

Zlati Metulji

Jožef Kancler
Janez Vogrinec
Miran Pintarič
Matevž Mohorko

Vse najboljše, Talum!

Negujmo in nadgrajujmo ustvarjeno in nikoli ne pozabimo, da je Talum tudi duša naše biti.
(Predsednik Uprave Marko Drobnič)

Iz vsebine



4-5 Negujmo in nadgrajujmo ustvarjalnost

Leto bomo končali s pozitivnim rezultatom

Proizvodni rezultati nad planiranimi

6-7 Dobitniki zlatih metuljev

8-10 Naša največja konkurenčna prednost je znanje

11 Talumovi jubilanti

12 Ali se splača varčevati z energijo?

13 Odklop od vsakdanjosti

14 Od ideje do inovacije

15 Prijaznejši do naročnikov

Novosti iz smernice IED

16 Na vrtnariji je bilo živahno

17 Ostanimo radovedni!

18-19 Talum skozi oči poeta

20 Nordijska hoja, ena najbolj zdravih oblik rekreacije

21 Krvna skupina A

22 Poslovna nogometna liga Štajerske

23 Komu je bila naklonjena ribiška sreča?

»Ne spomnim se, kdaj sem se nazadnje imel tako lepo!«

24 Fotoreportaža

25 Fotografiji meseca

Naslovnica: Listina zlati metulj

Časopis družbe Talum. Naslov uredništva: Talum, d. d., Tovarniška cesta 10, 2325 Kidričevo,

telefon: 02 79 95 108, telefaks: 02 79 95 103, e-pošta: aleksandra.jelusic@talum.si.

Izhaja mesečno v nakladi 2300 izvodov.

Uredniški odbor: Aleksandra Jelusič, glavna urednica, Danica Hrnčič in Lilijana Ditrih, članici, ter Darko Ferlinc in Srđan Mohorič, zunanja člana.

Jezikovni pregled: Darja Gabrovšek Homšak, oblikovanje: Darko Ferlinc, avtor naslovnice: Srđan Mohorič.

Prelom in priprava za tisk: Grafični studio OK, Maribor, tisk: Tiskarna Ekart d. o. o.



Jubilej

ALEKSANDRA JELUŠIČ
GLAVNA UREDNICA

Pred kratkim sem v neki knjigi prebrala, da je imela beseda jubilej nekoč čisto drugačen pomen, kot ga ima danes. Jubilej je imel človek, ko je dopolnil petdeset let starosti in so se mu vsi dolгови odpisali. In če to besedo radi uporabljamo ob prelomnicah, pa se je drugi del do danes izgubil. Ali pa tudi ne, saj ob jubilejih ljudje radi naredimo črto pod starim in naredimo svojo bilanco, v kateri si zastavimo cilje za prihodnost in si obljubimo, da bomo stvari delali drugače, bolje ...

Nič drugače ni v podjetju, saj je podjetje skupek vseh ljudi, ki ga tvorimo, in seštevek naših osebnih ciljev, hrepenenj, želja, strahov, občutij in pogledov na svet. Tudi Talum je naredil črto pod nekim obdobjem in se vprašal: Kje smo? Kaj si želimo? Kam želimo? In kako tja prispeti? Skupku vprašanj strokovno pravimo strategija. Morda se komu, ki se nikoli ni ukvarjal s strategijo, stvar zdi precej »kunštna«, pa sploh ni, saj

mi vsi delamo svoje osebne strategije, ki jih potem na različne načine uresničujemo. Zakaj mora vsak od nas vedeti, kakšna je strategija našega podjetja? Preprosto zato, ker pri podjetju ne gre samo za posameznika, temveč gre za 1200 ljudi, ki svojim družinam zagotavljajo vsakdanji kruh. Pri tem ni šale in prostora za napake, nesporazume in dvome. Že res, da ima vsaka barka mornarja, ki ve, kako in kaj, a potrebuje tudi ekipo, ki se je pripravljena žrtvovati za skupni cilj, v neurju verjeti, da bo že naslednji dan lepo vreme, če bomo vztrajali in si želeli, da barka nepoškodovana prispe na cilj. Lahko bi rekli, da je vreme nepredvidljivo in da se nesreče dogajajo. Res je, ni barke, ki nam bi lahko zagotovila, da nas bo srečno pripeljala na cilj, a dokler obstajajo vremenske napovedi, informacije, znanje, izkušnje in želja, se bomo trudili, da se bomo skupaj izogibali pastem in prispeli tja, kamor smo namenjeni. ▣

»Ob jubileju si tako zaželimo le ubrano ekipo, mirno plovbo, jasno nebo in kanček sreče.«

Negujmo in nadgrajujmo **ustvarjalnost**

MARKO DROBNIČ
FOTO: SRDAN MOHORIČ

Obletnice so zelo pomembne. So trenutki, ko delamo bilance. V Talumu bi jo lahko naredili na več načinov. Najpreprosteje bi bilo, da bi pogledali rezultate in številke, ki kažejo pozitivno sliko. Takšna bilanca je korektna, a suhoparna in brez duše. To, kar smo počeli in ustvarjali, da smo do pozitivnih rezultatov prišli, ni bilo niti trenutek dolgočasno. V vse naše aktivnosti je bilo vpletene ogromno ustvarjalnosti in pozitivne energije vseh zaposlenih. Zvezde, ki so se pojavile v številkah in rezultatih letos, nam še ne tlakujejo brezpogojne blaginje. Premikajo pa meje in dvigujejo letvico, ki jo lahko množično preskakujemo le skupaj. Prav predanost in vztrajnost talumovcev je duša, ki jo

Talum še kako potrebuje. Zame je takšna bilanca bolj prava!

Pomembno je torej, da se ob obletnicah ustavimo in zamislimo. Pogledamo nazaj in se na osnovi ustvarjenih rezultatov podamo dalje. Prihodnost je negotova, pa vendar jo lahko predvidimo tako, da jo ustvarimo. Naši cilji so jasni, pot bo zagotovo težka. Korak talumovcev ni bil nikoli enostaven, a vedno preudaren in trden. Že 61 let. Takšen bo tudi v prihodnje.

Drage sodelavke, spoštovani sodelavci! Ob tovarniškem prazniku vam želim vse dobro. Negujmo in nadgrajujmo ustvarjeno in nikoli ne pozabimo, da je Talum tudi duša naše biti. ▣



Predsednik Uprave Marko Drobnič s članoma Uprave, Danielom Lačnom in dr. Zlatkom Čušem

Leto bomo končali s pozitivnim rezultatom

DANIEL LAČEN

Leto 2015 bo prišlo v zgodovino kot leto, v katerem bo skupina Talum po petletju poslovanja z izgubo poslovno leto končala s pozitivnim poslovnim rezultatom v višini približno 500 tisoč evrov. To predvidevanje temelji na rezultatih poslovanja v obdobju od januarja do septembra 2015, ko smo ustvarili nekaj več kot 970 tisoč evrov dobička, in na oceni poslovanja do konca leta 2015.

Poslovni izid leta 2015 je v veliki meri odvisen od doseženih premij za naše proizvode, ki so bile v prvi polovici letošnjega leta nadpovprečno visoke, od uresničevanja strategije v obdobju 2012–2015, od ukrepov na področju prestrukturiranja prodaje in ukrepov na področju stroškovne učinkovitosti.

Nasprotno od prodajnih premij pa je bila (in je še) borzna cena aluminija in tudi drugih kovin v letošnjem letu pod vplivom makroekonomskih dejavnikov, kot so nizka cena nafte in valutna razmerja med dolarjem in evrom ter dolarjem in juanom. Na ceno veliko vpliva tudi kitajski izvoz aluminija in upadanje rasti kitajskega gospodarstva. Borzna cena aluminija je poleg tega še vedno v veliki meri odvisna od ravnanja skladov tveganega kapitala in visokih zalog aluminija v borznih skladiščih.

Tako je borzna cena aluminija v primerjavi z najvišjimi cenami iz leta 2011 nižja za 40 odstotkov. Po napovedih borznih analitikov se bo trend padanja cen ustalil in se v letu 2016 celo obrnil rahlo navzgor, a ne toliko zaradi večjega povpraševanja kot zaradi zmanjševanja ponudbe. Te napovedi nas, kljub padanju prodajnih premij za drogove in livarske zlitine, navdajajo z zmernim optimizmom. Zavedamo pa se, da je ključna igralka na trgih surovin Kitajska, ki je nepredvidljiva, ima pa vedno večji vpliv na borzno ceno, saj porabi in tudi proizvede več kot polovico svetovne proizvodnje aluminija.

Okoliščine v naši panogi so v zadnjem času precej turbulentne. Hitrim in nepredvidenim spremembam lahko sledimo le tisti, ki smo dovolj prilagodljivi. Velike korake smo naredili na področjih naše skupne dodane vrednosti in donosnosti programov. Te aktivnosti moramo nujno nadaljevati in tako še dodatno zmanjšati vpliv nepredvidljivih okoliščin, ki se dogajajo v naši panogi in na trgih, na katerih smo prisotni.

Spoštovani sodelavci, naj nam bosta pogumna preteklost in uspešna sedanost navdih za svetlo prihodnost. ▣

Proizvodni rezultati nad planiranimi

DR. ZLATKO ČUŠ

V prvih devetih mesecih smo v Talumu ustvarili nadpovprečne proizvodne rezultate. Seveda je treba proizvodne rezultate za uspešnost povezati še s prodajnimi premijami in vhodnimi stroški. Za celovito uspešnost poslovanja morajo biti vsi procesi optimalno obvladovani. V tem članku se bom osredotočil na izpolnjevanje ciljev in obvladovanje proizvodnega procesa naše osnovne dejavnosti.

V PE Aluminij smo proizvedli 62.725 ton elektroliznega aluminija, kar je 1 odstotek nad planirano količino. Skupni fizični obseg blagovne proizvodnje proizvodov iz aluminija je znašal 106.207 ton in je za 2 odstotka višji kot v enakem obdobju lani. Praktično na vseh segmentih proizvodnje dosegamo povečanje glede na plan in dosežene lanske rezultate.

Blagovna proizvodnja livarskih zlitin je bila za 2 odstotka nad planirano in 4 odstotke višja kot v ena-

kem obdobju lani. Proizvodnja rondelic je 1 odstotek nad planom in 4 odstotke nad doseženo v enakem obdobju lani. Proizvodnja ulitkov presega plan za 11 odstotkov in je kar za 78 odstotkov večja kot v enakem obdobju lani. Izparilnikov smo proizvedli 13 odstotkov več od plana in 3 odstotke več kot lani. Izpolnjevanje proizvodnih načrtov je prvi pogoj za nadaljevanje procesov in tekmo na trgu naših proizvodov ter posledično končni rezultat poslovanja. Ta je odvisen še od veliko dejavnikov, na katere sami nimamo vpliva.

Z veseljem ugotavljam, da smo pri procesih, pri katerih imamo sodelavci Taluma vpliv, opravili svojo nalogo z odliko. Za prispevek vsakega posameznika bi se želel vsem zahvaliti z željo in navdihom, da odlične rezultate dosegamo še naprej.

