

ULBRICH HIDROAVTOMATIKA, d. o. o.

Ime »Hidravlika ULBRICH« je že več kot petindvajset let prisotno tudi na slovenskem tržišču. Družinsko podjetje ULBRICH HIDROAVTOMATIKA, d. o. o., je kot hčerinsko podjetje vključeno v skupino ULBRICH in je specialist za hidravliko, elektroniko in avtomatiko ter gradnjo zahtevnih namenskih strojev. Razen tega je kompetentno tudi za specialna maziva in industrijska lepila.

O podjetju, programu oz. ponudbi podjetja, viziji in vpetosti v slovenski in mednarodni prostor smo se pogovarjali z direktorjem in ustanoviteljem podjetja gospodom Danilom Helblom.



Posvet pred pomembnimi odločitvami

Ventil: Spoštovani gospod Danilo Helbl, podjetje ULBRICH HIDROAVTOMATIKA, d. o. o., je že dve desetletji prisotno na slovenskem tržišču hidravlične pogonske in krmilne tehnike, pojem »Hidravlika ULBRICH« pa že več kot petindvajset let. Četrto stoletje izkušenj je zavidanja vredno obdobje. Prosimo vas, da nam na kratko predstavite svoje podjetje in njegovo razvojno pot.

D. Helbl: Podjetje ULBRICH HIDROAVTOMATIKA, d. o. o., je bilo ustanovljeno proti koncu leta 1990 na osnovi t. i. Markovičeve zakonodaje o gospodarskih družbah, poslovati pa je začelo na začetku leta 1991, tako da bo kmalu staro že dvajset let.

Sam sem se v drugi polovici osemdesetih let prejšnjega stoletja kot sorazmerno mlad inženir zaposlil v podjetju Ing. Hans Ulbrich GmbH s sedežem v bližini Dunaja. Prej sem

bil šest let tehnični vodja podjetja HYPOS Muta, kar je ob nastopu funkcije zahtevalo poglobitev teoretičnih in praktičnih znanj s področja hidravlične pogonske in krmilne tehnike, ki pa sem jih lahko sproti uporabljal in nadgrajeval na konkretnih projektih v vsakdanji praksi. V tujino me je gnala želja po strokovnem napredovanju, širitvi obzorja, pa tudi po boljšem zaslužku. Ker sem že imel družino in dom, sem se odločil za relativno bližino nove zaposlitve, ki mi je omogočala tedensko vračanje domov.

V novem okolju sem se hitro uve-

ljal in delal na projektih v Avstriji, Jugoslaviji, Sovjetski zvezi, Češkoslovaški ...

V tujini sem nameraval ostati pet let. Proti koncu te dobe, konec osemdesetih, so se, kot vemo, v Evropi začele velike družbene spremembe. Delodajalec mi je ponudil, da v Jugoslaviji, kjer smo uspešno delovali predvsem na področju strojegradnje, ustanovimo skupno podjetje. Izziv sem sprejel. Ustanovitev pa se je zgodila v zelo neprimernem času, saj je že v prvem letu delovanja razpadla bivša država in njen trg. Odločil sem se, da zaradi socialne varnosti nadaljujem z delom v tujini, podjetje ULBRICH HIDROAVTOMATIKA pa počasi razvijam – skladno s tržnimi možnostmi. Ker smo začeli skromno in premišljeno, smo preživeli začetne težave in se počasi razvijali, v začetku predvsem z inženirskimi deli za matično podjetje, nato pa vse bolj tudi z lastnimi projekti.

V tem času se je preoblikovalo tudi matično podjetje, se organiziralo kot



Poslovna stavba podjetja v Radljah ob Dravi

skupina in ustanovilo hčerinske družbe v Avstriji ter v sosednjih državah srednje Evrope. ULBRICH HIDROAVTOMATIKA je s svojim kadrom in zunanji sodelavci prevzela razvoj hidravlične in elektronske krmilne tehnike za inteligentne hidravlične stroje, ki jih je skupina ULBRICH pričela proizvajati in tržiti, ter razvoj aplikacij proporcionalne tehnike.

