoceno darilo, lepe poslovilne besede in izražene želje ter prijetne urice na prijateljskem srečanju.

Vsem želim še mnogo let zdravlja, sreče, medsebojnega razumevanja in mnogo delovnih uspehov

Marija Flis

O jabolku

Jabolka so tesno povezana z našim vsakdanjim življenjem. Na jedilnem listu so skoraj tako pomembna kot kruh in zlasti Slovenci smo znani kot dobri gojitelji in ljubitelji tega zlahtnega sadeža.

Zgodovina jabolka sega v davno preteklost. Kot vemo, je Eva v rajskem vrtu Adama zapeljala z jabolkom. Adam je res moral biti slep od ljubezni, da je takrat zagrizel v sadež, ki je v premeru meril le kakšnih 15

Danes je v svetu poznanih najmanj 20.000 jabolčnih sort, od tega je za široke tržne in prehranske sorte namenjenih okrog 100 najboljših sort. Ker se tudi na tem področju okus ravnja po modi, dobivamo letno nove in nove kreacije jabolčnih sort.

Zelo priljubljeni okusi so danes zlati delišes, koks-oranžna reneta, boskop, jonagold in gloster.

Vsako jabolko vsebuje preko 20 različnih, življenjsko pomembnih



mm in je bil obupno grenak in kisel. Takšni so bili namreč plodovi prajabolka, ki so jih pred več kot 5000 leti Sirijci prinesli iz male Azije v Egipt. Egipčani so nato te sadeže pričeli kultivirati, vzgajati in zlahtniti v svojih plantažah ob Nilu. Tu so jih našli Rimljani, ki so te »rajske« sadeže prenesli v Evropo, kjer so jih prevzeli tudi Germani.

Naše današnje kulturno jabolko je najbrž nastalo s križanjem lesnike, ki raste povsod po Evropi, s tem prinesenim »rajskim jabolkom«, še zlasti, ker so se Germani od Rimljanov naučili cepiti in precejplati sadno drevje.

Karl Veliki je zelo razvijal sadjarstvo, predvsem po samostanskih vrtovih, kjer so strokovno usposobljeni redovniki pridobivali in vzgajali nove sorte. Že leta 1596 je bilo na nemško govorečem področju poznanih 49 sort jabolka.

rudninskih snovi, vitaminov in mikroelementov. Brez dvoma ima jabolko v prehrani nadvse pomembno vlogo. Mnoštvo jabolčnih sort lahko zadovolji še tako zahteven okus, saj poznamo sorte, ki nudijo celo paleto okusov, od zelo kiselkastega do izrazito sladkega, imajo kompaktno meso, mehko topno in prepojeno z najrazličnejšimi aromami. Jabolka uživamo najraje presna, lahko pa jih tudi predelamo, na mnoge načine, oziroma konzerviramo.

Vsebnost C vitamina niha pri posameznih sortah od 6,8 mg do 32 mg na 100 gramov svežega jabolka. S C vitaminom so bogate sorte gloster, alkmene in boskop. Za sorte, ki so bogatejše s C vitaminom velja, da 2 sveža sadeža dnevno zadostujeta za popolno pokrivanje človekovih potreb po vitaminu C.

večja
odpornost
boljše
zdravje
boljše
delo

Škodljivost tobaka

Že leta 1852 so v »Fushinski oblasti na Prevali« napisali Postave ta tajste delavce pri fushini. Katere na dan ali po shihte delajo. V 7. členu so zapisali, da je: »Vojstru sapovedano je v fushino spravno delo tabak kaditi«. Torej so že pred stoletjem prepovedali kajenje na delu.

Kajenje je škodljivo za pljuča, za želodec, za žile.

Kajenje tobaka torej zmanjša odpornost organizma. Še posebej ga zmanjša pri pljučnih boleznih

ali drugače povedano, kadilci prej zbolijo zaradi bolezni pljuč kot nekadilci. Če pa neka strupena snov škodi pljučem, se bo lotila prej kadilcev.

Znano je, da hudi kadilci izredno mnogo izkašljajo, mnogi izpljujejo, pogosto tudi težko dihaljo. Skratka, kronični bronhitis imajo kadilci ne zaradi prehladov ali škodljivih snovi na delu, pač pa zaradi tobaka.

Vsi tisti, ki imajo težave z želodcem, imajo večje težave, če kadijo. Učinek zdravlja je pri težavah in razjedah tako na želodcu kot dvanajstniku manjši pri kadilcih.

Eno od škodljivih delovanj nikotina je tudi delovanje na žile. Žile se skrčijo, prevajanje krvi je pri skrčenih žilah slabše.

Na vsak način kajenje nosečnice povzroči, da je plod manjši in lažji. Tudi koža strastnih kadilcev je slabša, bolj groba, bolj nagubana. Poleg vseh teh škodljivih učinkov pa so cigarete povzročile še marsikatero smrt zaradi nerodnega prižiganja, zaradi goreče vžigalice.

V mnogih delovnih organizacijah je v delovnih prostorih, kjer je nevarnost požara, prepovedano kajenje. Sicer pa mora biti po zakonu o varstvu pri delu v samoupravnih aktih zapisano, v katerih prostorih je dovoljeno kaditi. V načelu v delovnih prostorih ni dovoljeno kaditi.