Čestitke ob tovarniškem prazniku! ▣

»Za celovito uspešnost poslovanja morajo biti vsi procesi optimalno obvladovani.«

Dobitniki zlatih metuljev

Predsednik Uprave Taluma vsako leto na tovarniški praznik štirim talumovcem podeli priznanja, ki jih poznamo kot zlate metulje. Zlati metulj se simbolično podeljuje v obliki broške ali kravatne igle. Hkrati z zlatim metuljem prejme dobitnik še pisno priznanje in denarno nagrado.

FOTO: SRDAN MOHORIČ,
ALEKSANDRA JELUŠIČ

Letošnji dobitniki zlatih metuljev so:

Jožef Kancler,
dobitnik zlatega metulja
za življenjsko delo
družba Vargas-Al
člani Komisije za priznanja

Sodelavci družbe Vargas-Al predlagamo, da zlatega metulja prejme naš sodelavec Jože Kancler. Argumentov za naš predlog je veliko, navedemo naj le najpomembnejše. V družbi Vargas-Al je Jože znan kot sodelavec, ki je vedno pripravljen pomagati, ne glede na čas in okoliščine. Pri delu je zanesljiv, za vsako tehnično težavo hitro najde rešitev, svoje bogate izkušnje uspešno prenaša na mlajše sodelavce, pomaga pri organizaciji različnih druženj ... Jože Kancler je v Talumu zaposlen od leta 1977, že več kot 30 let, vse od leta 1982, pa dela pri Talumovih poklicnih gasilcih. Zelo aktiven je tudi v Prosto-voljnem gasilskem društvu Talum. Brez njega društvo ne bi bilo takšno, kot je. En mandat je bil tudi podpoveljnik in tri mandate poveljnik Gasilske zveze Kidričeve in zaslužen je za kar nekaj



Jožef Kancler



Janez Vogrinec

uspešnih intervencij. Je tudi poveljnik Civilne zaščite Kidričev. Vse to kaže, da je pripravljen pomagati sočloveku. Jože Kancler je kot gasilec za svoj trud in požrtvovalnost prejel veliko priznanj in odlikovanj za zasluge. Menimo, da si zlatega metulja nedvomno zasluži. S svojim delom, angažiranjem in kot osebnost je vzor vsakemu.

Janez Vogrinec,
dobitnik zlatega metulja za
uspešno delo v zadnjem letu
oziroma zadnjih nekaj letih
družba EKOTAL

Janez Vogrinec se je v Tovarni glinice in aluminija zaposlil leta 1989 kot premikač železniških vagonov. Kmalu je postal vodja premika in leta 2000, pri projektu obnove železniških tirov v tovarni, vodja vzdrževalnih del na progi. Aktivno je sodeloval pri vseh projektih, ki so potekali na področju komunalne infrastrukture in ravnanja z odpadki, med večje pa zagotovo spadata preureditev

mešanega kanalizacijskega sistema v fekalnega in ravnanje z odpadki (ločevanja odpadkov); pri zadnjem moramo slediti zakonodaji in tudi našemu odnosu do odpadkov in okolja. Ob delu si je pridobil poklicno kvalifikacijo za voznika tovornega vozila. Od leta 2009 je zaposlen kot vodja skladišča odpadnih materialov. Tako neposredno sodeluje pri kontroli ekoloških otokov in prevozu odpadkov na območju podjetij Skupine Talum. Letos se je zaposlil v družbi Revital, d. o. o. Poleg že omenjenih del opravlja še delo organiziranja in vzdrževanja komunalne infrastrukture. Janez Vogrinec deluje tudi v Svetu zaposlenih Skupine Talum, in to že drugo mandatno obdobje. Svojo delovno skupino prizadevno zastopa v organih soupravljanja in skrbi za potrebno komunikacijo med zaposlenimi. V 32 letih delovne dobe je z doslednostjo, marljivostjo in neutrudnim delom prispeval k podobi modernega, uspešnega in okolju prijaznega Taluma.

Miran Pintarič,
dobitnik zlatega metulja za
uspešno delo v zadnjem letu
oziroma zadnjih nekaj letih
PE Livarna

Miran Pintarič se je v družbi zaposlil leta 1979 v takratnem obratu Livarne kot livarski pomočnik. Kot izšolan livar je hitro usvojil zahtevane praktične veščine, zato je kmalu napredoval na delovno mesto livarja različnih livarskih proizvodov. Njegova poklicna pot je bila nato več kot desetletje povezana z deli pri žaganju aluminija. V času številnih sprememb organiziranosti in prilagoditev tehnologije je opravljal zahtevna dela vodenja te skupine. Zadnja leta dela na področju oskrbe z odpadnim aluminijem. Kot pripravljavec sekundarnega aluminija nadzira skladnost kakovosti prejetega aluminija z zahtevami in skrbi za njegovo ustrezno razvrščanje. Miran Pintarič pri svojem delu izstopa s prizadevnostjo, samoiniciativnostjo, nadpovprečnimi rezultati dela, posluhom za uvajanje sprememb in pripravljenostjo pomagati sodelavcem. Delo opravlja vestno in zanesljivo in to sodelavci izredno cenijo. Z vsem tem dokazuje, da lahko posameznik z učinkovitim delom v uigrani ekipi veliko prispeva k rezultatom in uspešnemu poslovanju posamezne delovne skupine.

Matevž Mohorko,
dobitnik zlatega metulja za
uspešno delo v zadnjem letu
oziroma zadnjih nekaj letih
Talum

Matevž Mohorko se je leta 1985 zaposlil v takratnem TGA, TOZD Vzdrževanje. Sprva je opravljal dela, ki niso bila povezana z njegovim osnovnim poklicem, leta 1989 pa se je kot ekonomski tehnik zaposlil v Financah in računovodstvu. Leta 1994 smo v TGA začeli prenavljati informacijski sistem in pri tem projektu je sodeloval tudi Matevž. Ob delu je študiral in študij leta 2012 končal z diplomom na Fakulteti za komercialne in poslovne vede. Leta 2011, v času reorganizacije Taluma, je začel delati v Računovodstvu, lani pa je postal vodja te službe. Sodelavcem pomaga z nasveti in sodeluje pri rešitvah

problemov, spodbuja jih pri pridobivanju novega znanja. V tem času je sodeloval tudi pri prenovi informacijskih sistemov. Matevž je aktiven tudi v svojem prostem času. Vse od leta 1988 je gasilec, ukvarja se s strelstvom, zelo rad pa ima tudi gore. To je dobro znano Talumovim pohodnikom, saj jih je že večkrat vodil na Triglav. Matevž Mohorko je izredno vester in priden delavec, svoje bogato znanje in izkušnje je vedno pripravljen prenesti na sodelavce, vedno je pripravljen sodelovati, ko ga potrebujemo, in prav zaradi tega ga sodelavci še posebej cenimo.

Zbiranje predlogov za priznanje in izbor dobitnikov je opravila komisija v sestavi:

predsednik:
Nenad Kardum, PE Aluminij

član:
Branko Hertiš, PE Rondelice

članica:
Nevenka Pulko,
Vrtnarstvo Revital

Čestitamo dobitnikom! 



Miran Pintarič



Matevž Mohorko

INTERVJU

Naša največja konkurenčna prednost je znanje

LILIJANA DITRIH
FOTO: SRDAN MOHORIČ

Marko Drobnič
predsednik Uprave

Ob tovarniškem prazniku smo k pogovoru povabili predsednika Uprave Marka Drobniča. Z nami je poklepetal o tem, kaj je zaznamovalo obdobje njegovega mandata in kakšno strategijo si je podjetje postavilo za prihodnost. Spregovoril je o izzivih, ki nas vse skupaj čakajo, in poudaril, da je prav znanje, ki ga ima vsak posameznik, največja prednost podjetja, s katero lahko uspešno konkurira na trgu.





Najprej še enkrat čestitke ob imenovanju sedanje Uprave za novi petletni mandat. Lastniki, nadzorniki so vam in vaši ekipi s tem izrekli priznanje za opravljeno delo. Kaj je najbolj zaznamovalo obdobje tega mandata?

Okoliščine in razmere za poslovanje v panogi so bile zelo zaostrene, poleg tega pa je bilo poslovno okolje za energijsko intenzivno industrijo v Sloveniji popolnoma neprimerljivo s tistim, v katerem delujejo naši konkurenti v Evropi. Zaradi tega smo se velikokrat soočali z vprašanjem, kako obstati, in dilemami, kako naprej. Kljub vsem težavnim okoliščinam nam je s pomočjo lastnika, z zastavljeno strategijo prestrukturiranja, z lastnimi notranjimi racionalizacijskimi ukrepi ter z veliko mero strpnosti, potrpežljivosti in predanosti zaposlenih uspelo skrbno in odgovorno premagovati to zahtevno obdobje.

Z letošnjim letom se izteka strategija skupine Talum za obdobje 2012–2015, ki smo jo poimenovali Prestrukturiranje Taluma z inovativnostjo. Kateri so uresničeni cilji iz te strategije, kaj je še ostalo odprto?

Zastavljena strategija prestrukturiranja je bila eden od ukrepov za

zagotavljanje našega srednjeročnega obstoja in dolgoročne stabilizacije poslovanja. Ključne cilje iz zastavljene strategije smo uspešno realizirali. Povečali smo skupno dodano vrednost na zaposlenega, kar pomeni, da proizvedemo več izdelkov in prodamo več storitev z višjo dodano vrednostjo kot pred navedenim obdobjem. Povečali smo obseg proizvodnje in tudi prihodkov od prodaje, kar je delno posledica razmer na trgu in delno spremenjene strukture naših proizvodov in storitev. Uspešno smo začeli prodajati naše tehnološko znanje, ki ga do nedavnega nismo unovčevali navzven. S pomočjo naše lastne inovativnosti in podjetnosti so nastali novi programi, z novo Talumovo blagovno znamko, kar je za nadaljnji razvoj skupine Talum izrednega pomena. Praktično v vseh poslovnih enotah in družbah smo stabilizirali in konsolidirali poslovanje do te mere, da poslujejo z dobičkom. Uspešno smo nadgrajevali že tako visoko raven dovršenosti proizvodnih procesov, ravnanja z okoljem, varnosti in zdravja pri delu, kakovosti, energijske učinkovitosti. Nazadnje in ne najmanj pomembno za obdobje, v katerem živimo, in okolje, v katerem delujemo, pa smo ne samo ohranjali zaposlenost, ampak smo jo za skoraj 20 odstotkov povečali. Z

vsemi izvedenimi aktivnostmi in kljub še vedno letos relativno visoki ceni energije nam bo uspelo doseči pozitiven rezultat iz poslovanja.

Vse zapisano in doseženi rezultati so potrditev, da smo v preteklem obdobju našli pravo pot. Dinamika sprememb na trgu in turbulenca okoliščin v panogi – pri tem mislim predvsem na spreminjanje cene LME in premij – pa nas opozarjata, da vse to, kar smo naredili, še ni dovolj za dolgoročno stabilizacijo poslovanja. Če bomo hoteli še bolj zmanjšati negativne učinke dejavnikov v panogi, kot so na primer LME, valutni tečajji in premije, na katere sami nimamo vpliva, moramo po zastavljeni poti naprej. To preprosto pomeni, da moramo skupno dodano vrednost še povečati, kar lahko dosežemo s povečevanjem obsega proizvodnje rondelic, ulitkov, absorberjev, s prodajo storitev, z diverzifikacijo prodaje zlitin v smeri višjih premijskih razredov ter s povečevanjem obsega prodaje novih proizvodov. Če nam bo uspelo obsegu prihodkov iz prodaje drogov in livarskih zlitin približati obseg prodaje drugih proizvodov in storitev zunaj skupine Talum, bomo lahko zatrдили, da smo poglavje strategije prestrukturiranja v Talumu uspešno zaključili!