Širitev dejavnosti je zahtevala ureditev prostorskih razmer, saj smo konec devetdesetih delovali na treh lokacijah, kar je že motilo poslovni proces. Odločili smo se za novogradnjo v Radljah ob Dravi in jo pred tremi leti tudi zaključili ter predali svojemu namenu. Sedaj imamo res dobre pogoje za nadaljnje delo in razvoj.

Ventil: Nahajate se na področju, kjer je kar nekaj podjetnikov, ki se ukvarjajo s hidravliko. Imate kakšne skupne korenine, ste poslovno povezani oz. se dopolnjujete v programu in storitvah?

D. Helbl: Prav imate. V Zgornji dravski dolini, na Muti, je bilo leta 1975 ustanovljeno podjetje za hidravliko in pnevmatiko HYPOS Muta, ki je predstavljalo kadrovske baze za večino današnjih podjetij in samostojnih podjetnikov, ki se ukvarjajo s hidravliko. To je tako kot v naravi, da drevo odvrže semena in pod njim zrastejo mladi poganjki. Mislim, da smo si vsi poskušali poiskati primerne tržne niše in segmente. S ponudbo se kar dobro dopolnjujemo, pa tudi sodelovanje nam ni tuje.

Ventil: Vaš program oz. ponudba obsega tako hidravlične komponente in orodja kot tudi celotne stroje in naprave. Katere blagovne znamke v glavnem tržite? Kakšne so vaše povezave s temi partnerji?

D. Helbl: Naš proizvodno-prodajni program je kar obsežen. Delimo ga na naslednje glavne skupine: industrijska hidravlika, stroji in naprave, hidravlična in druga orodja, obvladovanje gibanja, kemično-tehnični proizvodi in UV-tehnologija.

Na področju industrijske hidravlike se pri svojih projektih hidravličnih agregatov in opreme naslanjamo



Predstavitev izdelkov podjetja Ulbrich – TPVS, Rogla

predvsem na sestavine proizvajalcev ARGO-HYTOS in WANDFLUH, ki jih tudi tržimo. Seveda je večkrat potrebno poseči tudi po proizvodih dru-

gih priznanih proizvajalcev. Pri tem so glavna vodila pri izbiri predvsem tehnična ustreznost, kakovost, servis in komercialni pogoji.



Univerzalni stroj za preizkušanje vzmeti



Namenski pogonski agregat za EX okolje (levo) in za namenski obdelovalni stroj (desno)

Na področju strojev in naprav poleg že omenjenih elektronskih krmilij za inteligentne hidravlične stroje skupine ULBRICH nudimo razne namenske naročniške stroje in naprave, kot recimo preizkuševališča hidravličnih sestavin in sklopov, visokotlačna preizkuševališča (do 4000 bar), stroje za preizkušanje vzmeti ...

Prav tako imamo v prodajnem programu naprave za vzdrževanje in nadzor stanja hidravličnih tekočin ARGO-HYTOS.

S partnerji imamo urejen direkten pogodbeni odnos, kar nam zagotavlja tehnično in informacijsko podporo iz prve roke, kakovostno izobraževanje sodelavcev pa tudi primerne komercialne pogoje.

Ventil: Razen teh proizvodov imate v svojem programu tudi večje število ostalih blagovnih znamk – nekatere od teh ponujajo prav namenske komponente?

D. Helbl: Da, usmerjeni smo predvsem na kakovostne t. i. nišne proizvode, kjer je za trženje potreben sorazmerno visok nivo tehničnega znanja ter ustrezna tehnična podpora interesentom in kupcem. Med njimi so visokotlačna hidravlična orodja SPX POWER TEAM, hidravlični, pnevmatski in električni momentni stroji za vijachenje HYTORC, hidravlične

črpalke z zračnim pogonom ter visokotlačni kompresorji z zračnim pogonom MAXIMATOR, sestavine za obvladovanje gibanja, kot so industrijski amortizerji, oljne zavore in izolatorji vibracij ENIDINE.

