

### Obiska iz Francije...

V torek, 12. oktobra 1993, so bili v Gorenju Gospodinjski aparati na obisku predstavniki sistema GITEM, ki je največji kupec velikih gospodinjskih aparatov blagovne znamke Gorenje v Franciji.

S prodajo Gorenjevih aparatov, najprej hladilno zamrzovalnih aparatov, so pričeli pred petimi leti, zaradi ugodnega razmerja med kvaliteto in ceno pa počasi dodajajo tudi druge aparate. Najtežje je s pralnimi stroji, saj 65 % francoskih kupcev poprašuje po strojih s polnjenjem od zgoraj. V Franciji je garancijski rok 2 leti in v tem času mora za popravila skrbeti trgovec. Zato posebno pazijo na kvaliteto izdelkov pa tudi ponudbo in ceno rezervnih delov, pri čemer Gorenje Sidex zadovoljuje vsem njihovim zahtevam.

Tako ima Gorenje na trgu Francije 4,8 % delež (v Gitemu 8 %) v prodaji velikih gospodinjskih aparatov in jih bo v letu 1993 prodalo okoli 200.000.

Takšni obiski so za nas zelo pomembni, saj na žalost še zmeraj velja, da Slovenije in njenega gospodarstva po svetu skoraj ne poznajo, tukaj pa se potem tuji znebijo marsikaterega predsodka.

D.V.

### ... in Poljske

Od 22. do 25. oktobra je bila na obisku v Sloveniji večja skupina Poljakov, med katerimi je bilo kar 22 novinarjev poljskih časopisov, radia in državne televizije, na povabilo podjetja Gorenje-Polska pa so bili poleg tudi najstarejši kupci Gorenjevih velikih gospodinjskih aparatov in trgovski partnerji.

Že prvi dan obiska v Sloveniji so si gostje iz Poljske ogledali Gorenjevo proizvodnjo, z novinarji pa se je pogovarjala tudi državna sekretarka za ekonomske odnose s tujino mag. Vojka Ravbar. V Sloveniji oblikujemo takšen gospodarski sistem, kot ga imajo razvita gospodarstva, je med drugim poudarila potem, ko je predstavila slovenske gospodarske dosežke v zadnjih dveh letih. Mag. Vojka Ravbar je govorila tudi o sodelovanju z različnimi gospodarskimi skupnostmi, še letos pa bi naj bil podpisan sporazum o oblikovanju cone svobodne trgovine s Češko in Slovaško, v zaključni fazi so pogovori z Madžarsko, o coni svobodne trgovine pa se pogovarjamo tudi s Poljsko.



Direktor Trženja Gorenja Gospodinjski aparati Branko Apat ter direktor v direkciji Gorenje Sidex Franjo Bobinac sta trgovcem iz Francije predstavila programe Gorenja Gospodinjski aparati, po tiskovni konferenci pa sta vodstvo sistema Gitem popeljala na ogled proizvodnje v vseh treh programih

"Te pogovore bo treba pospešiti, saj je blagovna menjava med državama majhna," je povedala. Lani je Slovenija z izvozom na Poljsko ustvarila 66,5 milijona dolarjev, uvoz iz Poljske pa je znašal 12,5 milijona USD. Možnosti za povečanje slovensko poljskega sodelovanja je torej še veliko.

Državna sekretarka za ekonomske odnose s tujino je povedala, da prodaja



Mag. Vojka Ravbar med pogovorom s poljskimi novinarji 22. oktobra v Gorenju

Slovenija na tujih trgih v povprečju 60 % proizvodnje; posamezna podjetja so v mednarodni blagovni menjavi udeležena s še višjim odstotkom, posebno mesto pa pripada Gorenju, ki prodaja na tuje kar 95 % vse proizvodnje velikih gospodinjskih aparatov.

Zanimivo je bilo, kako živo so se poljski novinarji med pogovorom z mag. Vojko Ravbar in predstavniki Gorenja zanimali za slovenski model privatizacije. Državna sekretarka za ekonomske odnose s tujino jim je povedala, da pričakujemo, da bo v letu dni sprivatizirana večina slovenskega gospodarstva, prav tako pa tudi o tujih vlaganjih in ugodnostih investitorjev. Poljski gostje so si prvi dan obiska v Sloveniji ogledali še velenjski grad in druge znamenitosti Velenja, naslednji dan pa so se iz Topolšice odpeljali do Strunjana, med potjo pa so si seveda ogledali Ljubljano, Bled in Postojnsko jamo. V nedeljo so se popeljali do Benetk in se vrnili nazaj v Topolšico, od koder so se v ponedeljek zjutraj odpeljali še v Maribor, kjer so bili poljski novinarji gostje Tam Busa, srečali pa so se še s predstavniki novomeške Krke. Družba Gorenje Turizem jim je pripravila skrben program, ki so ga sklenili v ponedeljek popoldne z ogledom Ptuja in poskušnjo vin v tamkajšnji vinski kleti.

H.J.



## Proizvodnja brez medfaznih zalog

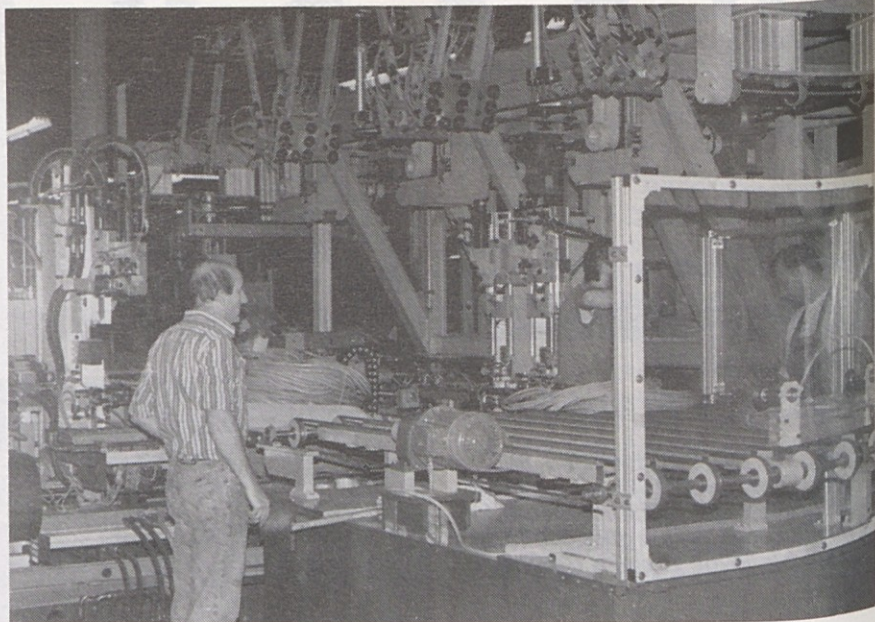
**Obrat Hladilniki sodi med tehnološko najbolj posodobljene proizvodne enote v programu Hladilno-zamrzovalni aparati, poleg tega pa namenljajo vso skrb in pozornost kakovostnemu delu in smotrnemu načrtovanju proizvodnega procesa.**

