



Celje - skladišče  
D-Per

III 19/1986



1119861049,10

COBISS •

# MERX VESTNIK

Glasilov delavcev sozda Merx

Številka 10 — Leto VI — Oktober 1986

Sozd Merx združuje: Avto Celje, Avtotehnika Celje, Blagovni center Celje, Dravinjski dom Slovenjske Konjice, GTC Golte, Gostinsko podjetje Celje, Hoteli — gostinstvo Celje, Kmetijska zadruga Celje, Kmetijska zadruga Laško, Kmetijska zadruga Slovenske Konjice, Kmetijski kombinat Šentjur, Košenjak Dravograd, Mlinsko predelovalna industrija Celje, Moda Celje, Potrošnik Celje, Reklama Celje, Savinja Mozirje, Teko Celje, Tkanina Celje, Turist Nazarje, Zdravilišče Dobrna in delovna skupnost skupnih služb sozda. — Naklada: 7600 izvodov. Izhaja enkrat mesečno. — Ureja uredniški odbor: Jana Mladenovič, glavni in odgovorni urednik, člani: Zdenka Zimšek, Karmen Magyar, Zdenka Detiček, Danica Dosedla, Boris Kmet, Fanika Ilijaš, Herbert Lešnik, Bojan Dežan, Alenka Skapin, Jelka Samec, Zdenka Mažgon in Savo Ostrožnik. Tehnični urednik: Marjan Ivanuš, Delo-tozd Delavska enotnost. Naslov uredništva: Sozd Merx, Ul. 29. novembra 16, 63000 Celje — telefon (063) 21-352. Rokopisov in slik ne vračamo. Po sklepu republiškega komiteja za informiranje je glasilov sozda Merx Celje oproščeno plačevanja davka, sklep št. 421-1/72. Tisk: Tiskarna Ljudska pravica, Ljubljana.

## Nova specializirana prodajalna Mode

Delavci delovne organizacije Moda so v svojih temeljnih ciljih razvoja med drugim tudi zapisali, da bodo širili specializacijo tržišča in prodajnih zmogljivosti, če bodo za to možnosti. Čeprav so jih nekaj že imeli, so se delavci Mode vendar odločili za prostor v novo zgrajenem poslovnem stanovanjskem objektu v Savinovi ulici. Tu so pred kratkim odprli specializirano prodajalno ČIPKA in s tem pridobili 126 kvadratnih metrov lepo ureje-

nega prodajnega prostora. Že samo ime nam pove, da je to prodajalna, v kateri boste lahko kupili tkane tekstilne izdelke, tekstilno konfekcijo, tekstilno prejo vseh vrst, vse krojaške potrebnosti, razno tekstilno galanterijo, sukance in potrebščine za šivanje, nogavice in pozamentenstvo iz bombažne, svilene, umetne in sintetične preje, vse vrste vrvarskih izdelkov, razne pasove in pozamentenstvo za dekoracijo, brisače, ponjave, te-

kače za hodnike in razne izdelke iz konoplje in jute za tehnično potrebo.

Treba je tudi poudariti, da je to prva takšna trgovina v Celju, katere prodajni program je predvsem bolj zanimiv za nežnejši spol. Prav zato ni naključje, da so se delavci Mode odločili prav za lokacijo, ki je v neposredni bližini celjske tržnice.

Naložba jih je veljala okoli 4,5 stare milijarde. Gre za prostore

skupaj z opremo, ki jih je delovna organizacija Moda zagotovila pretežno iz lastnih sredstev, nekaj je dobila tudi iz združenih sredstev Interne banke sozda (lahko bi rekli, da tisti delež, ki ga je od začetka pa do danes združila po sporazumu) nekaj sredstev pa je za to naložbo pridobila tudi od dobaviteljev. Izvajalec del sta bili delovni organizaciji Ingrad in Gradis, opremo za prodajalno pa je izdelal AL-PREM iz Kamnika.



## Hotelu Dravinja pet zvezdic

Delavcev to priznanje ni uspavalo

Gostinsko turistični delavci v hotelu Dravinja so v zelo kratkem času dobili laskavo priznanje. Komisija za ocenjevanje kakovosti gostinskih lokalov pri gospodarski zbornici celjske regije jim je podelila pet zvezdic za dobro ponudbo restavracije.

V hotelu Dravinja, ki deluje v sklopu DO Dravinjski dom, so si že od otvoritve hotela prizadevali čim bolj približati željam gostov. K redni ponudbi kuhinje in kakovostnih vin so dodali še domiselne prireditve na terasi hotela in na Titovem trgu. S prireditvami, kot so: Noč ob Dravinji, Konjiška noč, sodelovanje na igrah DELA in KOMPASA, pa dnevi kostanja in mošta ter še drugimi, so opozorili nase. Komisija za ugotavljanje kakovosti jih je nekajkrat obiskala in z nasveti pomagala še izboljšati kakovost ponudbe. Tako je ravno v času, ko so potekali Dnevi kostanja in mošta, komisija ocenjevala in jim dodelila za ponudbo restavracije in kuhinje najvišje možno priznanje, pet zvezdic za kakovost.

Delavci v hotelu in tozdu Jelen pa to priznanje ni uspavalo. Želijo še izboljšati ponudbo bivalnega dela. Tako bodo v kratkem dogradili dnevni prostor, dodatno opremili sanitarne prostore in sobe ter odpravili manjše pomanjkljivosti v skladiščnih prostorih.

Seveda pa nadaljujejo z različnimi prireditvami, ki jih skušajo usklajevati, kakor narekuje sezona. Tako bodo v kratkem priredili teden zagorske kuhinje, pa martinovanje, na vrsto pa pride še teden domačih kolin itd.

Ob koncu je potrebno povedati, da so delavci morali za vse te uspehe vložiti veliko truda in prebedeti veliko noči. Zavedajo se in tako tudi sami pravijo, da je čas klasičnih sobotnih plesov preživet, zato je treba ponudbo spreminjati, čeprav tudi za ceno prečutih noči.

Herbi

## Dobrna Priprave za gradnjo marketa

Delovna organizacija Potrošnik, temeljna organizacija Prodaja Celje stoji pred veliko odločitvijo izgradnje marketa na Dobrni.

Gre za market, ki bi imel 660 kvadratnih metrov čistih prodajnih površin, njegova predračunska vrednost, se pravi sam objekt z opremo brez zalog, pa bi bila približno 28 starih milijard.

Akcija za gradnjo marketa na Dobrni je že stekla, sedaj pripravljajo finančno konstrukcijo in glavni projekt. Z gradnjo marketa naj bi pričeli spomladi leta 1987 in končali v istem poslovnem letu.

Kljub težavam za pridobivanje sredstev se delovna organizacija Potrošnik zaveda nujnosti takšne gradnje v turističnem kraju Dobrna. Zato je predlagala, da bi del sredstev za izgradnjo marketa poleg lastnih sredstev in združenih sredstev interne banke sozda prispevala tudi občina Celje, sama delovna organizacija pa bi poskušala pridobiti tudi sredstva v obliki posojila izvajalcev in izdelovalca opreme ter nekaterih njihovih večjih in pomembnejših dobaviteljev.

Z dograditvijo tega marketa na Dobrni bi spremenili tudi predmet poslovanja v dveh dveh trgovinah na Dobrni, čene ne bi celo zaprli.

## Kmetijstvo

Dejavnost kmetijstva sestavljajo 4 delovne organizacije, ki so v sozdu Merx že od njegove ustanovitve leta 1981: Kmetijska zadruga Celje, Kmetijska zadruga Laško, Kmetijski kombinat Šentjur in Kmetijska zadruga Slovenske Konjice.

Osnovna kmetijska proizvodnja poteka v družbenem in zasebnem sektorju. Skupne rodovitne površine v sozdu Merx (kmetijske površine in gozdna zemljišča) znašajo 81.215ha, od tega je 34.915ha obdelovalnih površin (11.987ha njiv, 2.010ha sadovnjakov, 790ha vinogrdov, 20.128ha travnikov) ter ostalih kmetijskih površin 46.300ha (6720ha pašnikov, 36.385ha gozdov, 3195ha drugih zemljišč).

Od 8031 kmetij od 0,50ha zemljišč je 2820 zaščitenih, kmetov kooperantov 3496, članov zadruga 3005. Za kmečki turizem je usposobljenih 5 kmetij.

## Gradnja novega servisa

Obnovili bodo vozni park

Na razgovoru kolegijskega poslovnega organa s poslovnimi delavci delovne organizacije Avto Celje so obravnavali poslovanje te delovne organizacije v letošnjem letu, ocenili vozni park, spregovorili o tekoči problematiki in se dogovorili za strategijo v prihodnjem letu.

Ugotovili so, da je delovna organizacija v prvih devetih mesecih letos poslovala uspešneje kot lani. Njihova prizadevanja za boljše poslovne rezultate se kažejo na vseh področjih od proizvodnega programa do posodobitve objektov, opreme, strojev in pravilne razporeditve delov-

nega časa in delovne sile. Tu in tam se še pojavijo nekateri manjši problemi, ki pa jih bodo skušali skupaj z kolegijskim poslovnim organom odpraviti in se tudi v prihodnje še nadalje kreptiti kot nosilci posla za avto stroko. Skušali bodo pridobiti tudi še nekaj dodatnih poslovnih prostorov, sicer pa bodo do konca oktobra že izdelali program vseh svojih aktivnosti za prihodnje leto.

Kolegijski poslovni organ je podprl tudi stališče delovne organizacije, da v prihodnjem letu v poslovnih prostorih na Ipavčevi ulici 21 Zavarovalna skupnost

## Interna banka

### Poslovni odbor

Na 4. redni seji poslovnega odbora interne banke sestavljene organizacije so delegati po pregledu sklepov 3. seje določili predlog samoupravnega sporazuma o ustanovitvi interne banke, ker nanj ni bilo nobenih pripomb. Nadalje so sprejeli samoupravne akte in sicer samoupravni sporazum o ustanovitvi Beogradske banke, temeljne banke Ljubljana in samoupravna sporazuma o ustanovitvi Ljubljanske banke, splošne banke

Celje in temeljne banke Titovo Velenje.

Delegati poslovnega odbora so delovni organizaciji Potrošnik temeljni Prodaja Laško odobrili posojilo iz združenih sredstev za obnovo in dograditev marketa v Laškem v višini 40.000.000 dinarjev.

Po podrobnih obrazložitvi so sprejeli tudi rebalans načrta prihodkov in odhodkov interne banke in njene delovne skupnosti za leto 1986.

J. M.

Triglav ustanovi službo za ocenitev škode karamboliranih osebnih vozil.

V sami razpravi so tudi ugotovili, da je vozni park v okviru sestavljene organizacije Merx že zelo zastarel, zato bo potrebno vložiti več naporov, da ga obnove. Že za prihodnje leto bodo izdelali predlog potreb.

## Odslej vse za vaše avtomobile na enem mestu

Nakup avtomobila, tehnični pregled, registracija, zavarovanje, montaža registrskih tablic, nakup dodatne opreme ter seveda servisiranje osebnih in tovornih avtomobilov, vse to lahko opravite v naših servisih na Ipavčevi 21 v Celju.