»Mene osebno je v preteklem obdobju zaznamovalo predvsem eno: veliko odrekavanja stvarim, ki sem jih pred prevzemom vodenja rad počel, na račun Taluma, ki je postal moje življenje. Kako to? Z besedami se tega ne da opisati.«

»V okviru strategije imamo zastavljen tudi strateški projekt v Talumovi šoli znanj, ki obsega tudi aktivnosti pri menjavi generacij.«

Vprašanje energije je rešeno za naslednja tri leta, a pred nami so veliki izzivi predvsem na prodajni strani, v iskanju, utrjevanju strateških partnerstev, novih programih. Kaj lahko še naredimo sami ali skupaj s partnerji?

Na področju oskrbe z energijo smo v zvezi z električno energijo in plinom naredili velik korak naprej v smislu stroškovne optimizacije. Ne glede na to optimizacijo in boljše nabavne pogoje, ki pa nam jih bodo v letu 2016 v veliki meri poslabšali nizek LME in nižje premije, moramo poskusiti poskrbeti še za zmanjšanje vpliva stroškov čezmejnih zmogljivosti, ki jih plačujemo za oskrbo z električno energijo. V letu 2015 jih bo za okrog 10 milijonov evrov.

Glede na trenutno praktično optimalne nabavne pogoje pri oskrbi z energijo in surovinami pa bodo seveda naše aktivnosti usmerjene na povečevanje prodaje, na optimizacijo poslovanja pri novih programih in na iskanje možnosti in priložnosti za nove.

Vsekakor pa si nobene aktivnosti ne znam predstavljati brez odprtosti in sodelovanja z našimi poslovnimi partnerji, pa naj bodo to kupci kot najpomembnejši, dobavitelji, inštitucije znanja, lastniki. Globalna konkurenca ne omogoča individualizma, zato so povezave nujen pogoj za uspešno delo in doseganje dobrih rezultatov.

V skupini Talum se lahko pohvalimo, da smo eden največjih zaposlovalcev v gospodarstvu v Sloveniji v zadnjih treh letih. Prihaja do menjave generacij. Kako dobro smo pripravljeni na spremembe v strukturi zaposlenih?

V zadnjem obdobju smo po deležu novih zaposlitev glede na

število obstoječih v Sloveniji na tretjem mestu. Pričakovana fluktuacija v naslednjih 10 letih zahteva izredno premišljen in načrten prenos kompetenc in izkušenj na novozaposlene. Glede na številne nove zaposlitve je to že zdaj za nas velik izziv, saj se generacije med seboj razlikujemo. V okviru strategije imamo zastavljen tudi strateški projekt v Talumovi šoli znanj, ki obsega tudi aktivnosti pri menjavi generacij. Veliko oziroma največ bo odvisno od nas samih, predvsem od našega sodelovanja in velike mere strpnosti. Od izkušenejših sodelavcev pričakujem pripravljenost za odprto deljenje znanja in izkušenj, od mlajših pa sprejemanje znanja in delovnih navad. Velik izziv, za katerega verjamem, da mu bomo kos.

Pripravljeni že imamo strategijo za obdobje 2015–2018 s poudarkom na donosnosti. Čemu dajemo donosnost v prvi plan?

Samo na osnovi doseganja dobičnosti naših programov lahko zagotavljamo dolgoročno stabilnost poslovanja. Ustrezna donosnost je po eni strani pričakovanje lastnikov, ki želijo sodelovati pri deležu od ustvarjenega dobička, po drugi strani pa nujen pogoj za zagotavljanje potrebnih lastnih finančnih sredstev za investicijsko vzdrževanje in investicije ter s tem posledično za rast in razvoj. Seveda pa je ustvarjanje dobička in doseganje ustrezne donosnosti tudi osnova, da lahko zaposleni razmišljamo o svojem prispevku k rezultatom in posledično k bonusom in spremembam pri osebnih dohodkih. Če torej ustrezne donosnosti iz naših programov ne bomo dosegali, je tudi o vsem prej navedenem nemogoče razmišljati. Zato torej v prvi plan postavljamo strategijo

s poudarkom na donosnosti, po strategiji prestrukturiranja v preteklem obdobju.

Lahko na kratko predstavite temeljne poudarke iz vizije za naslednje obdobje? Katere so naše usmeritve, temeljni razvojni poudarki?

Še vedno se želimo s svojo lastno proizvodnjo aluminija in njegovo predelavo uvrščati v vrh najučinkovitejših proizvajalcev elektroliznega aluminija in aluminijevih zlitin. Elektrolizni aluminij torej ostaja pomembna osnova za naše proizvode. Naslednja pomembna temelja naše rasti sta proizvodnja rondelic, kjer želimo postati največji proizvajalec v Evropi in vodilni razvijalec novih zlitin za doze iz aluminija, ter proizvodnja ulitkov, kjer smo nizkotlačnemu in gravitacijskemu litju dodali še visokotlačno litje in izdelavo kompleksnejših sklopov oziroma komponent. Skupaj želimo do leta 2018 iz teh dveh programov ustvariti 100 milijonov evrov prihodkov od prodaje. Pomembna usmeritev ostaja v zadnjem obdobju vzpostavljen lastni razvoj, proizvodnja in trženje tehnološke opreme, ki temelji na lastnem tehnološkem znanju in izkušnjah. Raziskave in inovacije na področju novih aluminijevih zlitin in njihovih lastnosti ter z njimi povezanih proizvodov morajo postati stalnica in hkrati osnova za doseganje naše konkurenčne prednosti pri kupcih. Nove programe, ki smo jih vzpostavili, želimo nadgrajevati in s področjem tehnoloških aplikacij in industrijskega oblikovanja ustvarjati novo, pomembno programsko skupino v Talumu. Vsi programi in storitve bodo morali dosegati ciljni dobiček, tudi tisti, ki niso neposredno povezani z aluminijem. Zagotoviti moramo take raz-

mere za poslovanje, da bo naša največja konkurenčna prednost ostajala znanje, ustvarjalnost in podjetnosti vseh zaposlenih. S svojim obsegom prihodkov od prodaje, ki bodo presegali 300 milijonov evrov, želimo ostati med petnajstimi največjimi izvozniki v Sloveniji, s skupno dodano vrednostjo na zaposlenega pa želimo prestopiti mejo 40.000 evrov na zaposlenega. ▣

»Globalna konkurenca ne omogoča individualizma, zato so povezave nujen pogoj za uspešno delo in doseganje dobrih rezultatov.«

Talumovi jubilanti

Talum, Uprava			
Zlatko Čuš	30		
Talum, Strateška komerciala			
Zvonko Banko	30		
Talum, Strateški razvoj			
Miran Krajnc	30		
Talum, Informatika			
Dušan Brglez	20		
Emilija Pišek	30		
Talum, Računovodstvo			
Matevž Mohorko	30		
Zdenka Marinič	30		
Jožica Kos	40		
Talum, Kadrovska služba			
Dušan Skledar	10		
Talum, PE Upravljanje z energijo			
Janko Gajšt	20		
Antun Ivančič	30		
Marjan Sagadin	30		
Franc Dominc	30		
Talum, PE Aluminij			
Peter Urlep	20		
Selim Dobra	30		
Srečko Kondrič	30		
Ivan Hazemali	30		
Zoran Bilič	30		
Darko Šumenjak	30		
Drago Širovnik	30		
Jožef Pišek	30		
Miran Ules	30		
Mirko Štagar	30		
Jožef Nahberger	30		
Branko Vinkler	30		
Milan Klaneček	30		
Bogdan Lukman	30		
Talum, PE Ulitki			
Tomi Eržen	10		
Boris Dokler	10		
Boris Plohl	20		
Andrej Petrovič	20		
Talum Inštitut			
Goran Abramović	10		
Aleksander Koser	20		
Jožica Medved	30		
Marjan Pilinger	30		
Mojca Gorjup	30		
Primož Rojko	30		
Talum Izparilniki			
Janez Potočnik	10		
Boris Ponudič	20		
Talum Servis in inženiring			
Matjaž Rozman	20		
Robert Merlak	20		
Sergej Petek	20		
Alojz Veg	20		
Stanislav Pulko	20		
Danilo Zebec	20		
Franjo Mihelač	20		
Feliks Kodrič	30		
Anton Lesjak	30		
Stanislav Kovačec	30		
Jožef Lovenjak	30		
Ciril Horvat	30		
Miran Haladea	30		
Srečko Cajnko	30		
Marjan Jus	30		
Franc Fišer	30		
Milan Štumberger	30		
Dušan Debelak	30		
Peter Pihler	30		
Anton Peršuh	30		
Vladimir Podgoršek	30		
Janko Zamuda	30		
Vargas-Al			
Drago Smolinger	20		
Milan Kokol	30		
Frančka Sagadin	30		
Branko Špindler	30		
Janko Moravec	30		
Daniel Vaupotič	30		
Zvonko Kores	30		
Rajko Kolarič	30		
Talum, PE Livarna			
Uroš Matjašič	20		
Daniel Strelec	20		
Janez Čeh	20		
Robert Kodrič	20		
Bojan Magdič	20		
Janez Mlinarič	20		
Srečko Vidovič	20		
Franc Hazimali	30		
Marjan Lampret	30		
Roman Lampret	30		
Jožef Perša	30		
Jožef Gavez	30		
Talum, PE Rondelice			
Robert Bezjak	20		
Ivan Lončarič	20		
Roman Krajnc	20		
Ivan Bezjak	20		
Aleksander Krajnc	20		
Danilo Gojkošek	20		
Jožica Novak	20		
Branko Hertiš	30		
Agush Zogaj	30		
Leopold Pšajd	30		
Kreativni aluminij			
Marjeta Zupanič	30		
Ekotal			
Anica Horvat	10		
Majda Galun Širovnik	10		
Miran Kozoderc	30		
Mirko Milošič	30		
Jožef Reš	30		
Vital			
Valentina Ilijevec	10		
Franc Javernik	30		
Beno Murko	30		
Vrtnarstvo Revital			
Danica Repnik	10		
Renata Rožmarin	10		
Valerija Valentan	20		
Janez Kostanjevec	20		
Zdenko Zelenik	30		

Ali se spleča varčevati z energijo?

MAG. BOŠTJAN KOROŠEČ

Zadnje čase zasledimo v medijih in tudi nekateri energetski strokovnjaki govorijo, da se zaradi vse več in vedno višjih prispevkov na energijo s to sploh ne spleča več varčevati. Pa je res tako?

