

(Nadaljevanje s 1. strani)

da ne upoštevajo konkretnih potreb podjetij, ko forsirajo tako ali drugačno potrošnja neodvisno od aktualnih potreb posameznih gospodarskih organizacij. Zato se kot bistvena novost računa z možnostjo, da bi gospodarske organizacije v prihodnje same opravljale to razdelitev. S tem se razširjata vsebina in materialna osnova poslovanja delavskih svetov povezujoč osebni in kolektivni interes proizvajalcev v podjetju v celoto. Odgovornost delavskih svetov s tem nedvomno narašča. Ta del predloga razen tega omogoča v znatno večji meri kakor doslej postopno diferenciranje osebnih dohodkov, kar je eden izmed bistvenih pogojev, da naš gospodarski sistem močneje uveljavi svoje pozitivne lastnosti.

Novi način razdelitve bo izhajal iz načela, da je treba uporabljati enaka merila za vse dejavnosti in gospodarske organizacije, ne glede na to, za kateri konkretni instrument gre. V razmerju do sedanjega položaja bodo v tem smislu napravljene določene spremembe v obravnavanju amortizacije, obresti na osnovna sredstva, obveznosti do federacije v obliki progresivnega obdavčenja dohodkov

### Vloga minimalnih osebnih dohodkov v predlaganem načinu razdelitve

Zaradi razumevanja novega mehanizma razdelitve je treba posebej opozoriti na vlogo minimalnih osebnih dohodkov. V predlaganem sistemu je namreč potrebno, da se za progresivno razdelitev dohodka po produktivnosti in koristnosti dela določi neka osnova, ki priča o obsegu vloženega dela, pri tem pa ne prejudicira same razdelitve podjetja niti oblik nagrajevanja posameznih delavcev. Na drugi strani je nujno zagotoviti družbeno zaščito vsakega proizvajalca v obliki minimuma zaslužka, ki ga mora skupnost jamčiti vsakemu zaposlenemu delavcu v družbeni proizvodnji. Omejujoč tako družbeno intervencijo na področju nagrajevanja na določitev minimalnih osebnih dohodkov kot obračunske osnove za določitev produktivnosti in koristnosti dela in na zagotovitev družbene zaščite ter prepuščajoč gospodarski organizaciji, da svobodno razdeljuje svoj delež pri ustvarjenem dohodku, ki je v večji ali manjši meri nad tem minimumom, v odvisnosti od velikosti tega dohodka v razmerju do minimalnih osebnih dohodkov, je dano mnogo širše polje samostojnosti gospodarskim organizacijam v tem najbolj občutljivem območju sistema. Važno je vedeti, da so ti minimalni osebni dohodki, v katere se vštejejo tudi ustrezni prispevki za socialno zavarovanje, stanovanjski graditev in proračune politično teritorialnih enot, določeni za posamezne delavce, a ne za gospodarsko organizacijo kot celoto in da nimajo nič skupnega s takimi imenovanimi obračunskimi plačami, ki smo jih uporabljali v prejšnjih oblikah razdelitve. V tem primeru se zastav-

in podobno, da bi se, čim bolj je mogoče, bolj približali izvajanju tega principa. To je pogoj krepitve enotnosti našega gospodarstva na načelih spoštovanja rentabilnosti in delovne storilnosti.

Eno izmed najpomembnejših osnov za razdelitev dohodka gospodarske organizacije predstavlja v predlogu, ki ga pripravljajo, razmerje med ostvarjenim dohodkom in minimalnimi osebnimi dohodki, kar v bistvu pomeni — velikost ostvarjenega dohodka na delavca. Ne glede na pripombe, ki jih je mogoče dati k temu merilu, govorijo izkušnje iz dosedanje razdelitve dohodka o tem, da v razmerah delavskega samoupravljanja ni ugodnejše osnove, ki bi adekvatnejše odsevala tako spremenjene produkcijske odnose kakor tudi konkreten uspeh v poslovanju. Taka osnova za progresivno razdelitev ostvarjenega dohodka podjetij je najprimernejša tudi s stališča ostvartve principa nagrajevanja po delu, ker se delovni učinek, čeprav v okvirih vse gospodarske organizacije, najbolje odraža skozi doseženi dohodek na delavca oziroma skozi razmerje med dohodkom gospodarske organizacije in minimalnimi osebnimi dohodki.

lja v popolnoma drugi luči tudi vprašanje norm, premiranja in drugih oblik interne razdelitve, ker postaja v tem pogledu v znatni meri nepotrebna administrativna intervencija; interni odnosi razdelitve ostanejo zadeva samih gospodarskih organizacij. Tako obravnavanje razdelitve dohodka nudi hkrati mnogo več možnosti za aktivnost sindikata in gospodarskih združenj na tem področju, ker se lahko metode interne razdelitve v gospodarski organizaciji in medsebojni odnosi proizvajalcev v tem pogledu, čeprav niso predmet državnega uravnavanja, z njihovo aktivnostjo v potrebnih okvirih usklajujejo in bolj stabilizirajo.