S 15. 10. 1986 pa smo v PSO AVTO CELJE — CELJE uvedli novost (kot drugi v Sloveniji) in sicer možnost za prvo registracijo novega vozila (osebnega, kombiniranega in tovornega), v oddelku za tehnične pre-

Na koncu pa so vodstveni organi delovne organizacije Avto dobili tudi podporo za gradnjo novega servisa na Ipavčevi ulici. Idejno zasnovano so že pripravili, potrebno je še samo globalno dogovoriti aktivnosti, njihov načrt morajo narediti do 15. decembra, do konca leta pa bo kolegijski poslovni organ pripravil predlog financiranja in določil konkretne roke. Ker je to večja naložba, bodo imenovali tudi projektni svet, samo gradnjo servisa pa bodo uvrstili med prednostne naložbe.

glede na Ipavčevi 21.

Registracijo bo lahko opravil vsak kupec, ki bo kupil novo vozilo v naših prodajalnah in bo lastnik vozila stalno prebival oz. ima sedež na območju občine Celje.

Kupcu novega vozila bomo v prodaji vozil omogočili tudi montažo registrskih tablic, kar je do sedaj predstavljalo za marsikaterega kupca problem.

Priporočamo, da izkoristite naše storitve in upamo, da boste z njimi kar najbolj zadovoljni.

A. Skapin

Osebnih dohodkov bodo uskladili s pomožnim sporazumom  
Razvojne naloge

## Bolj učinkovita organiziranost gostinsko turistične dejavnosti

Že v eni od prejšnjih števil smo pisali o razvojni dejavnosti, o tem, kakšen je program za letošnje leto, kje bomo dobili sredstva, in podobno. V današnjem prispevku pa želimo napisati nekaj več o prednostni razvojni nalogi iz tega programa. gre za nalogo ovrednotenje predlaganih organizacijskih in načinov gostinsko turistične dejavnosti, kar pomeni oceno in zasnovo razvojnega koncepta bolj učinkovite organiziranosti gostinsko turistične dejavnosti v naši sestavljeni organizaciji Merx. Nekaj več o sami nalogi nam je povedal Zvonko Strašek, vodja razvojno investicijskega sektorja; »S samo problematiko se ukvarja enajstletni projektni svet, ki ga sestavljajo gostinsko turistični delavci iz posameznih okolij, to so predvsem direktorji delovnih pa tudi temeljnih organizacij, izvajalec naloge pa je zunanji strokovni sodelavec, ki dobro pozna problematiko tega področja. Samo razvojno nalogo pripravljamo postopno, se pravi, da smo najprej ocenili obstoječe stanje, nadalje smo ugotovili in

ocenili problematiko in na osnovi le te opredelili razvojne cilje. Kot osrednji cilj, ki ga zasleduje naloga, pa smo opredelili izboljšanje zadovoljevanja potreb porabnikov in sicer s pestrejšimi in kakovostnejšimi storitvami, s povečanjem dohodka na zaposlenega, z dosegom celovitejšega gospodarjenja s finančnimi sredstvi, celovitejšo oblikovano gostinsko turistično ponudbo, z dosegom večje učinkovitosti in razvitosti turistične miselnosti gostinskih delavcev in z dosegom pozitivnejše podobe gostinstva in turizma sozda Merx.

Pri opredeljevanju doseganja najustrežnejših razvojnih ciljev gostinsko turistične dejavnosti sozda Merx smo izhajali iz konkretnih ciljev. Ti pa so:

- zmanjševanje stopnje sedanje organizacijske razdrobljenosti gostinsko turistične dejavnosti,
- jasnejša razporeditev nalog med organizacijskimi enotami,
- učinkovitejše usklajevanje gostinsko turistične dejavnosti,
- bolj celovit nastop na trgu

receptivnega turizma,

— bolj funkcionalna povezanost nalog marketinške poslovne funkcije,

— gospodarnejša izkoriščenost strokovnih kadrov,

— zmanjšanje stroškov poslovanja.

Čeprav rezultati naloge še niso dokončni, pa prvi podatki vendar že kažejo na to, da bo potrebno nekaj spremeniti v organizacijskem, tehnološkem in informacijskem smislu, boljši razporeditvi kadrov in zagotovitvi boljših delovnih razmer za zmanjševanje fluktuacije delovne sile.

Gostinsko turistični delavci, ki so pri snovanju naloge sodelovali, so bili enotni o razvojnih ciljih in so delno že tudi nakazali predlagane rešitve za izboljšanje družbeno-ekonomskega položaja gostinstva. Torej je ta razvojna naloga pokazala, da bo v organizacijskem smislu vsekakor moralo priti do sprememb, kar pa bomo vsekakor prilagodili lokacijskim, organizacijskim in drugim potrebam.

## Kako smo veliki

Sektor za ekonomiko in organizacijo sozda je pripravil izredno zanimiv izbor podatkov o sozdu Merx, ki nam pove, kako smo veliki. Ker vemo, da marsikateri delavec sozda nima predstave o tem, koliko ima Merx rodovitnih kmetijskih površin, koliko imamo prodajaln, koliko gostinskih objektov in podobno, smo se odločili, da vam v rubriki Kako smo veliki prikazemo samo nekaj najbolj zanimivih podatkov.



Ozdravitev TO Savinja v Laškem

## Storiti vse, da izgubo pokrijejo

Pred kratkim so se člani kolegijskega poslovodnega organa sozda pogovarjali tudi s poslovnimi delavci delovne organizacije Gostinsko podjetje Celje. Na razgovoru so obravnavali samo eno temo, to je dolgoročno temeljita ozdravitev temeljne organizacije Savinja Laško.

Po kritični oceni obeh strani so prišli do zaključka, da so v zadnjih letih na področju gostinstva in turizma dosegli dobre rezultate, da je politika razvoja dogovorjena, da imamo določene ambicije, za katere se bomo tudi zavzemali in da prav zaradi tega v okviru sozda Merx ne pristajamo na nikakršne dezintegracijske težnje.

Za preprečevanje prevelike fluktuacije delovne sile in lažje reševanje kadrovske problematike mora delovna organizacija

Gostinsko podjetje storiti vse, da poveča osebne dohodke delavcev.

V prihodnje bodo morali nameniti tudi več pozornosti razrešitvi medsebojnih odnosov v sami temeljni organizaciji Savinja Laško in poiskati vzroke zanje. Imenovali so tudi delovno skupino kot strokovno pomoč tej temeljni organizaciji, njena prvenstvena naloga pa je, da pripravi dodatek k sanacijskemu programu. Vodstvo delovne organizacije pa mora ob pomoči kolegijskega poslovodnega organa in s pomočjo ustreznih aktivnosti v občini Laško storiti vse, da načrtovano izgubo pokrije. Za to bo potrebno vložiti veliko napora, toda praksa iz preteklega leta je pokazala, da s skupnimi močmi in voljo lahko premagajo marsikatero težavo.

Obrtna kooperacija

## Razvoj motornega kolesa Vespa

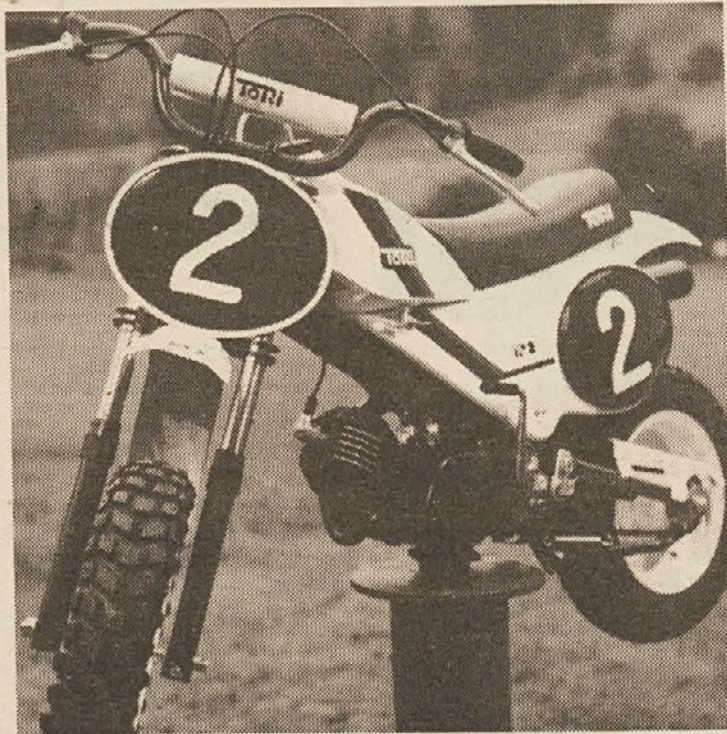
Razvoj obrtne kooperacije v delovni organizaciji Avtotehnika je šel do sedaj v dve smeri in sicer v razvoj motornega kolesa Tori in v razvoj nekaterih drugih izdelkov, predvsem pa nadomestnih delov za to področje avto-stroke.

Pri razvoju so se pojavili tudi določeni problemi, ki pa so bili podobni vsem podobnim razvojem tovrstnih dejavnosti pri drugih delovnih organizacijah. S pomočjo strokovnih služb sozda pa so odpravili nekatere probleme in tako je delovna organizacija Avtotehnika v letošnjem letu že prešla na višjo stopnjo organiziranosti in pospešeno razširitev proizvodnje v sodelovanju z vsemi kooperanti.

Že sam podatek nam pove, da se je število izdelanih motornih koles Tori od lanskega leta povečalo, kljub vsem problemom, ki so bili prisotni v prvi polovici leta. To pa pomeni, da bodo letos izdelali že več kot 2000 motornih koles, za leto 1987 pa jih načrtujejo že več kot 4000. Izdelki druge obrtne kooperacije pa so že v tem letu nekajkrat povečali obseg.

Rezultati so torej pokazali na upravičenost usmeritve delovne organizacije Avtotehnika in sozda Merx v razvoj obrtne kooperacije na splošno in še posebej motornega kolesa TORI. Tako tudi dolgoročni program, kar je razvidno tudi iz sanacijskega programa, predvideva močno povečanje deleža obrtne kooperacije v bodoči strukturi poslovanja nasproti trgovskemu poslovanju. V ta namen se bo delovna organizacija Avtotehnika tudi organizacijsko in kadrovske krepila.

Izrednega pomena pa je tudi ustrežnejši asortiment v proizvodnji v povezavi z možnostmi kooperantov, delovne organizacije in tržišča. Zato je tudi v bodoče težje na proizvodnji motornih koles, ker pač seveda tržišče zahteva vedno nekaj novega, razvojna prizadevanja pa so



stalna obveza. Zato so si na tem področju zastavili nalogo o razvoju motornega kolesa VESPA. Izdelali so že zasnovano razvojno raziskovalno nalogo, izvajalec pa bo tudi tokrat TONI RIFEL, kot že pri motornem kolesu Toriju. Da je naloga resno zastavljena in cilji konkretni, pove že podatek, da so določili rokovi, po katerem bi že v drugi polovici leta 1987 začeli serijsko proizvodnjo več izvedb. Delovna organizacija Avtotehnika in razvojni sektor sozda Merx pa tudi že skupaj snujeta razvojni program do leta 1990, ki načrtuje razvijanje novih izdelkov v programu motornih koles in drugih izdelkov. Razvojni program pa načrtuje tudi posodobitev sedanjih proizvodnih zmogljivosti pri kooperantih in gradnjo skupne montažne dvorane s skladiščem.

Pa še to. Sedanja proizvodnja motornih koles je še vedno manjša, kot so trenutno potrebe na tržišču, s povečanjem proi-

zvodnje v prihodnjem letu in razširitvijo asortimenta pa bi prihodnje leto motorna kolesa že začeli tudi izvažati.