Poglejmo na primer račun za električno energijo v povprečnem gospodinjstvu (slika 1, znesek celotnega računa je 55 evrov). Na njem je namreč kar 11 različnih postavk, med njimi pa le dve prikazujeta količino porabljene energije (v primeru enotne tarife /ET/ jo prikazuje le ena):

- 1 in 2: poraba električne energije v visoki (VT) in nizki (NT) tarifi, katere cena je odvisna od izbranega prodajalca – tega si lahko izberemo po lastni volji; količina porabljene električne energije je v celoti odvisna od posameznikovih življenjskih navad;
- 3: prispevek za obračunsko moč je odvisen od glavnih varovalk

hišnega priključka na distribucijsko omrežje – v našem primeru je to 3 x 20 A, kar pomeni 7 kW obračunske priključne moči; višina prispevka je odvisna od metodologije za določitev omrežnine, ki jo določa Agencija za energijo in je fiksna oziroma neodvisna od količine porabljene električne energije;

- 4 in 5: prispevek za omrežnino v visoki in nizki tarifi (ali ET, če je merjenje porabe električne energije v enotni tarifi), ki je podobno kot prispevek za obračunsko moč določen z metodologijo za določitev omrežnine, vendar je znesek prispevka odvisen od porabljene električne energije; prispevek je namenjen za upravljanje, vzdrževanje in razvoj elektrodistribucijskega omrežja;
- 6: prispevek za energetska učinkovitost izhaja iz evropske Direktive o energetska učinkovitosti, namenjen pa je za financiranje programov in ukrepov

- 7: prispevek za SPT (soproizvodnja toplotne in električne energije z visokim izkoristkom) in OVE (obnovljivi viri energije) je odvisen od obračunske moči in kot tak neodvisen (fiksni) od količine porabljene električne energije; prispevek se zbira v Centru za podpore (pri Borzenu) in je namenjen za podporo (subvencioniranje) proizvodnje električne energije iz obnovljivih virov: sončne, vetrne, bioplinske in male hidroelektrarne – letno je treba zbrati okrog 150 milijonov evrov;
- 8: prispevek za delovanje operaterja trga – Borzen, ki ga določa Agencija za energijo, potrdi pa Vlada RS; Borzen, ki ga je ustanovila Vlada RS, orga-

nizira in izvaja aktivnosti za delovanje trga z električno energijo, prispevek pa je namenjen za pokrivanje njegovih stroškov poslovanja; znesek prispevka je odvisen od porabljene električne energije;

- 9: prispevek za Agencijo za energijo ima enakega ustanovitelja in podlago kot zgoraj opisani prispevek za Borzen, le da Agencija za energijo nadzira delovanje trgov z električno energijo, zemeljskim plinom in daljinsko toploto z vidika evropske in slovenske energetske zakonodaje; znesek prispevka je odvisen od porabljene električne energije;
- 10: trošarina je vrsta davka, ki ga določi Vlada RS in se steka v državni proračun – za davkom na dodano vrednost je to drugi najpomembnejši proračunski vir, trošarina pa se razen na energente zaračunava še na alkohol in alkoholne pijače ter na tobačne izdelke; znesek davka je odvisen od porabljene električne energije;

- 11: davek na dodano vrednost (DDV) določi Vlada RS in se steka v državni proračun; znesek davka je odvisen od vseh zgoraj opisanih postavk računa za električno energijo in kot tak praktično v celoti odvisen od porabljene električne energije.

ŠT. ŠTEVCA	OBDOBJE	TARIFA	ZAČETNO STANJE	KONČNO STANJE	KOLIČINA
51314434	01.09.2015 - 30.09.2015	VT	7.609	7.827	218 kWh
Konstanta: 1		MT	6.489	6.632	143 kWh

PRODUKT	OBDOBJE	KOLIČINA	ENOTA	CENA	ZNESK EUR BREZ DDV
1. Električna energija VT	01.09.2015 - 30.09.2015	218	kWh	0,06499	14,17
2. Električna energija MT	01.09.2015 - 30.09.2015	143	kWh	0,03599	5,15
Skupaj električna energija					19,32
3. Obračunska moč	01.09.2015 - 30.09.2015	7	kW	0,77089	5,40
4. Omrežnina VT	01.09.2015 - 30.09.2015	218	kWh	0,04116	8,97
5. Omrežnina MT	01.09.2015 - 30.09.2015	143	kWh	0,03165	4,53
6. Prispevek za energetska učinkovitost	01.09.2015 - 30.09.2015	361	kWh	0,00068	0,25
7. Prispevek za SPT in OVE	01.09.2015 - 30.09.2015	7	kW	0,73896	5,17
8. Prispevek za delovanje operaterja trga	01.09.2015 - 30.09.2015	361	kWh	0,00013	0,05
9. Prispevek za Agencijo za energijo	01.09.2015 - 30.09.2015	361	kWh	0,00017	0,06
Skupaj uporaba omrežja in prispevki za SODO d.o.o.					24,43
10. Trošarina	01.09.2015 - 30.09.2015	361	kWh	0,00305	1,10
Skupaj trošarina					1,10
Skupaj					44,85

Znesek omrežnine za gospodinjstva je razdeljen na omrežnino za distribucijsko omrežje 73,83 %, prenosno omrežje 12,58 % in sistemske storitve 13,59 %. Znesek omrežnine za odjemalce brez merilne moči je razdeljen na omrežnino za distribucijsko omrežje 76,12 %, prenosno omrežje 12,96 % in sistemske storitve 10,92 %. Več informacij na www.sodo.si.

Primer računa za električno energijo v povprečnem gospodinjstvu

Iz navedenega vidimo, da je kar 9 postavk na računu vezanih na porabljeno električno energijo – od skupnega zneska »našega« računa predstavljajo postavke, odvisne od porabljene električne energije, 42 evrov oziroma 76 odstotkov celotnega zneska računa. To pomeni, da se še kako spleča varčevati z energijo! Podobno sestavo in namen imajo tudi vsi drugi računi za energente, ki jih plačujemo tako gospodinjstvu kakor tudi industrijski končni odjemalci energije. □

Odklop od vsakdanjosti

19. in 20. oktobra se je skupina nagrajencev za področje profesionalne inovativnosti iz akcije Upam si! za nagrado udeležila dvodnevnega team buildinga v Ljubljani, Gorici, Goriških brdih, na Sabotinu in v Solkanu. Z obilico smeha, resnega razmišljanja, nekoliko fizičnega razgibavanja in naprežanja, tvornega sodelovanja je skupina reševala zapletene in manj zapletene naloge, krepila medsebojno komunikacijo in sodelovanje in malce za šalo, malce zares tudi tekmovala.

LILIJANA DITRIH,
ALEKSANDRA JELUŠIČ
FOTO: BRANKO JURŠEK
LEA TOMC

Stanislav Kores

»Bilo je odlično. Dva čudovita dneva odklopa od vsakdanjosti.«

Jožef Kancler

»Druženje s skupino sodelavcev, ki so se na področju inovacij v letošnjem letu še posebej izkazali, je bilo zame enkratna in povsem nova izkušnja. Odlično izbrane lokacije (Gorica, Goriška brda, Soča Fun park), na katerih je potekalo naše druženje in preverjanje sposobnosti, so samo še dodatno obogatile dogodek. Name sta naredila še posebej dober vtis Muzej prve svetovne vojne na

Sabotinu in spust po jeklenici čez Sočo. Vsem hvala za dane priložnosti.«

Boštjan Korez

»Po prejetju nagrade za dvodnevni team building se je najprej pojavilo vprašanje, kaj to sploh je. Kmalu je nastopil 19. oktober, ko smo se zbrali pred Talumom in se podali na pustolovščino. Ogljedali smo si znamenitosti in se preizkusili v nalogah, ki so nas nasmejale in nas med seboj povezale. Bilo je zelo lepo. Hvala vsem, ki so mi omogočili udeležbo na team buildingu.«

Ivan Hertiš

»Z veseljem sem sprejel povabilo za udeležbo na team buildingu. Čeprav smo se na pot podali v deževnem in hladnem ponedeljkovem jutru, se je razpoloženje kaj kmalu spremenilo v prijetno druženje in zanimiv klepet. Ta dva dneva sta minila v raziskovalnem in zelo pozitivnem vzdušju. Če vse skupaj povzamem, je bila izkušnja zelo pozitivna in navdih za nove izzive. Hvala celi ekipi za ta dva prelepa dneva.«



Talumovci, udeleženci Team buildinga



V adrenalinskem parku

Od ideje do inovacije

Z znanjem o aluminiju v nova razvojna partnerstva

ALBERT KOROŠEC
FOTO: SPLET

V začetku oktobra je bila v medijih objavljena novica o družbi Adria Dom iz Kanižarice pri Črnomlju, ki smo jo doslej poznali le po izdelavi mobilnih hišic. Podjetje je skupaj s slovenskimi partnerji razvilo nov, edinstven proizvod, ki trenutno še nima primerljive konkurence v svetovnem merilu. Eden od omenjenih partnerjev v tej zgodbi je tudi naša družba Kreativni aluminij.



Šotor, ki zasleduje nove trende bivanja – v sožitju z naravo

Konec maja smo bili povabljeni k sodelovanju v razvojni ekipi. Predstavljen nam je bil osnovni koncept in uspeli smo v prepričevanju, da bo celotno ogrodje iz aluminija in ne iz železa.

Adria Dom je hčerinska družba podjetja Adria Mobil in je bila ustanovljena leta 2002. Družba se je odločila za nadgradnjo programa mobilnih hišic z inovativnim izdelkom, ki sledijo novim trendom bivanja – v sožitju z naravo. Razvojno ekipo sestavljajo priznani oblikovalci in strokovnjaki za različne materiale in opremo. V razvojni fazi je ekipa družbe Kreativni aluminij izvedla faze modeliranja, dimenzioniranja in konstruiranja nosilne talne konstrukcije ter dodala rešitve veznih elementov šotorskega paličja.

Izdelek vsebuje številne inovativne tehnične rešitve in izvedbe, ki jih je prispeval naš sodelavec Peter Kropec. Postavljen je koncept razvoja serije štirih modelov šotorov, ki imajo skupno nosilno konstrukcijo, manjše dimenzije ter manjše izvedenke same šotorske konstrukcije. Dejavnost Kreativnega aluminija temelji na znanju, ustvarjalnosti in podjetnosti zaposlenih, ki sodelujejo in ustvarjajo sinergije z zunanjimi partnerji. V Kreativnem aluminiju smo v relativno kratkem času razvili nekatera specifična znanja in kompetence, ki jih v sodelovanju z zunanjimi partnerji uspešno integriramo v različne proizvode. Rdeča nit naše dejavnosti je oblikovanje in snovanje inovativnih tehničnih rešitev iz aluminija. Upajmo si!

S čim smo naše partnerje navdušili za sodelovanje?

Zmanjšanje teže konstrukcije šotora

Vključitev v širšo razvojno ekipo s prispevanjem konstrukcijskega

in tehnološkega znanja s področja aluminija se je izkazala kot dodana vrednost, saj je prispevala delež k zmanjšanju teže konstrukcije. Ta je pomemben dejavnik, saj gre za mobilni šotor, pri katerem je manipulacija s celotno konstrukcijo ter pri montaži in demontaži izredno pomembna. Prve povratne informacije so spodbudne; šotorska konstrukcija je vzdržala manipulacije in transport šotora na tri različne lokacije, čeprav je skupna teža (2.500 kg) kar dvakrat večja od načrtovane (1.200 kg). Sestava palične konstrukcije poteka brez težav, tudi zaradi nizke teže paličja ter inovativnih spojnih elementov, ki omogočajo preprosto sestavo.