V skupini ULBRICH je tradicija tudi trženje nekaterih kemično-tehničnih proizvodov. Aktivno tržimo predvsem specialna maziva in silikone blagovne znamke DOW CORNING – MOLYKOTE, tehnična lepila PERMABOND in PLEXUS ter kemikalije za elektroindustrijo ELECTROLUBE.

V zadnjem času pa smo program razširili tudi s ponudbo UV-naprav in sistemov za sušenje lepil, barv in lakov, površinsko dezinfekcijo, vzbujanje fluorescense ter simulacijo sončnega sevanja za pospešeno staranje materialov ali preizkušanje fotovoltaičnih celic in panelov.

Ventil: Ponujate tudi celovite rešitve – stroje in naprave. Koliko je pri tem uporabljenega lastnega znanja in razvoja ter na katerem področju? Kaj npr. razvijate sami, na katerem področju ste se specializirali?

D. Helbl: Povedal sem že, da je skupina strokovnjakov, ki sem jo zbral v okviru podjetja, že na začetku pričela z razvojem hidravlične in elektron-

ske krmilne tehnike za inteligentne hidravlične stroje skupine ULBRICH. Na začetku smo za posamezne stroje sami razvijali in proizvajali mikroprocesorske krmilnike, kasneje pa smo se odločili za uporabo krmilnikov priznanih proizvajalcev. Ker gre običajno za zahtevnejše namenske stroje, kjer so poleg fleksibilnih krmiljenj procesov potrebni tudi dobra komunikacija upravljavec–stroj, shranjevanje podatkov o posameznih programih oz. »receptih«, o poteku procesov in njihovo protokoliranje, smo se že na začetku pred skoraj dvajsetimi leti odločili, da za te naloge uporabimo osebni računalnik in ta koncept smo zadržali do danes. Tako za vsak stroj oz. skupino strojev razvijemo namensko programsko opremo za krmilnik procesov in za osebni računalnik.

Ker pa so naše osnovne kompetence na področju hidravlike, je razumljivo, da sami tudi idejno zasnujemo, razvijemo in proizvedemo hidravlični pogon in hidravlično krmilje za naše stroje in naprave. Delujemo torej interdisciplinarno, smo mehatroniki.

Posebej smo osredotočeni na inteligentne stiskalnice za montažo sklopov v avtomobilski industriji in industriji reduktorjev, na stroje za preizkušanje vzmeti v železniški industriji, na naprave za preizkušanje amorti-

zerjev, na naprave za preizkušanje tlačnih stikal, na hidravlično opremo in elektronska krmilja preizkuševališč mehanskih konstrukcij, ...

Ventil: *Konkurenca ponudnikov na področju izdelkov pogonsko krmilne hidravlike je v Sloveniji dokaj velika. Na katerih področjih so vaše prednosti?*

D. Helbl: Svojo prednost vidimo predvsem na področju zahtevnejših individualnih izdelkov in namenskih naročniških rešitev. Znamo prisluhniti strankam, njihovim specifičnim potrebam, jim dati ustrezno podporo in najti ustrezne kompletne rešitve. Odzivamo se hitro, gradimo na kakovosti in prevzemamo sistemsko odgovornost. Pri interdisciplinarnih rešitvah delujemo kot homogen tim s projektnim vodjem, ki projekt koordinira navznoter in navzven. V ospredje vedno postavljamo zadovoljstvo naročnika.