Da pa ne bi zapostavili dejstva, da morajo gospodarske organizacije v sistemu, ki sloni na tržnem mehanizmu, upoštevati vse proizvodne činitelje, ki vplivajo na oblikovanje dohodka, obveznosti gospodarske organizacije ne morejo biti odvisne samo od tega razmerja, temveč tudi od obsega sredstev, s katerimi razpolaga gospodarska organizacija. Zato se računa z obstojem posebnih obveznosti z zvezi z uporabljanjem družbenih sredstev v obliki plačevanja obresti na osnovna in obratna sredstva.

### Osebni dohodki in splošna potrošnja

Po odvedbi fiksnih obveznosti, ki izvirajo iz uporabljanja družbenih sredstev, mora biti preostali dohodek ob predpostavki, da zagotavlja gospodarska politika uravnotežen razvoj in stabilnost tržišča,

v osnovi rezultat dosežene proizvodnje in delovne storilnosti. V taki razdelitvi je razen tega možno, da se splošna potrošnja, od katere je odvisen razvoj komunalnih skupnosti, zagotavlja v skladu z osebnimi dohodki proizvajalcev. S tem dosežemo dva smotra: komuna ni zainteresirana, da bi pritiskala na podjetja, kakor je bilo to tedaj, ko so bili njeni dohodki odvisni ne od obsega osebnih dohodkov, temveč od dobička; tisti del dohodka, ki je v družbenih merilih namenjen splošni potrošnji, pa dobi bolj logičen in pravičnejši raspored, pri čemer omogoča, da narašča splošna potrošnja v skladu z dohodkom delavcev in porastom njihovih potreb.

### Objektivni pogoji in izvajanje predlaganih načel

Ne glede na to, da so sedaj materialne možnosti za bolj svobodno razdelitev dohodka gospodarskih organizacij večje kakor prejšnja leta, je treba končno opozoriti tudi na to, da so okviri za konkretno izvajanje tega, kar smo povedali, določeni z realnimi materialnimi odnosi glede na doseženo stopnjo razvoja in potrebo, da se še naprej odvajajo znatna sredstva za pospešeni gospodarski razvoj. V določeni meri je namreč nujna koncentracija sredstev v družbenih skladih za zgraditev novih gospodarskih objektov in usmerjanje gospodarskega razvoja; zaradi sedanjih disproporcij ni mogoče izključiti niti motenj na tržišču kakor tudi zaslužkov iz gibanja cen, kar vse terja še naprej vzdrževanje znatnega obsega davka na promet proizvodov in progresijo v razdelitvi preostalega dohodka, ki pozitivno učinkuje na stabilizacijo tržišča in porazdelitev visoko formiranih dohodkov. Bistvena razlika v primerjavi z sedanjimi odnosi progresivnega zajemanja dela dobička pa bi bila v tem, da bi se pri vsaki kategoriji podjetij in tudi pri najrentabilnejših morala pustiti primerna stimulacija za nadaljnje povečanje dohodka.

### Razpravljanje o predlogu

Ko bodo naši odgovorni organi v kratkem izdelali predloge za nadaljnje izpopolnjevanje gospodarskega sistema, lahko pričakujemo vsestransko sodelovanje vseh zainteresiranih z diskusijo, predlogi in mnenji, da bi bilo končno besedilo zakona pred ljudsko skupščino odsev mnenja čim širšega kroga proizvajalcev. To toliko prej, ker je treba ob tej priložnosti spremembe v gospodarskem sistemu in vsa naša praksa gospodarjenja formirati v obliki zakonskih določb s trajnejšim pomenom. Zakonsko reguliranje te snovi je nujno zaradi nadaljnje krepitve gotovosti proizvajalcev glede njihovih obveznosti do skupnosti. To bo proizvajalcem omogočilo, da se bodo za daljšo razdobje opredelili glede izbire proizvodnje, namena in uporabe sredstev, ki jim pripadajo, ker bodo imeli nujno potrebno sigurnost v poslovanju.

»Naša skupnost bo odprla svoje strani vsem, ki bodo želeli s svojimi načelnimi in posameznimi pripombami sodelovati v razpravljanju o novih predlogih za razdelitev dohodka gospodarskih organizacij. Zato bo podrobno opisala novi predlog, brž ko ga bo dobila javnost na razpolago.