Zahtevno iskanje rešitev

Termini načrtovanja in izvedbe so bili izredno kratki (dva meseca in pol), pri čemer je bilo iskanje tehničnih rešitev časovno zahtevno, prav tako pa tudi sama izdelava prototipov, pri čemer smo sodelovali s preverjenimi partnerji. Projekt je za ekipo Kreala izredno pomemben test, saj kaže, da so bili dosedanji naporji in vlaganja v pridobivanje znanja hitrega razvoja ter obdelovalnih tehnologij aluminija potrebna in uspešna. Uresničuje se eno ključnih poslanstev ekipe, ki z izdelki, rešitvami in oblikovanjem daje aluminiju novo uporabno vrednost za novo tisočletje.

Več si lahko preberete na povezavi:

www.avtokampi.si/novica/2/1443/Svetovna-premiera-zlozljivi-bivalni-sotori-Adria
www.adria-mobilehome.com/en/mobile-tents
www.youtube.com/watch?v=uP5etbsUkXs

Prijaznejši do naročnikov

Še en korak na poti k bolj odprti komunikaciji in sodelovanju med kupci in dobavitelji.

VALERIJA ROJKO
DR. MARKO HOMŠAK

Po letošnjih dopustih je Talum Inštitut nekaterim zunanjim naročnikom storitev ponudil možnost internetnega dostopa do analiznih rezultatov. Za skupino Talum rešitev hitrega dostopa do rezultatov že poteka preko spletne aplikacije, ki je »pripeta« na laboratorijski informacijski sistem (Orbita LIMS). Naročnikom z dolgoročnejšim pogodbenim sodelovanjem je s tem dana možnost vpogleda v analizne rezultate in zasledovanje trendov, kot je na primer stabilnost tehnoloških procesov ali kakovost proizvodov. Doslej smo to rešitev realizi-

rali za dve pogodbeni stranki. Zahvala za uspešno izvedbo gre Službi za informatiko in pogodbenemu partnerju EPI Spektrum, d. o. o., iz Maribora. Naročnik dostopa do svojih naročenih storitev z uporabniškim imenom in geslom. Tako lahko zdaj poleg že uveljavljenih izpisov Poročil o preskusu na papirju in poleg elektronskega pošiljanja poročil po e-pošti v obliki pdf-formata omogočamo naročnikom hitrejši in prijaznejši dostop do analiznih rezultatov naročenih storitev. □

OrbitaWeb, meri

Pregled vzorcev Sprememba gesla Nastavitve Navodila Odjava

Talum Inštitut d.o.o., Tovarniška 10, 2325 Kidričevo

Naloge naročnika
Naročnik: SILKEM d.o.o.

Iskanje po nalogah: % IZPISOV NA STRAN: 50 150

10 nalog

Zap. št.	Naloga	Opomba	Št. vzorcev
1.	Analiza emisij za Silkem		
2.	Analiza za SILKEM		
3.	Analiza za SILKEM - Glinica		
4.	Analiza za SILKEM - Granulati		
5.	Analiza za SILKEM - Kotlarna		
6.	Analiza za SILKEM - Proizvodnja		
7.	Analiza za SILKEM - Razvoj		
8.	Analiza za SILKEM - Tabularna glinica		
9.	Analiza za SILKEM - Vodno steklo		
10.	Analiza za SILKEM - Zeolit		

SISTEMI UPRAVLJANJA

Novosti iz smernice IED

DR. MARKO HOMŠAK
FOTO: ARHIV TALUMA

Ministrstvo za okolje in prostor kar po tekočem traku izdaja številne spremembe v zvezi z Zakonom o varstvu okolja, različnimi uredbami in pravilniki. To zagotovo ni korak k obljubljeni stabilizaciji okoljske zakonodaje ter zmanjševanju kompleksnosti in obremenjevanja gospodarskih subjektov.

Z uveljavitvijo nove Uredbe o vrsti dejavnosti in naprav, ki lahko povzročajo onesnaževanje okolja večjega obsega (Ur. l. RS, št. 57/2015), v skladu z Direktivo 2010/75/EU o industrijskih emisijah, se večja pozornost namenja vplivom industrijskih dejavnosti na stanje podzemne vode in tal na območju naprav.

Uredba, ki jo večina imenuje kar IED-uredba (prej IPPC-uredba), velja za vsa podjetja, ki lahko povzročajo onesnaženja večjega obsega. V Sloveniji je takšnih podjetij približno dvesto. In kaj so novosti tega predpisa za Talum? Uredba določa, da vloga za pridobitev okoljevarstvenega dovoljenja po novem vsebuje tudi **oceno možnosti onesnaženja tal in podzemne vode ali izhodiščno poročilo**. Izhodiščno poročilo bo treba oddati do **15. februarja 2017**



Pogled z dimnika

(sestavni del za pridobitev okoljevarstvenega dovoljenja), vsebina pa bo naslednja:

- identifikacija nevarnih snovi in zadevnih nevarnih snovi (ZNS), ki se uporabljajo, proizvajajo ali izpuščajo v okolje na območju naprave;
- možnosti onesnaženja tal in podzemne vode (območje naprave, količine ZNS, način in zmogljivost skladiščenja in uporabe ZNS, transportne poti ZNS, ukrepi za preprečevanje one-

snaževanja tal in podzemne vode ...);

- zgodovina območja naprave;
- stanje okolja na območju naprave (topografski podatki, lastnosti tal in podzemne vode, prikaz in opis možnosti onesnaženja površinske vode zaradi emisij z območja naprave na območju naprave ali v njegovi neposredni bližini, varovana in zavarovana območja ter območja zavarovanih vrst, občutljiva in ranljiva območja po predpisih o varstvu

- okolja ter varstvena in ogrožena območja po predpisih o vodah; prikaz in opis možnih poti onesnaževal; raba zemljišč v neposredni bližini območja naprave);
- ovrednotenje informacij s konceptualnim modelom;
- podatki in informacije za oceno onesnaženosti tal in podzemne vode za zadevne nevarne snovi;
- opredelitev onesnaženosti tal in podzemne vode z zadevnimi nevarnimi snovmi s sklepnimi ugotovitvami.

S sodelavci iz Sistemov upravljanja in družbe Talum Inštitut kot potencialnim izvajalcem obratovalnih monitoringov stanja tal in podzemnih vod smo se že aktivno lotili izgradnje koncepta za izpolnitev zahtev. Hkrati preko Gospodarske zbornice Slovenije sodelujemo tudi pri možnih bodočih spremembah te Uredbe, da bi se izboljšala konkurenčnost naših IED-podjetij (IPPC- podjetij) v primerjavi z drugimi v EU. ▣

VRTNARSTVO REVITAL

Na vrtnariji je bilo živahno

Tako kot vsako leto je Vrtnarstvo Revital tudi letos pripravilo Jesenski teden, ki je potekal od 19. do 24. oktobra 2015. Obiskovalcem so po ugodnih cenah ponudili zemljo za grobove, sveče, trajnice, okrasno travo, mačehe in krizanteme, sadno drevje ...

ALEKSANDRA JELUŠIČ
FOTO: ALEKSANDRA JELUŠIČ

Andreja Kokol,
vrtnarka

»V Jesenskem tednu smo kupcem ponudili pestro izbiro različnih lončnic. Največ smo prodali mačeh in krizantem, v tednu pred prvim novembrom pa tudi veliko nagrobnih aranžmajev. Za kupce smo letos prvič pripravili nagradno igro, v kateri je sodeloval vsak z nakupom nad 30 evrov. Vsako jutro smo izžrebali nekoga, ki si je lahko za nagrado izbral aranžma. Vsi talumovci so imeli na našo ponudbo še 10 odstotkov popusta. Z letošnjim Jesenskim tednom smo zelo zadovoljni.«

Danijel Vrbnjak,
direktor družbe

»S prodajo in obiskom Jesenskega tedna smo zelo zadovoljni. Ponudili smo širok asortiman izdelkov, ki so ga kupci dobro sprejeli. To je velika spodbuda za naprej, saj se bomo drugo leto še bolj potrudili in še razširili ponudbo. Letos smo se osredotočili na suhe aranžmaje, drugo leto pa nameravamo ponuditi rezano cvetje. Pripravili bomo tudi pester seznam delavnic in druga presečnečenja za naše kupce. Ker nameravamo na trgu ponuditi rezano cvetje, bomo organizirali delavnice za cvetličarje oziroma naše potencialne kupce. ▣



Ostanimo radovedni!

MIRAN KLEMENČIČ
FOTO: SRDAN MOHORIČ

Šolal sem se za mehanika kmetijske mehanizacije in pred zaposlitvijo v Talumu opravil petmesečno pripravništvo v Kombinatnu Jeruzalem-Ormož.

V »fabriki« sem se zaposlil kot mlad »pubec«, ki je ravno zaključil služenje vojaškega roka. To je bilo leta 1988 in spominjam se, da je bilo poletje zelo vroče. Delati sem začel v elektrolizni hali B, kjer so v tistem času ravno menjavali peči, saj so uvedli postopek predpečene anode. To menjavo smo poimenovali »vroča menjava.« V elektrolizi sem ostal do leta 1992, ko sem imel zdravstvene težave. Kot invalida tretje kategorije invalidnosti so me za kratek čas zaposlili v podjetju Revital, nato pa sem dobil službo v Prometu, kjer delam še danes.

Moj dan se začne ob 5.30 zjutraj, ko vstanem in si privoščim skodelico vročega čaja. Navado imam, da zraven pojem košček kruha. V službi sem ob 6.30. S sodelavci malo poklepetamo in nekateri si privoščijo jutranjo kavo. Sam kave ne pijem, privoščim si jo le ob posebnih priložnostih. Nato se začne delo. Odpravim se po obratih in pregledam knjige, v katerih so zapisane okvare, opažanja in druge informacije, ki jih potrebujem pri delu. Če je prišlo do okvare, poskrbim, da takšen stroj ali vozilo odpeljejo na servis in ga čim prej vrnejo v proizvodni proces. Osnovno delo je vedno isto. Povezano je s proizvodnim procesom. Moje naloge se nanašajo na vzdrževanje strojev, natančne-

je na vzdrževanje viličarjev, tistih na dizelski oziroma plinski pogon, tovornjakov, ki so v prometu, in nekaj tehnoloških vozil iz proizvodnje. Gre predvsem za nadzor nad temi vozili, da so redno servisirana in da so vedno v brezhibnem stanju. Pri mojem delu je zelo pomembno, da je dobro organizirano in da stvarem slediš. Pomembna je tudi radovednost, da te stvari zanimajo, saj s tem pridobivaš izkušnje in lažje obvladaš zadeve.

Nekatere delovne zadolžitve so povezane z vremenom oziroma letnim časom. Mednje spada pluženje v času, ko zapade sneg. Doslej je to opravljala naša enota, v prihodnosti pa se bodo zadolžitve verjetno prestavile na podjetje Ekotal. Za pluženje so bile sestavljene štiri skupine po pet sodelavcev, ki so opravljali tudi dežurstvo in s tem zagotovili, da je bil sneg pravočasno splužen. Sam sem bil pet let vodja skupine in v tem času sem skrbel, da so bile vse aktivnosti s pluženjem pravočasno opravljene. To je pomenilo, da si včasih vstal tudi ob dveh zjutraj in do prihoda prvih sodelavcev v službo so bila parkirna mesta že splužena. Med opravila spada tudi letna pridobitev obratovalnega dovoljenja za tiste stroje, ki niso registrirani. V ta namen je treba pripraviti vse, da to dovoljenje pridobimo. Pri avtomobilih, ki so registrirani, pa je treba enkrat na leto poskrbeti za registracijo.