Tako so v zelo kratkem času zmanjšali zaloge materiala v proizvodnji, oziroma, kot zatrjuje vodja obrata **Zdenko Brložnik**, njihova proizvodnja poteka celo brez medfaznih zalog.

Namen tega koraka v proizvodnem procesu je jasen, saj vsakršne zaloge materiala obremenjujejo obratna sredstva. Zato so takoimenovano mikroplaniranje v obratu prenesli na pristojnost mojstrov, medtem ko planerji skrbijo, da prispe re-produkcijski material do vstopnih skladišč.

Na tak način so v obratu že opustili oziroma skrajšali višee transporterje kar za 60 odstotkov, ves proizvodni proces pa uskladili z natančnimi tehnološkimi časi. Naloga je bila težavna, saj je hkrati na proizvodnji liniji več osnovnih tipov aparatov.

"Da, osvojili smo že 24 osnovnih tipov aparatov vseh treh možnih širin, sicer 500, 540 in 600 mm ter volumnov od 70 do 300 litrov. Aparate izdelujemo v različnih izvedbah, samostojne, vgradne in integrirane. Skratka, izdelujemo vse hladilno-zamrzovalne aparate, razen zamrzovalnih skrinj," je omenil **Zdenko Brložnik**. Pomembno je tudi to, da obvladujejo kontrolo nad porabo materiala, nad izmetom dovezetni so za takojšnje reakcije ob morebitnih zastojih ali napakah. Ker izdelujejo različne aparate v zelo malih serijah, jim bi seveda to povzročalo dodatne težave, če dela ne bi dobro organizirali. Tak način dela zahteva strogo disciplino, tehnološki red, visoko obratovalno zanesljivost, z vsem tem pa pridobivajo na kakovosti. Da so torej na



V obratu Hladilniki tne dni že montirajo linijo za izdelavo obodov iz predlakirane pločevine

dobri poti, kaže tudi podatek o zmanjševanju izmeta. Tega so od maja do septembra 1993 zmanjšali za dva in polkrat.

Nedvomno velja obrat Hladilniki za enega najbolj posodobljenih v programu Hladilno-zamrzovalni aparati in tudi na sploh v Gorenju, seveda pa se želijo opremiti še z računalniško (terminalsko) mrežo - kar najbolj neposredno v proizvodnji. Prav tako dosegajo vidne izboljšave z manjšimi koraki, saj so na primer proizvodnji približali signiranje protivrat. Stroj za sitotisk so prestavili iz obrata Zamrzovalne omare v obrat Hladilniki, pred tem pa so morali protivrata voziti na signiranje v obrat Zamrzovalne omare. Na natančnost dobav opozarjajo tako interne kot zunanje dobavitelje in torej želijo, da bi proizvodnja dejansko potekala brez medfaznih zalog.

Obrat Hladilniki je torej potem, ko je bil takorekoč že odpisan, s prenosom dela proizvodnje hladilno-zamrzovalnih aparatov v Bihač, doživel pravi preporod.

Hinko Jerčić

## Podjetniška delavnica za izdelavo "poslovnega načrta"

**Namen:** udeležence naučiti metod in postopkov podjetniškega razmišljanja, načrtovanja in delovanja.

**Cilj:** izdelava poslovnega načrta za lastno dejavnost.

**Udeleženci:** brezposelni, obstoječi obrtniki in podjetniki in drugi, ki bi želeli uresničiti svojo poslovno idejo.

Štev. udeležencev: 15 - 20.

**Kraj:** Velenje

**Čas izvajanja:** 8 dni po 8 ur v obdobju od oktobra do decembra (od 27. 10. do 15. 12. 1993)

**Organizator in izvajalec:** Gorenje Inova s sodelavci iz Pospeševalne mreže za malo gospodarstvo

**Financiranje:** Ministrstvo za gospodarske dejavnosti Izvršnega sveta SO Velenje

**Cena:** sponzorstvo omogoča udeležencem iz občine Velenje brezplačno udeležbo, (posebej se plača le individualno dodatno svetovanje, v kolikor bo to potrebno).

**Prijave in informacije:**

Gorenje Inova  
Partizanska 12  
63320 Velenje  
tel. 063 853-579, 855-641,  
fax. 063 854-479

## Prvič čez 500 milijonov DEM fakturirane realizacije

Potrebno povečanje produktivnosti naj bi dosegli tudi s prezaposlovanjem režijskih delavcev

**Na zunanjetrgovinski konferenci Gorenja Gospodinjski aparati v Radencih in na pogovoru z novinarji, ki je bil prvi dan konference, so bile v središču pozornosti planske naloge 1994 in prizadevanja za zmanjševanje stroškov vseh vrst.**

Generalni direktor Gorenja Gospodinjski aparati **Jože Stanič** je posebej poudaril, da se je podjetje, kljub dramatičnim razmeram v zadnjih letih, uspelo obdržati, preživeti, opirajoč se na lastne sile. Povedal je še, da je v pripravi študija o zmanjšanju režijskih stroškov, s katero želimo zmanjšati razliko v produktivnosti v primerjavi s konkurenti. Predvideno je, med drugim, tudi zmanjšanje zaposlenosti, predvsem v režijskih službah, oziroma prezaposlitev zaposlenih.