## Seminar za kmetijce

Sektor za razvoj in investicije sestavljene organizacije Merx je po več mesečnih pripravah sedaj pripravil (23. oktobra) seminar za vse vodilne, strokovne in tehnične delavce temeljnih združenih organizacij in temeljnih organizacij kooperantov v kmetijskih delovnih organizacijah, članicah sozda.

Osnovni namen in cilj tega seminarja je bila predstavitev dolgoročnega koncepta poenotenja delovanja strokovno pospeševalnih in tehničnih služb v TZO in TOK z namenom boljšega organiziranja in povečanja kmetijske tržne proizvodnje na

področju zasebnega sektorja kmetijstva. Na seminarju so se tudi dogovorili in dobili navodila za operativno izvajanje poenotene strokovno tehnične evidence v TZO in TOK v povezavi z dopolnjenim načinom in konceptom delovanja strokovno tehničnih služb v TZO in TOK. Predstavili pa so tudi dolgoročno perspektivo in možnost povečanja kmetijske proizvodnje z vidika nadaljnjega razvoja mesno predelovalnega in mlečnega kompleksa v regiji.

Več o samem seminarju pa preberite v naslednji številki.



## Kreditni odbor

Čeprav je od zadnje seje kreditnega odbora interne banke minilo že nekaj časa in je seja že malo odmaknjena, pa naj vas vseeno seznanimo s kratko vsebino te seje.

Po pregledu sklepov ter potrditvi najetih in danih kratkoročnih posojil in depozitov za mesec julij in avgust so delegate še seznanili s problematiko likvidnosti, kontokorenta in avaliranja menic v interni banki za obdobje avgust-september.

J. M.

## KPO na razgovoru v MPI

Kolegijski poslovodni organ sestavljene organizacije nadaljuje s svojo stalno prakso, da obiskuje naše delovne organizacije in se s poslovnimi delavci pogovarja o trenutni problematiki ter skupaj z njimi poskuša najti rešitve.

Pred kratkim so bili tudi v delovni organizaciji Mlinsko predelovalna industrija, kjer so obravnavali: pregled uresničevanja preskrbljenosti in nadaljnja strategija, konkretne naložbe v delovni organizaciji in nadaljnjo razvojno strategijo, strategijo povečanja proizvodnje in kadrovska ter prostorska vprašanja.

Ugotovili so, da prodaja moke in kruha v okviru sestavljene organizacije Merx nekoliko upada.

Zato morajo v delovni organizaciji ponudbo blaga izboljšati tudi z uvajanjem novih dohodkovno zanimivejših artiklov ter morajo za leto 1987 pripraviti takšno strategijo, ki bo bolj varovala prodajni prostor, na katerem je prisotna naša sestavljena organizacija.

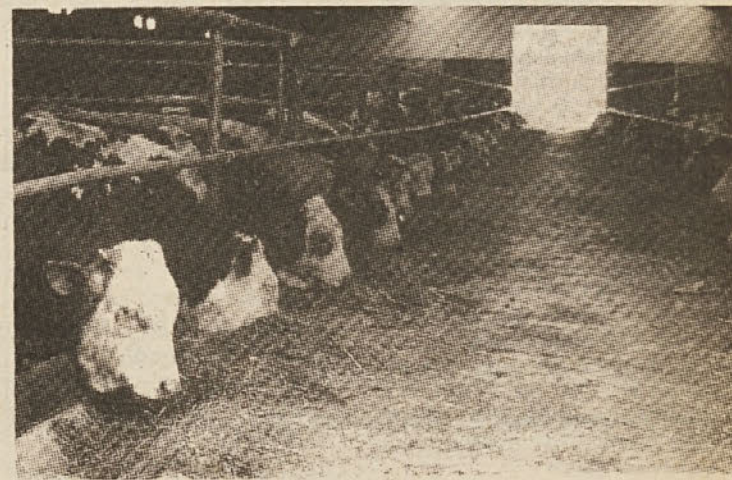
Gradnja nove industrijske pekarne je v zadnji fazi. Kljub temu, da se je nekoliko zapletlo pri dobavi opreme, so se dogovorili, da pripravijo vse aktivnosti za otvoritev pekarnice ob praznovanju dneva Merxa in za ureditev okolice celotnega kompleksa na Spodnji Hudinji.

Nadalje so se dogovorili, da vodstvo delovne organizacije pripravi oceno poslovanja do konca leta, da skupaj s kolegij- skim poslovodnim organom in

marketing sektorjem vodi vse aktivnosti za pridobitev dodatnih količin pšenice in da skupaj pripravijo program za sovlaganje v druge republike za prihodnje leto.

Še vedno jih pestijo težave s poslovnimi prostori, medtem ko so kadrovske vprašanje za dokončno oblikovanje celotne komercialne s poudarkom na prodajni službi že skoraj rešili.

Vodstvo delovne organizacije je tudi seznanilo kolegijski poslovodni organ, da si na področju osebnih dohodkov prizadevajo, da bi bili v sklopu panožnega sporazuma na ravni sorodnih delovnih organizacij, zato že tudi pripravljajo nove ocenitve del in nalog, tako da bi jih do konca leta že uskladili.



# Kako so gospodarili pri Potrošniku

Pogovor z direktorjem Alojzom Forštnerjem

Največja delovna organizacija v okviru sestavljene organizacije Merx je vsekakor delovna organizacija Potrošnik. Letos je družbenoekonomski položaj te delovne organizacije dosti boljši tudi zaradi nekaterih notranjih ukrepov, ki so jih sprejeli delavci te delovne organizacije na svojih samoupravnih organih. Več o tem pa boste lahko razbrali v nadaljevanju kratkega zapisa, ko smo se z glavnim direktorjem te delovne organizacije Alojzom Forštnerjem pogovarjali o tem, kako so gospodarili v letošnjem letu.

Letos je delovna organizacija bistveno prebrodila probleme, s katerimi ste se srečevali prej. Kako ste uspeli?

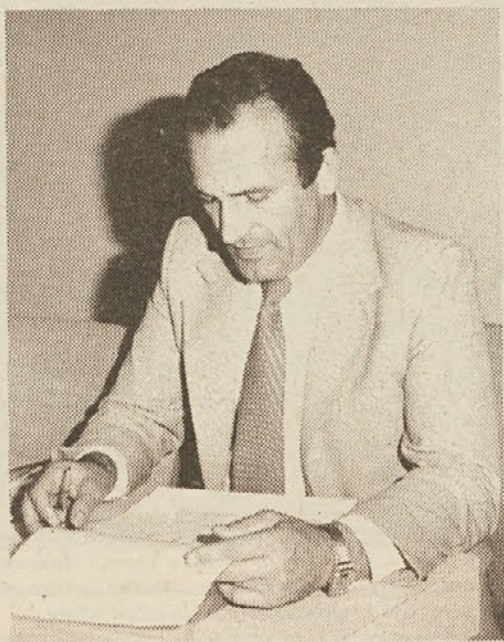
»Res je, da smo letos bistveno presegli probleme, s katerimi smo se srečevali v letu 1984, pa tudi še delno lani. Dobri in realni sanacijski programi po temeljnih organizacijah ob podpori kolegijskega poslovodnega organa sozda in naših strokovnih služb so vsekakor rezultat tega boljšega gospodarjenja v vseh temeljnih organizacijah združenega dela znotraj delovne organizacije, razen v dveh, to je v prodaji Šoštanj in Prodaji Radeče. Obe temeljni organizaciji sta dejansko še v težavah, ki pa izhajajo iz preteklih obdobjih oziroma naložb, ki so jih končali v letu 1985, vendar pa se kljub temu tudi ti dve znotraj delovne organizacije pokrivata. Vse temeljne organizacije so tudi za letošnje leto sprejele dokaj smelega gospodarske načrte, sledile inflacijskim gibanjem, zato smo tudi sedaj v mesecu septembru sprejeli dodatni rebalans načrta. Ta je v povprečju za 24 odstotkov večji, kot smo načrtovali in moram povedati, da ga v skupnem seštevku tudi dosegamo.«

Vemo, da so želje porabnikov glede novogradenj in obnove posameznih prodajal vedno velike. Kako ste jih uspevali uresničiti?

»Delovna organizacija Potrošnik se zaveda, da ima kot nosilka preskrbe z osnovnimi prehranbenimi izdelki tudi velike obveznosti do krajanov povsod tam, kjer ima svoja prodajna mesta, to je od posodobitve do obnove posameznih prodajal, za kar pa so seveda naše temeljne organizacije sprejele ustrezne programe. Tako je temeljna organizacija Prodaja Šoštanj dala v najem restavracijske prostore delovni organizaciji Hoteli gostinstvo, obnovila nekaj poslovalnic v Šoštanju in okolici, enako tudi temeljne organizacije Prodaja Šentjur, Prodaja Radeče in Prodaja Slovenj Gradec. Naj naštetjem samo še nekaj večjih obnovitev. Te so Obrtservis v Slovenj Gradcu, diskontna trgovina v Slovenj Gradcu, v Celju pa prodajalna Ada, Soča, preureditev prostorov v blagovnici Nova vas in Vitanje, bife na Ljubecni, prodajalna v Limbušu, prav sedaj tečejo večja obnovitvena dela v temeljni organizaciji Prodaja Laško.«

Kako so se v to vključevale družbenopolitične organizacije in samoupravni organi?

»Družbenopolitične organizacije in samoupravni organi delovne organizacije so v letošnjem letu namenjali predvsem veliko pozornost vprašanju družbenega standarda in osebnim dohodkom zaposlenih in v ta namen so tudi dokaj pogumno zviševali osebne dohodke, čeprav le-ti še vedno niso v povprečju naše skupine. Zato bo potrebno za vprašanje nagrajevanja po delu storiti še veliko.«



Na ravni delovne organizacije ste sprejeli tudi sporazum za združevanje sredstev.