Delo je zelo razgibano in ga z veseljem opravljam. ▣



Miran Klemenčič

Talum skozi oči poeta

ALEKSANDRA JELUŠIČ
FOTO: SRDAN MOHORIC



Pred časom me je po telefonu poklical sodelavec Srečko Bek in me vprašal, ali se lahko oglasi v moji pisarni. Zanimalo me je, o čem bo tekel najin pogovor, pa mi tega po telefonu ni hotel izdati. Bil je skrivnosten, kar je še povečalo mojo radovednost. Še isti dan je pokukal skozi vrata moje pisarne, prisedel in začel govoriti.

»Veš, tega ne vedno niti moji sodelavci. To je moja skrivnost, ki sem jo do sedaj delil samo z družino,« je začel. Po tihem sem se spraševala, kaj le mi bo v nadaljevanju razkril, a to, kar mi je povedal, je presleglo vsa moja ugibanja.

»Že nekaj let pišem pesmi. Sprva so nastajale samo v glavi, medtem ko sem lovil ribe ali počival na terasi. Neka malenkost je vzbudila mojo pozornost in nastajala je zgodba v verzih oziroma pesem. Pred sedmimi leti pa sem prvo pesem tudi zapisal na list papirja. Do danes se jih je nabralo že za cel predal.«

Njegovo priznanje se mi je zdelo simpatično, saj moški neradi govorijo o senzibilni plati svoje osebnosti. Radi se na primer pohvalijo, da so ujeli ribo, tisto s škrigami ali takšno na dveh nogah, pohvalijo se s športnimi uspehi, a da bi se kdo hvalil s pesnikovanjem? Hm, ne, to je izredno redko. Začutila sem, da je v ozadju še nekaj več. Na mojo mizo je prilepil rumen samolepilni listek in se nasmejal.

ob tovarniškem prazniku nastane reportaža, ki jo bodo krasile tvoje pesmi. Zakaj pa ne, saj talumovci vendar cenimo samosvojost, izvirnost, kreativnosti in drugačne poglede na stvarnost, ki jo gledamo,« sem si po tihem mislila in ga že čez teden dni povabila na pogovor.

Sprva je bilo Srečku malce nerodno govoriti, pa sem ga pohvalila, da je zbral pogum, in tako se je čez čas povsem sprostil in razgovoril. Pod svoje pesmi se podpisuje s psevdonimom Yeti. Ko sem prvič videla njegov podpis, sem se nasmehnila. »Le kakšna je povezava med tem poetom in jetijem?« Ozadje zgodbe o jetiju dobro poznam, saj sem pred nekaj leti brala knjigo svetovno znanega alpinista Reinholda Messnerja, ki



Na listku je bilo z okorno moško pisavo zapisano:

*sijaj kovine
žlahtnost ti pove
in rumena ni zelena
srebrna je!
in ni srebro
za talumovce
pravo je
zlato –
ja, aluminij je to!
YETI*

»Veš, pišem tudi pesmi o naši tovarni,« mi pravi, medtem ko srka kavo, ki sem mu jo vljudno ponudila. »No, krasno, potem pa lahko

so ga pritegnile zgodbe s himalajskih gora. Podoba nenavadnega bitja je postala del mitologije tamkajšnjih prebivalcev. A kakšna bi lahko bila povezava med Srečkom in jetijem? Ne, tega pa nisem znala razbrati, zato sem ga povprašala. »V najstniških letih sem bil divjak. Nisem spoštoval avtoritete. Bil sem tudi med manjšimi v razredu, zato so mi prijatelji nadeli ime po orjaku jetiju,« se smeji. To ime se ga je tako prijelo, da se danes z njim podpisuje pod svoje pesmi. Srečko se je v Talumu zaposlil 1. aprila 1977. V tistem času se je aktivno ukvarjal z nogometom in v njem pustil vidne sledi. Kar dvaj-

»Srečko je začel razmišljati o pisanju šele pred sedmimi leti, prva pesem pa se je zapisala na papir, ko je nenadoma zbolel njegov sodelavec in dober prijatelj.«

set let je namreč igral nogomet v ekipi NK Aluminij, nato pa predsedal v klub Drava Ptuj. To pa ni bila njegova edina dejavnost, s katero se je ukvarjal. V prostem času je počel vse mogoče, hodil je v hribe, kolesaril, ribaril, nabiral gobe in se pridružil ekipi kurentov. Zanj je bilo vedno zelo pomembno, da tako družina kot tudi on sam kakovostno preživljajo prosti čas.

»V življenju moraš narediti tri stvari: postaviti dom, ustvariti družino in posaditi drevo,« mi pravi. Srečko je poskrbel za vse troje, saj je ponosen dedek petih vnukinj, na poti pa je prvi vnuk. »Veselim se, da bomo v hišo dobili fanta, bo malo poštimal med dekleti,« v šali pravi. O poeziji v najstniških letih ni veliko razmišljal, šola mu je bila španška vas. »Trudil sem le toliko, da

lavci ga srečujemo v vratarnici, kjer je vedno nasmejan, dobre volje in pripravljen pomagati. Kljub nasmehu pa ima v zasebnem življenju tudi sam nemalo težav, saj mu je pred letom zbolela žena. S svojim optimizmom ji poskuša čim bolj stati ob strani in jo razbremeniti. Takrat, ko sam potrebuje podporo, pa se obrne vase in v svet pesnikovanja. »Nekateri tečejo, drugi gredo v gostilno in pijejo s prijatelji, spet tretji sedijo pred televizorjem. Vsak človek najde svoj način sproščanja. Mene sprošča zapisovanje,« mi pravi.

Ker sem tudi sama globoko zabredla v svet pesnikovanja, razumem, o čem mi govori.

»Veš, dolgo sem zbiral pogum za ta korak, da razkrijem, s čim se ukvarjam. Bilo me je sram, po dru-



sem za silo opravil vse obveznosti in dokončal šolanje,« odkrito pove. Pri slovenskem jeziku pa se je zataknilo, saj ju je s prijateljem učiteljica postavila pred dejstvo: »Ali recitirata na proslavi ali pa vaju vržem na popravca.« Seveda sta se odločila za prvo. Pred novim letom sta se postavila na oder in nerodno recitirala neko pesem. »Tudi ta izkušnja, ko sem moral recitirati pesem, name ni naredila nobenega vtisa.« Srečko je začel razmišljati o pisanju šele pred sedmimi leti, prva pesem pa se je zapisala na papir, ko je nenadoma zbolel njegov sodelavec in dober prijatelj. Novica, da je čez noč pristal v bolnišnici, ga je zelo prizadela in čutil je, da mora svoje občutke zapisati, ker mu bo tako lažje. Tako so se začele zapisovati prve pesmi.

Srečko je danes zaposlen kot varnostnik v družbi Vargas-Al. Sode-

gi strani pa sem čutil strah, da bodo bralci rekli, da vse to, kar pišem, nima nobene vrednosti.«

»Kaj pa je sploh vrednost in kdo je poklican za to, da lahko reče, da je nekaj nesmiselno?« ga opogumim.

Edino, kar v življenju šteje, je, da počneš stvari, ki te polnijo in osrečujejo. Če ti s tem uspe polniti še druge ali če s svojim početjem osrečiš le enega človeka in če bi to počeli vsi, bi bil ta svet, v katerem živimo, prijetnejši. To je zadoštna motivacija, da spodbujamo drug drugega, da počnemo stvari, ki so pozitivne za posameznika in družbo, v kateri iščemo vsak svoj prostor, razumevanje in srečo.

Biti izviren je že dolgo vrlina.

Srečno, Srečko! □

Sodelavcu in prijatelju

Spomnim se dneva,
ki za vse večne čase
zaznamoval je življenje
naše.

V usodi, ki naju je združila,
ni le lep nasmeh,
ni le lep objem,
je ljubezen,
spoštovanje predvsem.
Prijatelja ne najdeš na drevesu,
prav tako ne na kresu,
v težkih trenutkih ti to pokaže,
spomni se nanj in vse ti bo lažje.
Prijel bo za delo,
ni pomembno,
tudi v nedeljo,
ob praznikih
v nočeh,
prav zmeraj,
v zraku in na tleh.
Stiske in pregrade pustil bo doma,
saj za prijatelje se to splača.
Prijateljev ni sto,
če jih je ducat,
jih je grobo.
Ob prijatelju se dobro počutiš,
uživaš življenje
in hudega ne slutiš.
Prijatelj ti vedno pomagati zna,
za prihodnje rodove
in kaj takega.

Ni je zgodbe,
ki se kar konča,
saj za prijateljstvo
sta potrebna dva.
Prijatelj zna ceniti vse dobrote,
tudi, če so manjše vsote.
Ni ljubezni,
ki kričala bi,
le prijatelj ob tebi vedno stoji.
Prijatelja nihče noče izgubiti,
saj pravega prijatelja
je težko nadomestiti.
Spomnim se dneva,
ki za vse večne čase,
zaznamoval je
prijateljstvo naše.

Fabrika

Jutro obsije našo Zvezdno dolino,
v njej tovarna stoji,
v kateri kup prijetnih ljudi
si svoje življenje deli.
V krizi in vzponih skupaj držimo,
s tovarno dihamo,
živimo.

Enkrat je boljše,
drugič je slabše,
a vse preživimo.
Ni krize,
ki zamajala bi nas ljudi,
tovarna na tem kraju
že dolgo stoji.
Ni čarobne palice,
ni modrega reka,
le človek je,
ki se ob teh vzponih in padcih
ne opoteka.
A včasih je le treba zategniti pasove,
ne jamrati,
ne godrnjati –
hej, v krizi je treba talumovec
postati.

S pokončno držo
in mnogo poguma
prebrodili smo krize,
na dlaneh teh sijajnih ljudi
se močan duh krepi.

Vse najboljše, Talum,
s teboj grem naprej
v složen korak,
jaz sem talumovec,
to ne more
postati vsak.

YETI

Nordijska hoja, ena najbolj zdravih oblik rekreacije



Nordijska hoja je danes ena najbolj zdravih oblik rekreacije. Strma rast števila ljudi po svetu, ki se ukvarjajo s to dejavnostjo, je pokazatelj zase. Velika večina ljudi ne pozna pozitivnih učinkov nordijske hoje, ki se je razvila iz smučarskega teka in je bistveno drugačna oblika rekreacije, kot pri nas bolj uveljavljeno pohodništvo.

VESNA KOŠIR

POVZETO PO:
BOJAN KRISTAN, NORDIJSKA HOJA
FOTO: SPLET



Nordijska hoja ima svoje prednosti.

Od februarja do junija je skupina »oklestila« skupaj več kot 96 kilogramov.

V delavnici že sodeluje 21 motiviranih zaposlenih z željo po druženju in ne prisilni težki telovadbi.

V Talumu je v letu 2014 delavnico »Zdrav življenjski slog oziroma šola zdravega hujšanja« uspešno zaključilo 22 naših sodelavcev. Od februarja do junija je skupina »oklestila« skupaj več kot 96 kilogramov. Lahko rečemo, da je bilo »kledenje kilogramov« zgolj »stranski produkt«, saj je bil pomemben poudarek na osvajanju novih informacij in celovitega načina zdravega delovanja. Pozitiven vpliv na druge sodelavce, ki niso bili vključeni v delavnico, je prepoznati po večkrat slišanjem stavku »Vsak korak šteje«.