Ventil: *Tudi spisek vaših referenc iz zadnjega obdobja je dokaj obsežen. Bi lahko katero posebej izpostavili? Kakšen večji oz. odmevnejši projekt?*

D. Helbl: Zelo smo ponosni na projekt pogonske enote za hidravlične kretnice na hitrih železniških progah, ki smo ga kar nekaj let razvijali za avstrijskega proizvajalca kretnic in je v zadnjih letih že dal tudi ekonomske učinke. Gre za namensko enoto z reverzibilno zobniško črpalko v zaprtem krogotoku, ki mora deset let zanesljivo obratovati med $-40\text{ }^{\circ}\text{C}$ in $80\text{ }^{\circ}\text{C}$ in ima nekatere funkcije, za katere smo razvili originalne rešitve.

Tudi projekt hidravlične, elektroin programske opreme za preizkuševališče železniških podstavnih vozičkov svetovno znanega proizvajalca ni bil mačji kašelj. Tu istočasno koordinirano krmilimo desetih hidravličnih osi na osnovi podatkov iz podatkovne datoteke in s tem simuliramo vožnjo vagona pod različnimi pogoji.

Naj izpostavim še projekt hidravlične in elektroopreme ter računalniškega vodenja preizkusov na 3000 kN preizkuševališču mehanskih konstrukcij ene od slovenskih fakultet.

Ventil: *Podjetje ULBRICH HIDROAVTOMATIKA, d. o. o., vlaga veliko naporov in energije tudi v promocijo blagovne znamke in stroko. Kje vse ste prisotni in kakšne aktivnosti izvajate v tej smeri?*

D. Helbl: Mislim, da je ravno promocija področje, kjer moramo še veliko postoriti, še posebej na slovenskem trgu, pa tudi na trgih držav zahodnega Balkana. Do sedaj smo precej poslov pridobivali s tržnimi aktivnostmi drugih podjetij v okviru skupine ULBRICH, v bodoče pa želimo še več tržiti samostojno, kar je gotovo povezano z vlaganji v stalno promocijo na ciljnih trgih. V zadnjem letu smo pričeli z intenzivnejšo promocijo na Hrvaškem, zato letos že pričakujemo nekoliko povečana naročila s tega področja.

Strokovno imamo stike z obema fakultetama za strojništvo, s Slovenskim društvom za fluidno tehniko ter z Društvom vzdrževalcev Slovenije.

Širši publiki in strokovni javnosti se redno predstavljamo na vsakoletnih TEHNIŠKIH POSVETOVANJIH VZDRŽEVALCEV SLOVENIJE na Rogli, na bienalnem sejmu TEROTECH v Celju ter na mednarodnih konferencah FLUIDNA TEHNIKA v Mariboru.

Trenutno teče projekt prenove spletnih strani, ki jih želimo narediti prepoznavnejše in vsebinsko bogatejše. Vidimo, da postajajo vse pomembnejše orodje promocije in trženja.

Ventil: *Kako občutite sedanje gospodarske razmere? Kam boste usmerili svoje aktivnosti v bližnji prihodnosti?*



Preizkušanje novega izdelka

D. Helbl: Kljub težavnim gospodarskim razmeram smo bili s poslovanjem v letu 2009 zadovoljni. Dober rezultat so nam omogočile predvsem razvojne aktivnosti iz prejšnjih let. Upamo in pričakujemo, da tako tudi ostane.

V naslednjih letih bomo morali poskrbeti za kadrovske pomladitev, saj nekateri sodelavci počasi zaključujejo svojo poklicno pot. Veseli me, da se število študentov tehniških ved povečuje in da se mehatroniki v študijskih programih posveča vse večja pozornost, saj so prav kadri največji kapital podjetja.

Novi izzivi nas čakajo tudi na področju pridobitve certifikatov kakovosti in ohranjanja okolja, kar bo treba opraviti ob vsakodnevnih rednih delovnih nalogah in skrbi za dobro poslovanje. No, ne bo nam dolgčas.

Gospod Danilo Helbl, v imenu bralcev revije Ventil se vam najlepše zahvaljujemo za pogovor in vam želimo veliko poslovnih uspehov.

Dr. Darko Lovrec
Fakulteta za strojništvo Maribor