Direktor trženja Gorenje Gospodinjski aparati **Branko Apat** pa je predstavil zahtevne proizvodne in prodajne naloge leta 1994. V primerjavi z letošnjim letom, ko naj bi izdelali okrog 1,400.000 velikih gospodinjskih aparatov in z njihovo prodajo iztržili predvidoma 425 milijonov DEM, je za leto 1994 načrtovana proizvodnja 1,600.00 velikih gospodinjskih aparatov, z njihovo prodajo pa naj bi dosegli prvič več kot 500 milijonov DEM fakturirane realizacije. Pomembno je, da načrtujejo povečanje prodaje tudi na največjih in najpomembnejših trgih Gorenjevih velikih gospodinjskih aparatov. To naj bi dosegli z novimi aparati, s polepšanim zunanjim videzom obstoječe generacije in s še bolj agresivnim nastopom na tujih trgih.



# Možnosti za izobraževanje v Gorenju Gospodinjski aparati

Izobraževalni center Gorenje d.o.o. (prej Gorenje Koncern) je zaprosil, da objavimo njihov informativni razpis izobraževalnih oblik. V razpisu so vsebine s področja računalništva, tujih jezikov, kakovosti, vodenja in drugih področij.

Več informacij o posameznih tečajih in seminarjih boste lahko dobili v Izobraževalnem centru Gorenja d.o.o. (tel. 855-461 ali interno 270/ATC II). Glede prijave udeležbe je treba opozoriti, da velja enak postopek kot doslej. Za delavce Gorenja Gospodinjski aparati je možna prijava le preko izobraževalne službe Gorenja Gospodinjski aparati, seveda pa mora biti prijava prej po veljavnem postopku odobrena.

Ob tem velja opozoriti tudi to, da vrsto tečajev s področja računalništva, tujih jezikov in kakovosti teče v Gorenju Gospodinjski aparati. Gre za seminarje in tečaje, ki izhajajo iz zahtev delovnega procesa in politike podjetja na posameznem področju. Tu so računalniški tečaji MS DOS, QUATTRO PRO, dBASE IV, WORDSTAR, AVTOCAD, WINDOWS, WORD FOR WINDOWS, EXCEL, POWER POINT.

Nato I. do III. stopnja angleškega in nemškega jezika, kot podlaga za tečaj višje stopnje in specialne tečaje T.J.

Za področje kakovosti so pripravljene in se izvajajo seminarji, ki so zastavljeni kot izobraževalna podpora politiki Gorenja Gospodinjski aparati na področju zagotavljanja in kontrole kakovosti. Glede vseh teh tečajev in seminarjev se lahko obrnete na službo izobraževanja Gorenje Gospodinjski aparati, na Mileno Pirnat, tel. št. 489.

Za izobraževalne vsebine, ki bi jih posameznik glede na zahteve dela moral absolvirati, v Gorenju Gospodinjski aparati pa takšnega seminarja ali tečaja ne organiziramo, bo delavcem seveda odobrena udeležba na tečaju, seminarju, ki ga organizira IC Gorenje d.o.o. Kadar pa ta potreba ne izhaja iz zahtev delavčevega dela, se lahko v te tečaje prijavi kot samoplačnik.

Pri tujih jezikih uveljavljamo z letošnjim letom princip sofinanciranja s strani udeleženca in sicer za vse tečaje višjih stopenj ter specialne tečaje. Višina soudeležbe se bo določila glede na zahteve dela, ki ga delavec opravlja in prejšnje tečaje T.J, ki jih je delavec na stroške podjetja že obiskoval.

## Informativni razpis izobraževalnih oblik

Izobraževalni center Gorenje Koncern in oddelek izobraževanja Gorenje Gospodinjski aparati objavljata informativni razpis izobraževalnih oblik za šolsko leto 1993/94.

Dopusti so za nami in gotovo ste si nabrali dovolj moči, da boste kos novim delovnim nalogam. Kaj pa znanje? Ali imate težave pri reševanju problemov, si želite delo olajšati, izboljšati metode dela, dopolniti strokovno znanje ali pa narediti delo bolj kakovostno in vaše življenje duhovno bolj polno? Morda boste našli odgovor v kateri izmed naših izobraževalnih oblik.

Vse oblike razpisujemo le informativno, o konkretnih izvedbah z datumi pa vas bomo sproti obveščali v Informatorju. Če želite izvedeti kaj več o posameznih vsebinah, pokličite v oddelek izobraževanja Gorenje Gospodinjski aparati (tel. 489) ali v Izobraževalni center Gorenje Koncern (tel. 855 461 ali int. 270 - II. ATC).

Naj postane izobraževanje vaš način življenja!

### Računalništvo

IME PROGRAMA	NAMEN	ŠT. UR
MS DOS	Uporabnikom PC opreme	15
QUATTRO PRO	Planerjem, analitikom, financerjem	20
PROGRAMSKI JEZIK C	Osnovni tečaj in praktikum	40

dBASE IV	Uporabnikom PC opreme	20
WORDSTAR 6.0	Urejanje najrazličnejših tekstov s pomočjo računalnika	20
COREL DRAW	Grafično oblikovanje	8
VENTURA	Oblikovanje publikacij za izpis na laserski tiskalnik	16
CLIPPER	Programiranje	20
AVTOCAD	Teh. risanje, oblikovanje, projektiranje, konstruiranje...	20
WINDOWS	Pripraviti uporabnike za delo, ki jih podpira okolje WINDOWS	15
WORD FOR WINDOWS	Za vse, ki pogosto pišejo besedila	25
EXCEL	Vsi, ki se pri delu srečujejo s številkami, tabelami, tab. za analizo, napovedi, kalkulacije, evidence	25
WORKS	Za udeležence, ki potrebujejo orodje za pisanje besedil, izdelavo preglednic in bazo podatkov (povezave)	25
WINOFFICE	(word, excel, powerpoint)	30
POWERPOINT	Povezovanje preglednic, grafov, teksta ter njihovo prezentiranje	15