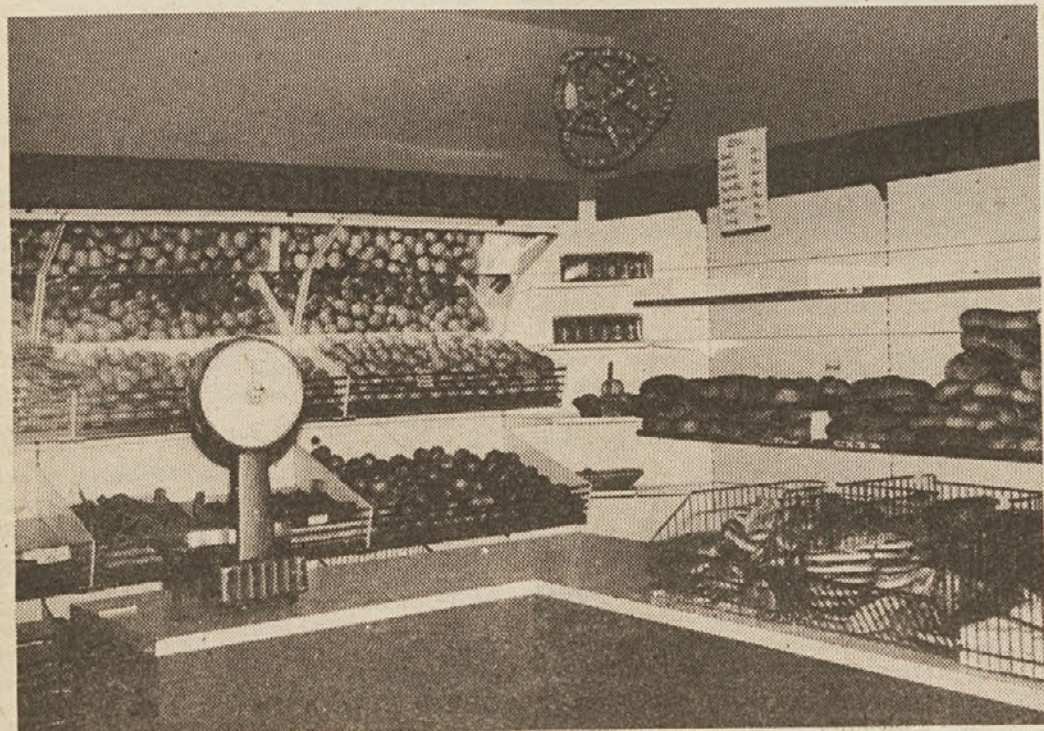
»Ja, delovna organizacija je predlagala in tako smo sprejeli samoupravni sporazum o združevanju dela investicijskih sredstev za izgradnjo objektov po posameznih temeljnih organizacijah, za katere menimo, da so prednostnega pomena in tako omogočajo enakomeren razvoj vseh temeljnih organizacij. Tako združujemo sredstva za naložbe na ravni delovne organizacije, pa tudi na ravni sozda. Menim pa, da smo edina delovna organizacija, ki se je odločila tudi za združevanje na ravni delovne organizacije.«

Kakšno nalogo pa so ob vsem tem imele strokovne službe znotraj delovne skupnosti delovne organizacije?

»Strokovne službe znotraj delovne skupnosti delovne organizacije so imele posebno nalogo, ko so sproti spremljale rezultate poslovanja vsake poslovalnice posebej. To nam je služilo tudi kot osnova za predlog revitalizacije in spremembo predmeta poslovanja v takšno obliko, da bi lahko poslovalnice poslovale rentabilno. To nam je uspevalo le delno, v večini primerov pa ne predvsem zato, ker so bile to predvsem podeželske prodajalne, kjer ne morejo bistveno spreminjati blagovne skupine, ki bi prinašale večji dohodek. Za srednjeročni program pa so si strokovne službe delovne organizacije tudi zadale nalogo, da bodo poskušale posodobiti opremo po posameznih poslovalnicah. S tem bo mogoča boljša in hitrejša prodaja in tako bodo tudi kupci še bolj zadovoljni z nami.«

In kako naprej?

»Naši nadaljni programi razvoja so znani. Ob tem pa ne smemo pozabiti, da so ti programi razvoja lahko stvarni samo, če se sami pogoji gospodarjenja ne bodo bistveno spremenili na slabše, kar se trenutno že kaže v nekaterih primerih. Vendar upamo, da bomo z maksimalnimi naporimi vseh zaposlenih v delovni organizaciji Potrošnik, predvsem pa komercialne, uspeli vzpostaviti takšne poslovne odnose z našimi dobavitelji, da si bomo zagotovili naš stvarni nadaljnji razvoj.«



# Predsednik slovenskih sindikatov v Tkanini

Še povečati počitniške zmogljivosti

Konec septembra je bil v DO TKANINA Celje predsednik slovenskih sindikatov Miha Ravnik. Delovnega srečanja so se udeležili tudi predstavniki občinskega sindikalnega sveta Peter Privšek, Franci Vrbnjak in Majda Meštrov, tozde in DO pa so zastopali sindikalni delavci, predstavniki drugih DPO in poslovodni delavci.

V več kot dvehurnem srečanju so predstavniki TKANINE predsednika najprej seznanili z delovno organizacijo, njenim položajem v slovenskem in jugoslovanskem prostoru, o rezultatih poslovanja, ki so za prvo polletje ugodni v primerjavi s podskupinami (tekstil-Veleprodaja, tekstil-Maloprodaja, živila-Maloprodaja). Nadalje so podčrtali tudi OD delavcev v tozdih in DSSS, ki je glede na metodologijo nagrajevanja tisti pravi rezultat uspeha obračunskih enot in delavcev v njej. Zajamčeni OD je v TKANINI za približno deset tisoč dinarjev večji, kot je v republiki. Nadalje je tekla beseda tudi o reševanju družbenega standarda, in to na področju stanovanjske problematike, kjer DO daje velik pomen kreditiranju nakupa etažnih stanovanj, individualni gradnji in adaptaciji ter letovanju v počit-



niških zmogljivostih na Šilu, Loparih, Kopah in avtokamp prikolicah. V prostih počitniških zmogljivostih, ki jih nudi delovna organizacija, je letos letovalo 70% delavcev tozda in DSSS. Predsednik je pri tem obravnavanju še dodal, da je prava usmeritev in cilj DO, da bo v prihodnjem letu še povečala počitniške zmogljivosti za 20 novih ležišč.

Osrednje točke razprave so bile:

— razprava o pripombah in dopolnitvah na Samoupravni sporazum o skupnih izhodiščih in nekaterih osnovah za razporejanje dohodka, čistega dohodka ter za delitev sredstev za osebne dohodke in skupno porabo v de-

javnosti trgovine SR Slovenije — investicijska vlaganja oz. vlaganja v nove zmogljivosti — povezovanje med proizvodnjo in trgovino, predvsem z vidika oblikovanja cen (sodelovanje trgovine).

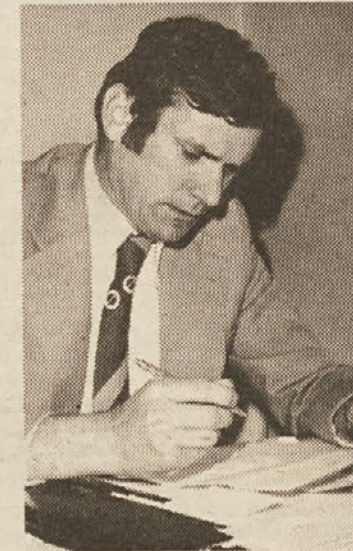
Stališča in mnenja TKANINE so, Miha Ravnik pa jih je tudi podprl, da je potrebno kategorijo izjemni dohodek jasneje opredeliti. Pri udeleženkah sporazumevanja v panogi je vprašljivo interpretiranje kazalnikov repro sposobnosti oz. akumulacije, vsaj 10% višje od kazalnika OD SP na delavca. Potrebno je dati tudi poudarek trgovini pri oblikovanju cen.

Janez Krbavac

Mlinsko predelovalna industrija

# Gospodarski položaj zahteva večjo učinkovitost

Mlinsko predelovalna dejavnost je bila v svojem poslovanju vedno razpeta med željami in potrebami zaposlenih delavcev in potrebami oziroma zahtevami širše družbe. Takšen je položaj tudi danes in kot kaže, bo še nekaj časa. Še vedno ostajata moka in kruh osnovna življenska artikla, nad katerima »bdi« državna administracija. Takšen položaj pa od vseh zaposlenih zahteva na eni strani določena odrekanja, na drugi pa veliko aktivnost v iskanju notranjih rezerv. Teh pravzaprav ni več veliko, ker že vsa leta nanje opozarjamo in jih vključujemo v vse oblike raznih sanacij. Ob letošnji žetvi, ko smo dobili zeleno luč za popravek cen, se je ponovila že znana slika. Veliko govorjenja, dogovarjanja in indeksiranja, potem pa odločitve o najvišjem cenovnem nivo-



ju, ki daje le kratkotrajne učinke, ob tem, da so osnovne surovine (pšenica, olje, sladkor) ter energija nenehno dražje.

Vse to so že dobro znane rešnice, vendar v DO MPI ne gradimo na teh, želimo več in boljše. Upamo in želimo, da poslovanje normaliziramo, da začnejo delovati zakoni trga, da postaneta ponudba in povpraševanje — regulatorja naše poslovnosti. Danes se resneje pripravljamo na ta trenutek, ker smo ga v preteklosti nekoliko zanemarili. Vedno bolj spoznavamo, da mora v ospredje kakovost izdelkov, da moramo biti bolj prisotni z novimi izdelki ter prislunhiti željam in potrebam porabnikov.

Ugotovimo lahko, da imamo neprimerno boljše možnosti kot pred leti, da se bomo z dokončanjem osrednje naložbe, gradnjo pekarnice na Hudinji, približali drugim DO iz dejavnosti.

Potrebno bo veliko naporov, veliko volje, inovativnosti in medsebojnega sodelovanja, da bomo dosegli tisto stopnjo v našem razvoju, ki nam gre in da bomo vsaj delno zadovoljili naše potrebe in zahteve.

Zavedati se moramo, da smo za vsem tem ljudje, delavci DO MPI, ki bomo morali uresničiti načrtovano, da dosežemo zastavljene cilje. Zavedajmo se, da nam ne bo lahko, toliko težje bo, če ne bomo delali z roko v roki, če ne bomo čutili pripadnosti delovni organizaciji.

Tistim, ki se ne bodo vključevali v napore za nadaljnji razvoj in večjo učinkovitost pri gospodarjenju v DO, ne bo mesta med nami.

Edvard Stepišnik

Formula L

# Sodobno in udobno

Delovna organizacija MODA, naša članica, že obnavlja bivše prostore Kreačarja v Zidanškovi ulici 9, kjer bo v sredi novembra odprla novo prodajno enoto, v kateri bodo pretežno prodajali mladinski športni program. In zakaj bodo prodajalno, kjer boste lahko kupili vse sodobno in udobno, imenovali Formula L? Zato, ker bo z deležem sredstev pri tej obnovi sodelovala delovna organizacija Elkoj iz Mozirja, ki se prav od spomladanskega sejma mode v Ljubljani predstavlja z geslom moderno, sodobno, udobno, to je formula L.

V tej novi prodajalni, površine 67 kvadratnih metrov, boste

lahko kupili pretežno proizvode Elkoja iz Mozirja, torej moške in ženske hlače, seveda pa ne bo manjkalo tudi raznih dodatkov, kot so bluze, srajce, pasovi in podobno.

Naložba bo veljala dve stari milijardi din. To pa še ni vse, kar načrtujejo, seveda poleg pred kratkim odprte prodajalne Čipka, v delovni organizaciji Moda. Trenutno bo novo zunanjo podoba dobila še prodajna enota Vesna, obnovili so ogrevanje v enoti Volna, v prihodnjem letu pa nameravajo to enoto tudi preurediti v bolj sodobno in ekonomično in s tem pridobiti čim več kupcev.

Kmetijski kombinat Šentjur je nosilec kooperacijske reje kuncev

# Uvozili so prva tunela za rejo iz Italije

V okviru Kmetijskega kombinata Šentjur so se pred tremi leti lotili kooperacijske reje kuncev in s tem omogočili lastnikom majhnih kmetij intenzivno proizvodnjo, ki daje tudi dohodek, ne terja pa veliko zemlje. Ob Merxu so te aktivnosti takrat tekle še tudi drugje, vendar pa je praksa pokazala, da osvojitve takega programa ni enostavna, da zahteva veliko strokovnjakov, organizacijo dela in velika vlaganja. V dogovoru z Emono iz Ljubljane je Kmetijski kombinat Šentjur prevzel reprocenter za kooperacijsko proizvodnjo, Emona pa še naprej ohranja svojo dejavnost nudenja inženiringa. Pa o tem smo že pisali. Kako pa je danes, sta nam nekaj več povedala direktor Stanko Lesnika in tehnolog Savo Ostrožnik.