(nadaljevanje prihodnjic)

Glavna tema: preobrazba

V četrtek, 5. oktobra, bosta zasedala samoupravna organa sozda Merx, poslovni odbor in delavski svet.

Za sejo poslovnega odbora je predvidena samo ena točka dnevnega reda in sicer bodo člani dobili informacijo o poteku preobrazbe delovnih organizacij in sozda Merx ter obravnavali osnutek Samoupravnega sporazuma o združitvi v sestavljeno podjetje Merx.

Ta točka dnevnega reda je tudi osrednja točka delavskega sveta sozda Merx, ki bo zasedal takoj po končani seji poslovnega odbora. Poleg tega bodo delegati delavskega sveta seznanjeni tudi z ukrepi ekonomske politike Zveznega izvršnega sveta in s položajem delovnih organizacij, članic sozda Merx pri tem.

Glede na to, da se bodo na obeh samoupravnih organih obravnavale izredno pomembne točke dnevnega reda, bomo o tem obširneje pisali v naslednji številki glasila, prvo krajšo informacijo oziroma sprejete sklepe pa boste že lahko prebrali v Poslovnem informatorju, ki bo izšel dva dni po teh pomembnih sejah.



Turistični Merxov rally ob 30-letnici Merxa

V nedeljo, 22. oktobra 1989, bo na relaciji Celje-Slivniško jezero Merxov avto rally. Trasa je dolga 20 km.

Z začetnim tehničnim pregledom avtomobila ob 8.00 uri na Avto Celju bo pot vodila naprej proti Ljubecni do poligona, na katerem bo spretnostna vožnja. Na poti bo pet kontrolnih točk, na katerih bodo vozniki in sovozniki odgovorjali na lažja vprašanja o preventivi v cestnem prometu in opravili lažje psihofizične naloge.

Vsi udeleženci rallyja se bodo morali prilagajati cestno prometnim predpisom in se držati določenega ča-

sa, ki bo že vpisan na kontrolnem kartončku. Vsak udeleženec bo vozil na svojo odgovornost.

Prijave zbira in daje vse dodatna pojasnila Slavko Lisec, sozda Merx Celje, Ul. 29. novembra 16 ali po telefonu 063 21-352. Pri prijavi je treba vplačati štartnino po 200.000 dinarjev za avto.

Prijave bomo zbirali najkasneje do 16. oktobra 1989. Rallyja se lahko udeležijo samo delavci delovnih organizacij članic sozda Merx.

Prvi trije dobijo pokale, preostali priznanje.

7UMA



VEVA

MARIBOR

62001 MARIBOR, Tržaška 65 p. p. 169
telefon: h. c. (062) 305-211, 305-541, 305-521
telex: 33106 YU VEMAMB
telefax: 062 306-271

Prodaja trgovini

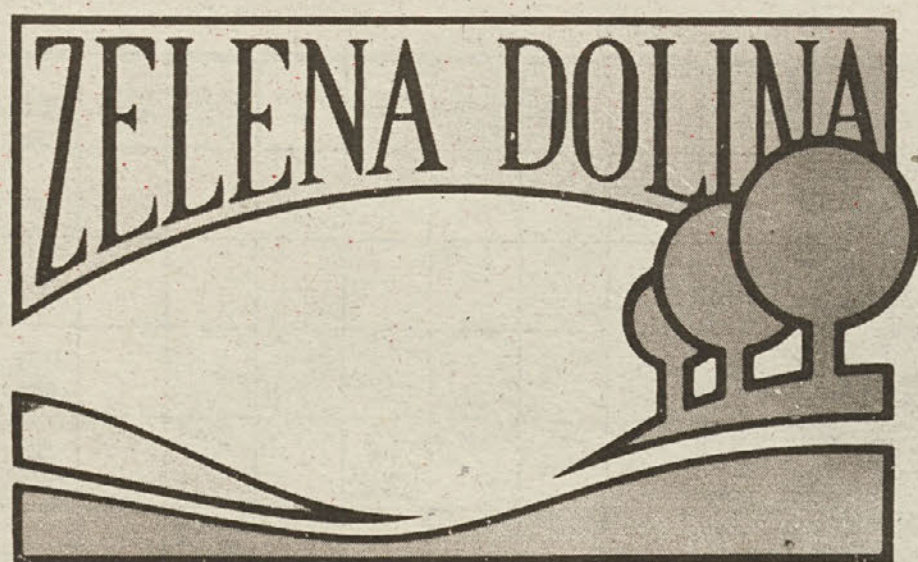
- konf. kratko blago
- metraža
- talne obloge
- preproge,
- galanterija

Prodaja reprodukciji

- prodaja embalaže
- gostinska in trgovinska oprema
- kooperacija
- diskontna prodaja

Merxovi poslovni partnerji se predstavljajo ob 30-letnici

KJER SE CEDITA MED IN MLEKO



CELEIA

Mlekarstvo, sirarstvo in čebelarstvo, p.o. Arja vas

Priporočamo se s svojimi proizvodi:

mleko, jogurti, smetane, skute, maslo, poltrdi in trdi siri, medeni izdelki in sadni sokovi