## IZOBRAŽEVANJE

### Jeziki

PROGRAM	NAMEN	ŠT. UR
ANGLEŠKI JEZIK I. STOPNJA	za začetnike	48
ANGLEŠKI JEZIK II. STOPNJA	Izpopolnjevanje slovnice, bogatenje besednega zaklada, preprosto sporazumevanje	96
ANGLEŠKI JEZIK III. STOPNJA	Sistematično utrjevanje slovničnih struktur, razvijanje govornih spretnosti branja in pisanja	96
ANGLEŠKI OBNOVITVENI TEČAJ	Obnovitev splošnega znanja jezika na nivoju srednje stopnje, sproščena komunikacija	40
ANGLEŠKA POSLOVNA KOMUNIKACIJA - A	Komuniciranje s tujimi partnerji v 40 poslovnih in družabnih situacijah	40
ANGLEŠKA POSLOVNA KOMUNIKACIJA - B	Pogoj tečaj A, specifične jezikovne spretnosti za vodenje sestankov, pogajanj...	27
ANGLEŠČINA ZA POSLOVNE DELAVCE	Prezentacija dejavnosti, simulacije sestankov, načrtovanje strategije razvoja...	27
ANGLEŠČINA ZA FINANČNIKE		40
NEMŠKI JEZIK I. STOPNJA	za začetnike	80
NEMŠKI JEZIK II. STOPNJA	Spoznavanje osnovnega besedišča, elementarnih jezikovnih struktur in preprosta komunikacija	96
NEMŠKI JEZIK III. STOPNJA	Izpopolnjevanje slovnice, bogatenje besednega zaklada, konverzacija...	96
NEMŠKI OBNOVITVENI TEČAJ - S	Obnovitev srednješolskega znanja, utrditev slovnice...	40
NEMŠKI OBNOVITVENI TEČAJ - K	Obnovitev srednješolskega znanja s poudarkom na konverzaciji	40
NEMŠKA POSLOVNA KOMUNIKACIJA	Priprava za komuniciranje s tujimi partnerji v poslovnih in družabnih situacijah	48
SLOVENŠČINA ZA VSAKDANJO RABO	Napotki za boljši in pravilnejši jezik v medsebojnem pisnem in ustnem komuniciranju	6

### Vodenje

PROGRAM	NAMEN	ŠT. UR
MANAGERSKA ŠOLA	Pridobivanje in razvijanje sposobnosti, znanj in lastnosti, ki postajajo ključnega pomena za management s poudarkom vodenja v firmah Gorenja	95

VODENJE PROIZVODNIH PROCESOV	Izboljšanje organizacije dela Vodenje in strokovnost Izbiri ustreznih metod dela Boljši pretok informacij	60
EKOLOGIJA ZA POTREBE MANAGEMENTA	Usklajevanje ekonomskih in ekoloških ciljev uspešnost podjetja in upoštevanje ekoloških standardov	8
RAZVOJ ČLOVEŠKIH POTENCIALOV - TRENING ZA VODJE	Usposabljanje vodij za spremljanje in razvijanje karier sodelavcev	8
VODENJE IN MOTIVACIJA	Seznani udeležence z uporabo tehnik s katerimi ustvarimo okolje v katerem bodo udeleženci motivirani	8

### Programi za uspešnejše delo z ljudmi

PROGRAM	NAMEN	ŠT. UR
SISTEM RAZVOJA KADROV	Sesnanitev s konceptom razvoja človeških potencialov in metodologijo planiranja karier	8
TAJNICA V MANAGEMENT-SKEM TEAMU	Razširjanje znanja in sposobnosti za vlogo tajnice v poslovnem teamu	21
KULTURA POSLOVNEGA KOMUNICIRANJA	Spoznavanje zakonitosti komuniciranja in usposobitev za učinkovito komuniciranje	8
USPEŠNO KOMUNICIRANJE PRI VHODU V PODJETJE	Pridobitev znanj za višjo kulturo komuniciranja	16
POGOVOR S SKUPINO	Pridobitev znanja za vodenje sestankov	8
STRESI IN OBRAMBA PRED NJIMI	Spoznavanje tehnik	16

### Marketing

PROGRAM	NAMEN	ŠT. UR
METODE IN TEHNIKE POGAJANJ	Prikaz dejavnikov, ki so pogoj za uspešnost pogajanj ter metode in tehnike za uspešno izvedbo	16
TEMELJI ZUNANJE-TRGOVINSKEGA POSLOVANJA	Pridobitev temeljnih znanj potrebnih za izvajanje zunanjetrg. poslov s praktičnimi primeri	70
TRENING ZA TRGOVCE	Usposobiti prodajalce za delo s strankami	38



## IZOBRAŽEVANJE

### Finance

PROGRAM	ŠT. UR
VODENJE FINANC V PODJETJIH	45
VREDNOSTNI PAPIRJI IN BORZNO POSLOVANJE Z OGLEDOM BORZE	7
AKTUALNI SEMINARJI	

SODOBNA ORODJA ZA REŠEVANJE PROBLEMOV KAKOVOSTI - SEDEM METOD KAKOVOSTI

Usposobitev za uporabo sodobnih 4 statističnih metod za opredelitev, analizo in reševanje problemov kakovosti

UPORABA STATISTIČNIH METOD V PREVZEMNI KONTROLI

Usposobitev za uporabo statističnih metod pri prevzemni kontroli kakovosti

UPORABA STATISTIČNIH METOD PRI OCENJEVANJU IN SPREMLJANJU SPOSOBNOSTI IN STABILNOSTI PROIZVODNIH PROCESOV

Usposobitev za uporabo statističnih metod za ocenjevanje in spremljanje sposobnosti in stabilnosti proizvodnih procesov

### Kakovost

PROGRAM	NAMEN	ŠT. UR
SODOBNO VODENJE KAKOVOSTI V PODJETJU	Razumevanje kakovosti in usposobitev za sodobno upravljanje kakovosti	8
CELOVITO OBVLADOVANJE KAKOVOSTI	Razumevanje kakovosti, njenega vpliva na poslovno uspešnost in seznanitev s sodobnim sistemom in metodami obvladovanja kakovosti	8
OBVLADOVANJE KAKOVOSTI PRI TRŽENJU IN NABAVI	Usposobitev delavcev na področju trženja in nabave za obvladovanje kakovosti na svojem področju	8
OBVLADOVANJE KAKOVOSTI V RAZVOJU IN OSVAJANJU PROIZVODA V PROIZVODNJI	Usposobitev delavcev na področju razvoja in osvajanja novih proizvodov	8
INFORMATIKA O KAKOVOSTI IN STROŠKIH KAKOVOSTI	Usposobitev na področju računalništva, informatike in kakovosti za projektiranje in realizacijo informatike o kakovosti in stroškov kakovosti	4
TEORIJA IN UPORABA MATEMATIČNE STATISTIKE	Usposobitev za uporabo statističnih metod pri razvojno-raziskovalnem delu	24
ZAČETNI NADALJEVALNI		10
TAGUCHI FILOZOFIJA IN METODE IZBOLJŠANJA KAKOVOSTI	Seznanitev in delna usposobitev za uporabo teh metod	4
ZANESLJIVOST IN TRAJNOST PROIZVODOV	Seznanitev in delna usposobitev za uporabo metod za obvladovanje zanesljivosti	4