Danes je kmetijski kombinat Šentjur nosilec kooperacijske reje kuncev v Sloveniji. Ima več kot 20 kooperantov pa vsej Sloveniji,

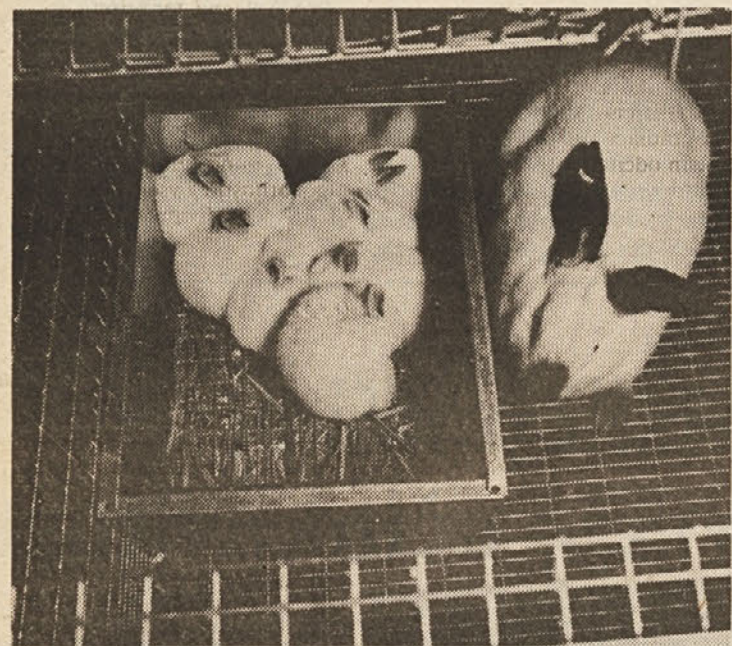
v samem Šentjurju jih je deset. Farme kuncev so različno velike, večina jih ima okrog 200 samic, drugače pa je velikost farme od 50 do 800 samic. Ker je to pač zelo zahtevna proizvodnja, so pri kombinatu izbirali sposobne rejce. Pri reji kuncev so predvsem pomembni štirje dejavniki: dober objekt, kakovostna žival, dobra krma in pa seveda čistoča.

In kakšni so odnosi med kombinatom in kooperantom? Prevladuje koncept skupnega vlaganja, tako da v večini primerov temeljna organizacija kooperantov vlaga v tehnološko opremo in plemenske živali, kmet pa v sam objekt. V samem poslovanju ta temeljna organizacija kooperantov daje krmila, veterinarske usluge in ostale strokovno tehnološke nasvete, poskrbi za prevoze in prodajo, kmet pa vlaga svoje delo, energijo, vodo in še nekatere druge stvari. V takšnem razmerju, kot je vložek kmeta, je tudi njegov dohodek. Pri pov-

prečni farmi 200 samic je predvidena letna proizvodnja kuncev 20 ton žive teže in za to količino bo v letošnjem letu kmet dobil približno 10 milijonov povprečnega osebnega dohodka in stroške, ki jih je vlagal.

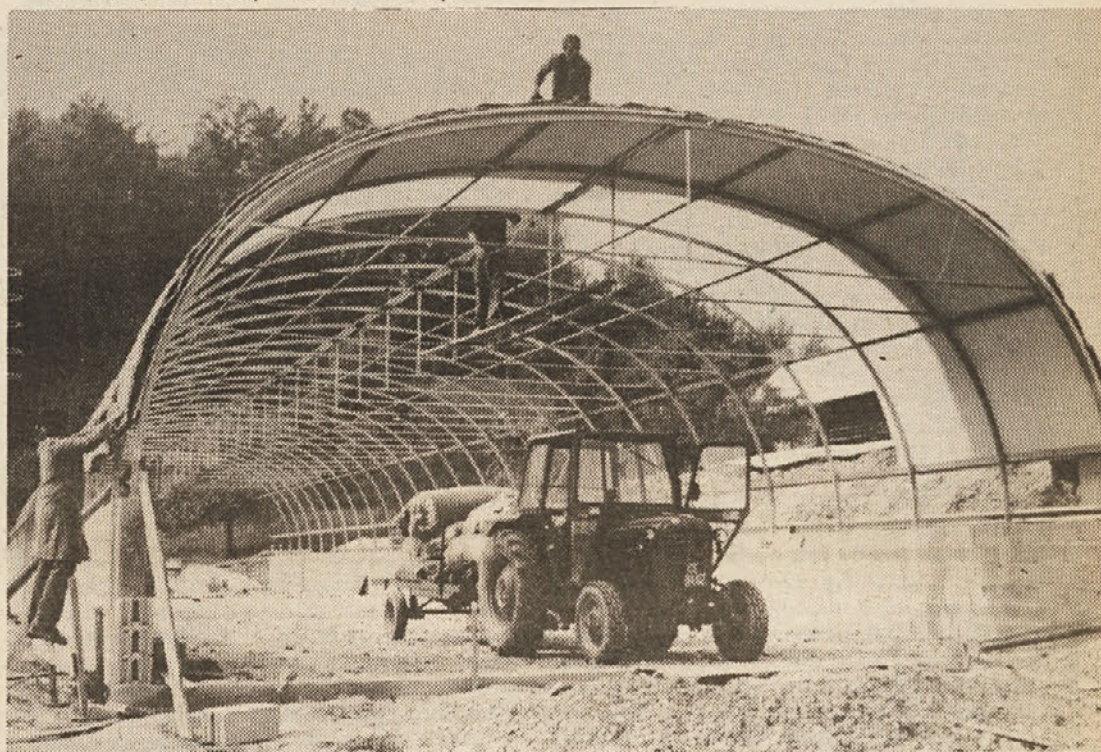
V vsakem hlevu približno 200 samic tečeta obe fazi-reprodukcija in pitanje — seveda v dveh ločenih oddelkih. Mladiče po 30 dneh starosti preselijo v oddelke za pitanje, kjer ostanejo približno 70 do 80 dni in ko dosežejo zadostno težo, to je okrog 2,5 kilograma, skoraj 99 odstotkov kuncev izvozijo v Italijo, 1 odstotek pa je do sedaj ostal za osvajanje domačega trga. Za bodoče načrtujejo, da bo nekaj več ostalo tudi za domače tržišče. Pri izvozu dosega dobro ceno, tako so v prvem letu večjega izvoza, ko so izvozili približno 100 ton žive teže kuncev, prislужili 120.000 tisoč dolarjev. In kaj Kmetijski kombinat Šentjur uvaža za dobro rejo kuncev? Uvažajo stare starše iz Francije in sicer v razmerju 1:10, torej enega samca na deset samic. Vsako leto uvozijo približno 500 kuncev, iz katerih potem v šentjurskem reprocentru pridobijo približno 8000 staršev za farme, te pa nadalje letno proizvedejo 200 ton žive teže ali 80.000 do 100.000 kuncev. Nadalje uvažajo 3 odstotke raznih vitaminskih dodatkov za krmila. Pred kratkim pa so uvozili tudi prva dva montažna tunela za rejo kuncev za svoja dva kooperanta Boža Artnoka iz Hrasta pri Loki in Danico Podkrajšek iz Hotunja pri Ponikvi. V enem tunelu je 3000 stojišč za pitanje.

V kmetijskem kombinatu Šentjur se še srečujejo z določeni problemi pri kooperacijski reji kuncev, kajti to je zelo zahtevna proizvodnja, vendar pa pravijo, da s trmo in vztrajnostjo rinejo naprej.



Na posnetku je del montažnega tunela za kunce italijanske firme La opiz international iz Trevisa. Dva je Kmetijski kombinat iz Šentjurja, temeljna organizacija kooperantov, uvozil za svoje kooperante. Predstavili so ga tudi na kmetijskem sejmu v Gornji Radgoni.

Konstrukcija, ki jo odlikuje enostavna in hitra montaža ter odlična toplotna zaščita, faktor K 0,38, je vzbudila precejšnje zanimanje obiskovalcev sejma.



Gostinstvo in turizem

## Prodajna služba je turistična pisarna

O samem začetnem programu prodajne službe gostinstva in turizma smo že pisali. Prav tako ste lahko v Vestniku že prebrali razgovor z vodjo te službe Bredo Kovač in njen pogled na razvoj te službe. Danes pa bi želela s tem prispevkom (pogovarjala sem se z vsemi tremi zaposlenimi v tej službi Bredo Kovač, Slavkom Lisec in Ado Pečnik) odgovor vsem tistim odgovornim gostinstvo-turističnim delavcem v sestavljeni organizaciji Merx, ki so v zadnjem času kar prevečkrat izražali nezadovoljstvo nad delom te službe. Ali mi je to uspelo ali ne, presodite sami.

Začetni program ste izredno široko zastavili. Ali ste ga uspeli v celoti uresničiti?

BREDA KOVAČ: »Mogoče bi samo za boljše razumevanje na prejšnjem pogovoru, kaj je naš takratni program obsegal. Naša služba naj bi bila v prvi vrsti informativna služba, ki zbira podatke o vseh dogajanjih in jih potem posreduje naprej, nadalje naj bi usklajevala vse aktivnosti v tej panogi in ne nazadnje, morala bi skrbeti tudi za obdelavo tržišča. Upam si trditi, da je informativna služba tekla...«

Oprostite, da te prekinjam, toda iz delovnih organizacij slišimo, da v sredstvih javnega obveščanja vse premalo izvedemo o raznih pomembnih prireditvah, predvsem na celjskem območju. Tu mislim na radio, Novi tednik in podobno.

BREDA KOVAČ: »Če smo podatke imeli, smo jih tudi posredovali naprej, vendar pa je problem v tem, da moramo sami iskati informacije, navadno kličemo vsak ponedeljek in nekateri prireditelji do zadnjega trenutka ne vedo, kako bo vse skupaj potekalo. Zgodilo se nam je celo, da smo izvedeli informacijo od vodje recepcije, jo poslali v naše srednje glasilo Delo, potem pa iz tega ni bilo nič.«

ADA PEČNIK: »Vse informacije, ki jih uspešno pridobimo pravočasno, vemo pa, da naše prireditve v večini primerov pripravijo zadnji trenutek, damo na našo oglasno desko, na celjsko turistično zvezo in v vsa druga sredstva javnega obveščanja. Res pa je, da z Radiom Celje in Novim tednikom še nismo dosegli tako dobrih stikov kot z drugimi.«

No, in če nadaljujemo...

BREDA KOVAČ: »Drugo pomembno področje, smo rekli, da je usklajevanje vseh aktivnosti. To smo najslabše obdelali in to tudi najmanj delamo. Organizacija vsake posamezne prireditve zahteva veliko operativnega dela, ki ga pa mi fizično ne zmoremo. V začetku leta smo za vsak objekt pripravili tudi program, s tem da smo takrat tudi zapisali, da prodajna služba poišče samo izvajalce, dogovarjanje z izvajalcem glede same izvedbe in postavljanja scen pa je naloga nosilca. Od takrat do danes na program ni bilo pripomb. In zakaj sedaj ne pride do izvajanja programa? Ker enostavno ni izvajalcev teh programov.«

Ampak jaz mislim na koordinacijo ansamblov, večjih pomembnejših prireditev ob naših praznikih!