Pot spremembe življenjskega sloga v okviru aktivnosti za zdravje Zdravo Talum se letos nadaljuje. Tokrat smo zaposlene povabili, naj se pridružijo delavnici nordijske hoje. V delavnici že sodeluje 21 motiviranih zaposlenih z željo po druženju in ne prisilni težki telovadbi. Mnogi namreč določeni oblik vadbe zaradi zdravstvih težav ne zmorejo več, ker pa želijo nekaj narediti za svoje zdravje in se gibati na svežem zraku, je nordijska hoja zanje idealna vadba. Skupini želimo pozitivno energijo, ki naj jo širi med nas vse.

Pa naj navedemo še nekaj stavkov o nordijski hoji, ki jih je zapisal Bojan Kristan, učitelj nordijske hoje.

Razlika med navadno in nordijsko hojo

Razlika med navadno hojo (brez palic) in nordijsko hojo je predvsem v tem, da pri nordijski hoji vključimo tudi delovanje zgornjega dela telesa in tako aktiviramo skoraj 90 odstotkov vseh mišic v telesu. Pri tem moramo več mišic preskrbeti s krvjo, rezultat tega pa je višji srčni utrip. Posledično je višja tudi poraba energije, in to kar do 30 odstotkov v primerjavi z navadno hojo. Vse to občutno bolj vpliva na raven slabega holesterola LDL, krvni pritisk, diabetes, osteoporozo in druge bolezni, povezane z nezdravim načinom življenja ali starostjo. Nordijska hoja je primerna tudi za odpravo prekomerne teže, saj zaradi aktiviranja večjih mišičnih skupin kalorije porabljamo hitreje kot pri navadni hoji pri enaki hitrosti. Odlična je tudi pri bolečinah v sklepih, saj zaradi opiranja na palice sklepe razbremenimo. Predvsem to velja za gležnje, kolena in hrbtenico.

Izbira palic za nordijsko hojo

Nordijska hoja je cenovno zelo ugodna rekreacija, saj imamo dodatne stroške le z nakupom posebnih palic, ki se razlikujejo od navadnih pohodniških palic.

Priporočljiva višina palic je 0,72 pomnoženo s telesno višino vadečega. Bistveni del palic za nordijsko hojo je ustrezno oblikovan in prilagojen pašček, ki se ovije okoli roke in poskrbi, da palice pri hoji ne polzijo iz rok. To je pomembno predvsem pri odzivu, saj z roko preidemo v zaročenje, ko palico tudi spustimo, in jo nato polkrožno vrnemo v prvotni položaj. Paščki za dlan so različnih velikosti in se morajo dlani čim bolj prilagajati. Poleg paščka je verjetno najbolj pomemben del palic ročaj, kjer palico primemo. Ker palico ob odzivu vsakokrat spustimo in nato spet primemo, je pomembno, da je ročaj iz čim bolj prijetnega materiala. Najbolj primerna je pluta, ki nežno reagira s kožo in ima dober oprijem tudi takrat, ko je ročaj že vlažen od potnih rok. Na koncu palic so železne konice. Te omogočajo, da palico zapičimo in se odrinemo od podlage brez zdrsa, kar omogoča večjo učinkovitost ob odzivu.

Prednosti nordijske hoje

Nordijska hoja se lahko izvaja celo leto, najbolj ugodna klima za to pa je od spomladi do pozne jeseni, ko je hoja v naravi preprosto čudovita. Primerna je za vse starosti in oba spola, podobno kot običajna hoja. Izvaja se na svežem zraku, kar pomaga ljudem v stresu. Prav tako se lahko med nordijsko hojo pogovarjamo, kar prispeva k sproščenosti vadbe. □

Krvna skupina A

Obvestilo krvodajalcem, zaposlenim v družbah Skupine Talum, v Silkemu in Praliku

Krvodajalska akcija v novembru bo v torek, 24., in četrtek, 26. novembra 2015, med 7. in 11. uro na transfuzijskem oddelku ptujske bolnišnice.

MARJETKA LEDINEK

POVZETO PO: PETER J. D'ADAMO
4 NAČINI ZDRAVEGA ŽIVLJENJA
ZA 4 KRVNE SKUPINE
FOTO: SRDAN MOHORIČ

V času preseljevanja narodov je kot posledica sprememb v okolju in zaradi načina prehranjevanja nastala (mutirala) nova krvna skupina, imenovana skupina A. Značilnost kulture tistega časa je bilo ukvarjanje s poljedelstvom in udomačitev živali. To je prineslo trajne življenjske spremembe oziroma preobrazbe v prebavilih in imunskem sistemu. Zgodila se je hitra genska mutacija, ki je najmočnejšo krvno skupino 0 spodbudila k nastanku krvne skupine A. Za nastanek krvne skupine je torej zaslužna kultura ljudi, ki so se ukvarjali s poljedelstvom, ki so strmeli k ustaljenosti, sodelovanju in so imeli radi red.

Odlike

Ljudje s krvno skupino A so prilagodljivi na spremembe v okolju, njihov imunski sistem pa lažje ohranja in presnavlja hranilne snovi.

Slabosti

Ljudje s to krvno skupino imajo občutljiva prebavila, ranljiv imunski sistem in so bolj izpostavljeni vdorom mikrobov v organizem. Prebavni sistem z veliko težavo razgradi živalske beljakovine in maščobe, dobro pa prenaša zelenjavo, sojo, ribe, morske sadeže, stročnice in sadje. Priporočljiva je uporaba rastlinskega olja.

Prehrana

Za te ljudi je najbolj priporočljiv vegetarijanski način prehrane. Ključ do uspešne izgube telesne teže je v izogibanju mesnim in mlečnim izdelkom ter pšenici. Meso ljudem s krvno skupino A namreč odvzame vso energijo, jih utruja in jim celo onemogoči koncentracijo. Da njihov organizem prebavi živalske beljakovine, mora opraviti težaško delo.

Zdravstvena tveganja

Ljudje s krvno skupino A imajo slab imunski sistem in so nagnjeni k okužbam, diabetesu tipa I, srčnim boleznim, slabokrvnosti, boleznim jeter in žolča ... Zaradi občutljivih prebavil se morajo izogibati preveč obdelani in rafinirani hrani, pomembno pa je, da jedo hrano, ki je naravna, sveža, čista in organska. S pravilno prehrano si lahko izboljšajo imunski sistem in se potencialno izognejo boleznim, ki bi jih lahko življenjsko ogrozile.

Prehranski dodatki

Zanje so primerni vitamin B 12, folna kislina, vitamina C in E, glog.

Telesna vadba

Ljudem s krvno skupino A priporočamo sprostivne vaje, kot sta joga in taj čí.

Darovalci v oktobru

(številka v oklepaju pomeni, kolikokrat so kri darovali doslej)

Vojko Šohar (123)
Rudi Nahberger (20)
Roman Munda (8)
Milan Drevenšek (54)
Alen Štrucl (18)
Boštjan Lešnik (62)
Denis Jušič (6)
Tomaž Zemljarič (45)
Igor Turnšek (44)
Dušan Krajnc (78)
Janez Vogrinec (28)
Bojan Jelen (28)
Franc Zajc (86)
Srečko Cajnko (50)
Slavko Vek (52)
Marijan Pernek (50)
Damjan Kaučevič (17)
Robert Bezjak (35)
Janez Toplak (19)
Robert Gajser (26)
Jožef Rajh (43)

Franc Čagran (43)
Franjo Mihelač (41)
Denis Pušnik (11)
Dušan Vorih (30)
Zlatko Intiher (46)
Jožef Lončarič (43)
Anton Peršuh (33)
Jani Gajser (6)
Boris Železnik (50)
Ivan Emeršič (28)
Bojan Krajnc (41)
Marjan Anderlič (69)

Novinci na krvodajalskih akcijah

Gregor Jurko (5)
Boštjan Kelc (5)
Matjaž Zajšek (5)
Tomi Petek (4)
Daniel Lačen (4)
Rok Zakelšek (4)
Branko Krajnc (4)
Matjaž Sok (2)
Zlatko Bolčevič (1)

Vse krvne skupine imajo genetski zapis o prehrani, ki je zelo pomemben za zdravje, pravo telesno težo in tudi za ravnovesje telesa in duha.



Srečko Cajnko, 50-kratni darovalec krvi



Marjan Anderlič, 71-kratni darovalec krvi

Marjan Anderlič o krvodajstvu

Kri sem začel darovati leta 1989 na prigovarjanje sodelavcev iz zalivalnice, DE Anodna masa, kjer sem takrat delal. Ponavadi sem se akcij udeleževal ob četrtnih, ko so

pretekli trije meseci od zadnjega odvzema. Tako smo si podaljšali vikend, saj smo takrat dobili dva prosta dneva. Akcij sem se udeleževal trikrat ali štirikrat letno, odvisno od razpoloženja in od tega, ali nas je bilo dovolj na delu. Tudi sedaj se redno udeležujem krvodajalskih akcij, že zaradi

tega, da pomagam drugim in ker nikoli ne veš, kdaj boš kri potreboval tudi sam.

S tem že imam izkušnjo, saj se mi je leta 1995 pripetila delovna nesreča. Odločil sem se, da dokler mi bo služilo zdravje, ne bom odnehal. Darovanje krvi je namreč največ, kar lahko narediš za

sočloveka. Tempo življenja je vedno hitrejši in s tem se povečuje tudi tveganje za nesreče, posledično pa potreba po tej življenjsko pomembni tekočini.

Prosim vse, ki nimate težav z zdravjem, da se udeležite akcij, saj s tem pomagamo sočloveku. □

DOGODKI

Poslovna nogometna liga Štajerske

ALEKSANDRA JELUŠIČ
FOTO: ALEKSANDRA JELUŠIČ

V soboto, 17. oktobra 2015, je v Športnem parku Aluminij Kidričev potekala Poslovna nogometna liga Štajerske. Tekmovanja se je tudi tokrat udeležila ekipa iz Taluma. Čestitke za dober rezultat!

Rezultati tekme

Talum : Goja transport 3 : 2
Talum : Univerza v Mariboru 3 : 3

□



Talumova nogometna ekipa

Komu je bila naklonjena ribiška sreča? Memorial Bogdan Kerle

Ljubitelji ribolova smo se po ustaljeni navadi spet zbrali, tokrat v soboto, 17. oktobra 2015, ob lepo urejenem ribniku pri Damjanu v Pobrežju. Tekmovanje smo organizirali ribiči Skei iz Taluma. Izvedli smo ribiški Memorial Bogdana Kerleta v odprtem tekmovanju lova rib s plovcem.

IGOR JEZA
FOTO: IGOR JEZA

Zbor ribičev je bil ob 7. uri, žrebanje lovnih mest pol ure pozneje, začetek lova pa ob 8. uri. Tekma je bila posvečena spominu na našega zvestega člana in ribiča Bogdana Kerleta, ki je lani izgubil bitko z boleznijo. Tekmovanja se je udeležilo veliko število ribičev, ki so s tem počastili spomin na prijatelja.

Tako kot vedno je tekma tudi tokrat potekala v prijetnem druženju ljubiteljev tega obvodnega športa. Med tekmovanjem smo se tudi okrepčali in rekli kakšno besedo o ribolovu. Uživa-

li smo v druženju in v okusnih dobrotah z žara, za katere je poskrbel lastnik ribnika Damjan. V prijetno urejenem prostoru za piknike se je dalo dobiti tudi osvežilne napitke.