KAKOVOST NAŠA PERSPEKTIVA

Seznanitev z vplivom kakovosti za 4 uspešnost podjetja

STANDARDIZACIJA IN UČINKOVITOST POSLOVANJA

Pomen standardizacije za učinkovitost poslovanja podjetja in njegovo vključevanje v mednarodno delitev dela

UREDITEV POSLOVANJA SKLADNO Z ISO 9000

Evropski standard

8

### Ostali programi

PROGRAM	NAMEN	ŠT. UR
VARSTVO OKOLJA KOT NAČIN ŽIVLJENJA	- poslovodnim delavcem - delavcem v malem gospodarstvu in obrti - delavcem v javni upravi	10
KAKO KORISTIMO ZNANSTVENO IN TEHNIČNO LITERATURO	Usposobitev udeležencev za iskanje in uporabo znanstveno tehničnih informacij	10
VARČEVANJE ENERGIJE V INDUSTRIJI (britanski primer)	Seznaniti strokovnjake z britanskimi rešitvami na področju varčevanja energije in vladni ukrepi ter tehnične rešitve	8
NARAVNA METODA UČENJA	Kako ustvarjalno uporabljati informacije - znanje	8
TEHNIKE HITREGA BRANJA		12
TRENING ZA NATAKARJE A	Usposabljanje za delo v gostinstvu	80
TRENING ZA NATAKARJE B	S tujim jezikom	95
METODE UČENJA PRI ODRASLIH	Seznanitev z možnostmi za bolj pestro in ustvarjalno vzgojno-izobraževalno delo	30



## Zima 93/94

Zadišalo je po snegu. To je znak, da ste začeli razmišljati o letošnjem zimskem oddihu. V Gorenju Turizem vam ponujamo najprej domača smučišča. Posebej vas opozarjamo na ceneje januarske in februarske termine, naše plačilne ugodnosti pa tako poznate, zato vas nanje ne bomo posebej opozarjali. Poglejte v kot na podstrešju, tja ste spomladi odložili svoje smuči. Zadišalo je po snegu!

Kraj/Objekt	Name-stitev	Sto-ritev	Termini- 7 dni/cene v DEM			Popusti, doplačila
			25.12.-1.1.	19.12.-25.12.	1.1.-19.2.	
				19.2.-12.3.		

## TRIJE KRALJI

Apartmaji 1/6TWCK,TV Gorenj	NA	450	370	300	TT na recepciji! Lastne prevleke za posteljino, brisače. Lastno čiščenje!
-----------------------------	----	-----	-----	-----	---

## KOPE

Apartmaji 1/4TWCK,TV NTU	NA	420	350	300	TT na recepciji! Lastne prevleke za posteljino, brisače. Lastno čiščenje!
Apartmaji 1/4TWCK,TV Vidom	NA		380	310	
Apartmaji 1/4TWCK,TV Aero	NA		350	300	

## ROGLA

Apartmaji 1/4TWCK,TV Vidom	NA	450	395	300	TT na recepciji! Lastne prevleke za posteljino, brisače. Lastno čiščenje! APP Juteks 3 km pod Roglo, ob cesti.
Apartmaji 1/6TWCK,TV Vidom	NA	590	500		
Apartmaji 1/4TWCK,TV Aero	NA	420	360		
Apartmaji 1/4TWCK,TV Juteks	NA		350	300	

## VELIKA PLANINA

Brunarica 1/6TWCK Vidom	NA	400	370	335	Lastne prevleke za posteljino, brisače. Lastno čiščenje!
-------------------------	----	-----	-----	-----	--

## KRANJSKA GORA

Hotel Larix 1/2TWC	POL	490	308	223	TT na recepciji! Na penzijske usluge ima otrok do 12. leta kot 2. oseba 30 %, kot 3. ali 4. oseba pa 50 % popusta.
Hotel Prisanek 1/2TWC	POL	447	270	193	
Hotel Gami 1/2TWC	POL	400	254	177	
Hotel Slavec 1/2TWC	POL	377	239	154	
Hotel Slavec 1/2THV	POL	270	193	139	
Apartmaji Razor 1/2-3TWCK	NA	800	539	385	3.oseba (odrasla) 20 % popusta. Za hotele in APP RAZOR veljajo cene iz 2. kolone še 1.1.-8.1.1! Obvezno doplačilo za silvestrovanje!
Apartmaji Razor 1/4TWCK	NA	955	660	477	
Apartmaji Razor 1/5-6TWCK	NA	1050	770	560	
Apartmaji Novista 1/3TWCK	NA		395	340	
Apartmaji Novista 1/4TWCK	NA		512	454	
Apartmaji Novista 1/5TWCK	NA		630	570	

## BOHINJ

Apartmaji Novista 1/4TWCK	NA		512	454	TT na recepciji! Pri zasebnih sobah možnost souporabe kuhinje proti doplačilu.
Apartmaji Novista 1/5TWCK	NA		664	604	
			25.12.-8.1.	8.1.-25.3.	
Zasebni apartmaji 1/3TWCK	NA	632	531		
Zasebni apartmaji 1/4TWCK (1 spal.)	NA	780	628		
Zasebni apartmaji 1/4TWCK (2 spal.)	NA	885	708		
Zasebni apartmaji 1/5TWCK	NA	947	805		

Kraj/Objekt	Name-stitev	Sto-ritev	Termini- 7 dni/cene v DEM		Popusti, doplačila
			25.12.-8.1.	8.1.-25.3.	