BREDA KOVAČ: »Tistih že tradicionalnih stvari, ki tečejo v delovnih organizacijah že več let (Noč pod kostanji, razne kuhinje in podobno) in so utečene, nam ne prepustijo (mislim samo organizacijo) in jih v tem primeru tudi popolnoma razumem. Mislim pa, da bi morali biti bolj elastični, ko se pogovarjamo o terminih, ki so za tržišče zanimivi. Kajti če bomo prodajali te termine, potem bomo lahko zapolnili tudi tako imenovane mrtve sezone. Glede ansamblov pa to: vemo, da se hotelirji danes neposredno obračajo na razne ansamble in da tu nimamo nobene moči.«

In tretje področje, obdelava tržišča?

BREDA KOVAČ: »Menim, da smo bili tu bolj uspešni. Prvič, da smo obdelali tržišče tako, da smo ugotovili, kaj je za posamezno področje zanimivo in na osnovi tega smo pripravili programe za posamezne objekte...«

Ali jih članice uporabljajo?

BREDA KOVAČ: »Dostikrat jih, s tem da se prilagajajo vsaki skupini posebej. Težava je le v tem, da si nekateri hotelirji predstavljajo, da je prodajna služba tudi komercialna, da bomo prodajali storitve. Vendar danes v taki obliki organiziranosti to ne gre. Pa o tem malo kasneje. Mislim, da smo pa lahko izredno zadovoljni z samo predstavitev gostinstvo turistične dejavnosti sozda



Breda Kovač

Merx. Ko smo našo službo ustanovili, so vse agencije iz Merxa poznale samo Dobrno, hotel Turška mačka, Golte. Danes je to povsem drugače. Agencije poznajo sozd Merx in njegove zmogljivosti, malo manj pozornosti pa smo namenili delovnim organizacijam in družbeno političnim skupnostim.

SLAVKO LISEC: »Želimo premostiti to, da nismo samo prodajalci zimskih kart, ampak želimo tudi sindikalni, tranzitni izletniški in športni turizem, če ne, nismo tukaj potrebni trije. Iz zimskih centrov že vodimo določene skupine v druge naše gostinske objekte in s tem popestrimo našo ponudbo in popolnoma zasedenost.«

In če vas vprašam, kaj ste v letošnjem letu predvsem delali?

BREDA KOVAČ: »Mislim, da bi bilo preob-

sežno, če bi danes vse to naštevali. Napisali smo poročilo o naših aktivnostih in mislim, da ga imajo pri sebi vsaj vsi direktorji naših gostinstvo-turističnih delovnih organizacij.«

V prejšnjem razgovoru ste tudi omenili, da ste imeli težave s propagandnim materialom, da nimamo prospekta gostinstvo-turistične ponudbe sozda Merx? Kaj pa danes?

BREDA KOVAČ: »Propagandnega materiala je še vedno premalo. Imamo že dva prospekta o Kopah in Golteh, pa tudi film o Golteh, vsaka delovna organizacija ima še nekaj za sebe, kakega enotnega prospekta pa nimamo.«

In da zaključiva. Iz tega razgovora lahko sklepam, da naša prodajna služba organizacijsko ne ustreza najbolj za opravljanje vseh teh nalog?

BREDA KOVAČ: »V tej obliki ne vem, kako dolgo bomo še, jaz pravim, da je to samo turistična pisarna, ker v bistvu samo zbiramo in podajamo informacijo navzven. Če bi hoteli biti tudi to, kar delovne organizacije, vsaj nekatere od nas pričakujejo, da bomo opravljali tudi del komercialne, koordinirali vse aktivnosti in podobno, bi to morala biti turistična agencija. To pa pomeni, ali več ljudi ali pa računalnik. S tem bi naša služba lahko opravljala tudi rezervacijsko službo, ne samo Merxovih objektov, ampak tudi drugih dejavnosti (letalske, železniške karte). Mogoče bi tudi lažje sodelovali z delovnimi organizacijami, če bi se enkrat usedli skupaj z direktorji in vse to ocenili. V letošnjem letu se, kljub večkratnim obljubam, z direktorji gostinstvo-turističnih delovnih organizacij še nismo sestali.«

Mislim, da smo vsaj delno odgovorili nekaterim, ki so delo prodajne službe večkrat gledali samo s svoje strani. Ta prispevek jih bo verjetno prepričal o tem, da se v tej službi vendarle skupaj trudimo, da rezultati ne morejo priti čez noč in da imajo verjetno tudi malo premalo podpore s strani ljudi, ki to panogo že dobro poznajo in ki jim bi lahko pomagali z nasveti. To je mlad kolektiv in prepričana sem, da bi prav radi prisluhnilli vsakemu nasvetu.

J. M.



## Akcija NNNP 86

Na podlagi sklepa komitejev DO TEKO, MODA in POTROŠNIK in letnega programa smo pripravili akcijo NNNP 86.

V akciji je sodelovalo po 8 ekip iz vsake delovne organizacije, ki so štele po tri člane ter po šest članov komiteja za splošni ljudski odpor in družbeno samozasčito.

Akcija je potekala na relaciji: Skalna klet, Celjska koča, Vrunčev dom in dom Železarjev Svetina, kjer je bil tudi zaključek.

Program akcije je vseboval streljanje z zračno puško, teste iz CZ in NZ, praktična dela s področja nujenja prve pomoči in pisne teste s področja varstva pri delu, turizma in zgodovine Celja ter samoupravljanja.

Namen akcije je bil preveriti akcijsko mobilno usposobljenost delovanja sistema obveščanja in informiranja ter pripravljenost pripadnikov NZ in CZ za opravljanje raznih nalog na področju splošne ljudske obrambe in družbene samozasčite.

Med štiriindvajsetimi ekipami, kolikor jih je sodelovalo v tej akciji, sta prvo in drugo mesto zasedli ekipi DO TEKO, tretje pa ekipa DO MODA.

V skupnem številu točk je prvo mesto dosegla DO MODA, ki je



osvojila prehodni pokal, drugo mesto DO TEKO in tretjo DO POTROŠNIK. Poudariti moramo, da so POTROŠNIK zastopale tudi ekipe iz tozov izven celjskega območja, kot so: Ravne, Šoštanj, Sentjur, Laško in Radeče ter so se kljub nepoznanemu okolju dobro znašle.

Menimo, da je tak način tekmovanja oz. vodenja aktivnosti na področju splošne ljudske obrambe in družbene samozasčite

te zelo spodbuden in koristen, saj nastopa tekmovalni duh med ekipami v posamezni delovni organizaciji kakor tudi možovno med delovnimi organizacijami.

Zato bo ta zvrst aktivnosti naša vsakoletna praksa oz. bo postala tradicionalna in se bomo razširili še na druga področja splošne ljudske obrambe in družbene samozasčite, kajti le s praktičnim preverjanjem potrjujemo teorijo.

Nič nas ne sme presenetiti.

## Vaja v Gostinskem podjetju Celje

Vaja NNNP/86 je bila 11. 10. 1986 po odobritvi Občinskega sekretariata za ljudsko obrambo Celje in na podlagi elaborata, ki so ga za to vajo izdelali.

Za izvedbo vaje smo pripravili smernice na osnovi opažanja pomanjkljivosti z vaje NNNP v preteklem letu ter potrebe usposabljanja pripadnikov splošne enote civilne zaščite za samostojno izvajanje ukrepov pred učinki jedrskega, biološkega in kemičnega orožja, nudenje prve medicinske pomoči, za tehnično reševanje ter za protipožarno zaščito.

V pripravljalnem obdobju smo v delo vključili vse družbenopolitične organizacije v DO in tozidih, ki so idejno in moralno podprle program dela ter nadzirale aktivnosti in spodbujale svoje člane k uspešni izvedbi akcije. Za vse pripadnike civilne zaščite in narodne zaščite smo izvedli tudi 16-urni dopolnilni pouk s praktičnimi prikazi in uporabo radiološkega detektorja, kemičnega detektorja, čitalca osebne dozimetre, osebne zaščitne kompleta ter lastnega pribora za dekontaminacijo. V pripravi vaje je sodelovalo 40 pripadnikov civilne zaščite.

Vaja se je začela s predpostavko obvestila sekretariata za ljudsko obrambo o izvršenem jedrskem udaru na Maibor in Ljubljano. Praktični del vaje pa je potekal pod predpostavko »Udar jedrskega projektila in dveh artilerijskih nabojev z boj-

nimi strupi v bližini gostišča Ojstrica«.

Ob 5.30 istega dne se je sestal Komite za SLO in DS delovne organizacije, ki je ocenil stanje ogroženosti in dal naloge za zaščito živil pred radioaktivnim prahom ter naloge za odstranjevanje posledic, ki so nastale z jedrskim udarom in eksplozijo artilerijskih nabojev z bojnim strupom.

Na osnovi ocene in zaključkov komiteja DO so komiteji za splošno ljudsko obrambo in družbeno samozasčito v tozidih začeli s svojim delom, to je z aktiviranjem kurirske mreže in mobilizacijo splošnih enot civilne zaščite in potrebnega števila pripadnikov narodne zaščite.

Ob 7.45 se je začela praktična izvedba vaje na parkirnem prostoru pred gostiščem Ojstrica. Najprej so začele delati ekipe za RBK zaščito s sodelovanju z ekipo za nudenje prve medicinske pomoči in so:

— zaščitili odprtine v skladišču živil pred radioaktivnim prahom in embalirali hrano v zaščitno embalažo

— z radiološkim in kemičnim detektorjem so ugotovili količino radiacije in kemičnih učinkov in odčitali radiacijo na dozimetru

— dekontaminirali so pristopno zemljišče pred gostiščem Ojstrica

— prevzeli kontaminirano hrano iz prispelega tovornega vozila ter izvršili radiološko de-

kontaminacijo vozila in hrane — opravili so dovoz in sprejem čiste vode iz studenca, sledila je

— osebna in vzajemna dekontaminacija pripadnikov, ki so sodelovali na vaji

— prvo medicinsko pomoč pa so nudili poškodovancu, zastrupljenemu z živčnimi bojnimi strupi in drugemu poškodovancu, zastrupljenemu z iperitom.

Ekipa za protipožarno zaščito pa je opravila gašenje ognja pri vžigu elektromotorja, lahko vnetljivih snovi, jedilnega olja in vžigu stavbnega pohištva in druge opreme v stavbi.

Ekipa za reševanje poškodovancev iz ruševin je reševala poškodovanca, ki je bil zasut na terasi stavbe, pripravila oz. pričrtila je poškodovanca na nosila in ga po vrvi spuščala z višine treh metrov.

Ekipa za nudenje prve medicinske pomoči je prikazala tudi pomoč poškodovancu z opeklinami II. stopnje, pri zlomu hrbtenice in stegna, ter pripravo poškodovanca za transport v nezavestnem stanju.

Vaja s praktičnim preizkusom je bila končana ob 9.20. Izvedba vaje je potekala po načrtu, strokovno, vestno ter z resnostjo in odgovornostjo vseh prisotnih udeležencev. Komite za splošno ljudsko obrambo in družbeno samozasčito delovne organizacije in zunanji opazovalci so ocenili celotno vajo kot zelo uspešno.

F. I.

Nova specializirana prodajalna Teko

## Lili

Delovna organizacija Teko je 14. oktobra v Titovem Velenju odprla novo specializirano prodajalno LILI. Nekaj več o tem, kakšna je vrednost naložbe, kakšen je njen prodajni program in podobno smo se pogovarjali z direktorjem delovne organizacije Teko Vinkom PEČNIKOM.