Konec lova je sodnik objavil ob 12. uri. Pospravili smo opremo, potem pa je bilo na vrsti tehtanje ulovljenih rib. Pokazalo je, komu je bila ribiška sreča tokrat najbolj naklonjena.

Zahvaljujemo se vsem ribičem, ki so se udeležili tekmovanja in s tem počastili spomin na Bogdana Kerleta. ▣



Spomin na Bogdana Kerleta

DOGODKI

»Ne spomnim se, kdaj sem se nazadnje imel tako lepo!«

BRIGITA AČIMOVIĆ
FOTO: ALEXANDER GOLJEVŠČEK



Ob druženju s konji so se spomnili svoje mladosti.

Lani smo Talum, Boxmark in Občina Kidričevo ustanovili Ustanovo V objemu skupnosti Kidričevo. Takšna ustanova je nekaj novega v slovenskem prostoru in zato pravzaprav sami iščemo nove možnosti in aktivnosti za njeno delovanje. V tem letu smo se usmerili na vsebine, namenjene starejšim občankam in občanom. Z željo, da jim popestrimo vsakdan in omilimo morebitno osamljenost.

Prvo sredo v novembru smo jim v organizaciji Zavoda Nazaj na konja omogočili prijetne urice v

svetu konj. Dan je bil sončen in prijetno topel. Takšni so bili tudi občutki udeležencev. »Ne spomnim se, kdaj sem se nazadnje imel tako lepo! Še nikoli se nisem tako smejal!« je svoje počutje opisal eden izmed udeležencev.

Mnogi so se ob druženju s konji spomnili svoje mladosti. Še posebej tisti, ki so v mladih letih jahali in te priložnosti pozneje niso več imeli. Druženje s konji je bilo še eden izmed dogodkov, ki ljudem dajejo lepe in prijetne občutke ter se jih bodo spominjali še dolgo. ▣

FOTOREPORTAŽA

Zlati metulji

Team Building

Jesenski teden

Poslovna nogometna liga

V objemu skupnosti

FOTO: SRDAN MOHORIČ, ALEKSANDRA JELUŠIČ, BRANKO JURŠEK, ALEXANDER GOLJEVŠEK





FOTOGRAFSKA STRAN

Fotografiji meseca



Jesen na domačem vrtu. Foto: Ivan Ogrinc.



Novembrska. Foto: Dr. Marko Homšak.

Čira, čara

GREGOR JURKO
FOTO: ALEKSANDRA JELUŠIČ

Bliža se 61. obletnica našega cenjenega podjetja in v takšnih trenutkih se pogosto zazremo vase, podobno, kot počnemo ob lastnih, osebnih praznikih. Kaj smo dosegli do takrat in kaj lahko še postorimo, da bomo ob naslednji okrogli obletnici lahko še bolj ponosni nase, na svoje dosežke? Dejstvo je, da smo ob lanski okrogli obletnici imeli toliko dela z organizacijo dogodkov in s samo

krasna priložnost za poglobljeno razmišljanje o duši naše biti, kdo smo in kam gremo. Kdo smo, sicer že dobro vemo, v 61 letih se živemu človeku marsikaj zgodi, kaj šele firmi s 1000 ljudmi. To, kam si želimo, tudi vemo, vendar je pot do tja odvisna od številnih dejavnikov, na katere nimamo vpliva.

No, pa smo po tem čudnem uvodu prispeli do bistva tega zapisa. Kako vplivati na dejavnike, na katere nimamo vpliva? Na borzne cene aluminija, cene vhodnih surovin, dodatne dajatve, odkupne cene odpadnih surovin, prodajne premije? Ena od rešitev bi bila, da bi firmo v celoti prestavili nekaj kilometrov višje, na Ptujsko Goro. Če smo eno firmo prestavili v Argentino, ni nič lažjega, da bi še tole, v kateri poznamo vsak vijak, prestavili pod Marijin plašč. Naš servis bi to organiziral brez težav, v nekaj mesecih bi bili zaščiteni pred zunanjimi vplivi.

Druga rešitev za zaščito pred zunanjimi vplivi bi bil sklep (tak dopis bi vsi podpisali), da se bomo še bolj trudili, da bomo še bolj inovativni, povezovalni, odprti in ustvarjalni, da bomo hkrati uporabili vseh naših 28 vrednot. A bojim so, da to enostavno ne bi bilo dovolj, tudi če bi bilo podkrepljeno z dopisom. Višjo silo lahko, dragi moji, premagamo samo z višjo silo. Klin se s klinom izbija, ko ni druge rešitve, je treba poseči po drugačnih, z vero prepojenih rešitvah. To so vedela že starodavna ljudstva tisočletja pred nami, ni potrebe, da bi mi ponovno odkrivali toplo vodo.

Znano je, da so poganska ljudstva zelo intenzivno doživljala naravo, podobno kot mi intenzivno doživljamo aluminij. Narava (aluminij) jih je fascinirala in jih hkrati plašila, saj so vedeli, da jim zagotavlja hrano in preživetje. Obenem je narava (aluminij) imela moč, da jim vse v trenutku odvzame. Trdo delo in nenadne spremembe so jim dodatno krepile zavest, da so življenjsko odvisni od narave (aluminija), zato so ji zmeraj pripisovali posebno mesto.

Kar nekaj podobnosti med takratno in današnjo logiko, med takratnimi poganskimi in današnjimi obredi, kajne? Kako torej v današnjem času ponovno vzpostaviti stik z stvarstvom, da bi neodvisni dogodki tekli v našo korist?

Eno teh direktnih poti do stvarstva smo podrli kar sami. V starih časih, ko smo še imeli veliki dimnik in ko je šlo bolj na tesno z denarjem, je veliki šef enostavno splezal gor po cevi do gornjega velikega šefa, neformalni pogovor je bil dovolj, da so se stvari spet postavile na svoje mesto. Danes, ko dimnika ni, je vse drugače, danes moramo vsi moliti, vsi se moramo truditi za boljši jutri. Apeliram na vas, čarajte, iščite rešitve, preglejte stare knjige in stare časopise, naštudirajte, kako so Indijanci preganjali dež (nizek LME), katero žival so pogani dali na oltar (katerega brokerja so vrgli v peč T4), da so odgnali zle duhove in nizke prodajne cene ...

Pomagamo si lahko samo sami. Čira, čara! ▣



proslavo, da ni bilo časa še za lastno kontemplacijo.

Kaj hudiča je kontemplacija? Za vse, ki ste notranji mir v mladosti raje dosegali z zunanjimi stimulansi, je kontemplacija opazovanje lastnega jaza in božanskega v nas, da bi dosegli poglobljeno zaznavanje lastne notranjosti. Za kontemplacijo sta značilna mir in stanje sprejemanja. Neke vrste miselno občevanje s samim seboj. Številka 61 je sicer neatraktivno, neokroglo praštevilo, na katero se ponavadi nihče ne spomni, ni razlog za veliko veselico. Torej je

KRIŽANKA

Slovarček: ANIL – rastlina za pridobivanje anilina, ANIMA – duša (lat.), EFEDRA – zdravilna rastlina, metlinka, ESEEV – ruski hokejist (Vladislav), FAVELA – revna četrt v brazilskih mestih, NANGA – črnska harfa, OFI – grško nogometno moštvo s Krete

										ALUMINIJ	PRIREDITEV VSAKE TRI LETA	ŽENA ALEK-SANDRA VELIKEGA	PREBIVALCI STOLNIKA	SODOBNA GRAFIČNA TEHNIKA	AVANS. NADAV
										IVER, TRŠČICA					
										VRTEČI SE DEL ELEKTRO-MOTORJA					
										NUŠA TOME					
										ZAMORSKA HARFA SLOVENSKI SKLADATELJ (ALOJZ)					ALENKA ARKO
SESTAVIL: JANKO ŠEGULA	SMUČKA IZ TOVARNE ELAN	FRAN ILEŠIČ TRENER GLADIATORJEV V STAREM RIMU		ZABLODA, NAPAKA, ERRATA	JAN NERUDA	JAPONSKA PISATELJICA (ŠONAGON)	KREDITNA BANKA MARIBOR	OREL V NEMŠKIH GRBIH	LEPO VEDENJE, OLIKA PRED-DVERJE						
URADNA REZIDENCA PREDSEDNIKA FRANCOŠKE REPUBLIKE														VAS PRI BOHINJU	
BARVILA ALI PIGMENTI, KI DAJO PROSOJNE PREVLEKE												ANTI-FAŠISTIČNA FRONTA ŽENA AVTOMOBIL ZNAMKE VW			
DUŠA (LAT.)					MADŽARSKO MOŠKO IME ANGLEŠKO SVETLO PIVO					ČASOVNI PRISLOV	RASTLINA ZA PRIDOBIVANJE ANILINA NJORKA				
RUSKI DRŽAVNIK HRUŠČOV						BALTSKI NAROD, ESTONCI	NEZNATEN, NEPO-MEMBEN ČLOVEK	MUSLI-MANSKA MOLILNICA, MOŠEJA TELUR							
KARMEN STAVEC		MODRA MISEL: ROBERT SCHUMANN VLADIMIR ILJIČ											ALFRED NOBEL VZGOJNO IZOBRA-ZEVALNA USTANOVA		
NORVEŠKI ALPSKI SMUČAR SKAARDAL					RUSKI HOKEJIST (VLADISLAV) SLOVENSKA IGRALKA GREGORAČ					SKALA, KAMEN APARATI, STROJI			PTIČ PEVEC Z DRUŽINE ŠČINKAVCEV, PINOŽA	ANTON (FR.)	
ALUMINIJ	MEDMED, KI V KMEČKEM OKOLJU IZRAŽA POZDRAV	GOZDNATO VIŠAVJE V NEMČIJI ZDRAVILNA RASTLINA, METLINKA			TANJA ZGONC KAIRSKA AVTOHTONA PASMA MACK			JAZ, TI, ? REVNA ČETRT V BRAZILSKIH MESTIH			CHAPLINOVA VDOVA AFRIŠKI PTIČ TEKAČ				
AMERIŠKI FIZIK, POLITIK IN PISATELJ (1706-1790)															
GRŠKO NOGO-METNO MOŠTVO S KRETE			RADIJ			ANTON AŠKERC ČEBELJA TVORBA V PANJU			VELETOK V ITALIJI, PAD DEL MOLEKULE			URADNA LISTINA TELOVADEC DIMIC			
KONEC MODRE MISLI													ANTON OCVRK AMERIŠKI IGRALEC WALLACH		
DANIEL DEFOE		KOZJI GLAS IVAN HRIBAR			RAZLIČICA IMENA ANA ORANJE (ZASAR.)						DIVJE VELIKE MAČKE JANEZ TRDINA				
V INDIJI ŽIVEČ JELEN, ZAMBAR															
PLOVEC Z JAHTO ZA RAZVEDRILO						MOČNO DIŠEČE OKRASNE ENO-LETNICE									



EKOTAL

VULKANIZERSKE STORITVE

- hitra menjava pnevmatik po ugodnih cenah
- brezplačna hramba pnevmatik.

Obiščite nas!

EKOTAL d. o. o., Servisna delavnica
v upravni zgradbi vrtnarije Revital
(nekdanja kinodvorana)