Zasebne sobe 1/6TWCK (2 spal.)	NA	1095	902		
Zasebne sobe 1/6TWCK (3 spal.)	NA	1200	982		
Zasebne sobe 1. KAT 1/2 TWC NZ		225	193		
Zasebne sobe 2. KAT 1/2ETWC NZ		185	169		

## BOVEC

			25.12.-3.1.	19.2.-10.5.	4.1.-18.2.	
				26.4.-1.5.	11.4.-25.4.	
Apartmaji Kaninska vas 1/3TWCK	NA	400	324	300	TT na recepciji!	
Apartmaji Kaninska vas 1/3-4TWCK	NA	485	400	362	Električna energija se plača po števcu.	
Apartmaji Kaninska vas 1/4-5TWCK	NA	639	531	470		
Apartmaji Kaninska vas 1/6TWCK	NA	731	616	547		

## Cene

Cene vključujejo 7-dnevne označene storitve in predstavljajo vrednost aranžmaja za osebo v dvoposteljni sobi oz. najem objekta. Izražene so v DEM, plačljive pa v tolarški protivrednosti, ki se izračuna na dan pričetka aranžmaja po prodajnem menjalniškem tečaju LB Velenje, d.d. 5 % prometni davek ni vračunan v ceni in se plača posebej.

## Plačilni pogoji

Vse aranžmaje je možno odplačati po sistemu 3 IN VEČ!  
 A) plačilo v teh obrokih - 1. obrok pred pričetkom aranžmaja in dva v zaporednih mesečnih obrokih po zaključku aranžmaja  
 B) plačilo v več obrokih - več zaporednih mesečnih obrokov pred pričetkom aranžmaja in dva zaporedna mesečna obroka po zaključku aranžmaja  
 C) v okviru sistema OBRESTOVANO AVANSIRANJE - obrestovana predplačila in kredit za odplačilo dolga; število obrokov je možno dogovoriti

## Splošni pogoji

Zahtevajte jih ob prijavi, saj so na voljo na prodajnem mestu in vseh informacijskih mestih

## Zavarovaje

Vsi gostje Gorenja Turizem so za čas aranžmaja nezgodno in življenjsko zavarovani pri Zavarovalnici Triglav. Prav tako se lahko zavarujete za primer odpovedi zaradi višje sile, vrednost zavarovanja pa znaša 3,5 % vredosti aranžmaja.

## Prijave in informacije

Prijave sprejemamo v Gorenju Turizem, d.o.o. 63320 Velenje, Partizanska 12, telefoni: 063/854 975, 854 676, 853 321 int. 953;; t elefax: 063/854 676  
 VSAK DELOVNI DAN OD 7. DO 15. URE!  
 Prijave sprejemajo tudi naši pooblašteni predstavniki!

## Legenda

NA-najem, POL-polpenzion, NZ- nočitev, zajtrk, TWC-soba s toplo in hladno vodo, ETWC-soba, kjer sta prha in WC v etaži, K-opremljena kuhinja, TV-televizor, 1/2, 1/4-število ležišč

V naslednjem Informatorju - smučanje v tujini - Avstrija, Italija, Francija



## Janez Hudej

**- vedno bolj uspešen**

*Pred letom dni nas je s svojimi športnimi dosežki razveselil Janez Hudej, saj je na olimpijskih igrah invalidov v Barceloni dosegel 8. mesto v metu krogle, 9. v metu kopja in 10. v mnogoboju, letos pa so njegovi dosežki še veliko boljše.*

Janez Hudej je kljub hudi nesreči spreobrnil svoje življenje tako, da je od leta 1987 naprej kot ekonomist uspešen pri svojem inženirskem delu v oddelku Informatike Gorenja Gospodinjki aparati, v družinskem krogu pa najde tudi veliko časa za športno dejavnost.

Potem, ko se je na velenjskem Centru srednjih šol izučil ključavničarskega poklica in pozneje še postal strojni tehnik, je Janez dobil zaposlitev v Gorenju Gospodinjki aparati, po dveh letih dela med vzdrževalci v tedanjem tozdu Štedilniki pa je nepričakovano začel povsem drugačno življenje. Priklenjen na voziček je našel nove motive in končal višjo ekonomsko šolo smeri poslovne informatike. Delo, ki ga sedaj opravlja, mu gre dobro od rok, in mu pomeni pravo veselje. "Predvsem delam pri razvoju računalniških uporabniških programov. To pa zajema tako načrtovanje, izdelavo programov, uveljavljanje in izobraževanje uporabnikov kot tudi vzdrževanje," je povedal. Trenutno sodeluje pri razvoju projekta finančno-informacijskih sistemov v Gorenju Gospodinjki aparati. "Vsak dan je kaj novega, pa tudi študirati moraš, da si v koraku s



Janez Hudej

časom," je dodal in poudaril, da je pač to delo zanj zelo primerno. Tudi z uporabniki je sodelovanja precej, predvsem pa spoznava različna področja dejavnosti in funkcije poslovnega sistema, od financ do blagovnega poslovanja in še kaj. Ob vsem tem pa je tudi dober športnik.

"Še nobeno leto ni bilo toliko kolajni, kot letos", je povedal pred dnevi, ko se je v mil z enim od najlepših odličij z mednarodnega tekmovanja paraplegikov na Češkem. Janez Hudej je vključen v Društvo paraplegikov celjske regije, tekmuje pa pod pokroviteljstvom Zveze za šport in rekreacijo invalidov Slovenije. Janezov trener ja Andrej Peterka iz Celja, kamor se sedaj vozi tudi na treninge, saj

so v tamkajšnjem stadionu marsikaj uredili tako, da imajo športniki na vozičkih vse ugodne pogoje za treniranje in oskrbo. "Letošnji rezultati so tudi plod dobrih pogojev treniranja," je dejal Janez, mi pa lahko dodamo, da tudi njegove pri-zadevnosti in volje.

Letos je najprej sodeloval na malem maratonu Treh src v Radencih, kjer je dosegel v vožnji na 21 km prvo mesto s časom 57 minut in 49 sekund. Po mednarodnem tekmovanju na Madžarskem in Nemčiji se je udeležil svetovnih iger Stockenmandeville v Angliji, kjer je bil 1. v metu kopja in četrti v peteroboju, na slovenskem državnem prvenstvu 18. septembra v Ljubljani pa je dosegel več absolutnih državnih rekordov. V vožnjah s hitrostopnim vozičkom je dosegel najboljši slovenski čas, in sicer na 100 m 17,42 na 200 m 32,49 in na 400 m 1.03,45. Njegov najboljši čas na 1.500 m pa je dosegel na tekmovanju na Češkem (4.04,7), medtem ko je letos dosegel v peteroboju več kot 4.100 točk in mu tak rezultat prav tako prinaša primat v tej zahtevni disciplini.