*Tovariš direktor, s to novo specializirano prodajalno LILI v Titovem Velenju torej sledite vašemu konceptu srednjeročnega razvoja, ki izhaja iz čim več specializiranih prodajaln. Zakaj?*

»Vaša ugotovitev je pravilna. Namreč v vsakem večjem kraju, kjer je dobra kupna moč, kjer imajo kot osrednji objekt blagovnico, je nujno potrebno, da so prisotne tudi manjše trgovnice s specializiranim programom. Zakaj? Za takšne prodajalne so stroški vsekakor precej manjši, ker ne potrebujejo takšne tehnične opremljenosti kot pa velike blagovne hiše. Na drugi strani pa so tudi precej zanimive za same porabnike, ko lahko na enem samem mestu dobijo vse blago iz enega specializiranega prodajnega programa. Tako ima naša delovna organizacija trenutno poleg velike blagovne hiše še devet specializiranih prodajaln.«

*Kakšen program imate v prodajalni LILI? Povejte nam kaj več o sami prodajalni?*

»Prodajalna LILI v Titovem Velenju je specializirana prodajalna za volno, nogavice in tekstilno galanterijo, deloma pa bomo v tej prodajalni prodajali tudi žensko perilo delovne organizacije Lisa iz Sevnice, ker je bila ta delovna organizacija tudi sovlagatelj. Sama prodajalna ima 40 kvadratnih metrov prodajnih površin, vsega skupaj jih je 82 kvadratnih metrov, izvaja del je bila delovna organizacija Veke iz Velenja, opremo pa je izdelala delovna organizacija Pohištvo iz Celja.«

*In kakšna je vrednost objekta? Kako ste zbrali potrebna sredstva?*

»Vrednost objekta je približno tri stotine milijarde. Sredstva smo zbrali pretežno v delovni organizaciji, na veliko razumevanje smo naleteli tudi pri vodstvu sestavljene organizacije, tako da smo del sredstev dobili tudi iz združenih sredstev Interne banke, del sredstev pa je prispevala tudi delovna organizacija Lisa iz Sevnice, ker bomo prodajali tudi njihove izdelke.«

*In kako v prihodnje?*

»Ker je naša delovna organizacija Teko pač nosilec programa YU butikov v Sloveniji, bodo prihodnja naša prizadeva-

nja tekla v to smer. Tako bomo že konec novembra v Kranjski gori odprli YU boutique, ki je tik pred zaključkom, približno v enakem času bomo odprli tudi YU boutique v Zrečah v sklopu novega kompleksa, odprto je samo še vprašanje v Rogaški Slatini, ki ga bomo, upam, kmalu uredili. Tečejo pa že tudi razgovori za YU boutique v Dravogradu, Mariboru, na Bledu in Dobrni. Morda bi zapisali še to, da smo v blagovnici T odprli turistično pisarno Golfurist, ki vam ponuja vse storitve, povezane s potovanji, letovanji, rezervacijo letalskih kart in vse podobno, kar sodi v delo takšnih turističnih poslovalnic.«

## Gostinsko turistični zbor Slovenije bo letos 12. in 13. novembra na Bledu

Največja strokovna, proizvodno-tekmovalna manifestacija delavcev gostinstva in turizma iz vse Slovenije je vsakoletni Gostinsko turistični zbor, ki je letos že 34. po vrsti.

Za pripravo in izvedbo skrbi poseben organizacijski odbor, ki šteje 34 članov, sestavljajo pa ga strokovni delavci s področja gostinstva in turizma iz vseh krajev Slovenije. Z njimi tesno sodeluje tudi Turistična poslovna skupnost Ljubljana, ki skrbi za redno izdajo njihovega informativnega biltena.

Letošnji GTZ bo 12. in 13. novembra na Bledu, sestavljajo pa ga naslednje prireditve:

— tekmovanje ekip gostinskih OZD v sestavi: kuhar, slaščičar, natak in barman.

— Telega tekmovanja se bodo udeležili tudi delavci gostinskega podjetja Celje.

— tekmovanje ekip v pripravi in postrežbi slovenskega narodnega menija

— tekmovanje v pripravi slovenskih narodnih jedi

— tekmovanje v pripravi zdrave prehrane

— tekmovanje v pripravi gastronomske ponudbe samostojnih gostincev

— tekmovanje mladih natakarkarjev — učencev srednjih šol za gostinstvo in turizem Slovenije

— tekmovanje v pripravi obare v kotliču

— tekmovanje v poznavanju pijač

— tekmovanje hotelskih gospodinj

— tekmovanje hotelskih receptorjev

— tekmovanje v mešanju pijač s proizvodi SLOVINA

Na voljo bodo tudi strokovne razstave:

— spominkov, jedilnih listov, vinskih kart in razglednic

— propagandnih edicij

— izdelkov, namenjenih za uporabo v gostinstvu in turizmu.

Zvrstila pa se bodo tudi številna strokovna posvetovanja.

srečanja in sestanki, pokušnje in prikaz izdelkov za uporabo v gostinstvu, športna tekmovanja, spretnostna in rekreacijska tekmovanja, delovni razgovori in drugo.

Ob zaključku prireditve pa bodo podelili priznanja in odličja republikanskih strokovnih organizacij. Turistične društvene organizacije in republiškega odbora sindikata delavcev gostinstva in turizma Slovenije.

Na tej manifestaciji lahko vidimo prave mojstrovine kulinaricne, slaščičarske in barmanske umetnosti ter množico načinov priprave in okrasitve hrane. Vsi razstavljeni predmeti so na ogled nedoločnim obiskovalcem in kdor ima rad dobro hrano, lepo postrežbo, tega oglada gotovo ne bo zamudil. Turistična poslovna skupnost Bled pa nam je zagotovila, da bo v dnevih GTZ dovolj prostora v hotelih za vse obiskovalce, pričakalo pa jih bo tudi obilo zabave.

F. I.

**Delavska enotnost**

Center za razvijanje obveščanja v združenem delu

Predsedniku poslovnega odbora  
sodez MERX  
63000 CELJE  
Ulice 29, novembra 16

Ljubljana, 20. 10. 1986  
Štev. 1230/75

Zadeva: Zahvala za pomoč pri organizaciji 7. srečanja novinarjev in organizatorjev obveščanja v združenem delu

Z zadovoljstvom ugotavljam, da smo letošnje 7. srečanje novinarjev in organizatorjev obveščanja v združenem delu 29. in 30. septembra na Rogli uspešno izpeljali. In to ne le v vsebinskem smislu, ampak tudi v organizacijskem in finančnem.

V imenu vseh udeležencev srečanja se zahvaljujemo Vas in vaši organizaciji združenega dela za prispevek. Med srečanjem nis je bila postrežena oba dneva Merzova kava, kar smo tudi sproti po teletekstu sporočili v informativnem programu.

V pričakovanju, da bomo še naprej uspešno sodelovali, Vas pozdravljamo sodelovalci centra!

Vodja centra  
Dušan Rebljic







Kolesarski klub Merx Celje je pripravil

# Državno kolesarsko prvenstvo

Ni naključje, da so organizacija letošnjega prvenstva zaupali ravno kolesarskemu klub Merx iz Celja, saj so si člani tega kluba takšno zaupanje pridobili v zadnjih letih z uspešnim organiziranjem številnih kolesarskih maratonov in zadnji dve leti tudi s pripravo etapnih ciljev mednarodne kolesarske dirke Alpe-Adria.

Ekipa kolesarskega kluba Merx iz Celja je brezhibno izvedla dvodnevno dirko za naslove državnih in republiških prvakov v vseh kategorijah. Letos so prvič nastopile tudi ženske. Preko 200 kolesarjev iz vseh najpomembnejših jugoslovanskih kolesarskih klubov je s tema dvema dirkama tudi zaključilo letošnjo kolesarsko sezono na domačih tleh.

Združeno delo iz širše celjske regije je veliko pripomoglo k uspešni izvedbi tega državnega prvenstva, saj bi takšna organizacija v nasprotnem primeru za kolesarski klub MERX pomenila prevelik zalogaj.

Zavarovanje ceste predstavlja

ob takšni dirki najtežji oreh za organizatorja, zato gre na tem mestu zahvala vsem tistim, ki so kakorkoli pomagali k varni dirki, še posebej naj omenim gasilsko društvo Zreče in Kozje, združnje šoferjev in avtomehanikov Celje, društvo CB »Dušan Finžgar« iz Celja ter krajevni skupnosti Zreče in Kozje.

## Na Rogli zmagali sami favoriti

V soboto, dne 4. oktobra se je v čudovitem vremenu pod pokroviteljstvom Uniorja iz Zreč odvijala gorska dirka na 16km dolgi progi od Zreč do Rogle. Čeprav ne prestrma, pa vendar zelo dolga proga, je močno namučila vse kolesarje. V članski konkurenci je startalo 33 tekmovalcev, med njimi tudi član KK Merx Zdravko Fidler, ki je na koncu osvojil 22. mesto s časom 52:03.

Trenutno najboljši kolesar v tej sezoni Jure Pavlič (Rog, Ljubljana) je dokazal, da mu trenutno nihče ni kos. Edino

Srečko Glivar (Krka, Novo mesto) je še nekaj kilometrov pred ciljem upal na kakšen naslov, vendar se je na koncu moral zadovoljiti z drugim mestom. Tekmovalec novomeške Krke Janez Božič je dolenskem kolesarskemu klubu privozil tudi bronasto odličje.

Na cilju pred hotelom Planja je Jure Pavlič svoj nastop takole ocenil: »Proga ni bila tako strma, da bi se lahko zanesel na diktiranje tempa in nazadnje za sprint z Glivarjem, saj bi bil razplet povsem negotov. Zato sem se že vnaprej odločil za napad nekako 5km pred ciljem.«

Med starejšimi mladinci je slavil Idričan Valter Bončina, ki je skupaj s Hrastničanom Miranom Cvetom že od starta narekoval oster tempo. Kako dobro so vozili starejši mladinci, pove že podatek, da bi se prvi trije v članski konkurenci lahko uvrstili med prvih pet. Najboljši Celjan je bil Damir Kitak s 23. mestom. Tudi mlajši mladinci so pokazali veliko borbenosti, največ moči pa je imel Novomeščan Peter Judež, Celjani smo v tej kategoriji dosegli najboljši rezultat doslej z osvojitvijo 7. mesta kolesarja Sandija Šmerca, ki je za zmagovalcem zaostal samo za 1,13 minute.