Janeza Hudeja čaka v naslednjem letu svetovno prvenstvo v Berlinu. Seveda si želi, da bi lahko v bodoče treniral na domačem prenovljenem stadionu v Velenju ter še tudi kakšno drugo pomoč.

Vesel bi bil, če bi mu v podjetju omogočili popravila vozičkov ali pa pomagali pri nakupu novega hitrostopnega vozička, s katerim bi v bodoče lahko dosegal še boljše rezultate v vožnjah. Prav tako pa bi mu nov voziček omogočil tudi vožnjo na maratonski progi, to je na razdalji 42.195 m. H.J.

## KULTURA

### Kultura v podjetju

*So časi globokega molka in obsežnih sprememb. So časi, ki od nas zahtevajo prilagodljivost, inovativnost, podjetnost...DRUGAČNOST!*

Kultura v podjetju danes? Že nekaj let napovedujemo, da kultura v podjetju ne more biti zgolj prodaja vstopnic in organizacija kulturnih prireditev (lahko je tudi to), ampak mora biti veliko več. Potrebujemo je veliko več kot kdajkoli prej. Mora ali naj bi postala protiutež vsemu, kar nam dehumanizira življenje. Potrebna je zaradi očitne krize vrednot na najrazličnejših ravneh življenja. Izraža se v različnih dezorientacijah, posebej še med mladimi. Trenutno je identifikacijski model odraslih tudi zelo zgrešen. Ali izgublajo moralne, duhovne in etične vrednote na pomenu - in kaj je v ospredju?

Psihologija pravi, da nosi vsak človek globoko v sebi občutek za dobro, resnično, lepo, ampak se te vrednote izgublajo. Če hoče in želi, jih človek lahko prikljče ali na

ново pridobi. Torej vzpostavi občutek, kar je prav, dobro in dragoceno.

Ko govorimo o kulturi v podjetju, je vselej v ospredju človek. Zato poudarjamo, da je kultura podjetja predvsem osredotočena na humane ter estetske razsežnosti, na kulturo poslovnih odnosov ter negovanje kultivirane reprezentančnosti in ugleda. V Gorenju smo, upam, naredili korak naprej, čeprav smo kulturo dejavnost postavili tudi na tržne osnove, čeprav ne sme biti glavni cilj profit, temveč vsebina.

Tako dejavnost Kulture oziroma Kulturnice obsega Knjigamo, kot informacijsko, kulturno in izobraževalno središče, založništvo, izobraževalne oblike oziroma delavnice, ki se poglobljeno ukvarjajo z rastjo osebnosti, ter ne na koncu z dejavnostmi, kot so galerija, organizacija kulturnih prireditev in še kaj. V tem obsegu kultura v podjetju skoraj prerasča svoje okolje in se uspešno vključuje tudi v širše življenjsko okolje in povezuje različne interesne dejavnike.

S.P.

### Tuja literatura za managerje

*Od 23. do 26. novembra 1993 bo Knjižgarni Kulturnica v sodelovanju z Mladinsko knjigo - Konzorcij d.o.o. iz Ljubljane pripravila promocijsko razstavo tuje literature za managerje.*

Ta literatura je razstavljena na knjižnem sejmu Frankfurt po Frankfurtu v Ljubljani, okrog 300 knjig pa bo možno videti tudi v Velenju.

Hkrati ob razstavi bo prirejenih tudi nekaj spremljevalnih prireditev, in sicer okrogla miza z naslovom **Revija Manager**, na kateri bo prisoten tudi odgovorni urednik te revije **Dušan Snoj, dr. Manca Košir** bo imela pogovor z naslovom **Nov način vodenja ženski principa**, tretja okrogla miza pa bo namenjena vprašanju **Koliko beremo?**

Torej, koliko sploh imamo časa za strokovno literaturo.

Stanislava Pangeršič



## Teniška šola za začetnike

Enajsturno teniško šolo za začetnike bomo tudi v letošnji jeseni organizirali v Beli dvorani. Tečaj se začne v četrtek, 4. novembra do sobote, 20. novembra 1993. Vabimo vse, ki žele osvojiti osnove teniške igre, da se prijavite do 2. novembra v pisrni Gorenje Rekreacija (tel. 247 1. atc). Število prijav je omejeno. Cena šole je za člane društva za rekreacijo 4.900 SIT, za ostale pa 6.000 SIT. Tečaj bo vodil Milan Puklič.

## Obvestila

Člane društva za rekreacijo obveščamo, da lahko s člansko izkaznico koristijo tudi naslednje popuste:

**20 % popust** v obisku **STUDIJA ZA ZDRAVJE V ŠALEKU**.

V studiju lahko koristite več vrst masaž in savno. V kratkem pa boste lahko uporabljali tudi solarij.

**20 % popust** imate tudi pri koriščenju **FITNES STUDIJA V BELI DVORANI**.

Več kot dvajset "mučilnih naprav vam pod strokovnim vodstvom in z računalniško podprtimi programi omogoča vzdrževati fizično kondicijo, krepiti zdravje ali morda zmanjšati telesno težo.

- Začeli smo z igranjem badmintona v Osnovni šoli Šalek, vsak petek od 20. do 21.30.

- Odbojko igramo v Osnovni šoli v Vinski gori, vsak ponedeljek od 19.30 do 21.30.

- Kegljači se zbiramo vsak ponedeljek ob 20. uri na kreglišču v Šoštanju.

- Aerobika bo ob torkih od 18. do 19. ure in petkih od 19. do 20.30 v Osnovni šoli Livada, Velenje, Efenkova 60.

- Košarka - moški - ob petkih od 16. do 17.30 v Osnovni šoli Livada, Velenje, Efenkova 60.

## Tekmovanje v šahu

**Posamezno prvenstvo Društva za športno rekreacijo in podjetij Gorenja bo v sredo, 10. novembra, ob 17. uri v prostorih Šahovskega društva v Starem Velenju (nad okrepčevalnico Sahec).**

Prijave bodo možne pred pričetkom tekmovanja, za 10 prvovršenih moških in 5 žensk pa bodo pripravili praktične nagrade.

## Prodaja smučarskih kart

### Rogla

Predprodaja smučarskih kart za Roglo traja do 15. decembra.

Družinske karte:	Redna cena v SIT	Člani društva
2 + 1	37.500	36.500
2 + 2	46.900	45.900
2 + 3	56.500	55.500
dnevne karte		
odrasli	1300	1200
otroci	900	830
dopoldanske		
odrasli	850	780
otroci	600	530
popoldanske		
odrasli	1000	900
otroci	700	630
5-dnevna	4300	3800
odrasli	3000	2500
otroci	6100	5400
7-dnevna	4300	3600
odrasli		
otroci		

### Kope

dnevne		
odrasli	1300	1200
otroci	950	830
poldnevna		
odrasli	950	30
otroci	700	630

### Golte

Ponudbo bomo objavili v enem naslednjih Informatorjev. Cene kart veljajo samo za predprodajo in ob predplačilu.

Miro Pruš

## Na kratko

### Na obisku predstavniki bavarskega sindikata

V četrtek, 28. oktobra, bosta v Gorenje prišla predsednik bavarskega sindikata kovinarjev IGM Werner Neugebauer ter predsednik zveze bavarskih sindikatov Fritz Schoesser, ki se mudita na obisku v Sloveniji.

Pogovor s predstavniki Sindikata kovinske in elektroindustrije Slovenije ter sindikalnih podružnic SKEL Gorenje se bo pričel ob 12. uri v sejni sobi Gorenje d.o.o.

## Tehnologiada 1993/94

**Tehnologi v Gorenju Gospodinjiski aparati so že pričeli novo, že 23. tehnologiado, kot so poimenovali svoje športne igre v različnih športnih zvrsteh.**

Na lanskih igrah je skupno sodelovalo 80 zaposlenih, od tega se je v igre vključilo kar 23 žensk. Upajo, da bo tudi letos takšna udeležba ali pa še večja. Doslej so se pomerili v mini-golfu, najnatančnejša pa sta bila Milena Pfeifer in Niko Vivod, med ekipami pa Rotringi. Pred kratkim pa so se pomerili še v šahu, med 5 članicami je bila najboljša Ivica Brunčič, med šahisti pa Zlatko Rošar.

## Prvenstvo v tenisu

**Na letošnjem prvenstvu v tenisu je sodelovalo 49 moških in 4 ženske, prvaka pa sta postala Metod Tratnik in Stanka Bizjak.**

**Med moškimi** so se v zaključnih igrah pomerili Tratnik : Plaskan 9 : 3, Bujan - Benetek 9 : 4, Skornšek - Hudarin 8 : 4 in Lah : Puklič 4 : 9. V polfinalih so igrali Tratnik : Bujan 9 : 4, Skornšek : Puklič 6 : 2. Finale: Tratnik : Skornšek 9 : 1. Vrstni rek: 1. Metod Tratnik, 2. Bogdan Skornšek, 3. Dare Bujan, 4. Milan Puklič, 5. Vlado Plaskan, 6. Rajko Lah, 7. Alojz Benetek, 8. Rudi Hudarin, 9. Brane Slivar, 10. Dušan Jeriha, 11. Franc Višnjar, 12. Mitja Bajc, 13. Tone Gorogranc, 14. Tomaž Miklavc, 15. Bojan Godec in 16. Marjan Kovač.

**Ženske:** Bratkovič : Bizjak 5 : 9, Cesar : Šteharnek 7 : 7.

**Vrstni red:** 1. Stanka Bizjak, 2. Zmaga Bratkovič, 3. Jožica Šteharnek in Andreja Cesar.

## Izobraževanje trgovcev

**Konec minulega tedna, 22. in 23. oktobra, je v Topolšici potekalo usposabljanje prodajalcev Gorenja Maloprodaja po metodah Mercuri International.**

Dvodnevne delavnice se je udeležilo 20 poslovodij in najboljših prodajalcev iz sedmih razstavno-prodajnih centrov Gorenja Maloprodaja.

## Poglej in zadeni

**V večnamenskem domu v Vinski gori je vsako soboto priljubljena TV oddaja Poglej in zadeni.**

Če želite biti skupaj v družbi s Stojanom Auerjem iz Studia Maribor, lahko kupite vstopnice po znižani ceni pri sindikalnih poverjenikih ali v pisrni svobodnega sindikata.

## Zahvala

**Ob boleči izgubi moža in očeta Ludvika Pergovnika iskrena zahvala sindikatu programa Pralno-pomivalni aparati ter sodelavcem v dodelavi obrata PPA in Kuhalni aparati za vso pomoč in izraze sožalja.**  
žena Marija in sin Simon

INFORMATOR, časopis za obveščanje delavcev Gorenja. Urejšajo: dipl. novinar Božena Gorjan, Hinko Jerič, Dagmar Vrtačnik. Izhaja štirinajstrednevno. Naklada 4.400 izvodov. Grafična priprava: Raster, Velenje. Tisk in odprema: Tiskarna Velenje. Oproščeno plačila prometnega davka po sklepu 421-1/72 z dne 23. 1. 1974.

## Malica I. MENU

TO	2. 11.	Štajerska kislja juha, buhtelj
SR	3. 11.	Dolenjske kepe, pražen krompir, solata
ČE	4. 11.	Ragu stroganov, šir. rezanci, solata
PE	5. 11.	Pečen piščanec, rizi bizi, solata
PO	8. 11.	Pečenica, duš. kisl. zelje
TO	9. 11.	Majaronovo meso, testenine, solata
SR	10. 11.	Pečen puran, mlinci, solata
ČE	11. 11.	Mučkalica, kuhan riž
PE	12. 11.	Ocvrte ribe, krompirjeva solata

## II. MENU

Oglarski špageti, solata
Kuhana govedina, pire krompir, špinača
Ravioli, mesna omaka, solata
Dušen piščanec, široki rezanci, solata
Safalada, pire krompir, duš. sladko zelje
Telečja rižota, solata
Polnjen piščanec, kruhovi štruklji, solata
Možgani z jajčko, francoska solata
Gozdarska omleta, solata