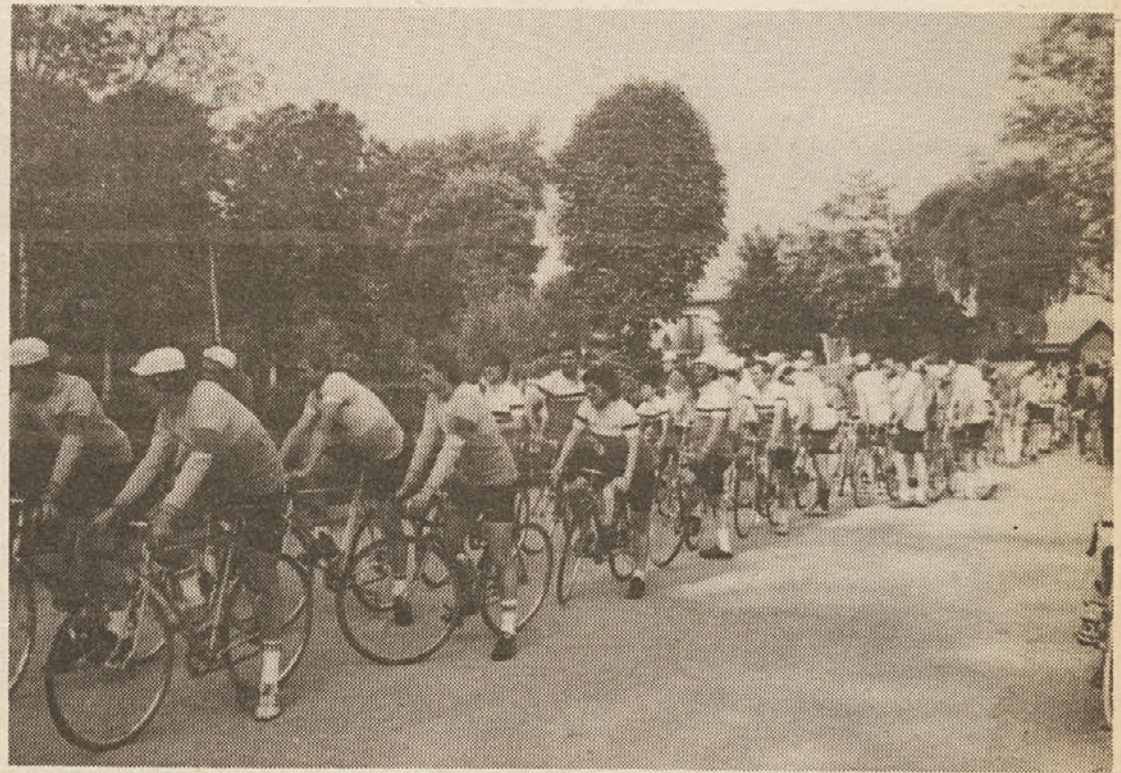
Ženske so se letos prvič merile v gorski vožnji. Nastopilo je 8 kolesark, med njimi Barbara Klančnik in Špela Kmecl iz kolesarskega kluba Merx. Zmagala je z majhno prednostjo dobra Novosadčanka, komaj 17-letna Eva Hatala.

Rezultati DP in RP v gorski vožnji:

Člani: (33 tekmovalcev)  
1. Jure Pavlič (Rog, Ljubljana) 44:44 (povp. hitrost 21,460 km/h), 2. Srečko Glivar (Krka, Novo mesto) 45:22, 3. Janez Božič (Krka, Novo mesto) 45:43, 22. Zdravko Fidler (Merx, Celje) 52:03.

Starejši mladinci: 32 tekmovalcev

1. Valter Bonča (Sloga 1902, Idrija) 45:44 (povp. hitrost



20,991 km/h), 2. Miran Cvet (Hrastnik) 46:03, 3. Šmajdek (Krka, Novo mesto) 46:32, 23. Damir Kitak (Merx, Celje) 54:32, 26. Bojan Jug (Merx, Celje) 55:22.

Mlajši mladinci: 57 tekmovalcev

1. Judež (Krka, Novo mesto) 48:21 (povp. hitrost 19,855 km/h), 2. Petek (Rog, Ljubljana) 48:34, 3. Eržen (Krka, Novo mesto) 48:48, 7. Sandi Šmerc (Merx, Celje) 49:34, 17. Jure Vodeb (Merx, Celje) 51:30, 39. Milan Fajs (Merx, Celje) 58:08, 44. Miran Primožič (Merx, Celje) 59:49, 54. Ivan Tajnšek (Merx, Celje) 1:01:55.

Ženske: 8 tekmovalk

1. Eva Hatala (Mladost, Novi Sad) 1:05:03 (povp. hitr. 14,757 km/h), 2. Vida Uršič (JUB, Dol) 1:05:11, 3. Renata Bregar (JUB, Dol) 1:05:15, 6. Barbara Klančnik (Merx, Celje) 1:13:27, 8. Špela Kmecl (Merx, Celje) 1:19:06.

## V vožnji na kronometer malo presenečenj

V nedeljo, dne 5. oktobra je bilo na Kozjanskem na progi Kozje — Trebče — Kozje — Lesično — Kozje letošnje državno prvenstvo v vožnji na kronome-

ter. Tekmovalci so startali z enominutnimi presledki in so morali prevoziti od 11,8 km (ženske) do 41,4 km (člani). Med člani je Sandi Papež še enkrat dokazal, da je v odlični formi, prav tako tudi Valter Bončina med starejšimi mladinci.

V ženski konkurenci so se slovenske tekmovalke oddolžile Novosadčanki za poraz v gorski vožnji in pobrala prva štiri mesta.

Rezultati DP in RP v vožnji na kronometer:

Člani: 30 tekmovalcev

1. Papež (Krka, Novo mesto) 57:12 (povp. hitrost 43,578 km/h), 2. Smole (Krka, Novo mesto), 3. Tahmajster (JLA), 30. Fidler (Merx, Celje).

Mlajši mladinci: 60 tekmovalcev

1. Judež R. (Krka, Novo mesto) 26:00, 2. Petek (Rog, Ljubljana) 26:26, 3. Judež P. (Rog, Ljubljana) 26:44, 18. Šmerc (Merx, Celje) 27:42, 24. Vodeb (Merx, Celje) 27:49 (povp. hitrost 43,018 km/h), 26. Fajs (Merx, Celje) 27:56.

Starejši mladinci: 38 tekmovalcev

1. Bonča (Sloga 1902, Idrija) 36:47, 2. Zupanc (Rog, Ljubljana) 37:20, 3. Premožič (Rog, Ljubljana) 37:21, 36. Mitja Vodeb (Rog, Ljubljana) 42:56 (povp. hitrost 45,370 km/h).

Ženske: 7 tekmovalk

1. Vida Uršič (JUB, Dol)

19:29, 2. Renata Bregar (JUB, Dol) 19:34, 3. Dunja Trebižan (Soča, Kobarid) 20:04 (povp. hitrost 37,265 km/h), 7. Marta Govedič (Merx, Celje) 21:37.

Pokrovitelj državnega prvenstva v vožnji na kronometer sta bila Metka in Dekor iz Kozjega.

## Kolesarski klub Merx na razpotju

Čeprav je kolesarski klub Merx mlad, je z vztrajnim delom dokazal, da rezultati niso naključni, temveč plod strokovnega dela in zagnanosti celotne ekipe. Takšna usmerjenost v klubu je prinesla dobre rezultate in enega državnega reprezentanta Iztoka Melanška. Delo z vsemi selekcijami zahteva zaradi izredno dragih koles in opreme velika finančna sredstva. Sozd Merx je kot pokrovitelj kolesarskega kluba Celje veliko pomagal, vendar takšna finančna sredstva v tem trenutku zadostujejo za normalno delo samo ene selekcije (pionirji).

Škoda bi bilo v tem trenutku prekiniti delo, zato se bodo morali čimprej dogovoriti za nadaljnje sodelovanje med sozdom Merx in kolesarskim klubom Merx po vzoru velikih klubov (Krka, Sava).

Mitja Čmer

## Nagradna križanka

Pravilna rešitev nagradne križanke — vodoravno:

AMARANT, KRAVE, ALVA, VALENTIN, SODAR, MAES, STEZA, VINIČARIJA, LK, TRMA, PANO, TEORIJA, RIA, TAT, TOSCA, RETAR, AANRUD, KESTEN, NAV, LR, ERATOSTEN, AMARNA, IHAN, LAL, ANTARA, ION, JARA GOSPODA, SARANSK, ATONA, SAPER, DEBATA.

Izžrebani reševalci:

1. nagrado — 1500 dinarjev prejme Štefka Razboršek, Skalce 34, 63210 Slovenske Konjice,  
2. nagrado — 1000 dinarjev prejme Marija Velca, Ja-

mnikova 1, 62342 Ruše,  
3. nagrado — 700 dinarjev prejme Matjaž Regvat, Maistrova 6, 62000 Maribor,  
4. nagrado — 500 dinarjev prejme Karla Strmole, Goriška 4, 63000 Celje.

Razpis za nagradno križanko v naslednji številki:

1. nagrada — 1500 dinarjev,  
2. nagrada — 1000 dinarjev,  
3. nagrada — 700 dinarjev,  
4. nagrada — 500 dinarjev.

Vse reševalce nagradnih križank prosimo, da napišejo svoje polne naslove na spodnji rob križank.

Veliko veselja pri reševanju in sreče pri žrebu vam želi uredništvo.

CELINA OKOLI JUŽNEGA TEČAJA	AMER. FILMSKI IGRALEC JUGOSL. RODU	IGRALKA EKBERG	VREDNOSTNI PAPIR	POKRAJINA OB RDEČEM MORJU	PISATELJ FRANCE	SNOV ZA ZAVIRANJE JEDRSKE REAKCIJE	PETAR TRIFUNOVIC	TUJE MOŠKO IME	OKOLIŠ, OBMČJE	ST. JUGOSL. ATLET. SPRINTER	CIMOSOV AVTO	AMER. FILMSKI IGRALEC (GREGORY)	ENES ČENGIĆ	ENA OD NAŠIH REPUBLIK	NOSILEC PARTIZANSKE SPO-MENICE
JORDANSKO PRI-STANIŠČE					ENOTA ZA JAKOST EL. TOKA (A)				NENADNA SMRT						
GORA NA NOTRANJSKEM					ZNANA PARIŠKA CERKVA				DELO NA DOLOČ. PODROČJU					REŽISER SL. FILMA »VESNA«	
OTOK PRED SEVEROVZH. OBALO VENEZUELE					OPRVILO			DESKA IZ IVERI						OREL IZ GERM. MIT.	KOTOR
NIZEK ŽEN. PEV-SKI GLAS			ZASTOJ, ZASTAJANJE (v medic.)								IRAŠKI GENERAL IN POLITIK				
ZDRAV. TRAVNIŠKA RASTLINA			LIŠP, OKRAŠJE		ODPRT ŽELEZNIŠKI VOZ			VEČANJE			IRIŠKI IGRALEC				
KARLOVAC			ZAČETNA NOTNA ČRTA		ŠPORTNI ČOLN			FR. FILM. IGRALEC DELON			IGRALEC ŠERBEDŽJA			GLAS, ZVOK	
PODLOŽNIŠKO DELO V FEVDALIZMU			REKA V FIRENCAH					VULKAN NA SICILIJU			PREBIVAL-KA IRŠKE			DAVEK V NEKDANJI AVSTRIJI	
PODLOŽNIŠKO DELO V FEVDALIZMU					OGLJ. VODIK PRIJETNEGA VONJA					HRIBOVJE V FRANCIJU					
NAŠ RUDNIK ŽIVEGA SREBRA					IGRALKA GARDNER					BIVŠI KUB. MINISTER					
MIT. BITJE, POL KONJ, POL ČLOVEK					GOVORNIK, PRIDIGAR						SMUČ. SRE-DIŠČE PRI POSTOJNI				
					EDGAR DEGAS						ENAKA SO-GLASNIKA				
ČEŠKA PRI-TROLNICA				VELIKA LEŠENA POSODA ZA ZELJE		SESTAVIL: R. NOČ	POKRAJINA V JUŽNO-AFRIŠKI REPUBLIKI								HIMALAJ-SKA KOZA